

Atlas Copco
2012 – ett rekordår



2012

Årsredovisning

Sustainable Productivity

Atlas Copco

Sammanfattning av resultat 2012

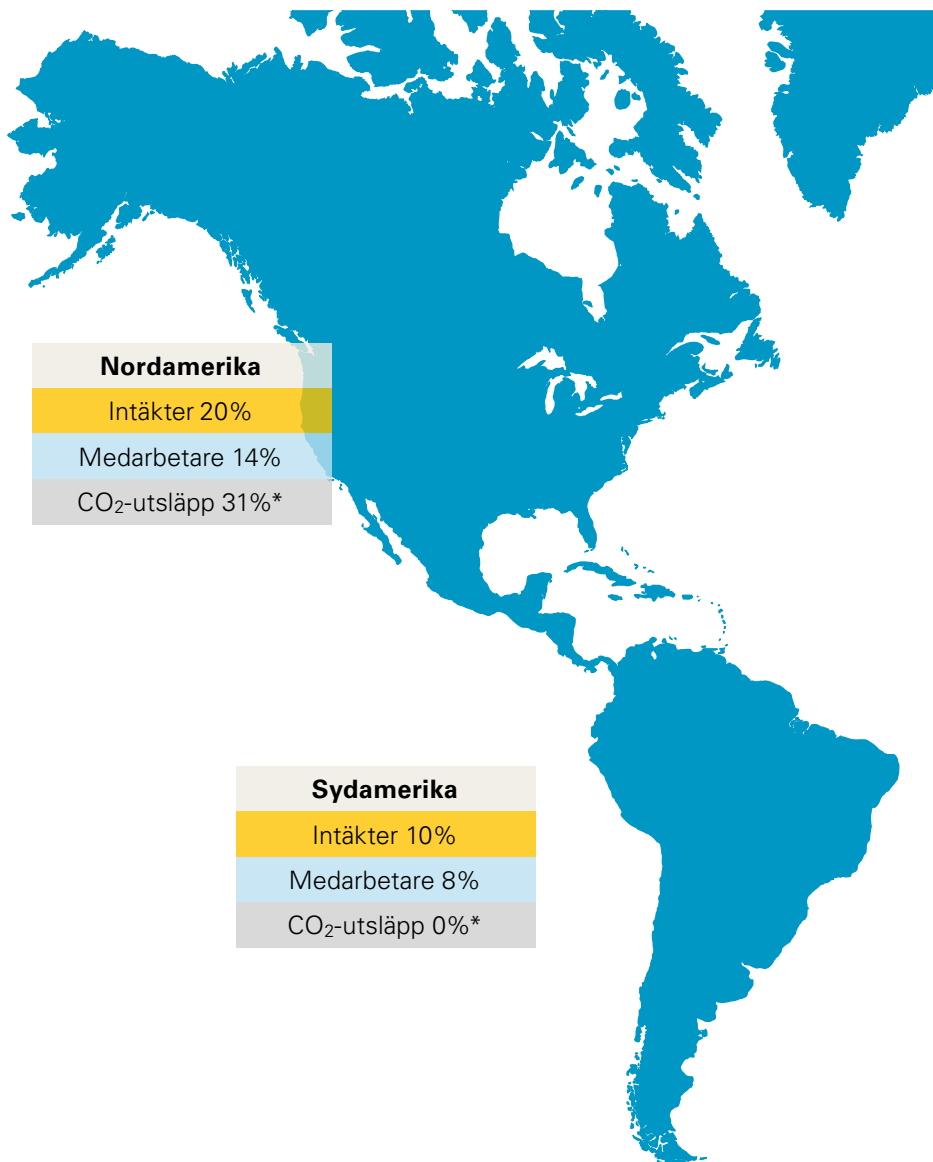
EKONOMI	Enhet	Mål	2012	2011	Förändring, %
Orderingång	MSEK		90 570	86 955	+4
Intäkter	MSEK	8% tillväxt	90 533	81 203	+11
EBITDA	MSEK		21 892	20 082	+9
Rörelseresultat	MSEK		19 228	17 560	+9
– i procent av intäkterna	%		21.2	21.6	
Resultat före skatt	MSEK		18 538	17 276	+7
– i procent av intäkterna	%		20.5	21.3	
Årets resultat	MSEK		13 914	12 988	+7
Resultat per aktie före utspädning	SEK		11.45	10.68	
Resultat per aktie efter utspädning	SEK		11.43	10.62	
Utdelning per aktie	SEK	Cirka 50% av resultat per aktie	5.50 ¹⁾	5.00	+10
Eget kapital per aktie	SEK		29	24	
Operativt kassaflöde	MSEK		12 233	6 292	+94
Avkastning på sysselsatt kapital	%	Fortsatt hög	35.7	37.2	
Avkastning på eget kapital	%		44.5	47.6	
MILJÖ	Enhet	Mål	2012	2011	Förändring
CO ₂ -utsläpp	'000 ton		332	340	–8
– från verksamheten (Scope 1+2)	'000 ton	–20%/KSV ¹⁾	105	126	–21
– från transporter (Scope 3)	'000 ton	–20%/KSV ¹⁾	227	214	+13
Vattenförbrukning	'000 m ³	+–0 m ³ /KSV	623	619	+4
Avfall	%	Återanvända eller återvinna avfall	92	95	–3
Hållbar byggnation	antal	Öka	4	3	+1
ISO 14001 miljöledningssystem	% av kostnad för sålda varor	100	94	95	–1
MEDARBETARE, HÄLSA OCH SÄKERHET	Enhet	Mål	2012	2011	Förändring
Genomsnittligt antal anställda	antal		39 113	35 131	+3 982
Kompetensutveckling	timmar/anställd		42	45	–3
Årliga utvecklingssamtal	%	100	83	84	–1
Intern rörlighet	%	Uppmuntra	8.2	9.3	–1.1
Andel kvinnor av anställda	%	Öka	16.9	16.8	+0.1
Mångfald i nationalitet bland de högsta cheferna	antal	Öka	49	44	+5
Sjukfrånvaro	%	<2.5	2.1	2.0	+0.1
Olyckor	antal/en miljon timmar	0	5.4	5.7	–0.3
Dödsfall	antal	0	3	1	+2
OHSAS 18001 hälsa och säkerhetssystem	% av kostnad för sålda varor	100	72	67	+5
STYRNING	Enhet	Mål	2012	2011	Förändring
Utbildning i Affärskoden, chefer	%	100	25	33	–8
Rapportering till hotline	antal	Uppmuntra	39	25	+14
Leverantörers engagemang i Affärskoden	%	Öka	76	75	+1

● Positiv trend/målet uppnått ● Neutral ● Negativ trend/målet inte uppnått

¹⁾ Enligt styrelsens förslag.

²⁾ –20%/KSV till år 2020.

Atlas Copco i korthet



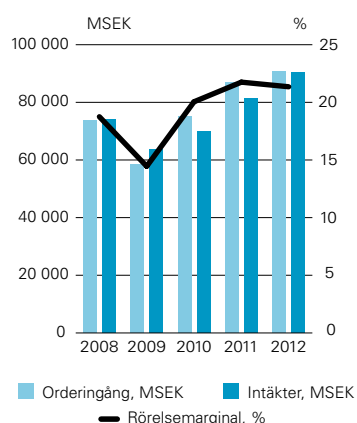
Atlas Copco är en industrigrupp med världsledande ställning inom kompressorer, expansionsturbiner och luftbehandlingssystem, anläggnings- och gruvutrustning, industriverktyg och monterings-system. Med innovativa produkter och tjänster erbjuder Atlas Copco lösningar för hållbar produktivitet. Företaget grundades 1873, är baserat i Stockholm, Sverige, och har en global närvaro i mer än 170 länder.

Atlas Copco firar 140 år

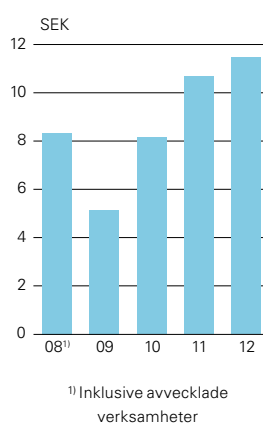


www.atlascopco.com/history

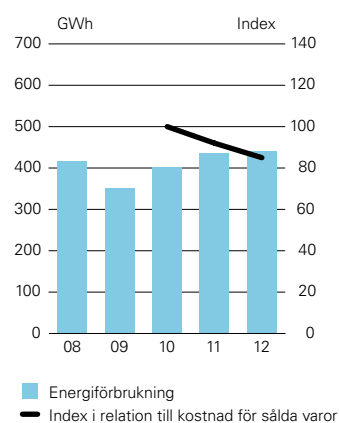
Orderingång, intäkter och rörelsemarginal



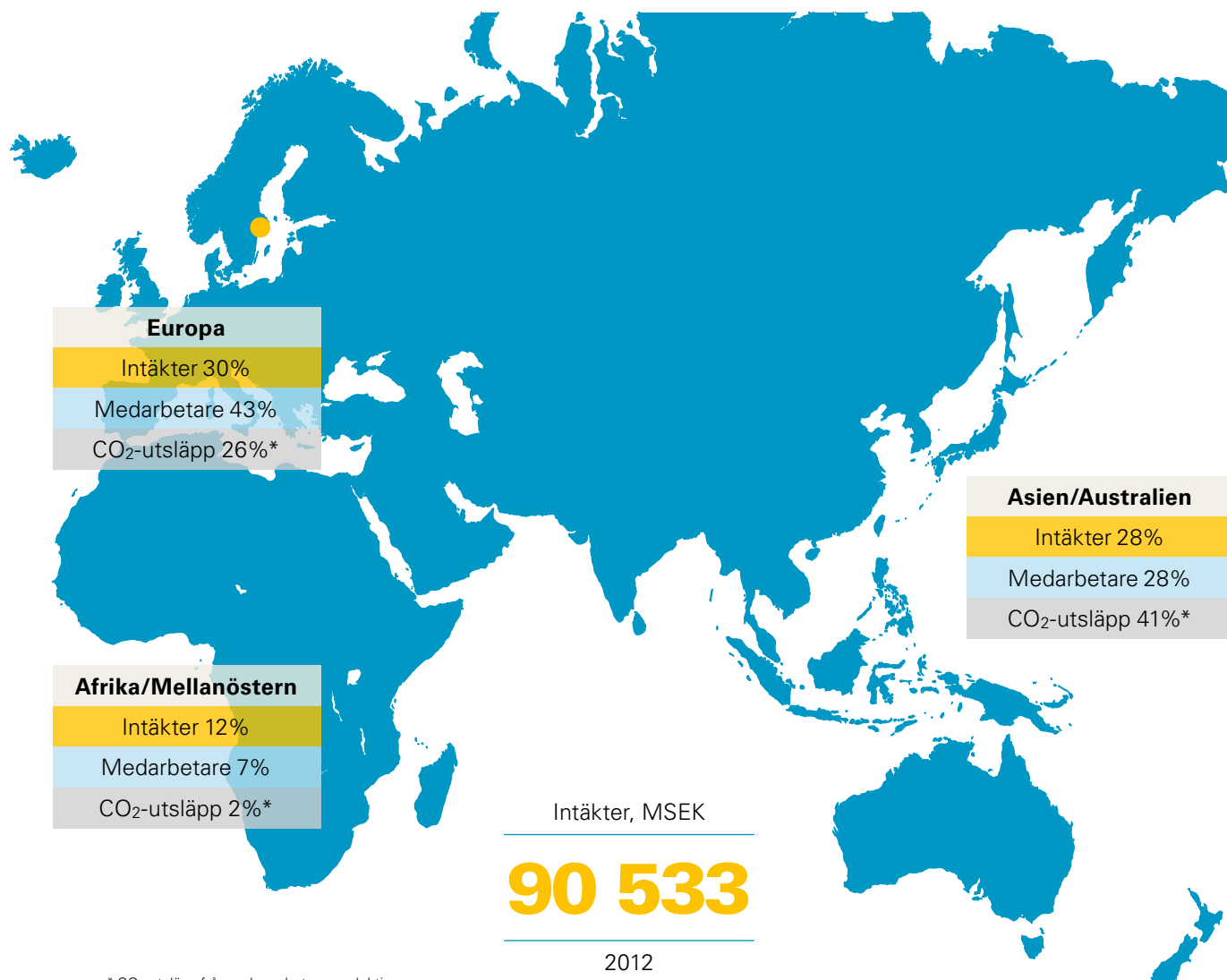
Resultat per aktie



Energi-förbrukning

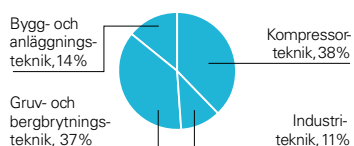


En relativ minskning i energiförbrukning tack vare investeringar i mer energieffektiva lösningar.

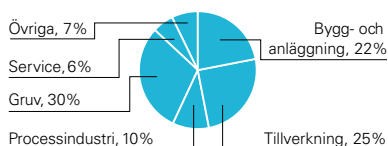


* CO₂-utsläpp från verksamheten; produktionsenheter och distributionscenter

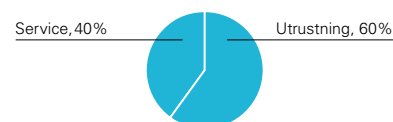
Intäkter per affärsområde



Orderingång per kundkategori



Andel av intäkter



Läs mer på
www.atlascopco.com

www

Vi står för hållbar produktivitet

Intäkter ökade

11%

till MSEK 90 533

Rörelseresultat upp

9%

till MSEK 19 228

CO₂-utsläpp

-17%

från tillverkningsenheter

Föreslagen utdelning upp

10%

till SEK 5.50 per aktie



Ronnie Leten, VD och koncernchef

”Atlas Copco uppnådde ett rekordresultat för 2012 trots ett gradvis svårare läge på många marknader. Tidigare förändringar i organisationen som stärkt vårt serviceerbjudande hade en positiv effekt och vi fortsatte vårt arbete för att öka kundfokus och driva tillväxten.”

SIDAN 3

Med innovativa produkter och tjänster, levererar Atlas Copco lösningar för hållbar produktivitet. Investeringar i produktutveckling ökade med 24%.

SIDAN 40



Stolta medarbetare i hela världen

Vi strävar efter att vara First in Mind—First in Choice® för nuvarande och framtida medarbetare. Vår medarbetarundersökning under 2012 visade att medarbetarna är stolta över att arbeta på Atlas Copco och att Gruppen är starkt kundorienterad.

SIDAN 42



Affärsområdet Industriteknik erbjuder det mest omfattande sortimentet av industriverktyg och monteringsystem på marknaden.

SIDAN 24

Vatten åt Alla har gett mer än 1.2 miljoner människor tillgång till rent vatten.



SIDAN 47

Innehåll

Sammanfattning av resultat 2012	Omslagets insida
Atlas Copco i korthet	Omslagets insida
Vi står för hållbar produktivitet	1
Innehåll	2
Om årsredovisningen	2
VD och koncernchef	3
Det här är Atlas Copco	6
<i>Vision, uppdrag, strategi, struktur och styrning</i>	6
<i>Mål för hållbar, lönsam utveckling</i>	7
<i>Medarbetare och processer</i>	8
Intressenter	9
Så här gör vi affärer	10
Året i sammandrag	12
<i>Förvaltningsberättelse</i>	13
Atlas Copco-gruppen	13
Marknadsöversikt och efterfrågeutveckling	14
Viktiga händelser	15
Ekonomisk översikt och analys	16
Moderbolaget	19
Kompressorteknik	20
Industriteknik	24
Gruv- och bergbrytningsteknik	28
Bygg- och anläggningsteknik	32
Risker, riskhantering och möjligheter	36
Innovativa, hållbara produkter och tjänster	40
Medarbetare	42
Affärspartner	45
Samhälle	46
Miljö	48
Steg mot en hållbar, lönsam utveckling	50
Atlas Copco-aktien	52
Koncernens styrning	56
Finansiella rapporter (Atlas Copco-gruppen)	66
Noter (Atlas Copco-gruppen)	70
Finansiella rapporter (Moderbolaget)	109
Noter (Moderbolaget)	111
Revisionsberättelse	124
Finansiella definitioner	125
Fem år i sammandrag	126
Hållbarhetsnoter (Atlas Copco-gruppen)	127
Revisors rapport över översiktlig granskning av hållbarhetsinformation	131
Finansiell information	132
Adresser	133

Om årsredovisningen

Atlas Copco tror på att leverera innovativa produkter, pålitlig service och lönsam tillväxt och att samtidigt vara en ansvarsfull samhällsmedborgare. Denna årsredovisning speglar Atlas Copcos mål att skapa hållbar, lönsam utveckling och integrerar ekonomisk, hållbarhets- och bolagsstyrningsinformation för att beskriva Atlas Copco på ett övergripande och konsekvent sätt.

Rapporten är indelad i två delar för enkel navigering.

Det här är Atlas Copco innehåller relevant information om Atlas Copcos affärsidé/vision, strategi, struktur och styrning, hur vi gör affärer och långsiktiga resultat.

Året i sammandrag beskriver Atlas Copcos prestationer och resultat under året.

Den reviderade årsredovisningen och koncernredovisningen återfinns på sidorna 13–44 och 56–123 och inkluderar bolagsstyrningsrapporten på sidorna 56–65.

Hållbarhetsinformation som har granskats översiktligt av revisorerna återfinns på sidorna 9–12, 45–49 och 127–130.

Notera: I rapporten används genomgående " . " för att markera decimaler. Belopp är i MSEK om inte annat anges och siffror inom parentes representerar föregående år.

Framåtblickande uttalanden: Vissa uttalanden i denna rapport är framåtblickande och det faktiska utfallet kan bli väsentligt annorlunda. Förutom de faktorer som särskilt kommenteras kan det faktiska utfallet i väsentlig grad komma att påverkas av andra faktorer som till exempel konjunkturer, valutakurs- och räntefluktuationer, politiska risker, inverkan av konkurrerande produkter och deras prissättning, produktutveckling, kommersiella och tekniska svårigheter, leverantörsstörningar och stora kundförluster.

Atlas Copco AB och dess dotterföretag benämns ibland Atlas Copco-gruppen, Gruppen, koncernen eller Atlas Copco. Även Atlas Copco AB kallas ibland Atlas Copco. Med varje hänvisning till styrelsen menas styrelsen för Atlas Copco AB.



Symbolen hänvisar till ytterligare information som finns tillgänglig på Atlas Copcos webbplats, www.atlascopco.com/se.

Prioriteringar för hållbar, lönsam tillväxt

Atlas Copco uppnådde ett rekordresultat för 2012 trots ett gradvis svårare läge på många marknader. Tidigare förändringar i organisationen som stärkt vårt serviceerbjudande hade en positiv effekt och vi fortsatte med vårt arbete för att öka kundfokus och driva tillväxten. Vi utökade vårt produkterbjudande genom innovationer och förvärv som skapar hållbar produktivitet för våra kunder. Internt förbättrade vi effektiviteten och ökade medvetenheten om viktiga frågor som säkerhet och korruption.



Atlas Copco har definierat fem huvudprioriteringar för att främja en hållbar, lönsam utveckling: service, närvaro, innovation, verksamhetsförbättringar, och medarbetare.

Summering av 2012

Under årets första sex månader låg kundernas efterfrågan i de flesta segmenten på en fortsatt hög nivå och vi överraskades positivt av den goda utvecklingen i Nordamerika. Den allt viktigare serviceverksamheten bidrog till att kompensera för den minskande efterfrågan på vår utrustning som vi började märka av under andra halvåret. Totalt noterade vi 2% organisk ökning av orderingen 2012.

Organisationsstrukturen som infördes i mitten av 2011 hade en positiv effekt. Vi ökade antalet affärsområden från tre till fyra och skapade en servicedivision i vart och ett av dem för att säkerställa att vi kommer så nära kunderna som möjligt.

Atlas Copco har definierat fem huvudprioriteringar för att främja en hållbar, lönsam utveckling: service, närvaro, innovation, verksamhetsförbättringar, och medarbetare.

Service ger lojala kunder

Den etablerade affärsområdesstrukturen ger oss ett starkare fokus på service. I det rådande utmanande affärsklimatet fokuserar vi mer än någonsin på att erbjuda den bästa supporten. Service handlar inte bara om att underhålla och reparera maskiner. Vi ser också en växande efterfrågan på utbildning och simulatorer som låter kunder öva sig i att använda utrustningen i en säker, virtuell miljö.

En anledning till vårt fokus på service är att det ger oss möjligheten att så gott som dagligen interagera med våra kunder. Vi ser hur utrustningen används och kan försäkra oss om att den fungerar precis som den ska, och det är en viktig källa till innovationer.

Det ger oss chansen att lära oss mer om kundernas utmaningar och om våra möjligheter att öka deras produktivitet. Serviceintäkterna ökade med 12% under 2012 och motsvarar 40% av verksamheten. För att försäkra oss om att vi tillhandahåller utmärkt service strävar vi efter att ha mycket motiverade och kompetenta serviceingenjörer. Därför är det centralt att vi har ett bra supportsystem med utbildning och logistik av högsta kvalitet. Vi är ett lokalt företag när det gäller service men vi erbjuder global support. Det är relativt unikt i vår bransch och en värdefull tillgång.

Under inledningen av 2012 började vi lansera ett gemensamt servicekoncept för Atlas Copco vilket kommer att inkludera avancerade logistiksystem och mjukvara på fältet. All servicepersonal i de fyra affärsområdena har nu en gemensam varumärkesidentitet som börjar med arbetskläderna. Det enhetliga konceptet kommer att säkerställa konsekvent service till kunder överallt och när som helst.

Stärker närvaron

Atlas Copco fortsatte att expandera i tillväxtmarknader som Asien, Sydamerika och Afrika, och öppnade marknadsbolag i, bland annat, Mocambique, Burkina Faso och Senegal. Förvärv inkluderade Ekomak, en turkisk tillverkare av industriella skruvkompressorer, vilket ökade Atlas Copcos närvaro i Östeuropa. Förvärv sker av två anledningar. Först för att intensifiera vår närvaro och gå in djupare i en marknad. Den andra anledningen är att bredda produkterbjudanden till kunder.

Vi vill vara närvarande där det finns befintliga och potentiella



» **Vi måste vara medvetna om riskerna med komplexa marknader. Vi arbetar därför hårt med att öka medvetenheten om vår nolltolerans mot korruption.**

kunder. Detta medför en utmaning då vi måste vara medvetna om riskerna med komplexa marknader. Vi arbetar därför hårt med



www.unglobalcompact.org

att öka medvetenheten om vår nolltolerans mot korruption. Cirka 3 500 chefer genomgick den årliga utbildningen för ökad medvetenhet om korruption och signerade efterlevnaden av Affärskoden. Atlas Copco har signerat FN:s

Global Compact, ett strategiskt policyinitiativ för företag som är engagerade i att anpassa sina verksamheter och strategier efter tio universellt accepterade principer inom områdena mänskliga rättigheter, arbete, miljö och anti-korruption.

Nya applikationer hjälper oss att stärka vår närvaro. Vår försäljningspersonal fångar upp trender och ser vad kunderna behöver. Ett exempel är gruvbolags strävan att starta produktion i tidigare skede, vilket möjliggörs av den nya borrarigen för tunnel-drivning Atlas Copco Boomer E1 C-DH som kan påbörja arbetet redan innan vatten och elektricitet installerats på platsen.

Investeringar i innovation

Vi fortsatte att investera rejält i produktutveckling då det är avgörande för vår framgång och vi investerade 24% mer än året innan. Nylanserade produkter inkluderar ett sortiment av riggmonterade skopkrossar för effektiv och ekonomisk återvinning av alla sorters spillmaterial på plats såsom asfalt, sten och betong liksom gruv- och stenbrottsmaterial. Andra nya innovativa produkter inkluderar redesignade filter som har mycket lägre tryckförluster än sina företrädare och därmed sparar energi. Atlas Copcos initiativ för att öka kunders energieffektivitet med minst 20% till 2020 genom att ständigt göra produkterna mer effektiva framskred väl.

Att hålla en hög innovationstakt kräver att vi har de bästa medarbetarna och att vi ser till att de drivs av att leverera de bästa produkterna. Det handlar i slutänden om att försöka skapa den högsta produktiviteten för våra kunder. Vi måste också försäkra oss om att infrastrukturen finns på plats, med testlaboratorium,

datorsystem och andra nödvändiga resurser. Atlas Copco främjar en innovationskultur genom att se till att kompetenta medarbetare har ansvar för att förstå kundernas behov och friheten att agera. Vi arbetar också aktivt med att attrahera externa innovatörer och samarbeta med universitet.

Gruppens John Munck-pris, som belönar viktiga tekniska framsteg, tilldelades år 2012 utvecklare av ett sortiment lätta och kompakta verktyg med förbättrade ergonomiska egenskaper, flexibilitet och produktivitet.

Nya innovativa produkter tillkom också genom förvärv såsom Gazcon, en dansk tillverkare av kväve- och syregeneratorer vilka möjliggör för små och medelstora gaskonsumenter att sänka sina kostnader och utsläpp genom att producera gas på plats; MEYCO Equipment, en schweizisk producent av mobil utrustning för sprutbetong vid arbeten under jord; NewTech Drilling Products, en amerikansk tillverkare av slitstarka borrarverktyg utformade för att stå emot både slag och nötning; och GIA Industri, en svensk tillverkare av elektriska gruvtruckar, lastare med grävarm, andra gruvfordon och ventilationssystem.

Förbättringar i verksamheten

Vi försöker ständigt finna smartare sätt att bedriva verksamheten genom att till exempel finjustera våra effektiva produktions- och distributionssystem runt om i världen och stödja dem med sofistikerad logistik och IT-system. Detta ger ett effektivare Atlas Copco och förbättrar ytterligare kunders upplevelse av organisationen.

Vår struktur, som binder lite kapital, kräver snabbhet och effektivitet i tillverknings-, leverantörs- och distributionskedjan såväl som i vår finansiella process. Vi strävar efter en mycket produktiv relation till våra leverantörer och att se till att de är innovativa och engagerade för att leverera rätt kvantiteter vid rätt tidpunkt. För att uppnå den snabbhet som krävs måste vi vara nära kunderna och i år har vi invigt nya kompressorfabriker i



Vi fasar in framtidens marknadsbolag, vilket innebär att försäljningsställena i allt högre grad inte är bundna till en geografisk plats utan använder sig av digital teknik för att ge kunder den bästa och effektivaste servicen.

Pune, Indien och i Wuxi, Kina. Båda är toppmoderna fabriker byggda enligt standarden Leadership in Energy and Environmental Design.

Atlas Copco minskar ständigt monteringsledningstiderna vilket ger kunderna snabbare och mer tillförlitliga leveranser och förbättrar effektiviteten på andra sätt. Under 2012 bestämde vi oss för att omorganisera tillverkningen av väganläggningsutrustning i Karlskrona för att skapa en konkurrenskraftigare produktionsenhet med starkare framtida tillväxtpotential.

Vi fasar in framtidens marknadsbolag, vilket innebär att försäljningsställena i allt högre grad inte är bundna till en geografisk plats utan använder sig av digital teknik för att ge kunder den bästa och mest effektiva servicen. Vi började lanseringen av ett nytt IT-system samt utökade användningen av videokonferenser och övervakningen av maskiner på distans.

Operativ effektivitet handlar också om att erbjuda en säker och hälsosam arbetsmiljö. Vårt mål är att inte ha några arbetsrelaterade olyckor och en sjukfrånvaro på under 2.5%.

Konkurrera med kompetenta medarbetare

Människor är nyckeln till allt vi gör. För att försäkra oss om att vi har de mest kompetenta medarbetarna runt om i världen måste vi använda oss av samtliga talanger. Detta innebär att vi eftersträvar full mångfald när det gäller nationalitet, kön och ålder. Andelen kvinnliga anställda ökade något till cirka 17%. Bland de 371 mest seniora cheferna finns 49 nationaliteter representerade, vilket reflekterar vår långsiktiga ambition att utveckla lokala ledare.

Kompetensutveckling är viktigt för att attrahera och behålla skickliga medarbetare. Vi erbjuder konstant coachningstillfällen för att möjliggöra snabbare kompetensutveckling.

Andra initiativ inom medarbetarområdet inkluderar ett nytt koncept för att öka medvetenheten om prioriteringen av säkerhet som ska användas i hela företaget, ett program som kommer att lanseras under det kommande året.

Framtidsutsikter

Trots det osäkra och blandade affärsklimatet kommer Atlas Copco att fortsätta att gynnas långsiktigt av de globala trenderna. En sådan trend är urbaniseringen som driver efterfrågan på mineraler och infrastruktur. En annan megatrend är den geografiska expansionen i regioner som Asien, Afrika och Sydamerika. Dessa marknader rymmer fortfarande stor potential. Sist men inte minst är industrins ständiga strävan efter produktivitet och energieffektivisering central för vår verksamhet.

Vi förlitar oss på vår affärsmodell som bygger på effektiv tillverkning, binder lite kapital och ger service hög prioritet. Den genererar ett starkt kassaflöde även i tuffa tider och en hälsosam återbärning till aktieägarna. Styrelsen föreslår en 10% ökning av utdelningen till SEK 5.50 per aktie, vilket är en bra balans mellan att belöna investerare och bevara en stark balansräkning.

Under 2013 firar Atlas Copco 140 år av hållbar, lönsam tillväxt. Vilken fantastisk resa det har varit för detta företag. Nyckeln till Atlas Copcos framgång har varit den konstanta strävan efter att vara mest innovativ, att tänka långsiktigt, samt att vara nära kunderna och ge dem förstklassig service. Denna strävan är djupt rotad i Atlas Copcos gener och kommer att fortsätta detta år och i framtiden. Det finns alltid ett bättre sätt. Tack!

Ronnie Leten
VD och koncernchef
Stockholm den 31 januari 2013

Det här är Atlas Copco

Atlas Copco är en industrigrupp med världsledande ställning inom kompressorer, expansionsturbiner och luftbehandlingssystem, anläggnings- och gruvutrustning, industriverktyg och monteringsystem. Med innovativa produkter och tjänster erbjuder Atlas Copco lösningar för hållbar produktivitet.

VISION OCH STRATEGI

Atlas Copco-gruppens vision är att vara First in Mind—First in Choice® för sina kunder och andra huvudsakliga intressenter, det vill säga den som kunder och andra huvudintressenter tänker på först och sedan väljer. Uppdraget är att uppnå en hållbar, lönsam utveckling. Hållbarhet spelar en central roll i Atlas Copcos vision och det är en viktig del av koncernens uppdrag. En integrerad hållbarhetsstrategi, med stöd av ambitiösa mål, hjälper företaget att leverera större värde till alla intressenter på ett sätt som är ekonomiskt, miljömässigt och socialt ansvarsfullt. För att uppnå uppdraget har styrelsen antagit ett antal mål. Strategier och resultat presenteras löpande i denna årsredovisning.

STRUKTUR OCH STYRNING

Atlas Copcos organisation är byggd på principen om decentraliserat ansvar och befogenheter. Atlas Copcos verksamhet är organiserad i fyra affärsområden och består av 22 divisioner. Varje operativ enhet har en styrelse som avspeglar Gruppens operativa struktur. Styrelsen ansvarar för att ge råd och ta beslut om strategiska och operativa frågor. Den säkerställer också att kontroller och bedömningar görs. Dessutom har varje juridisk enhet en styrelse, vilket avspeglar den legala strukturen i Gruppen.

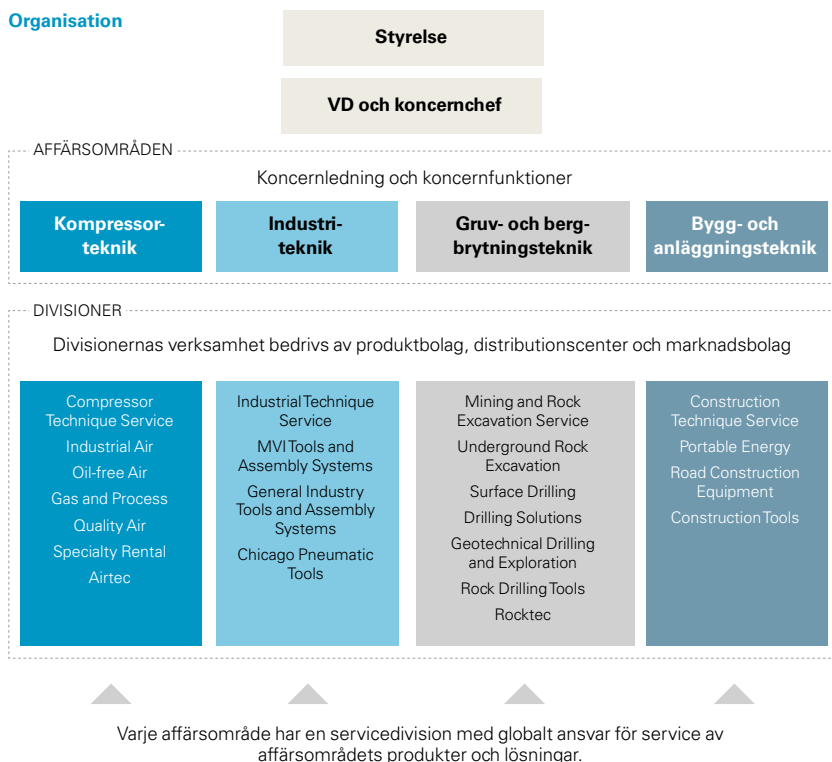


Vi står för hållbar produktivitet

Detta är Atlas Copcos varumärkeslöfte – ett löfte om att skapa säkra, varaktiga resultat med en ansvarsfull användning av humankapital, naturresurser och kapital.

→ För ytterligare information om bolagsstyrning, styrelse och koncernledning, se sidorna 56–65. För ytterligare information om riskhantering, se sidorna 36–39. Detaljerad information om affärsområdena finns på sidorna 20–35

Organisation



Styrelsen ansvarar för organisationen och förvaltningen av Gruppen, att löpande bedöma Gruppens finansiella ställning, ekonomiska, legala, sociala och miljömässiga risker och se till att organisationen är utformad för tillfredsställande kontroll. Styrelsen godkänner formellt Affärskoden.

VD och koncernchef är ansvarig för den löpande förvaltningen av Gruppen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar. Han är ansvarig för att se till att organisationen arbetar för att uppnå målen för en hållbar, lönsam utveckling.

Affärsområdena ansvarar för att utveckla sin respektive verksamhet genom att implementera och följa upp strategier och mål för att uppnå en hållbar, lönsam utveckling.

Divisionerna är separata operativa enheter, var och en ansvarig för att leverera resultat i linje med de strategier och mål som fastställts av affärsområdet. Varje division har globalt ansvar för ett specifikt produkt- eller serviceerbjudande. En division kan ha ett eller flera produktbolag (enheter som ansvarar för produktutveckling, tillverkning och marknadsföring) och har flera marknadsbolag (enheter som ansvarar för kundkontakter, försäljning och service) som är dedikerade eller som delas med andra divisioner.

Skapa värde för alla intressenter

Gruppens mål som infördes 2011 syftar till att kontinuerligt leverera hållbar, lönsam utveckling. Genom att integrera hållbarhet i Atlas Copcos kundfokuserade mål och verksamhetsmål, kan Atlas Copco minska kostnader, begränsa risker och skapa affärsmöjligheter. Gruppen skapar en positiv påverkan på samhället och miljön som i sin tur påverkar Atlas Copcos resultat positivt – på så vis skapas gemensamma värden. Atlas Copco använder denna grundtanke som gynnar alla parter till att öka försäljningen, göra sunda investeringar och skapa ekonomiskt värde.

MÅL FÖR HÅLLBAR, LÖNSAM UTVECKLING

De kundfokuserade målen syftar till att säkerställa ökad marknadsnärvaro, kundnöjdhet och -lojalitet. Atlas Copco levererar energieffektiva, produktiva, säkra och pålitliga produkter och lösningar genom innovationer och ständiga förbättringar.

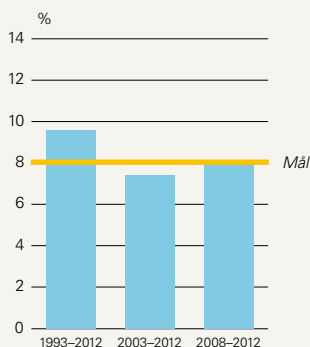
Verksamhetsmålen fokuserar på personalutveckling, miljöresultat, hälsa och säkerhet, samt på affäretik och integritet.

De finansiella målen syftar till att stödja ökat ekonomiskt värdeskapande.

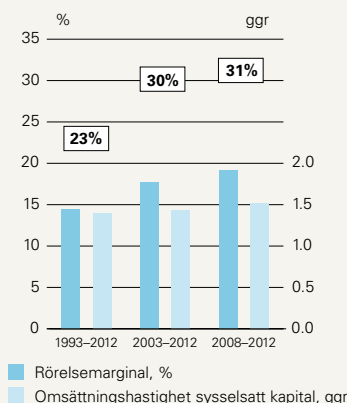
Mål för produkter, tjänster och lösningar	First in Mind—First in Choice®, förstahandsvalet för kunder och potentiella kunder för alla varumärken.	Öka kundlojaliteten.	Öka kundernas energieffektivitet med 20% till år 2020*.	Erbjuda säkra och tillförlitliga produkter och tjänster.
Verksamhetsmål	First in Mind—First in Choice®, den arbetsgivare som nuvarande och framtida medarbetare väljer först.	Kompetensutveckling och årliga utvecklingssamtal för alla anställda.	Öka mångfald både vad gäller kön och nationalitet. Uppmuntra till intern rörlighet.	Säker och hälsosam arbetsmiljö för alla anställda. Inga arbetsrelaterade olyckor. Sjukfrånvaro under 2.5%.
	Ingen korruption och inga mutor.	Arbeta med affärspartner som står för höga etiska, miljömässiga och sociala standarder.	Utveckla nya produkter och tjänster med ett livscykelperspektiv.	Uppföra Atlas Copco-byggnader i enlighet med hållbar byggnadsstandard.
	Minska koldioxidutsläpp från verksamheten med 20% i relation till kostnad för sålda varor till år 2020*.	Minska koldioxidutsläpp från varutransporter med 20% i relation till kostnad för sålda varor till år 2020*.	Behålla vattenförbrukningen på nuvarande nivå.	Återanvända eller återvinna avfall.
Finansiella mål	Årlig försäljningstillväxt på 8% över en konjunkturcykel.	Bibehållen hög avkastning på sysselsatt kapital.	Alla förvärvade verksamheter ska bidra till värdeskapande.	Årlig utdelning på cirka 50% av resultat per aktie.

* Från 2010.

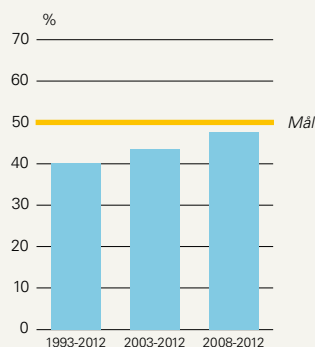
Försäljningstillväxt, genomsnitt



Avkastning på sysselsatt kapital, genomsnitt



Utdelning/resultat per aktie, genomsnitt



Gruppens mål för årlig försäljningstillväxt är 8%, mätt över en konjunkturcykel. Ambitionen är samtidigt att växa snabbare än de viktigaste konkurrenterna. Tillväxten ska främst vara organisk, med stöd av utvalda förvärv.

Gruppens mål är att fortsätta leverera en hög avkastning på sysselsatt kapital genom att ständigt förbättra verksamhetens effektivitet och generera tillväxt. Alla förvärvade verksamheter förväntas bidra med positivt värdeskapande (det vill säga en avkastning på sysselsatt kapital som överstiger den genomsnittliga kapitalkostnaden).

Atlas Copco strävar efter att ha en stark men också kostnadseffektiv finansiering av verksamheten. Prioriteringen för kapitalanvändning är att utveckla och expandera verksamheten. Den goda lönsamheten och kassaflödet möjliggör för koncernen att göra det och att samtidigt ha ambitionen att distribuera cirka 50% av årets resultat som utdelning till aktieägarna.

MEDARBETARE

Atlas Copcos tillväxt är nära sammankopplad med hur väl Gruppen lyckas med att vara en god arbetsgivare som attraherar, utvecklar och behåller kvalificerade och motiverade medarbetare. Den globala verksamheten sköts av ett stort antal bolag och Atlas Copco arbetar med kontinuerlig kompetensutveckling, att medarbetarna delar med sig av sina kunskaper och implementerar de grundläggande värderingarna: samverkan, engagemang och innovation. Alla medarbetare förväntas bidra genom att sträva efter att uppnå sina egna och Gruppens mål. Atlas Copcos definition av gott ledarskap är förmågan att skapa bestående resultat.

PROCESSER

Gruppemensamma strategier, processer och goda exempel är samlade i databasen *The Way We Do Things*. Processer som omfattas är bolagsstyrning, säkerhet, hälsa, miljö och kvalitet, redovisning och affärskontroll, finans, skatt, revision och internkontroll, IT, personal, juridik, kommunikation och varumärkesstrategi, krishantering, administrativa tjänster, försäkrings- och standardiseringsfrågor samt förvärv. Informationen lagras elektroniskt och finns tillgänglig för alla medarbetare. Även om dokumentationen till stor del är självinstruerande utbildas cheferna regelbundet i hur processerna ska implementeras. Oavsett var Atlas Copcos medarbetare är stationerade förväntas de arbeta efter dessa principer och riktlinjer.



Grundläggande värderingar

Atlas Copcos grundläggande värderingar – samverkan, engagemang och innovation – återspeglas i hur vi uppträder internt och i våra relationer med externa intressenter.

Vi strävar efter hållbar produktivitet vilket innebär att vi gör allt för att säkerställa tillförlitliga, varaktiga resultat med ansvarsfull användning av resurser – humankapital, naturresurser och kapital.

Gruppen är verksam i hela världen med ett långsiktigt engagemang för våra kunder i varje land och i varje marknad där vi finns. Som kundfokuserad organisation samverkar vi med och utvecklar nära relationer med kunder för att möta och överträffa deras förväntningar.

Samverkan med kunder och slutanvändare sker på många olika sätt och genom många olika kanaler. Men vi anser att personliga kontakter alltid är viktigast.

Kunderna förväntar sig det bästa från Atlas Copco och målet är att alltid leverera högkvalitativa produkter och tjänster som bidrar till våra kunders produktivitet och välbefinnande.

Den innovativa andan i Atlas Copco-gruppen ska återspeglas i allt vi gör. Vi tror att det alltid finns ett bättre sätt att göra saker.

Atlas Copco-gruppen förenas och stärks av:

En gemensam vision och identitet

Gemensamma varumärken

Gemensamma resurser och infrastruktur

Gemensamma processer och goda erfarenheter som samlas i databasen *The Way We Do Things*

Delade finansiella och personella resurser, och deras fria rörlighet

Företagskulturen och kärnvärdena: samverkan, engagemang och innovation

En gemensam ledarskapsmodell

Gemensamma leverantörer av tjänster

INTRESSENTER

Atlas Copcos ambitioner gentemot sina intressenter tillsammans med företagets resurser och kompetenser spelar en viktig roll vid utformningen av företagets strategier. Gruppen samlar kontinuerligt in synpunkter genom intressentdialoger, som hålls på både lokal nivå och koncern-nivå. Atlas Copcos intressenter påverkar verksamheten såväl direkt som indirekt. Gruppen strävar efter att vara transparent och adressera intressenternas frågor efter bästa förmåga.

Kunder

Atlas Copco är verksamt i hela världen och har ett långsiktigt åtagande att bidra till kundernas framgång. Samverkan och nära relationer med kunderna är viktigt för att få värdefulla synpunkter till utvecklingen av produkter, tjänster och lösningar som bidrar till att förbättra kundernas produktivitet på ett hållbart sätt.

- Andra företag/organisationer

Medarbetare

Atlas Copco strävar efter att rekrytera, behålla och utveckla duktiga medarbetare som karaktäriseras av mångfald. Gruppen har åtagit sig att erbjuda en säker och hälsosam arbetsmiljö som bidrar till att utveckla medarbetarnas karriär och kompetens. Atlas Copco uppmuntrar medarbetare att samverka inom Gruppen. Atlas Copco interagerar även med potentiella framtida medarbetare genom jobbmässor på universitet och tekniska högskolor, samt genom att uppmuntra examensprojekt och praktik.

- Fackföreningar
- Universitet

Affärspartner

Atlas Copco har ett nära samarbete med sina affärspartner, såsom leverantörer och distributörer, och delar sin kunskap och erfarenhet. Samverkan med leverantörer bidrar till utvecklingen av produkter och tjänster, samt till förbättrade processer och logistik. Det är viktigt att affärspartner delar Atlas Copcos värderingar och agerar på ett miljömässigt och socialt ansvarsfullt sätt, som beskrivet i Affärskoden.

- Branschföreningar

Atlas Copco

- Myndigheter
- Frivilligorganisationer

Samhälle och miljö

Atlas Copco värderar diskussioner med frivilligorganisationer, myndigheter och andra aktörer med vilka företaget kan föra en konstruktiv dialog kring sin strategi för hållbar produktivitet. Gruppen har regelbundna möten med Amnesty International, Transparency International och UN Global Compact's nordiska nätverk, bland andra, med detta syfte. Diskussionerna hjälper Atlas Copco att förbättra hållbarhetsarbetet och möjliggör jämförelser med resultaten från andra multinationella företag.

- Media
- Analytiker och bedömningsinstitut

Aktieägare

Gruppen kommunicerar regelbundet med aktieägare, investerare och andra aktörer på kapitalmarknaden, exempelvis genom årsstämman, kvartalsrapporter, kapitalmarknadsdagar och andra möten. Syftet är att kommunicera strategin för att generera ökat ekonomiskt värde över tid på ett hållbart sätt. Många investerare anser att ledande hållbara företag kan skapa betydande långsiktigt värde genom innovationer, genom att attrahera och behålla de bästa medarbetarna och genom att vara kundernas förstahandsval.

VISION

→ Att vara och förbli **First in Mind—First in Choice®** för kunder och andra viktiga intressenter

INTRESSENT



Kunder

Att vara förstahandsvalet som leverantör för befintliga och potentiella kunder genom att utveckla, tillverka och leverera produktiva, tillförlitliga och hållbara lösningar.

Medarbetare

Att attrahera, behålla och utveckla talanger i organisationen och erbjuda alla medarbetare en säker och hälsosam arbetsmiljö som karaktäriseras av mångfald och god etik.

Affärspartner

Att vara förstahandsvalet för leverantörer, distributörer och andra affärspartner med god affärsetik och gemensamma värderingar.

Samhälle och miljö

Att vara en god samhällsmedborgare med starka värderingar och bidra med största möjliga positiva påverkan från verksamheten.

Aktieägare

Att generera ökat ekonomiskt värde genom att fokusera på tillväxt och samtidigt upprätthålla en stark lönsamhet och ständigt förbättrad effektivitet.

Så här gör vi affärer

Atlas Copco kännetecknas av fokuserade verksamheter, en global närvaro med direktförsäljning och -service, en stark, stabil och växande service-verksamhet, professionella medarbetare, och en flexibel tillverkning som binder lite kapital. Atlas Copco står för hållbar produktivitet, vilket innebär att vi gör allt vi kan för skapa varaktiga resultat med en ansvarsfull användning av humankapital, naturresurser och kapital.



Försäljning och service

Kundfokus är en ledstjärna för Atlas Copco. Ambitionen är att ha goda kundrelationer och hjälpa kunderna att öka sin produktivitet på ett hållbart sätt. Försäljning och service sker främst direkt, men kompletteras med andra försäljningskanaler, till exempel genom distributörer, för att maximera marknadsnärvaron. Gruppen har försäljning i mer än 170 länder och cirka 80% av försäljningen sker direkt till slutanvändaren.

Försäljningen av utrustning utförs av ingenjörer med hög kunskap om tillämpningarna och ambitionen att erbjuda den bästa lösningen för kundens specifika tillämpning. I erbjudandet ingår även service och underhåll som utförs av tekniker. Inom varje affärsområde finns en särskild organisation som ansvarar för service. Ansvaret omfattar utveckling av serviceprodukter, försäljning och marknadsföring, teknisk support samt leverans av service och uppföljning.

Stabil serviceverksamhet

Ungefär 40% av intäkterna genereras av service (reservdelar, underhåll, reparationer, förbrukningsvaror, tillbehör och uthyrning). Dessa intäkter är mer stabila än försäljning av utrustning och utgör en stark bas för verksamheten.

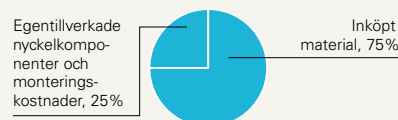
VARFÖR SERVICE?

- Närmare relationer med kunder
- Ökad kundnöjdhet eftersom service bidrar till förbättrad produktivitet
- Stabila intäkter
- Optimerade affärsprocesser
- Förbättrad produktutveckling
- Hög tillväxtpotential

Tillverkning och logistik

Tillverkningsfilosofin är att internt konstruera och tillverka de komponenter som är kritiska för utrustningens prestanda. För icke-kritiska komponenter, utnyttjar Atlas Copco affärspartners kapacitet och kompetens och samarbetar med dem för att kontinuerligt uppnå produkt- och processförbättringar. Ungefär 75% av produktionskostnaden för utrustning representeras av inköpta komponenter och cirka 25% av internt tillverkade komponenter, monterings- och indirekta kostnader.

Fördelning av produktkostnad



Utrustning står för cirka 60% av intäkterna och Atlas Copco har organiserat sin tillverkning och logistik för att snabbt kunna anpassa sig till förändringar i efterfrågan på utrustning. Tillverkningen av utrustning baseras främst på kundorder och bara viss standardutrustning med höga volymer tillverkas utifrån förväntad efterfrågan.

Monteringen av utrustning utförs till stor del i egna fabriker. Monteringen är vanligtvis effektiv och flödesorienterad och den slutliga produkten levereras normalt sett direkt till slutanvändaren. Organisationen arbetar kontinuerligt med att använda humankapital, naturresurser och kapital mer effektivt.

Flexibel och motståndskraftig verksamhet



ANDEL SERVICE

40%

Innovation

Atlas Copco är övertygad om att det alltid finns ett bättre sätt att göra saker. Innovation och produktutveckling är centralt för Gruppen. En viktig aktivitet är att utveckla nya eller förbättrade produkter som ger påtagliga fördelar när det gäller produktivitet, energieffektivitet och/eller livscykelkostnad för kunden och som samtidigt kan tillverkas effektivt. Atlas Copco skyddar tekniska innovationer med patent.

Innovation omfattar också bättre processer för att förbättra flödet och användningen av tillgångar och information. Innovation förbättrar kundnöjdheten och bidrar till att stärka kundrelationer, varumärket, såväl som resultatet. Överkapacitet och ineffektivitet måste alltid ifrågasättas.

Investeringar i anläggningstillgångar och behov av rörelsekapital

Investeringarna i materiella anläggningstillgångar är måttliga och kan anpassas till förändringar i efterfrågan på kort och medellång sikt. De flesta investeringarna relaterar till maskiner för tillverkning av komponenter och produktionsenheter för att tillverka nyckelkomponenter och för montering.

Gruppens behov av rörelsekapital påverkas av att försäljning och service huvudsakligen sker direkt, vilket kräver ett visst mått av lager och kundfordringar, samt av tillverkningsfilosofin, som där emot kräver mycket litet kapital. I en förbättrad konjunktur med högre volymer behövs mer rörelsekapital. Om konjunkturen försämras, kommer behovet av rörelsekapital att minska.

Förvärv

Förvärv sker främst inom eller mycket nära redan befintliga kärnverksamheter. Samtliga divisioner måste kartlägga och utvärdera näraliggande verksamheter som kan erbjuda påtagliga synergier med befintliga verksamheter. Samtliga förvärvade verksamheter förväntas bidra till att skapa ekonomiskt värde.

Humankapital

Atlas Copco strävar efter att vara en god arbetsgivare för att attrahera, utveckla och behålla kvalificerade och motiverade medarbetare. Medarbetarna är själva ansvariga för sin yrkeskarriär och stöds genom fortlöpande kompetensutveckling och en intern arbetsmarknad. Anställda uppmuntras att utvecklas professionellt och att ta sig an nya befattningar.

Om företaget behöver anpassa kapaciteten i en sämre konjunktur, är den första åtgärden att stoppa rekryteringar. Uppsägningar är en sista utväg och vid behov kommer Atlas Copco att ge stöd till sina anställda.

AFFÄRSKODEN



De interna policydokument som rör affärsetik, sociala och miljömässiga frågor sammanfattas i Atlas Copcos Affärskod. Alla anställda och chefer i Gruppens företag, liksom affärspartner, förväntas följa dessa riktlinjer.

Affärskoden bygger på FN:s grundläggande dokument om de mänskliga rättigheterna, den internationella arbetsorganisationens (ILO) förklaring om grundläggande principer och rättigheter på arbetsplatsen, FN:s Global Compact och OECD:s riktlinjer för multinationella företag. Sedan 2008 har Atlas Copco undertecknat Global Compacts principer gällande mänskliga rättigheter, arbetsvillkor, miljö och antikorrupcion. Under 2011 började Gruppen processen med att anta FN:s vägledande principer för företag och mänskliga rättigheter. Atlas Copco följer både lokala och internationella regler (US OFAC, FN och EU) och föreskrifter avseende handel med högriskländer.

För att göra den tillgänglig för alla anställda har Affärskoden översatts till 26 språk. Genom en årlig utbildningsprocess säkerställer Atlas Copco att Affärskoden efterlevs och alla chefer ska agera i enlighet med de höga etiska normer som anges i Affärskoden. Det innebär också att cheferna kan ge stöd och vägledning till sin egen organisation och till lokala externa intressenter.

FAKTORER SOM DRIVER FÖRSÄLJNINGEN

	Utrustning, 60%	Service, 40%
Tillverknings- och processindustri	Industriinvesteringar	Industriproduktion
Bygg- och anläggningsindustri	Infrastrukturprojekt	Bygg- och anläggningsaktivitet
Gruvindustri	Gruvinvesteringar	Metall- och malmproduktion

Investeringar i utrustning inom den privata och offentliga sektorn, såsom tillverkning, infrastruktur och gruvidrift, påverkar Atlas Copcos försäljning. Viktiga kundgrupper inom tillverknings- och processindustrin efterfrågar och investerar i tryckluftsprodukter och lösningar, industriverktyg och monteringssystem. Sådana industriinvesteringar påverkas av kundernas strävan att öka kapaciteten, sänka kostnader samt förbättra produktivitet och kvalitet. Kunder inom anläggnings- och gruvindustrierna investerar i utrustning, till exempel för bergbrytning, demolering och vägbyggnation. Stora infrastrukturinvesteringar, såsom tunnelbyggnation för vägar, järnvägar och vattenkraftverk är ofta beroende av politiska beslut. Privata investeringar från anläggnings- och gruvindustrierna kan påverkas av ett antal faktorer, såsom den underliggande bygg- och anläggningsaktiviteten, räntenivåer, metallpriser samt lagernivåer av metall.

Det finns också efterfrågan på service – reservdelar, underhåll, reparationer, förbrukningsvaror, tillbehör och uthyrning. Denna efterfrågan uppstår under den tid utrustningen används, vid industriproduktion, bygg- och anläggningsaktivitet eller malmbrytning. Dessutom finns en trend som driver efterfrågan då kunderna alltmer söker leverantörer som kan utföra ytterligare tjänster eller funktioner. Efterfrågan på service är relativt stabil, jämfört med den på utrustning.

Året i sammandrag

Året i sammandrag beskriver Atlas Copcos utveckling under 2012, ekonomiskt, socialt och miljömässigt, och i relation till Gruppens mål för hållbar, lönsam utveckling. Denna del av årsredovisningen innehåller förvaltningsberättelsen (sidorna 13–44), finansiell, hållbarhets- och bolagsstyrningsinformation. Året i sammandrag har ambitionen att hantera de informationskrav som Gruppens intressenter har. I tabellen nedan finns våra intressenters viktigaste frågor sammanfattade, tillsammans med resultat och kommentarer.



Viktigaste frågor från våra intressentdialoger

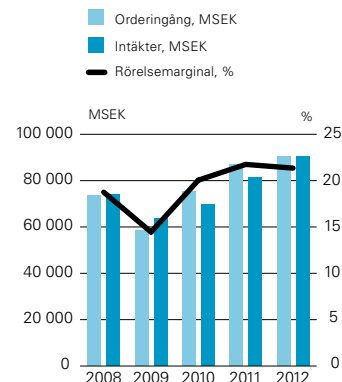
Intressent	Intressenternas synpunkter	Resultat 2012	Kommentar
Samhälle och miljö	Arbeta för att bekämpa korruption.	3 500 chefer skrev under Affärskoden och utbildades kring korruption.	Den årliga processen för chefer att skriva under efterlevnad av Affärskoden fortsätter och kombineras med utbildning för ökad medvetenhet.
	Öka kännedom om mänskliga rättigheter.	Affärskoden uppdaterades med FN:s riktlinjer om mänskliga rättigheter. Ett yttrande om mänskliga rättigheter publicerades på Atlas Copcos hemsida.	FN:s riktlinjer om mänskliga rättigheter och FN:s Global Compact-riktlinjer om barns rättigheter har införts i Affärskoden och i Gruppens riktlinjer. Utbildningar för ökad medvetenhet kommer att genomföras under 2013.
	Minska verksamhetens miljöpåverkan.	9% minskning av energiförbrukningen i förhållande till kostnad för sålda varor (KSV) ¹⁾ och 24%/KSV minskning av koldioxidutsläpp i produktionen. 9%/KSV minskning av vattenförbrukningen. 3%/KSV ökning av avfall.	Energi och relaterade koldioxidutsläpp är beroende av investeringar i nya effektiva värmeanläggningar och ökad användning av förnybar energi. Vatten används utanför produktionen. Avfall återanvänds i stor utsträckning.
Kunder	Ytterligare öka energieffektiviteten hos produkter och lösningar.	Lansering av mer energieffektiva produkter och tjänster.	Arbetet med att utveckla och lansera mer energieffektiva produkter och lösningar fortsätter och är avgörande för en hållbar, lönsam tillväxt
	Öka medvetenheten kring kundrisker i länder med svaga regeringar ²⁾ .	Verktøyet för att öka medvetenheten om kunders hållbarhetsarbete har utvecklats ytterligare och testats.	Verktøyet för utvärdering av kunders hållbarhetsarbete diskuterades ytterligare, utvecklades och testades under året. Verktøyet kommer att lanseras under 2013.
Medarbetare	Fortsätta att erbjuda en säker och hälsosam arbetsmiljö i alla verksamheter.	5.4 (5.7) olyckor/en miljon arbetade timmar och 23.4 (22.8) incidenter/en miljon arbetade timmar. Under året inträffade tre olyckor med dödlig utgång. Sjukfrånvaro 2.1 % (2.0).	Frekvensen av olyckor har minskat något till följd av ökat fokus på säkerhet. Rapportering av incidenter är ny men kommer att leda till förbättrad säkerhet. De olyckliga dödsfallen har hanterats. Sjukfrånvaron är på en stabil och låg nivå.
	Förbättra mångfald i kön och nationalitet.	Andel kvinnliga chefer ökade till 15.1 % (14.6). 49 (44) nationaliteter bland de högsta cheferna.	Flera år av mentorprogram för kvinnor har resulterat i ett ökat antal kvinnliga chefer.
Affärspartner	Arbeta med att säkerställa en hållbar leverantörskedja och sätta ett tydligt mål på arbetet.	16% av de betydande leverantörerna utvärderades under året med avseende på hållbarhetsaspekter.	Arbetet med att säkra en hållbar leverantörskedja är fokuserat. Långsiktiga relationer och ett nära samarbete ger möjligheter till förbättringar.
Aktieägare	Förbättra hållbarhetsresultat och rapporteringen om måloppfyllelse.	Tydlig uppföljning av Gruppens mål. Hållbarhetsinformationen i årsredovisningen granskas översiktligt av Deloitte.	I denna årsredovisning redovisas resultat i förhållande till mål. Detta finns också tillgängligt på Atlas Copcos webbplats.
	Ekonomiskt värdeskapande.	Värdeskapandet ökade jämfört med 2011 tack vare rekordhöga intäkter och fortsatt hög avkastning på sysselsatt kapital.	Ökat intresse för delat värdeskapande och hållbarhet i möten med aktieägare.

¹⁾ När kostnad för sålda varor presenteras i relation till hållbarhetsinformation avses Gruppens kostnad för sålda varor till standardpris.

²⁾ Enligt OECD:s definition.

Atlas Copco-gruppen

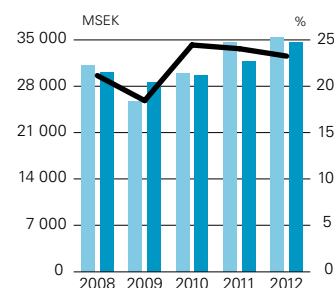
Atlas Copco är en industrigrupp med världsledande ställning inom kompressorer, expansionsturbiner och luftbehandlingssystem, anläggnings- och gruvutrustning, industriverktyg och monteringsystem. Med innovativa produkter och tjänster erbjuder Atlas Copco lösningar för hållbar produktivitet. Företaget grundades 1873, har huvudkontor i Stockholm och kunder i fler än 170 länder. Under 2012 hade Atlas Copco omkring 39 800 anställda och en omsättning på 90.5 miljarder kronor.



Kompressorteknik



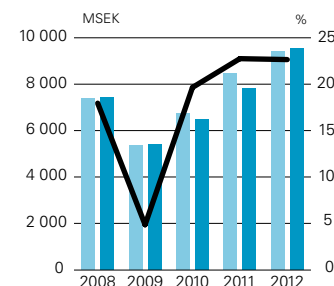
Affärsområdet Kompressorteknik erbjuder industrikompressorer, gas- och processkompressorer och expansionsturbiner, utrustning för luft- och gasbehandling samt övervakningssystem för tryckluft. Affärsområdet har ett globalt servicenätverk och erbjuder specialiserad uthyrning av utrustning. Kompressorteknik bedriver utveckling för hållbar produktivitet inom tillverknings-, olje-, gas- och processindustrierna. De viktigaste enheterna för produktutveckling och tillverkning ligger i Belgien, Tyskland, USA, Kina och Indien.



Industriteknik



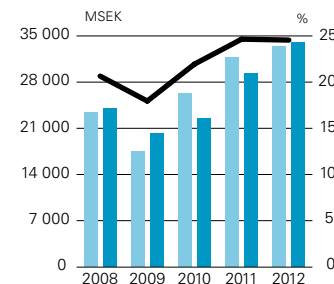
Affärsområdet Industriteknik erbjuder industriverktyg, monteringsystem, produkter för kvalitetssäkring, mjukvaror och service genom ett globalt nätverk. Affärsområdet bedriver utveckling för hållbar produktivitet för kunder inom fordons- och flygindustrierna, industriell tillverkning och underhåll samt inom fordons-service. De viktigaste enheterna för produktutveckling och tillverkning ligger i Sverige, Frankrike, Japan och Tyskland.



Gruv- och bergbrytningsteknik



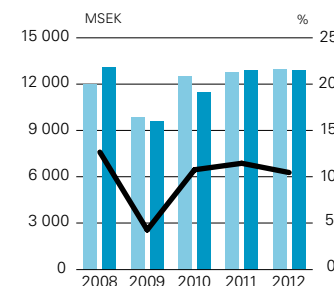
Affärsområdet Gruv- och bergbrytningsteknik erbjuder utrustning för borring och bergbrytning, ett komplett sortiment av tillhörande förbrukningsvaror samt service genom ett globalt nätverk. Affärsområdet bedriver utveckling för hållbar produktivitet i gruvor ovan och under jord, infrastruktur, anläggningsarbeten, brunnborring samt markarbeten. De viktigaste enheterna för produktutveckling och tillverkning ligger i Sverige, USA, Kanada, Kina och Indien.



Bygg- och anläggningsteknik



Affärsområdet Bygg- och anläggningsteknik erbjuder entreprenadverktøy, portabla kompressorer, pumpar, generatorer, ljusorn samt asfalterings- och kompakteringsutrustning. Affärsområdet tillhandahåller service genom ett globalt nätverk. Bygg- och anläggningsteknik bedriver utveckling för hållbar produktivitet inom infrastrukturprojekt, anläggningsarbeten och vägbyggen. De viktigaste enheterna för produktutveckling och tillverkning ligger i Belgien, Tyskland, Sverige, Kina och Brasilien.



MARKNADSÖVERSIKT OCH EFTERFRÅGEUTVECKLING

Den totala efterfrågan på Atlas Copcos produkter och tjänster var fortsatt på en god nivå. Orderingen ökade med 4% till rekordhöga MSEK 90 570 (86 955), vilket motsvarar 2% organisk tillväxt. Den positiva utvecklingen för serviceverksamheten (reservdelar, underhåll, reparationer, förbrukningsvaror, tillbehör och uthyrning) fortsatte och stark tillväxt uppnåddes i samtliga affärsområden. Orderingen för utrustning minskade däremot något jämfört med 2011 då kunderna blev mer försiktiga att investera i kapitalvaror, särskilt under senare delen av året. Orderingen för små och medelstora kompressorer från tillverkningsindustrin var stabil, medan order på större maskiner för processindustrin minskade måttligt. Orderingen för industriverktyg och monteringsystem från fordons-, elektronik- och flygindustrin fortsatte att öka, medan den minskade från de flesta andra kundgrupper. Gruvindustrin fortsatte att investera i ny utrustning, men orderingen nådde inte den höga nivån från föregående år. Efterfrågan på anläggningsmaskiner för infrastruktur- och anläggningsarbeten var, med få undantag, svag. Se även affärsområdesavsnitten på sidorna 20–35.

Nordamerika

Orderingen ökade med 4% i lokala valutor i Nordamerika, med den bästa utvecklingen i USA. De flesta typer av utrustning uppvisade tillväxt, till exempel industrikompressorer, gas- och processkompressorer, industriverktyg och anläggningsmaskiner, medan orderingen på gruvutrustning minskade. Aktiviteten var fortsatt hög i de flesta kundsegment och service växte kraftigt. Nordamerika stod för 20% (19) av orderingen.

Sydamerika

Orderingen i Sydamerika ökade med 13% i lokala valutor. Samtliga affärsområden uppnådde tillväxt med den bästa utvecklingen i Gruv- och bergbrytningsteknik, med stöd av några stora order. Sydamerika stod för 11% (10) av orderingen.

Europa

Efterfrågan i Europa var något blandad med en stabil efterfrågan i till exempel Tyskland, Storbritannien och Norden. De södra delarna, däremot, påverkades av skuldkrisen och ordervolymerna för utrustning minskade på marknader som Italien och Spanien. Orderingen för industriverktyg och kompressorer till tillverknings- och processindustrin hade en bra utveckling med stark efterfrågan från fordonsindustrin. Gruv- och anläggningsmaskiner utvecklades dock negativt på de flesta större marknader. Serviceverksamheten uppnådde god tillväxt och orderingen fick också stöd av förvärv. Totalt ökade orderingen 1% i lokala valutor. Europa stod för 29% (31) av orderingen.

Afrika/Mellanöstern

Afrika/Mellanöstern stod för 11% (11) av orderingen och uppnådde en tillväxt på 9% i lokala valutor. Den starkast bidragande orsaken var en positiv utveckling för gruv- och anläggningsmaskiner på nästan alla marknader i regionen.

Asien/Australien

Orderingen ökade 2% i lokala valutor i Asien/Australien. En positiv utveckling uppnåddes i Australien, med en stark ordergång från gruvindustrin, samt i Sydkorea, Indien och Sydostasien. Orderingen minskade i Kina, där den svaga utvecklingen av anläggningsmaskiner och industrikompressorer endast delvis motverkades av ökade beställningar på industriverktyg och gruvutrustning. Regionen Asien/Australien stod för 29% (29) av orderingen.

Marknadsutsikter på kort sikt (publicerat den 31 januari 2013)

Den totala efterfrågan på Atlas Copcos produkter och tjänster väntas minska något.

Försäljningsbrygga	Atlas Copco-gruppen			Kompressorteknik		Industriteknik	
	Ordergång	Orderstock 31 december	Intäkter	Ordergång	Intäkter	Ordergång	Intäkter
2010	75 178	18 677	69 875	29 966	29 753	6 730	6 472
Strukturförändring, %	+2		+2	+3	+3	+5	+6
Valuta, %	-8		-8	-9	-8	-9	-9
Pris, %	+2		+2	+1	+1	+2	+2
Volym, %	+20		+20	+21	+11	+28	+22
Totalt, %	+16		+16	+16	+7	+26	+21
2011	86 955	24 714	81 203	34 664	31 760	8 462	7 821
Strukturförändring, %	+2		+2	+2	+2	+10	+11
Valuta, %	0		0	0	0	-1	-1
Pris, %	+2		+2	+1	+1	+1	+1
Volym, %	0		+7	-1	+6	+1	+11
Totalt, %	+4		+11	+2	+9	+11	+22
2012	90 570	24 020	90 533	35 469	34 714	9 435	9 566

VIKTIGA HÄNDELSER

Marknadsnärvaro

För att stärka den lokala närvaron och öka utbudet av produkter och tjänster i Afrika öppnade Atlas Copco marknadsbolag i Moçambique, Senegal och Burkina Faso under 2012.

Atlas Copco hade egna marknadsbolag i 89 (86) länder och produktionsanläggningar i 22 (21) länder på fem kontinenter i slutet av året. Intäkter redovisades i 176 (176) länder.

Investeringar i tillverkning och logistik

Två anläggningar för att utöka monteringskapaciteten för portabla- och industrikompressorer byggdes i Kina och Indien och investeringarna uppgick till MSEK 150 respektive MSEK 160. Anläggningarna invigs i början av 2013. I Fagersta fortsatte det största investeringsprojektet i Atlas Copcos historia under året. Investeringen, som uppgår till totalt cirka MSEK 450, kommer att öka tillverkningskapaciteten av bergbörverktyg och kommer att slutföras under 2013.

Förvärv

Gruppen avslutade nio förvärv under året. Förvärven tillförde intäkter på MSEK 803 under 2012. Se även not 2 och affärsområdesavsnitten på sidorna 20–35.

Anpassning av kapacitet och omorganisation av produktionen

Efterfrågan från många kundsegment försvagades under andra halvåret, vilket ledde till åtgärder för att anpassa kapaciteten till efterfrågan. I Örebro, där tillverkning av gruv- och bergbrytningsutrustning sker, exempelvis, fick 135 anställda besked om uppsägning i januari 2013.

Dessutom har flera initiativ tagits för att omorganisera produktionen för att skapa mer konkurrenskraftiga produktionsenheter med starkare framtida tillväxtpotential. Produktionsenheten för vägranläggningsmaskiner i Karlskrona, till exempel, planerar att investera MSEK 30, men också att minska personalstyrkan. Besked om uppsägning gavs till 78 kollektivanställda i slutet av september.

Gruv- och bergbrytningsteknik		Bygg- och anläggningsteknik	
Orderingång	Intäkter	Orderingång	Intäkter
26 356	22 520	12 534	11 485
0	+1	+1	+2
–8	–9	–7	–8
+3	+2	+1	+1
+25	+36	+7	+17
+20	+30	+2	+12
31 751	29 356	12 786	12 918
+1	+1	+2	+2
0	+1	–1	–1
+3	+3	+2	+2
+1	+11	–1	–3
+5	+16	+2	0
33 482	34 054	13 001	12 888

Avyttring av finansiella tillgångar

En portfölj av finansierings- och leasingkontrakt, hänförliga till kundfinansiering, såldes. Värdet på portföljen uppgick till MSEK 1 400, och en vinst på cirka MSEK 100 relaterad till transaktionen redovisades.

Medarbetarundersökning

I medarbetarundersökningen 2012 svarade drygt 32 000 anställda, 85% av alla anställda. Undersökningen visade att andelen anställda som är stolta över att arbeta för Atlas Copco ökat med fem procentenheter till 82%. Detta var en betydande förbättring jämfört med föregående undersökning som hölls 2010. Se sidan 42.

Certifieringar för kvalitet, miljö, hälsa och säkerhet

I september beslutade Atlas Copco att alla produktbolag, liksom alla enheter med fler än 70 anställda, ska vara certifierade enligt ISO 9001, ISO 14001 och OHSAS 18001 i slutet av 2013.

Erkännanden

Atlas Copco fick följande erkännanden:

- Inkluderades i 2012/2013 Dow Jones Sustainability World Index och FTSE4Good.
- Ett av de 100 mest innovativa företagen i världen enligt Forbes.
- Rankad bland världens mest hållbara företag av Global 100.

Förändringar i koncernledningen

Atlas Copco utsåg Håkan Osvald till chefsjurist och medlem av koncernledningen från den 1 januari 2012. Han efterträdde Hans Sandberg som gick i pension.

Geografisk fördelning av orderingång per affärsområde, %

	Kompressor-teknik	Industri-teknik	Gruv- och bergbrytningsteknik	Bygg- och anläggnings-teknik	Atlas Copco-gruppen
Nordamerika	19	26	20	16	20
Sydamerika	7	6	15	12	11
Europa	33	46	19	34	29
Afrika/Mellanöstern	9	1	17	13	11
Asien/Australien	32	21	29	25	29
	100	100	100	100	100

Orderingång per kundkategori, %

	Kompressor-teknik	Industri-teknik	Gruv- och bergbrytningsteknik	Bygg- och anläggnings-teknik	Atlas Copco-gruppen
Bygg- och anläggning	9	1	28	62	22
Tillverkning	37	87	0	11	25
Processindustri	25	2	0	2	10
Gruv	8	0	69	8	30
Service	12	1	1	5	6
Övriga	9	9	2	12	7
	100	100	100	100	100

Kunder klassificeras enligt standarder för näringsgrensindelning. Klassificeringen visar inte alltid slutanvändarens näringsgren.

EKONOMISK ÖVERSIKT OCH ANALYS

Nyckeltal

MSEK	2012	2011
Orderingång	90 570	86 955
Intäkter	90 533	81 203
EBITDA	21 892	20 082
Rörelseresultat	19 228	17 560
– i % av intäkterna	21.2	21.6
Resultat före skatt	18 538	17 276
– i % av intäkterna	20.5	21.3
Årets resultat	13 914	12 988
Resultat per aktie före utspädning, SEK	11.45	10.68
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	11.43	10.62

Intäkter

Gruppens intäkter ökade med 11% till rekordhög MSEK 90 533 (81 203). Gruppens mål är en årlig tillväxt på 8% över en konjunkturcykel. Under de senaste 10 åren har intäkterna ökat i genomsnitt med 7%. Om de avyttrade verksamheterna relaterade till professionella elverktyg och maskinuthyrning exkluderas har intäkterna ökat i genomsnitt med cirka 12%.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet ökade med 9% till rekordhög MSEK 19 228 (17 560), vilket motsvarar en marginal på 21.2% (21.6). Jämförelsestörande poster, inklusive effekter från aktierelaterade långsiktiga incitamentsprogram, var MSEK –182 (–160) och den justerade rörelsemarginalen var 21.4% (21.8). Marginalen påverkades positivt av ökade volymer, högre priser och valutaeffekter, men denna effekt motverkades av investeringar i organisationen, en negativ produktmix och utspädning från förvärv.

Rörelseresultatet för affärsområdet Kompressorteknik ökade med 6% till MSEK 8 017 (7 592), vilket motsvarar en marginal på 23.1% (23.9). Marginalen gynnades av volym, pris och valuta, men dessa motverkades av en negativ produktmix, högre kostnader för marknadsföring och produktutveckling samt utspädning från förvärv.

Rörelseresultatet för affärsområdet Industriteknik steg 22% till MSEK 2 155 (1 767), vilket motsvarar en marginal på 22.5% (22.6). Högre volymer påverkade resultatet och marginalen positivt, medan valutaeffekten var negativ.

Rörelseresultatet för affärsområdet Gruv- och bergbrytningsteknik ökade 16% till MSEK 8 315 (7 196), vilket motsvarar en marginal på 24.4% (24.5). Marginalen fick stöd av ökade volymer, men påverkades negativt av intäktsmix och utspädning från förvärv.

Rörelseresultatet för affärsområdet Bygg- och anläggnings-teknik minskade 9% till MSEK 1 326 (1 460), vilket motsvarar en marginal på 10.3% (11.3). Omstruktureringskostnader och andra jämförelsestörande poster var MSEK –65 (–105) och den justerade rörelsemarginalen var 10.8% (12.1).

Kostnader för koncerngemensamma funktioner och elimineringar ökade till MSEK –585 (–455), inklusive en vinst på cirka MSEK 100 från försäljningen av kundfinansierings-tillgångar och en effekt från avsättningar för aktierelaterade långsiktiga incitamentsprogram på MSEK –217 (–5). Föregående år ingick omstruktureringskostnader på MSEK –50 för outsourcing av administrativa och finansiella processer.

Avskrivningar och EBITDA

Avskrivningar uppgick till MSEK 2 664 (2 522). Resultat före avskrivningar, EBITDA, uppgick till MSEK 21 892 (20 082), motsvarande en marginal på 24.2% (24.7).

Finansnetto

Gruppens finansnetto uppgick till MSEK –690 (–284). Räntenettot ökade till MSEK –644 (–506). Övriga finansiella poster uppgick till MSEK –46 (+222). Föregående år inkluderar en reavinst om MSEK 350 från försäljningen av samtliga utestående aktier i RSC Holdings Inc. Se även not 9 och 27.

Resultat före skatt

Resultat före skatt ökade med 7% till MSEK 18 538 (17 276), vilket motsvarar en vinstmarginal på 20.5% (21.3).

Brygga – intäkter och rörelseresultat

MSEK	2012	Volym, pris, mix och övrigt	Valuta	Förvärv	Omstrukturering och realisationsvinster	Aktierelaterade långsiktiga incitamentsprogram	2011
Intäkter	90 533	+7 255	+60	+2 030	–	–	81 203
Rörelseresultat	19 228	+1 315	+250	+135	+190	–212	17 560
Marginaleffekt, %	21.2	–0.3	+0.2	–0.3	+0.2	–0.2	21.6

Rörelsemarginalen minskade till 21.2% (21.6). Den påverkades negativt av nettoeffekten av volym, pris, mix och operativa kostnader samt utspädning från förvärv, men den fick stöd av valuta. Effekten från jämförelsestörande poster var neutral.

MSEK	Intäkter		Rörelseresultat		Rörelsemarginal, %		Avkastning på sysselsatt kapital, %		Investeringar i anläggningar ¹⁾	
	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011
Kompressorteknik	34 714	31 760	8 017	7 592	23.1	23.9	62	70	987	992
Industriteknik	9 566	7 821	2 155	1 767	22.5	22.6	43	55	170	155
Gruv- och bergbrytningsteknik	34 054	29 356	8 315	7 196	24.4	24.5	59	66	1 298	1 294
Bygg- och anläggningsteknik	12 888	12 918	1 326	1 460	10.3	11.3	10	12	286	150
Gruppgemensamma funktioner/elimineringar	–689	–652	–585	–455					230	469
Totalt för Gruppen	90 533	81 203	19 228	17 560	21.2	21.6	36	37	2 971	3 060

¹⁾ Exklusive leasade tillgångar.

Skatter

Skattekostnader under året uppgick till MSEK 4 624 (4 288), vilket motsvarar en effektiv skattesats på 24.9% (24.8) i förhållande till resultat före skatt. Se not 10.

Årets resultat och resultat per aktie

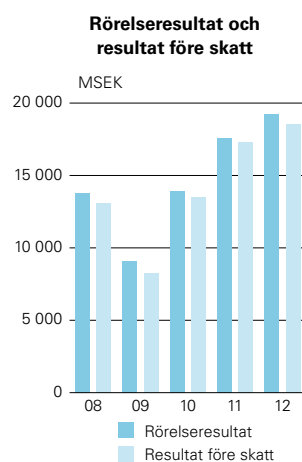
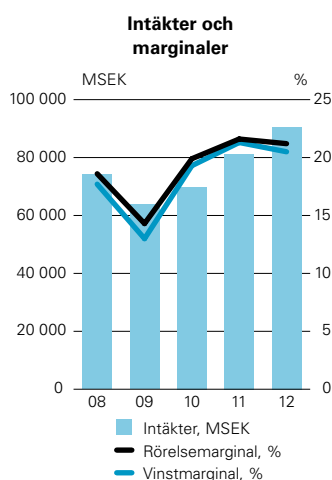
Årets resultat ökade med 7% till MSEK 13 914 (12 988), varav MSEK 13 901 (12 963) och MSEK 13 (25) hänförligt till moderbolagets ägare respektive innehav utan bestämmande inflytande. Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till SEK 11.45 (10.68) respektive SEK 11.43 (10.62).

Balansräkning

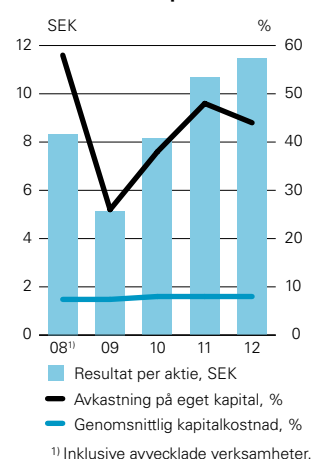
Balansräkning i sammandrag

MSEK	31 december 2012		31 december 2011	
Immateriella anläggningstillgångar	15 879	20%	15 352	21%
Hyresmaskiner	2 030	2%	2 117	3%
Övriga materiella anläggningstillgångar	6 846	8%	6 538	9%
Övriga anläggningstillgångar	3 836	5%	3 983	5%
Varulager	17 653	22%	17 579	23%
Kundfordringar och övriga fordringar	21 155	26%	21 996	29%
Finansiella omsättningstillgångar	1 333	2%	1 773	2%
Likvida medel	12 416	15%	5 716	8%
Tillgångar som innehas för försäljning	1	0%	55	0%
Summa tillgångar	81 149	100%	75 109	100%
Eget kapital	35 132	43%	28 839	38%
Räntebärande skulder	22 453	28%	21 939	29%
Icke räntebärande skulder	23 564	29%	24 331	33%
Summa eget kapital och skulder	81 149	100%	75 109	100%

Gruppens totala tillgångar ökade 8% till MSEK 81 149 (75 109). Valutaomräkningseffekter var -4% och effekten från ökning av likvida medel och övriga finansiella omsättningstillgångar var +8%. Exklusive dessa effekter ökade tillgångarna cirka 2% för jämförbara enheter. Detta berodde dels på investeringar i materiella anläggningstillgångar och dels på högre rörelsekapital. Förvärv ökade tillgångarna med cirka 2%.



Avkastning på eget kapital och resultat per aktie



Eget kapital

MSEK	2012	2011
Vid årets början	28 839	29 321
Årets resultat	13 914	12 988
Övrigt totalresultat för året	-1 559	-505
Transaktioner med aktieägare	-6 062	-12 965
Vid årets slut	35 132	28 839
Eget kapital hänförligt till		
– moderbolagets ägare	35 078	28 776
– innehav utan bestämmande inflytande	54	63

Vid årets slut uppgick Gruppens eget kapital inklusive innehav utan bestämmande inflytande till MSEK 35 132 (28 839). Övrigt totalresultat för året uppgick till -1 559 (-505), se sidan 66 samt not 10. Transaktioner med aktieägarna inkluderar utdelning och inlösen av aktier om totalt MSEK -6 070 (-10 920), försäljning och återköp av egna aktier om netto MSEK +271 (-1 005), förvärv av innehav utan bestämmande inflytande i Atlas Copco (India) Ltd om MSEK -107 (-991) och aktierelaterade ersättningar om netto MSEK -156 (-49).

Eget kapital per aktie uppgick till SEK 29 (24). Andelen eget kapital av de totala tillgångarna uppgick till 43% (38). Vid årsskiftet var Atlas Copcos börsvärde, exklusive aktier som innehas av bolaget MSEK 208 526 (172 630), eller 594% (599) av redovisat eget kapital. Den information som rör offentliga uppköpserbjudanden som anges för moderbolaget på sidan 19, gäller även för Gruppen.

Räntebärande skulder och nettoskuldsättning

Räntebärande skulder uppgick till MSEK 22 453 (21 939), varav ersättningar efter avslutad anställning (pensioner) var MSEK 1 401 (1 504). Koncernen har en genomsnittlig löptid på 4.3 år på räntebärande skulder. Se not 21 och 23 för ytterligare information.

Koncernens nettoskuldsättning, justerat med MSEK -190 (-256) för det verkliga värdet av relaterade ränteswappar, uppgick till MSEK 8 514 (14 194) vid årets slut. Nettoskuld i förhållande till EBITDA uppgick till 0.4 (0.7) och nettoskuldsättningsgraden var 24% (49).

Kreditvärdering

Atlas Copcos lång- och kortfristiga skulder har värderats av Moody's och Standard & Poor's med lång-/kortfristig värdering A2/P1 respektive A/A1. Moody's upgraderade Atlas Copco under 2012.

Operativt kassaflöde och investeringar

Kassamässigt rörelseöverskott uppgick till MSEK 21 583 (19 906). Rörelsekapitalet ökade med MSEK 1 366 (6 115) och hyresmaskiner ökade med MSEK 749 (788). Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till MSEK 13 823 (8 421).

Nettoinvesteringar i materiella anläggningstillgångar var MSEK –1 605 (–1 676), 143% (169) av de årliga avskrivningarna. Noterbara investeringar gjordes av Kompressorteknik i Kina, Belgien, USA, Indien och Tyskland, av Industri teknik i Sverige, av Gruv- och bergbrytningsteknik i Sverige, USA, Kina, Kanada och Australien, samt av Bygg- och anläggningsteknik i Kina, Tyskland, Sverige och Indien.

Nettoinvesteringar i immateriella anläggningstillgångar, främst avseende aktivering av utvecklingskostnader, uppgick till MSEK –913 (–607).

Kassaflöde från övriga investeringar uppgick till MSEK +928 (+154). Detta inkluderar en avyttring av en portfölj av finansierings- och leasingkontrakt för MSEK 1 400. Föregående år såldes samtliga utestående aktier i RSC Holdings Inc. för MSEK 591. Justerat för dessa transaktioner, uppgick övriga investeringar till MSEK –472 (–437), främst relaterade till kundfinansiering.

Det operativa kassaflödet uppgick till MSEK 12 233 (6 292), vilket motsvarar 14% (8) av Gruppens intäkter.

Nettokassaflödet från förvärv och avyttringar av dotterföretag minskade och uppgick till MSEK –1 195 (–2 206).

Kassaflöde från finansiering

Utbetalda utdelningar uppgick till MSEK 6 070 (4 853) och den obligatoriska inlösen av aktier som genomfördes föregående år uppgick till MSEK 6 067. Försäljning och återköp av egna aktier uppgick till, netto, MSEK +271 (–1 005). Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande i Atlas Copco (India) Ltd uppgick till MSEK –107 (–991).

Ett sjuårigt obligationslån om MEUR 500 emitterades och ett sjuårigt lån om MEUR 275 upptogs från den Europeiska investeringsbanken. En del av lånen användes för att återköpa MEUR 255, nominellt, av ett obligationslån med förfall 2014 och att återbetala ett lån på MSEK 2 540. Dessa poster ingår i förändring av räntebärande skulder, som uppgick till MSEK 1 636 (181).

Rörelsekapital

Varulager i förhållande till intäkter vid årsskiftet uppgick till 19.5% (21.6) och kundfordringar till 17.6% (20.7). Motsvarande genomsnittliga värden var 20.3% (19.0) respektive 18.6% (18.3). Högre genomsnittligt varulager i förhållande till intäkterna jämfört med föregående år beror främst på en stark tillväxt för gruvutrustning som har en högre andel varulager än genomsnittet i Gruppen.

Genomsnittliga leverantörsskulder i förhållande till intäkterna var 8.2% (8.8).

Kapitalomsättningshastighet

Kapitalomsättningshastigheten uppgick till 1.15 (1.14) och omsättningshastigheten på sysselsatt kapital var 1.66 (1.65).

Avkastning på sysselsatt kapital och

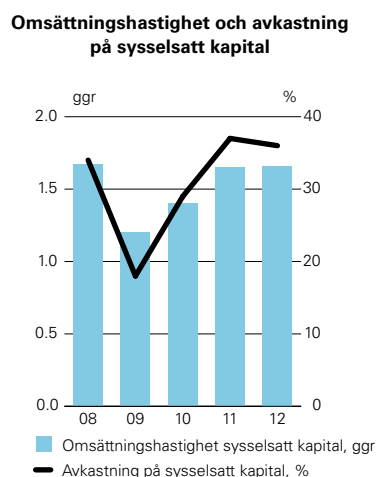
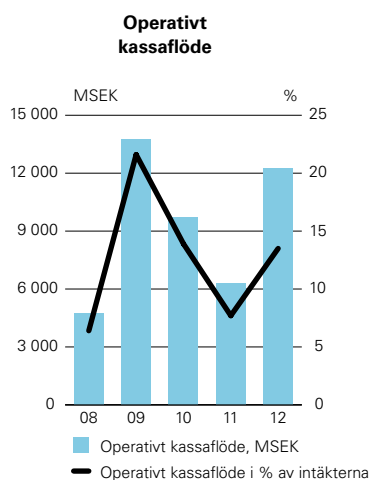
avkastning på eget kapital

Avkastning på sysselsatt kapital var 35.7% (37.2) och avkastning på eget kapital 44.5% (47.6). Gruppen använder en sammanvägd genomsnittlig kapitalkostnad (WACC) på 8% (8) som minimikrav för investeringar och som övergripande jämförelsemått.

Personal

År 2012 ökade medelantalet anställda i Atlas Copco-gruppen med 3 982 till 39 113. Vid årets slut var antalet anställda 39 811 (37 579) och antalet heltidsanställda konsulter/extern arbetskraft var 2 109 (2 198). För jämförbara enheter ökade den totala personalstyrkan med 1 453. Förvärv tillförde 690 anställda. Se även sidorna 42–44.

	2012	2011
Medelantal anställda, totalt	39 113	35 131
– Sverige	4 702	4 353
– Utlandet	34 411	30 778
Affärsområden		
– Kompressorteknik	15 471	14 187
– Industri teknik	4 389	3 562
– Gruv- och bergbrytningsteknik	12 766	10 724
– Bygg- och anläggningsteknik	5 101	5 339
– Gruppens gemensamma funktioner	1 386	1 319



MODERBOLAGET

Atlas Copco AB är moderbolag i Atlas Copco-gruppen och har huvudkontor i Nacka, Sverige. Verksamheten omfattar administrativa funktioner, holdingverksamhet och delar av Group Treasury.

Resultat

Resultat före skatt uppgick till MSEK 3 960 (9 154). Årets resultat uppgick till MSEK 3 024 (8 208).

Finansiering

Moderbolagets balansomsättning uppgick till MSEK 108 741 (104 215). Vid årsskiftet 2012 uppgick likvida medel till MSEK 7 579 (2 788) och räntebärande skulder, exklusive ersättningar efter avslutad anställning, till MSEK 63 485 (57 900), varav merparten är koncerninterna lån. Andelen eget kapital uppgick till 38% (42) av de totala tillgångarna och de disponibla vinstmedlen var MSEK 35 452 (37 510).

Personal

Medelantalet anställda i moderbolaget var 109 (106).

En sammanställning av ersättningar till styrelsen, VD och koncernchef och övriga medlemmar i koncernledningen, samt övriga uppgifter och riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare godkända av årsstämman 2012, redovisas i not 5.

Styrelsen föreslår årsstämman 2013 att samma riktlinjer ska gälla ytterligare ett år.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Atlas Copco exponeras för valutarisker, ränterisker och andra finansiella risker. Atlas Copco har antagit en policy för kontroll av de finansiella risker som Atlas Copco AB och Gruppen exponeras för. En kommitté för finansiell riskhantering sammanträder regelbundet för att fatta beslut om hantering av dessa risker. Se även avsnittet Risker, riskhantering och möjligheter på sidorna 36–39.

Vinstdisposition

Styrelsen föreslår årsstämman att en utdelning på SEK 5.50 (5.00) per aktie, motsvarande MSEK 6 674 (6 058), betalas ut för verksamhetsåret 2012 och att de disponibla vinstmedlen efter utdelningen balanseras i ny räkning som beskrivs nedan.

SEK	
Balanserade vinstmedel inklusive reserv för verkligt värde	32 427 925 148
Årets resultat	3 023 927 229
	35 451 852 377
Styrelsen föreslår att dessa vinstmedel disponeras enligt följande:	
Till aktieägare utdelas SEK 5.50 per aktie	6 673 821 963
I ny räkning balanseras	28 778 030 414
	35 451 852 377

Aktier och aktiekapital

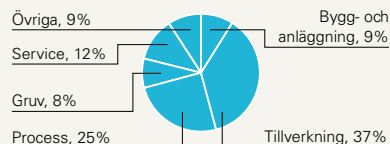
Vid årets slut uppgick Atlas Copcos aktiekapital till MSEK 786 (786) och totalt 1 229 613 104 aktier, uppdelat på 839 394 096 A-aktier och 390 219 008 B-aktier, var utgivna vid årets slut. Exklusive Atlas Copcos eget innehav av 15 372 649 A-aktier och 818 280 B-aktier var 1 213 422 175 aktier utestående. A-aktier ger ägaren en röst medan B-aktier ger ägaren en tiondels röst. Investor AB är den största enskilda aktieägaren i Atlas Copco AB. Vid årets slut 2012 hade Investor AB totalt 206 895 611 aktier, motsvarande 22.3% av rösterna och 16.8% av kapitalet.

Det finns inga begränsningar som förbjuder överlåtelse av bolagets aktier och bolaget känner inte till att liknande överenskommelser existerar. Bolaget är inte heller part i något avtal som får verkan eller ändras eller upphör att gälla om kontrollen över bolaget förändras till följd av ett offentligt uppköpserbjudande. Det finns ingen begränsning i antalet röster som kan avges av en aktieägare vid en bolagsstämma.

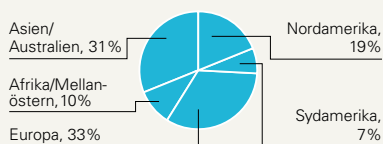
Som framgår av bolagsordningen, har bolagsstämman full beslutanderätt för val av styrelsemedlemmar och det finns inga andra bestämmelser hänförliga till tillsättande och entledigande av styrelsemedlemmar eller förändringar av bolagsordningen. På motsvarande vis finns heller inga avtal med styrelsemedlemmar eller anställda gällande kompensation för den händelse ett offentligt uppköpserbjudande förändrar deras nuvarande position.

Kompressorteknik

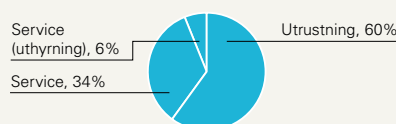
ORDERINGÅNG PER KUNDKATEGORI



INTÄKTER PER GEOGRAFISKT OMRÅDE



ANDEL AV INTÄKTER



ÅRET I SAMMANDRAG

- God efterfrågan på tryckluftslösningar
- Rekordhöga order och intäkter och rekordhög resultat
- Förvärv av nya verksamheter

Affärsutveckling

Den sammantagna efterfrågan för industrikompressorer var på en fortsatt god nivå. Ordervolymerna var i stort sett oförändrade för små och medelstora kompressorer, medan de var något lägre för större maskiner. Geografiskt uppnåddes den högsta ordertillväxten i Nordamerika. Tillväxt uppnåddes även i Europa, medan orderingången minskade i Asien.

Efterfrågan på energieffektiva lösningar var fortsatt stark. Försäljningen av luftbehandlingsutrustning, såsom tryckluftstorkar, kylare och filter, fortsatte att växa, vilket återspeglar ett fortsatt fokus på tryckluftskvalitet. Orderingången på gas- och processkompressorer och expandrar var kvar på en hög nivå, med stark försäljning i Nordamerika. Betydande order vanns i Australien och i Mellanöstern. Orderingången i Asien var dock betydligt lägre än föregående år.

Den specialiserade uthyrningsverksamheten, framför allt av oljefri- och högtrycksutrustning växte på de flesta marknader.

Efterfrågan på service fortsatte att utvecklas positivt och ytterligare investeringar gjordes i serviceorganisationen.

Orderingången ökade i alla regioner, vilket bidrog till en rekordhög orderingång både för service och för affärsområdet som helhet.

Marknadsnärvaro och organisationsutveckling

För att ytterligare öka marknadsnärvaron ökade antalet anställda inom försäljning, service och produktutveckling under året. Majoriteten av de nyanställda tillkom i Asien.

Quality Air-divisionen, som är dedikerad till luft- och gasbehandlingsutrustning, inklusive medicinsk luft, bildades den 1 januari 2012.

Nya tillverkningsanläggningar för kompressorer byggdes i Kina och Indien under året för att möta den ökande efterfrågan på kompressorer i regionen. Båda fabriker kommer att vara operativa under 2013.

Innovation

Flera nya produkter och lösningar introducerades, till exempel:

- En serie medelstora kompressorer. Serien består av tre produktplattformar och används av tolv olika varumärken.
- En serie oljetätade vakuumpumpar med roterande skruv.
- En central kontrollenhet som kan kontrollera ett helt nätverk av kompressorer. Den kan bidra till att spara i genomsnitt 10% energi.
- Flertalet generatorer för produktion av kvävgas och syre på plats. Genom att ha tillgång till gas på plats kan kunderna sänka sina driftskostnader.
- Ett nydesignat filtersortiment som har mycket lägre tryckförluster jämfört med föregångarna, vilket leder till betydande energibesparingar.

Förvärv

Affärsområdet gjorde fem förvärv under 2012:

- Houston Service Industries, Inc., en amerikansk tillverkare av blåsmaskiner och vakuumpumpar med intäkter på SEK 240 och 123 anställda.
- Wuxi Shengda Air and Gas Purity Equipment Co., Ltd. i Kina som tillverkar torkar och filter för komprimerad luft och gas. Bolaget har intäkter på MSEK 85 och 130 anställda.
- Guangzhou Linghein Compressor Co., Kina, ett bolag som tillverkar industriella kompressorer, har en stark lokal närvaro, intäkter på MSEK 100 och 160 anställda.
- Gazcon A/S i Danmark som erbjuder generatorer för kvävgas- och syrgasgeneratorer med intäkter på MSEK 30 och 21 anställda.
- Ekomak Group, en turkisk tillverkare av industriella skruvkompressorer med intäkter på MSEK 200 och 160 anställda.

Intäkter, resultat och avkastning

Intäkterna blev rekordhöga MSEK 34 714 (31 760), vilket motsvarar en organisk tillväxt på 7%. Rörelseresultatet ökade till rekordhöga MSEK 8 017 (7 592), vilket motsvarar en marginal på 23.1% (23.9). De positiva effekterna på marginalen från högre volymer, prishöjningar och valuta motverkades helt av ofördelaktig produkthem, investeringar inom marknadsföring och produktutveckling samt utspädning från förvärv. Avkastning på sysselsatt kapital de senaste tolv månaderna var 62% (70%).

Affärsområdeschef:
Stephan Kuhn


INTÄKTER

+9%

RÖRELSERESULTAT

+6%

NYCKELTAL, MSEK

	2012	2011
Orderingång	35 469	34 664
Intäkter	34 714	31 760
Rörelseresultat	8 017	7 592
Rörelsemarginal, %	23.1	23.9
Avkastning på sysselsatt kapital, %	62	70
Investeringar	987	992
Medelantal anställda	15 471	14 187

Den sammantagna efterfrågan på industriell tryckluft- och gasutrustning var god under 2012. Affärsområdet fortsatte att öka marknadsnärvaron, introducerade nya produkter och tjänster, utvecklade serviceverksamheten samt investerade i kompetens, kapacitet och nya verksamheter.

EN HÖGPRESTERARE

... med förbättrad hållbarhet och tillförlitlighet

Genom att fokusera på att förbättra de viktigaste komponenterna har den nya serien oljesmorda kompressorer mycket högre prestanda än dess föregångare. Tack vare förbättrad komponentutformning innanför höljet, användning av effektiva motorer samt högeffektiva skruvelement ökar kompressorns prestanda med 10% samtidigt som tillförlitligheten har förbättrats.

Kompressorn kan också utrustas med ett integrerat energiåtervinningssystem, vilket möjliggör återanvändning av varmluft och varmvatten som genereras av kompressorn. Med detta system kan upp till 75% av energin återvinnas utan att kompressorns prestanda påverkas.

Ytterligare ett tillval är en integrerad tryckluftstork som använder ett köldmedium som inte påverkar ozonlagret och som minskar torkens energiförbrukning med 50%.

Nydesignade, testade och integrerade komponenter bidrar till hållbar produktivitet



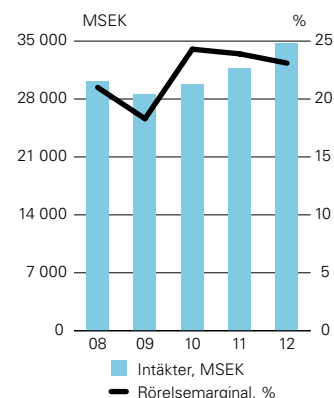
INGEN OLJA OCH LÄGRE ENERGIFÖRBRUKNING

... sparar upp till 35% av kundens energikostnad

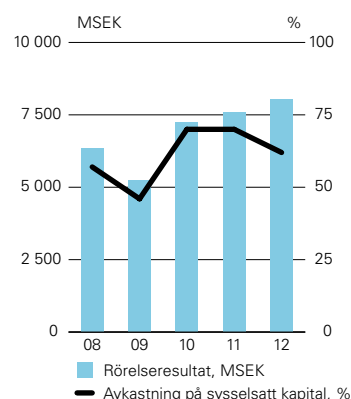
Princes Gate Spring Water i Storbritannien har uppnått betydande energibesparingar och produktionsförbättringar genom att ersätta sin oljesmorda kompressorinstallation med oljefri utrustning från Atlas Copco. Kompressorerna säkerställer behovet av högkvalitativ tryckluft samt garanterar renheten i bolagets källvattenprodukter.

Princes Gates uppgradering av kompressorinstallationen påverkades inte bara av behovet av 100% oljefri tryckluft, utan också av de miljömässiga fördelarna med en förbättrad produktionsmiljö med en lägre ljudnivå och en eliminering av den tid och kostnader som det innebär att ta hand om oljan. Dessutom gör den integrerade frekvensomvandlaren i varvtalsstyrningen att motorns hastighet varierar för att exakt matcha behovet av tryckluft. Detta innebär minsta möjliga energiförbrukning och Princes Gate kan spara upp till 35% av energikostnaden.

Intäkter och rörelsemarginal



Resultat och avkastning



Verksamheten

Affärsområdet Kompressorteknik erbjuder industrikompressorer, gas- och processkompressorer och expansionsturbiner, utrustning för luft- och gasbehandling samt övervakningssystem för tryckluft. Affärsområdet har ett globalt servicenätverk och erbjuder specialiserad uthyrning av utrustning. Kompressorteknik bedriver utveckling för hållbar produktivitet inom tillverknings-, olje-, gas- och processindustrierna. De viktigaste enheterna för produktutveckling och tillverkning ligger i Belgien, Tyskland, USA, Kina och Indien.

Divisionerna



Compressor Technique Service
Chef Andrew Walker



Industrial Air
Chef Geert Follens



Oil-free Air
Chef Chris Lybaert



Gas and Process
Chef Peter Wagner



Quality Air
Chef Horst Wasel



Specialty Rental
Chef Ray Löfgren



Airtec
Chef Philippe Ernens

PRODUKTER OCH TILLÄMPNINGSGRÄNSEN

Atlas Copco erbjuder samtliga betydande teknologier för luftkomprimering, luft- och gasbehandlingsutrustning och luftstyrningssystem, och erbjuder därmed kunderna den bästa lösningen för varje tillämpning.

Stationära industrikompressorer finns med motorstorlekar från 1.5 till 30 000 kW.

Kolvkompressorer

Kolvkompressorer finns som oljesmorda och oljefria. De används såväl för vanliga industriapplikationer som i specialiserade tillämpningar.

Oljefria tand- och scrollkompressorer

Oljefria tand- och scrollkompressorer används i industri- och medicinska applikationer som kräver högkvalitativ oljefri luft. Vissa modeller finns som arbetsplatskompressorer med integrerade torkar samt med energieffektiv varvtalsstyrning (VSD).

Skruvkompressorer

Skruvkompressorer finns som oljesmorda och oljefria. De används i många industriapplikationer och finns tillgängliga som arbetsplatskompressorer med integrerade torkar samt med energieffektiv varvtalsstyrning (VSD) och utrustning för energiåtervinning.

Oljefria blåsmaskiner

Oljefria blåsmaskiner finns med olika teknologier: lob, skruv och turbo. Oljefria blåsmaskiner används i tillämpningar i processindustrin där ett jämnt flöde av luft med lågt tryck krävs, till exempel vid behandling av avloppsvatten och för transport.

Oljefria centrifugalkompressorer

Oljefria centrifugalkompressorer används i industri-tillämpningar som kräver konstanta, stora volymer oljefri tryckluft. De kallas även turbo-kompressorer.

Gas- och processkompressorer

Gas- och processkompressorer levereras framför allt till olje- och gasindustri, kemisk, petrokemisk och processindustri samt till kraftverk. Den huvudsakliga produktkategorin är centrifugalkompressorer, eller turbokompressorer, med flera steg, vilka kompletteras med expansionsturbiner.

Vakuumpump

Vakuumpumpar erbjuder pålitliga och effektiva vakuumlösningar till flertalet industrier som till exempel tryck-, plast-, förpackning-, snickeri- och tappningsindustrin.

Luftbehandlingsutrustning

Tryckluftstorkar, kylare, gasrenare och filter levereras för att producera rätt kvalitet av tryckluft eller gas. Dessutom erbjuds lösningar för medicinsk luft och kvävegenerering såväl som system för biogasuppträdningar.

Portabla oljefria skruvkompressorer

Portabla oljefria skruvkompressorer används för tillfälliga behov av oljefri tryckluft, främst i petrokemiska- eller industriapplikationer. Utrustningen hyrs ut genom Specialty Rental-divisionen.



Industrikompressor för tillämpningar som kräver oljefri tryckluft av hög kvalitet

Flera varumärken används för att öka den lokala närvaron och nå specifika kundsegment



Vakuumpump med roterande skruv-element för industritillämpningar



Marknaden

Den globala marknaden för tryckluftsutrustning, luft- och gasbehandlingsutrustning och tillhörande service karakteriseras av en diversifierad kundbas. Kunderna efterfrågar lösningar som är tillförlitliga, produktiva och effektiva och som passar till specifika tillämpningar.

Kompressorer används i ett brett spektrum av tillämpningar där tryckluft används som kraftkälla, främst i tillverkningsindustrin, alternativt har en integrerad roll i industriprocesser. En viktig tillämpning är montering, där tryckluft driver monteringsverktyg. I industriprocesser krävs ren, torr och oljefri luft i applikationer där tryckluften kommer i direkt kontakt med slutprodukten. Det gäller till exempel inom livsmedels-, läkemedels-, elektronik- och textilindustrin. Utöver process- och tillverkningsindustrin används industrikompressorer i så vitt skilda tillämpningar som snötilverkning, fiskodling, på snabbtåg och på sjukhus.

Blåsmaskiner används inom applikationer där behovet av ett konstant flöde av luft med lågt tryck behövs, såsom till exempel rening av avloppsvatten och transport av material.

Vakuum används inom industriella applikationer där lufttrycket måste vara lägre än det atmosfäriska trycket.

Gas- och processkompressorer och expanderar levereras till olika processindustrier, såsom anläggningar för luftseparering, kraftverk, kemiska och petrokemiska verksamheter samt applikationer för flytande naturgas.

Stationära industrikompressorer med tillhörande luftbehandlingsutrustning, reservdelar och service svarar för cirka 85% av försäljningen. Stora gas- och processkompressorer svarar för ungefär 10% och specialiserad uthyrning för cirka 5% av försäljningen.

Marknadstrender

- Energieffektivitet och energiåtervinning – fokus på livscykelkostnaden för kompressorer och relaterad utrustning
- Ökad miljömedvetenhet – energibesparingar och minskning av koldioxidutsläpp
- Arbetsplatskompressorer med låg ljudnivå
- Kvalitetsluft – luftbehandlingsutrustning
- Outsourcing av underhåll och övervakning av kompressorinstallationer
- Energiinspektion av installationer
- Nya applikationer för tryckluft
- Specialiserad uthyrning

Faktorer som driver efterfrågan

- Investeringar i maskiner
- Industriproduktion
- Energikostnader

Vision och strategi

Visionen är att bli First in Mind—First in Choice® som leverantör av tryckluftslösningar. Detta ska åstadkommas genom samverkan, engagemang, innovation och genom att erbjuda största möjliga kundvärde.

Strategin är att vidareutveckla Atlas Copcos ledande position inom tryckluft och gas, samt uppnå tillväxt på ett sätt som är ekonomiskt, miljömässigt och socialt ansvarsfullt. Detta ska ske genom att dra fördel av den starka globala marknadsnärvaron, förbättrad marknadspenetration på mogna och växande marknader samt kontinuerligt utveckla förbättrade produkter och lösningar som tillgodoser kundernas behov. Den lokala närvaron stärks ytterligare genom att flervarumärkesstrategin används på flera marknader. I strategin ingår att lägga fortsatt fokus på serviceverksamheten, såväl som att utveckla verksamheter inom fokuserade områden som luftbehandlingsutrustning, kompressorer med lågt tryck, vakuumutrustning samt tryckluftslösningar för tåg, fartyg och sjukhus. Ambitionen är att fortsätta expandera serviceverksamheten, att ytterligare stärka positionen inom specialiserad uthyrning och att utveckla nya verksamheter. Affärsområdet söker aktivt efter att förvärva kompletterande verksamheter.

Strategiska aktiviteter

- Förbättra marknadstäckningen och etablera närvaro på nya marknader
- Investera i medarbetare och kompetensutveckling
- Förbättra utbudet, utvecklingen och marknadsföringen av service
- Genomföra mer service på en större del av den installerade basen av maskiner
- Utveckla nya hållbara produkter och lösningar som ger ökat kundvärde och förbättrad energieffektivitet
- Utöka produktutbudet med nya kompressorer och mer utrustning för luft- och gasbehandling
- Förbättra effektiviteten i verksamheten
- Förvärva kompletterande verksamheter

Marknadsposition

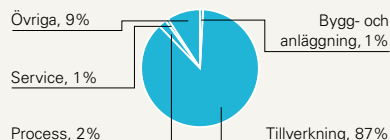
Kompressorteknik har en ledande marknadsposition globalt i de flesta av sina verksamheter.

Konkurrenser

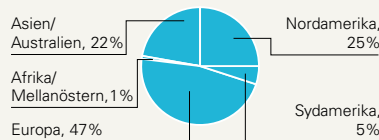
Kompressortekniks huvudkonkurrenser på marknaden för kompressorer och luftbehandlingsutrustning är Ingersoll-Rand, Kaeser, Hitachi, Gardner-Denver, Cameron, Sullair och Parker Hannifin. Det finns också flera regionala och lokala konkurrenser. På marknaden för gas- och processkompressorer och expanderar är de största konkurrenterna Siemens och MAN Turbo.

Industriteknik

ORDERINGÅNG PER KUNDKATEGORI



INTÄKTER PER GEOGRAFISKT OMRÅDE



ANDEL AV INTÄKTER



ÅRET I SAMMANDRAG

- Rekordhög orderingång, 2% organisk tillväxt
- Rekordhöga intäkter och ett rekordhøgt rörelseresultat
- Prestigefyllda utmärkelser för innovation

Affärsutveckling

Den sammantagna efterfrågan på industriverktyg och monteringsystem var god. För jämförbara enheter ökade orderingången med 2% med den bästa utvecklingen i Nordamerika. Orderingången var särskilt stark under första halvåret. Totalt sett ökade orderingången med 11% och nådde ett nytt rekord.

Efterfrågan från fordonsindustrin på avancerade industriverktyg och monteringsystem förbättrades då tillverkarna fortsatte att utrusta nya monteringslinjer och uppgradera befintliga med nya och mer produktiva verktyg och system. Ordervolymer ökade på alla större marknader med en stark utveckling i USA, Tyskland, Storbritannien, Östeuropa och Kina. Verksamheten för limningsutrustning, som förvärvades i oktober 2011, utvecklades väl och bidrog till den starka tillväxten.

Ordervolymer för industriverktyg till tillverkningsindustrin minskade något. Försäljningen till elektronikindustrin och till flygplanstillverkare utvecklades väl men de flesta andra kundsegment inom tillverkningsindustrin investerade mindre än föregående år. Geografiskt var ordervolymer lägre på de flesta större marknader där den viktiga europeiska marknaden hade den svagaste utvecklingen.

Verksamheten för fordonsservice, som säljer verktyg till åkerier och specialiserade verkstäder, hade i stort sett en oförändrad orderingång. Den ökade i Nordamerika men minskade i Europa och i Asien.

Serviceverksamheten fortsatte att utvecklas väl. Kundens efterfrågan på service och underhåll ökade, vilket gynnades av den nya dedikerade serviceorganisationen som skapades i slutet av 2011. En tvåsiffrig tillväxt uppnåddes i alla större marknader; Europa, USA samt Kina.

Marknadsnärvaro och organisationsutveckling

Affärsområdet utökade sin närvaro i utvalda marknader och kundsegment genom att investera i marknadsföring, produktutveckling och service. Både i Nordamerika och i Asien ökade arbetsstyrkan med mer än 10% under 2012.

Innovation

Flera industriverktyg och monteringsystem introducerades, till exempel:

- Ett avancerat monteringsverktyg med en ny styrenhet som erbjuder flera funktioner, såsom en snabbavstängning, vilket ger operatören mycket liten reaktionskraft. Verktøget har också ett inbyggt gyroskop vilket säkerställer att muttern dras åt i korrekt vinkel.
- Ett skruvdragarsystem för åtdragning av skruvar med lågt vridmoment för applikationer inom elektronikindustrin. Systemet ökar produktiviteten och kvaliteten på slutprodukten och erbjuder kostnadsbesparingar eftersom omarbetningar och kasserade produkter minimeras.
- Ett avancerat åtdragningsverktyg för tillämpningar med höga vridmoment.
- En förbättrad produkt för att mäta vridmoment och provning av monteringsverktyg.
- Flertalet tryckluftsdrivna slipmaskiner, borrar, slående verktyg och mutterdragare.

Utmärkelser

Det prestigefyllda Red Dot Design Award tilldelades en serie åtdragningsverktyg med kontrollenheter som erbjuder en felfri åtdragning och låg energiförbrukning. Verktøgen är välbalanserade, användarvänliga och har flera ergonomiska fördelar. Kontrollenheterna erbjuder en intuitiv interaktion mellan människa och maskin och ger operatören tydlig feedback via en skärm.

Atlas Copcos mest prestigefyllda pris tilldelades två team inom affärsområdet Industertechnik. Peter Wallenbergs pris för marknadsföring och försäljning belönade en framgångsrik lansering av produkter för flygindustrin, medan John Munckpriset delades ut för utvecklingen av en innovativ serie verktyg.

Intäkter, resultat och avkastning

Intäkterna ökade med 22% till rekordhöga MSEK 9 566 (7 821), en organisk ökning på 12%. Rörelseresultatet ökade med 22% till MSEK 2 155 (1 767), vilket motsvarar en marginal på 22.5% (22.6). Det ökade rörelseresultatet var främst ett resultat av högre volymer. Avkastning på sysselsatt kapital var 43% (55) och påverkades av förvärv genomförda under slutet av 2011.

Affärsområdeschef:
Mats Rahmström



INTÄKTER

+22%

RÖRELSERESULTAT

+22%

NYCKELTAL, MSEK

	2012	2011
Orderingång	9 435	8 462
Intäkter	9 566	7 821
Rörelseresultat	2 155	1 767
Rörelsemarginal, %	22.5	22.6
Avkastning på sysselsatt kapital, %	43	55
Investeringar	170	155
Medelantal anställda	4 389	3 562

Efterfrågan på industriverktyg och monteringsystem var god, med stöd av investeringar inom fordonsindustrin. Affärsområdet fortsatte att investera i närvaro och produktutveckling samt att vidareutveckla serviceverksamheten.

MONTERINGSTEKNOLOGI FÖR BÄTTRE BRÄNSLEEFFEKTIVITET OCH LÄGRE UTSLÄPP

» Atlas Copco bidrar till denna utveckling genom att utveckla och erbjuda verktyg som gör det möjligt att montera dessa lättare material

Ökad miljömedvetenhet och lagstiftning driver efterfrågan på ökad bränsleeffektivitet i fordon och flygplan. För att möjliggöra det använder sig tillverkarna av allt lättare material som kräver ny monteringsmekanik.

Atlas Copco bidrar till utvecklingen genom att utveckla och erbjuda verktyg som gör det möjligt att montera dessa lättare material. För nya flygplan som är byggda med lätta material som kolfiber, titan och aluminium erbjuder Atlas Copco såväl avancerade borrar för att borra precisa hål som avancerade monteringsystem för felfri åtdragning.



Tryckluftsdrevet verktyg för avancerad borrar, särskilt anpassat till flygplanstillverkning

BATTERIDRIVNA VERKTYG SPARAR UPP TILL 80% ENERGI

» Ett sladdlöst verktyg erbjuder operatören möjlighet att arbeta i bekvämare positioner, vilket motverkar trötthet

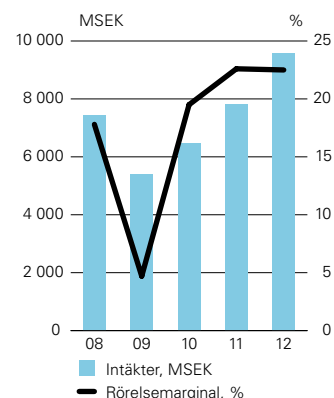
En avancerad batteridrivna mutterdragare introducerades under 2012. Mutterdragaren erbjuder en högkvalitativ åtdragning, användarvänlighet, ökad rörlighet för operatören samt låga energikostnader.

- Verktöget är programmerbart, vilket ger operatören möjlighet att dra åt till ett specifikt vridmoment. Om en mutter är felaktigt åtdragen varnas operatören omedelbart, vilket gör att felet kan åtgärdas direkt och dubbelarbete undviks. Verktöget använder trådlös kommunikation för en mer noggrann uppföljning.
- Ett sladdlöst verktyg tillåter operatören att arbeta i bekvämare positioner, vilket motverkar trötthet. Dessutom väger det mindre än motsvarande verktyg med sladd.
- Verktöget kan sänka energiförbrukningen med upp till 80% jämfört med motsvarande tryckluftsdrevna verktyg.

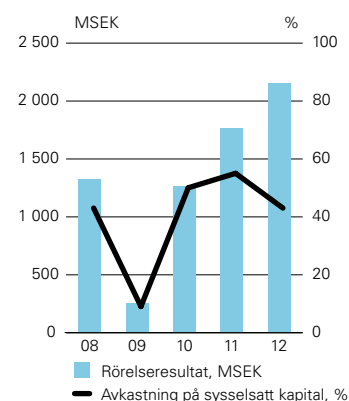


Programmerbara batteridrivna mutterdragare med verktygspositioneringssystem

Intäkter och rörelsemarginal



Resultat och avkastning



Verksamheten

Affärsområdet Industriteknik erbjuder industriverktyg, monteringsystem, produkter för kvalitetssäkring, mjukvaror och service genom ett globalt nätverk. Affärsområdet bedriver utveckling för hållbar produktivitet för kunder inom fordons- och flygindustrierna, industriell tillverkning och underhåll samt inom fordonsservice. De viktigaste enheterna för produktutveckling och tillverkning ligger i Sverige, Frankrike, Japan och Tyskland.

Divisionerna



Industrial Technique Service
Chef Lars Eklöf



MVI Tools and Assembly Systems
Chef Tobias Hahn



General Industry Tools and Assembly Systems
Chef Henrik Elmin



Chicago Pneumatic Tools
Chef Anders Lindqvist

PRODUKTER OCH TILLÄMPNINGSGRÄNSER

Affärsområdet Industriteknik erbjuder det mest omfattande sortimentet av industriverktyg och monteringsystem på marknaden.

Fordonsindustrin

Fordonsindustrin efterfrågar främst avancerade monteringsverktyg och -system. De erbjuds ett brett sortiment elektriska monteringsverktyg, kontrollsystem och tillhörande mjukvaror för säkerhetskritiska åtdragningar. Specialiserade applikationscenter runt om i världen konfigurerar lämpliga monteringsystem. Systemen gör det möjligt att läsa av, samla in och lagra monteringsinformation. Fordonsindustrin, liksom andra tillverkande industrier, efterfrågar också vanliga industriverktyg. Med ökande krav på lägre bränsleförbrukning och användning av lättare material använder fordonsindustrin i allt högre utsträckning lim och erbjuds doseringsutrustning för lim och tätningsmedel.

Verkstadsindustrin

Affärsområdet tillhandahåller ett komplett sortiment produkter, tjänster och produktionslösningar för verkstadsindustrin. Det sträcker sig från vanliga åtdragningsverktyg, borrar och slipmaskiner till de mest avancerade monteringsystemen på marknaden. Utrustning för limning och tätning erbjuds också till verkstadsindustrin. En stor grupp specialister finns tillgängliga för att stödja kunder som vill förbättra sin produktionseffektivitet.

Fordonsservice

Affärsområdet erbjuder verktyg som är starka, kraftfulla och pålitliga för att möta efterfrågan från den professionella användaren inom fordonsservice. Verktyg som erbjuds är slående mutterdragare, andra slående verktyg, borrar, poler- och slipmaskiner.



Robust och ergonomisk slående mutterdragare



Avancerat elektriskt monteringsverktyg med styrenhet



Robotskruvdragare för montering av elektronik



Tryckluftdriven slipmaskin

Marknaden

Fordonsindustrin, inklusive underleverantörer, är ett viktigt kundsegment som representerar ungefär hälften av Industri- tekniks intäkter. Den vanligaste tillämpningen är montering. Fordonsindustrin har legat i framkant när det gäller att kräva mer precisa åtdragningsverktyg som minimerar fel i produktionen och möjliggör lagring och spårning av åtdragningsmomenten. Affärs- området har framgångsrikt utvecklat avancerade elektriska indu- striverktyg och monteringsystem som hjälper kunder att utföra åtdragningar enligt deras specifikation, vilket minimerar fel och avbrott i produktionen. Med ökande krav på lägre bränsleför- brukning och lättare material, använder fordonsindustrin i allt högre utsträckning limning och tätning. Affärsområdet erbjuder doseringsutrustning för lim och tätningsmedel.

Inom verkstadsindustrin används industriverktyg i ett flertal tillämpningar. Kunderna återfinns inom montering, till exempel elektronik, flygplan och vitvaror, i verkstadsindustri, skeppsvarv, gjuterier och bland maskintillverkare. Utrustningen som erbjuds är monteringsverktyg, bormaskiner, slående verktyg, slip- maskiner, lyft- och draganordningar samt tillbehör. Luftmotorer levereras även separat för olika tillämpningar i produktions- anläggningar.

Till fordonsservice – bil- och lastbilsverkstäder samt däck och chassiverkstäder – levereras verktyg som slående mutterdragare, andra slående verktyg, borr-, poler- och slipmaskiner.

Efterfrågan ökar på service som ökar kundernas produkti- vitet såsom underhållsavtal och kalibreringstjänster.

Marknadstrender

- Mer avancerade verktyg och system och en ökad betydelse av service, kunskap och utbildning, för att möta ökade krav på kvalitet och produktivitet
- Fler industriverktyg med elmotorer, vilka delvis ersätter tryckluftswerktyg
- Krav på lägre bränsleförbrukning ökar efterfrågan på alternativa monteringsmetoder, till exempel limning
- Både verkstadsindustrin och fordonsindustrin flyttar produktion österut
- Ökat kundfokus på produktivitet, ergonomi och miljö

Faktorer som driver efterfrågan

- Investeringar i monteringslinjer
- Ersättning och service av verktyg och system
- Förändringar i tillverkningsmetoder, till exempel byte från tryckluftsdrivna till elektriska verktyg
- Industriproduktion

Vision och strategi

Visionen är att vara First in Mind—First in Choice® som leveran- tör av industriverktyg, monteringsystem, produkter för kvalitets- säkring, mjukvaror och service till fordonsindustrin, fordons- service samt till andra utvalda segment inom verkstadsindustrin.

Strategin är att verksamheten ska fortsätta växa genom att bygga vidare på det tekniska ledarskapet och kontinuerligt erbjuda produkter och tjänster som förbättrar kundernas produktivitet. Viktiga aktiviteter är att utöka produktsortimentet, främst till fordonsindustrin, och tillhandahålla mer service, kunskap och utbildning. Affärsområdet ökar också sin närvaro inom verk- stadsindustri och fordonsservice samt på geografiskt utvalda marknader i Asien och Östeuropa. Närvaron förbättras genom användning av flera varumärken. Affärsområdet söker aktivt efter att förvärva kompletterande verksamheter. Tillväxt ska uppnås på ett sätt som är ekonomiskt, miljövänligt och socialt ansvarsfullt.

Strategiska aktiviteter

- Öka marknadstäckningen och förbättra närvaron på utvalda marknader
- Utveckla serviceverksamheten
- Utveckla nya hållbara produkter och lösningar som har ökad kvalitet och produktivitet, förbättrad ergonomi och minskad miljöpåverkan
- Investera i medarbetare och kompetensutveckling
- Utöka produkt- och servicesortimentet
- Förvärva kompletterande verksamheter

Marknadsposition

Industriteknik har en ledande marknadsposition globalt i de flesta av sina verksamheter.

Konkurrenser

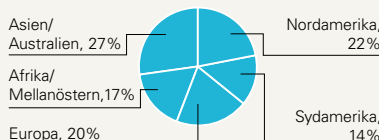
Industritekniks konkurrenser inom industriverktyg är Apex Tool Group, Ingersoll-Rand, Stanley Black & Decker, Uryu, Bosch samt flera lokala och regionala konkurrenser. Inom utrustning för limning och tätning är de huvudsakliga konkurrenterna Nordson och Graco.

Gruv- och bergbrytningsteknik

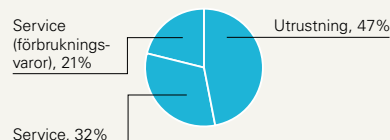
ORDERINGÅNG PER KUNDKATEGORI



INTÄKTER PER GEOGRAFISKT OMRÅDE



ANDEL AV INTÄKTER



ÅRET I SAMMANDRAG

- Rekordhög orderingsång, 4% organisk tillväxt
- Rekordhög intäkter och rekordhög rörelseresultat
- Förvärv av ny teknologi utökar erbjudandet

Affärsutveckling

Aktiviteten i gruvindustrin var fortsatt hög och efterfrågan på ny utrustning var på en god nivå, särskilt i början av året. Orderingsången var betydligt högre under första halvåret jämfört med andra halvåret, när kunderna blev mer tveksamma till att fatta beslut om investeringar i utrustning. Ordervolymer för utrustning var lägre jämfört med föregående år, främst på grund av lägre orderingsång på underjords- och prospekteringsutrustning, medan några stora order för dagbrott bidrog positivt. Geografiskt noterades den bästa utvecklingen i Sydamerika och Australien, där flera stora order vanns.

Efterfrågan på borrarutrustning för anläggningsprojekt var svagare än under 2011 och ordervolymer för både under- och ovanjordsborrningsutrustning minskade.

Efterfrågan på service och reservdelar var fortsatt stark och den nya servicedivisionen fortsatte att investera i organisationen och tog flera initiativ för att utveckla verksamheten. Orderingsången utvecklades mycket gynnsamt och växte med tvåsiffriga tal i alla regioner. Försäljningen av förbrukningsvaror ökade också i alla regioner jämfört med föregående år men under senare delen av året var kunderna något försiktiga med att fylla på sina lager, vilket påverkade orderingsången negativt.

Totalt ökade orderingsången 4% organiskt och nådde ett nytt rekord.

Marknadsnärvaro och organisationsutveckling

Atlas Copco öppnade marknadsbolag i både Mocambique och Burkina Faso under året för att stärka sin närvaro i Afrika.

Insatser för att ytterligare öka marknadsnärvaron fortsatte och antalet anställda inom marknadsföring, service och produktutveckling ökade.

Efterfrågan på utrustning för gruv- och bergbrytning försvagades under andra halvåret, vilket ledde till åtgärder för att anpassa kapaciteten till den svagare efterfrågan.

Innovation

Flertalet produkter och lösningar introducerades, till exempel:

- Fyra olika varianter av underjordsriggar för produktionsborrning.
- En borrhög för tunneldrivning, utrustad med en mer kraftfull bormaskin och ett nytt kontrollsystem.
- En rotationsborrhög för dagbrott. Riggens funktioner för minskad bränsleförbrukning och styrsystemet har stöd för automatisk borrning och fjärrstyrning.

Förvärv

Affärsområdet gjorde fyra förvärv under 2012:

- Perfora S.p.A., ett italienskt företag som tillverkar och säljer borrhög- och skärutrustning för dagbrott där man bryter byggnadssten. Bolaget har intäkter på MSEK 90 och 43 anställda.
- Underjordsverksamheten hos GIA Industri AB, en svensk tillverkare av gruvtruckar, lastare och andra fordon för gruv- och tunnelapplikationer. Verksamheten har årliga intäkter på cirka MSEK 230 och 113 anställda.
- Neumatica, Atlas Copcos distributör av stora borrhöggar för dagbrott samt relaterad service i Colombia, med 15 anställda.
- NewTech Drilling Products, en amerikansk tillverkare av borrhöggar för borrning i gruvor och efter olja och gas. Bolaget har årliga intäkter på MSEK 45 och 20 anställda.

I december tecknade Atlas Copco ett avtal om att förvärva MEYCO Equipment, en schweizisk tillverkare av mobil utrustning för applicering av sprutbetong. Bolaget har årliga intäkter på MSEK 175 och 40 anställda. Förvärvet väntas slutföras under det första kvartalet 2013.

Intäkter, resultat och avkastning

Intäkterna ökade till rekordhög MSEK 34 054 (29 356), vilket motsvarar 14% organisk tillväxt. Rörelseresultatet ökade 16% till MSEK 8 315 (7 196), vilket motsvarar en marginal på 24.4% (24.5). Marginalen fick stöd av effekterna av högre volymer, men påverkades negativt av försäljningsmix och utspädning från förvärv. Avkastning på sysselsatt kapital var 59% (66).

Affärsområdeschef:
Bob Fassl


INTÄKTER

+16%

RÖRELSERESULTAT

+16%

NYCKELTAL, MSEK

	2012	2011
Orderingång	33 482	31 751
Intäkter	34 054	29 356
Rörelseresultat	8 315	7 196
Rörelsemarginal, %	24.4	24.5
Avkastning på sysselsatt kapital, %	59	66
Investeringar	1 298	1 294
Medelantal anställda	12 766	10 724

Orderingången var stark i början av året men försvagades under andra halvåret då kunderna blev mer tveksamma till att investera. Affärsområdet fortsatte att investera i marknadsnärvaro, service och produktutveckling och gjorde flera förvärv.

ENERGIEFFEKTIVT KONTROLLSYSTEM

» Förbättringar bidrar till 45% lägre bränsleförbrukning

Ovanjordsborriggarna SmartROC T35 och T40 är utrustade med ett innovativt, mycket effektivt styrsystem med nya system för el, hydraulik och tryckluft. Systemet är optimerat för att endast leverera den kraft som är nödvändig för att utföra arbetet.

Motorns och kompressorns hastighet anpassar sig automatiskt till efterfrågan. Tre reglerbara hydraulpumpar hjälper till att sänka motorns varvtal när riggen inte borrar eller när den flyttas och tomgångs-varvtalet på motorn reduceras.

Tillsammans leder dessa funktioner till upp till 45% lägre bränsleförbrukning. I en typisk tillämpning kan det innebära 20 000 liter om året, vilket motsvarar en årlig minskning av koldioxidutsläpp på mer än 50 ton.

Den reducerade motorbelastningen förlänger också livslängden på motorn. Det nya hydraulsystemet har hälften så många slangar och en hydraulojjetank som är hälften så stor som sina föregångare.

Simulatorträning bidrar till ökad produktivitet för kunderna



SIMULATORTRÄNING FÖR ÖKAD PRODUKTIVITET

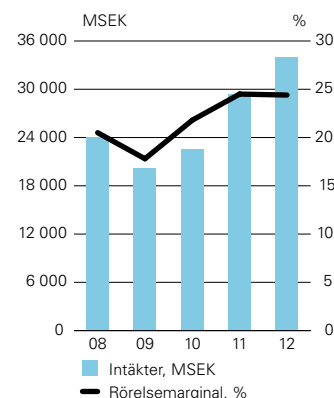
» Atlas Copco erbjuder ett antal utbildningsprodukter till sina kunder

Efterfrågan på utbildning ökar ständigt. Det tar tid för de anställda att bli fullt produktiva i sitt arbete och med rätt utbildning kan tiden det tar att bli effektiv förkortas. Dessutom kan bra träning innebära att de anställda blir än mer produktiva. Atlas Copco erbjuder ett antal utbildningsprodukter till sina kunder.

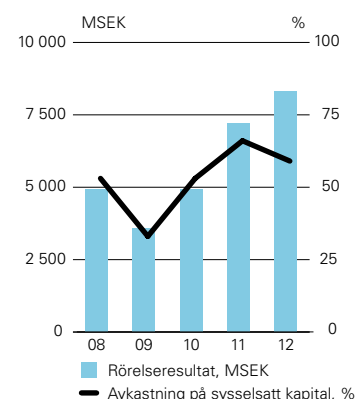
Borriggsoperatörer erbjuds till exempel träningsprogram som inkluderar simulatorträning och erfarenhet påvisar att tiden det tar att bli fullt produktiv halveras. Dessutom behöver befintliga maskiner inte utnyttjas för utbildning, vilket gör att de i stället kan användas i produktion.



Intäkter och rörelsemarginal



Resultat och avkastning



Verksamheten

Affärsområdet Gruv- och bergbrytningsteknik erbjuder utrustning för borrhning och bergbrytning, ett komplett sortiment av tillhörande förbrukningsvaror samt service genom ett globalt nätverk. Affärsområdet utvecklar för ökad hållbar produktivitet inom bergbrytning i gruvor och dagbrott och vid anläggningsarbeten, brunnborrning och för geotekniska tillämpningar. Produktutveckling och tillverkning sker framför allt i Sverige, USA, Kanada, Kina och Indien.

Divisionerna



Mining and Rock Excavation Service
Chef
Andreas Malmberg



Underground Rock Excavation
Chef
David Shellhammer



Surface Drilling
Chef
Markku Teräsvasara



Drilling Solutions
Chef Peter Salditt



Rock Drilling Tools
Chef Johan Halling



Geotechnical Drilling and Exploration
Chef Victor Tapia



Rocktec
Chef Scott Barker

PRODUKTER OCH TILLÄMPNINGSSOMRÅDEN

Affärsområdet Gruv- och bergbrytningsteknik erbjuder ett omfattande sortiment av produktivitetshöjande utrustning för bergbrytnings- och anläggningsarbeten.

Bergborrtrrustning under jord

Borrigger under jord används till att borra språnghål i hårt berg för att utvinna malm i gruvor eller till bergbrytning för väg-, järnvägs- och kraftverks-tunnlar och för underjordiska lagringsanläggningar. Hål borrar också för bergförstärkning med bergbultar. Affärsområdet erbjuder borrhingar med hydrauliska och pneumatiska bergborrar samt handhållna borrrutrustning. Maskiner för stigortsborrning används för att borra hål med stor diameter, 0,6–6,0 meter, vilka kan användas bland annat till ventilation eller till malm- och persontransporter.

Last- och transportutrustning under jord

Underjordsfordon används främst inom gruvapplikationer för att lasta och transportera malm och/eller bergavfall.

Andra fordon för underjordstillämpningar

Andra fordon används för skrotning, bultning, laddning och för att lyfta.

Utrustning för ovanjordsborrning

Borrhingar ovan jord används främst för språnghålsborrning i dagbrott, stenbrott och infrastrukturprojekt, men även vid borrhning efter vatten och grunt belägen olja och gas. Affärsområdet erbjuder borrhingar med hydrauliska och pneumatiska bergborrmaskiner samt rotationsborrhingar.

Bergborrverktyg

Bergborrverktyg omfattar borkronor och borstänger för språnghålsborrning såväl under som ovan jord, liksom förbrukningsvaror för stigorts- och rotationsborrning.

Prospekteringsborrningsutrustning och utrustning för grundläggningsteknik

Affärsområdet levererar ett brett utbud av utrustning för prospekteringsborrning under och ovan jord. Ett omfattande sortiment av utrustning för grundläggningsteknik inklusive system för borrhning i lösa formationer erbjuds också. Applikationerna inkluderar förankring, geoteknisk undersökning, markförstärkning och brunnborrning.

Mobila krossar och siktar

Mobila krossar och siktar används framför allt till att producera krossmaterial i stenbrott och för att återvinna byggavfall.



Rotationsborrigger för dagbrott



Underjordsborrigger för tunnelarbeten



Underjordslastare

Marknaden

Den totala marknaden för utrustning för gruv- och anläggnings-tillämpningar är mycket stor och ett stort antal bolag erbjuder ett brett utbud av produkter till olika tillämpningar. Affärsområdet Gruv- och bergbrytningsteknik erbjuder dock endast produkter och service för utvalda applikationer.

Kunder inom gruvindustrin representerar mer än två tredjedelar av affärsområdets intäkter. Tillämpningarna omfattar produktions- och utvecklingsarbeten i både gruvor och dagbrott, samt mineralprospektering. Kunderna efterfrågar bergborr-utrustning, bergborrverktyg, last- och transportutrustning samt borrarutrustning för prospektering.

Entreprenörer inom infrastruktur, bygg- och anläggningsindustrin representerar nästan en tredjedel av intäkterna. Tillämpningarna omfattar språnghålsborrning för tunneldrivning, till exempel för väg-, järnvägs- och dammbyggen, stenbrott, borrning efter vatten eller bergvärme samt markförstärkning. Kunderna efterfrågar bergborrutrustning, bergborrverktyg och utrustning för markförstärkning.

Utrustningen säljs framför allt direkt till slutanvändaren och affärsområdet har en stor organisation som erbjuder service och reservdelar. Gruvbolag och entreprenörer har behov av service, reservdelar och förbrukningsvaror, ofta i form av avtal där tillgänglighet och produktivitet är viktiga kriterier.

Marknadstrender

- Mer produktiv och säker utrustning, inklusive lösningar för att arbeta förlöst
- Mer intelligenta produkter och fjärrstyrning
- Ökat fokus på miljö och säkerhet
- Konsolidering av kunder och leverantörer
- Prestationsbaserade kontrakt för service och förbrukningsvaror

Faktorer som driver efterfrågan

Gruvor och dagbrott

- Investeringar i maskiner
- Malmproduktion

Bygg- och anläggning

- Infrastruktur- och offentliga investeringar
- Anläggningsaktivitet

Vision och strategi

Visionen är att bli First in Mind—First in Choice® som leverantör av utrustning och service för bergbrytning för gruvor, dagbrott samt anläggningsarbeten.

Strategin är att växa genom att upprätthålla och förstärka Atlas Copcos ledande marknadsposition som en global leverantör för bergbrytningsutrustning och service, genom att utveckla positionen inom bergborrnings- och lastningsutrustning, prospekteringsborrnings- och relaterad utrustning, samt att öka intäkterna genom att erbjuda mer service till kunderna. Tillväxt ska uppnås på ett sätt som är ekonomiskt, miljövänligt och socialt ansvarsfullt.

Strategiska aktiviteter

- Investera i medarbetare och kompetensutveckling
- Investera i serviceverksamheten
- Investera i design-, utvecklings- och produktionskapacitet på tillväxtmarknader som Kina och Indien för att möta lokal efterfrågan
- Utveckla nya hållbara produkter och tjänster som möter kundernas behov av ökad produktivitet, säkerhet och energieffektivitet.
- Utöka produktutbudet genom modulbaserad design, inklusive tillval såsom datoriserade styrsystem samt system för automatisering och fjärrstyrning.
- Förvärva kompletterande verksamheter
- Förbättra effektiviteten i verksamheten

Marknadsposition

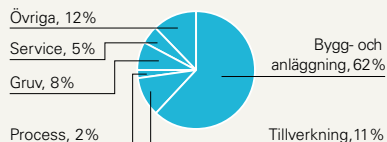
Gruv- och bergbrytningsteknik har en ledande marknadsposition globalt i de flesta av sina verksamheter.

Konkurrenter

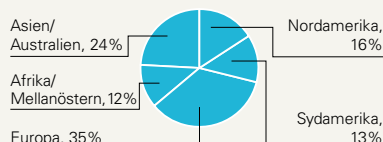
Gruv- och bergbrytningstekniks främsta konkurrent inom de flesta produktområden är Sandvik. Andra konkurrenter är Furukawa på marknaden för borrarutrustning under och ovan jord, Boart Longyear inom bergborrutrustning för gruvor, prospekteringsborrningsutrustning och bergborrverktyg, Joy Global för utrustning för dagbrott samt Caterpillar för utrustning för gruvor och dagbrott. Dessutom finns det flera konkurrenter lokalt, regionalt och inom vissa nischer.

Bygg- och anläggningsteknik

ORDERINGÅNG PER KUNDKATEGORI



INTÄKTER PER GEOGRAFISKT OMRÅDE



ANDEL AV INTÄKTER



ÅRET I SAMMANDRAG

- 1% organisk ordertillväxt
- Nya dedikerade försäljnings- och serviceorganisationer etablerade i Mellanöstern, Sydostasien, Mexiko, Sydafrika, Väst- och Centralafrika samt Centraleuropa
- Investeringar i produktutveckling

Affärsutveckling

Efterfrågan på bygg- och anläggningsutrustning var blandad efter en svag avslutning på 2011 och den totala orderingången ökade 2%, motsvarande 1% organisk tillväxt. Efterfrågan i Nordamerika och i Afrika/Mellanöstern utvecklades mycket väl och en stark tillväxt i orderingången noterades. I Nordamerika bidrog investeringar från uthyrningsföretag starkt till tillväxten. Denna positiva utveckling motverkades dock av en lägre orderingång i Europa och i Asien, inklusive en negativ utveckling på den viktiga kinesiska marknaden.

Orderingången för portabla kompressorer, generatorer, pumpar och ljusstorn ökade något med den bästa utvecklingen i Nordamerika och Afrika/Mellanöstern. Orderingången för vägranläggningsmaskiner och lätt entreprenadutrustning, såsom spett, minskade. Minskningen berodde främst på en låg orderingång i Asien, men den var också lägre i Europa och Sydamerika. Den uppvägdes bara delvis av en ökning av orderingången i Nordamerika.

Serviceverksamheten i affärsområdet fortsatte att växa men påverkades av den generella efterfrågeutvecklingen. Detta resulterade i en stark tillväxt i Nordamerika, medan volymerna var något lägre i Europa och i Asien.

Marknadsnärvaro och organisationsutveckling

Affärsområdet ökade sin närvaro i utvalda marknader genom att etablera dedikerade försäljnings- och serviceorganisationer i Mellanöstern, Sydostasien, Mexiko, Sydafrika, Väst- och Centralafrika samt Centraleuropa och genom att öka antalet medarbetare inom försäljning och marknadsföring. I Västafrika etablerades ett nytt marknadsbolag i Senegal. Antalet anställda ökade i Nordamerika, Asien och Afrika/Mellanöstern.

Investeringar i produktutveckling var fortsatt höga och antalet anställda inom forskning och utveckling ökade med mer än 10%.

Flera initiativ har tagits för att omorganisera produktionen och skapa mer konkurrenskraftiga produktionsenheter med starkare framtida tillväxtpotential. Produktionsenheten i Karlskrona, till exempel, planerar att investera MSEK 30 men också att minska personalstyrkan. 78 kollektivanställda sades upp i slutet av september.

Innovation

Flertalet produkter och lösningar introducerades, till exempel:

- Flera stora portabla kompressorer med bränslebesparings-system.
- Ett antal riggmonterade skopkrossar för effektiv och ekonomisk återvinning av alla sorters avfallsmaterial på arbetsplatsen.
- Ett sortiment av mellanstora jordvältar med tier-4-motorer som reducerar utsläppen.
- Belysningsmaster med solceller.
- En ny serie hydrauliska spett med viktiga egenskaper såsom hög prestanda, låg vikt och som samtidigt möter kraven från fler kundkategorier. Dessa spett är ett prisvärt alternativ till spett inom premiumsegmentet.
- Flera hydrauliska och tryckluftsdrivna entreprenadverktyg samt ett sortiment av lätt kompakteringsutrustning.
- Flera servicesatser för bättre service och underhåll av anläggningsutrustning.

Intäkter, resultat och avkastning

Intäkterna uppgick till MSEK 12 888 (12 918). Rörelseresultatet minskade till MSEK 1 326 (1 460), vilket motsvarar en marginal på 10.3% (11.3). Rörelseresultatet innehåller omstruktureringskostnader på MSEK 65 (105). Den justerade rörelsemarginalen var 10.8% (12.1) och påverkades negativt av lägre volymer och investeringar i nya kundcenter. Avkastning på sysselsatt kapital var 10% (12).

Affärsområdeschef:
Nico Delvaux



INTÄKTER

±0%

RÖRELSERESULTAT

-9%

Efterfrågan på bygg- och anläggningsutrustning var blandad under 2012. Affärsområdet fortsatte att investera i marknadsnärvaro och produktutveckling och tog flera initiativ för att förbättra strukturen och kostnaderna inom organisationen.

NYCKELTAL, MSEK

	2012	2011
Orderingång	13 001	12 786
Intäkter	12 888	12 918
Rörelseresultat	1 326	1 460
Rörelsemarginal, %	10.3	11.3
Avkastning på sysselsatt kapital, %	10	12
Investeringar	286	150
Medelantal anställda	5 101	5 339

INNOVATIVA LÖSNINGAR SPARAR BRÄNSLE

» ... ett flertal funktioner som ökar prestandan och minskar bränsleförbrukningen

Atlas Copcos portabla högtryckskompressorer är lämpliga för borrarapplikationer och har ett flertal funktioner som ökar prestandan och minskar bränsleförbrukningen.

En funktion är en elektronisk styrenhet som reglerar motorens hastighet och luftintag med syfte att optimera bränsleförbrukning vid varje arbetsförhållande. Denna funktion kan minska bränsleförbrukningen med i genomsnitt 10%.

Ytterligare en funktion är ett system som möjliggör steglös reglering av tryckluften. Systemet möjliggör att man kan välja lufttryck och flöde efter tillämpning. Funktionen gör det möjligt att minska bränsleförbrukningen med ytterligare 3%.

Högtryckskompressor
för borrarapplikationer



VERKTYG FÖR EFFEKTIV OCH EKONOMISK ÅTERVINNING

» EU-direktivet om avfall kräver att 70% av bygg- och rivningsavfall ska återvinnas senast år 2020

Kraven på rivnings- och demoleringsarbete har ökat kraftigt under de senaste åren. EU-direktivet om avfall kräver att 70% av bygg- och rivningsavfall ska återvinnas senast år 2020.

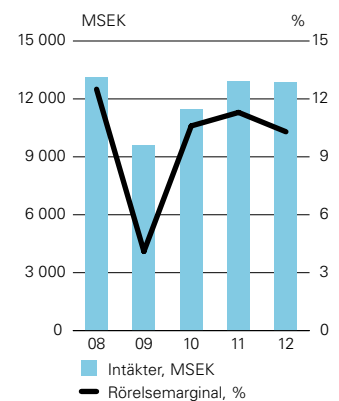
Atlas Copco har ett brett utbud av både riggmonterad och handhållen demoleringsutrustning. Utbudet täcker hela spektrumet av moderna rivnings-tillämpningar.

Ett exempel är serien av riggmonterade skopkrossar som lanserades 2012. Genom att använda dessa kan man krossa och återvinna asfalt, sten och betongrester direkt på plats.

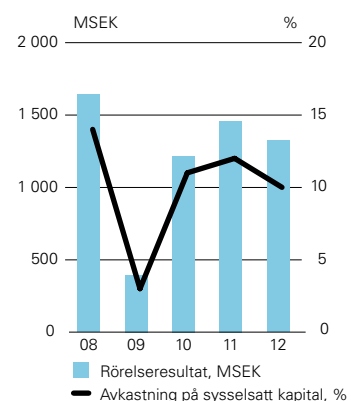
Skopkross



Intäkter och rörelsemarginal



Resultat och avkastning



Verksamheten

Affärsområdet Bygg- och anläggnings-teknik erbjuder entreprenadverktyg, portabla kompressorer, pumpar, generatorer, ljusstorn samt asfalterings- och kompakteringsutrustning. Affärsområdet tillhandahåller service genom ett globalt nätverk. Bygg- och anläggningsteknik bedriver utveckling för hållbar produktivitet inom infrastrukturprojekt, anläggningsarbeten och vägbyggen. De viktigaste enheterna för produktutveckling och tillverkning ligger i Belgien, Tyskland, Sverige, Kina och Brasilien.

Divisionerna



Construction Technique Service
Chef Adrian Ridge



Portable Energy
Chef Norbert Paprocki



Road Construction Equipment
Chef Peter Lauwers



Construction Tools
Chef Henk Brouwer

PRODUKTER OCH TILLÄMPNINGSOMRÅDEN

Affärsområdet Bygg- och anläggningsteknik erbjuder en rad produkter för utvalda tillämpningar inom anläggningsarbeten, demolering och vägbyggen.

Portabla kompressorer

Portabla kompressorer används främst i tillämpningar inom bygg- och anläggningsindustrin där tryckluft används som kraftkälla för utrustning, såsom luftdrivna spett och bergbormaskiner.

Boosters

När extra högt tryck behövs används boosters för att öka trycket på luften som levereras av portabla kompressorer. Denna luft med högt tryck används framför allt inom borrar och inom olje- och gasapplikationer.

Generatorer

Portabla generatorer används för tillfälliga behov av elektricitet, främst inom bygg- och anläggningsapplikationer. Andra tillämpningar för generatorer är elförsörjning för evenemang, reservström och elektricitet till otillgängliga platser.

Ljusstorn

Belysning för säker verksamhet dygnet runt.

Pumpar

Dränkbara pumpar, framför allt för vatten.

Asfalterings- och kompakteringsutrustning

Affärsområdet erbjuder ett sortiment av utrustning för kompaktering och asfaltering för väganläggningsarbeten. Vältar används för att sammanpacka alla typer av jordunderlag eller nylagd asfalt. Fräsar används för att ta bort gammal asfalt och asfaltutläggare för att lägga ut ny. Produktutbudet inkluderar även mindre handhållna kompakterings- och betongutrustning.

Entreprenad- och demoleringsverktyg

Hydrauliska, pneumatiska och bensindrivna spett, krosstänger och borrar levereras till entreprenad-, demolerings- och gruvföretag.

Sol drivet
ljusstorn



Dränkbara pumpar



Duplexvält



Marknaden

Den totala marknaden för bygg- och anläggningsutrustning är mycket stor. Det finns ett stort antal företag som erbjuder ett brett utbud av produkter och tjänster för olika tillämpningar. Affärsområdet Bygg- och anläggningsteknik erbjuder dock endast produkter och tjänster för utvalda tillämpningar.

Det mest betydelsefulla kundsegmentet är bygg- och anläggning, som svarar direkt för ungefär två tredjedelar av intäkterna. Entreprenörer, ofta involverade i infrastrukturprojekt såsom vägbyggen, annan anläggningsverksamhet och/eller demoleringsarbeten, efterfrågar kompakterings- och asfalteringsutrustning, lätt entreprenadutrustning, såsom spett och krossar. Dieseldrivna portabla kompressorer och generatorer är tillförlitliga kraftkällor för maskiner och verktyg i bygg- och anläggningsbranschen, såväl som för många gruv- och industritillämpningar.

Entreprenörer och hyresföretag är viktiga kunder för service, inklusive reservdelar, underhållsavtal och reparationer.

Marknadstrender

- Mer produktiv utrustning
- Mer intelligenta produkter
- Ökat fokus på miljö och säkerhet
- Konsolidering av kunder och leverantörer
- Ökad efterfrågan på service och underhållskontrakt

Faktorer som driver efterfrågan

- Infrastruktur- och offentliga investeringar
- Vägbyggnation och andra anläggningsarbeten
- Demolering och återvinning
- Flexibel/portabel utrustning

Vision och strategi

Visionen är att bli First in Mind—First in Choice® som leverantör av utrustning och serviceverksamhet för portabel energi, väganläggning och demoleringsapplikationer för bygg- och anläggningsindustrin.

Strategin är att växa genom att utveckla marknadspositionen som global leverantör inom utvalda nischer för bygg- och anläggningsindustri, för entreprenadverktyg, portabla kompressorer, pumpar, generatorer, ljusorn samt asfalterings- och kompakteringsutrustning. Marknadsnärvaron förbättras genom en flervarumärkesstrategi. Strategin omfattar även att utveckla serviceverksamheten, att öka intäkterna genom att erbjuda fler kunder mer service. Tillväxt ska uppnås på ett sätt som är ekonomiskt, miljövänligt och socialt ansvarsfullt.

Strategiska aktiviteter

- Öka effektiviteten
- Öka marknadstäckning och -närvaro
- Ta vara på försäljnings- och servicesynergier mellan bygg- och anläggningsverksamheterna
- Utveckla nya hållbara produkter och lösningar som ger ökad produktivitet, säkerhet och minskad miljöpåverkan
- Investera i design, utveckling och produktionskapacitet på tillväxtmarknader som Kina och Indien för att möta den lokala efterfrågan
- Utveckla mer konkurrenskraftiga erbjudanden, med olika värdeerbjudanden till olika kundsegment
- Utveckla globala servicekoncept/kompetenser, öka serviceerbjudandet och utföra mer service på en högre andel av den installerade basen av maskiner
- Investera i medarbetare och kompetensutveckling
- Förvärva kompletterande verksamheter

Marknadsposition

Bygg- och anläggningsteknik har ledande eller starka marknadspositioner globalt i de flesta av sina verksamheter.

Konkurrenser

Bygg- och anläggningstekniks främsta konkurrenser på marknaden för portabla kompressorer är Doosan Infracore, Kaeser, och Sullair. Volvo, Caterpillar och Wirtgen är de främsta konkurrenterna på marknaden för väganläggningsmaskiner och Sandvik, Furukawa och Wacker Neuson för entreprenadverktyg. Dessutom finns det ett stort antal konkurrenser lokalt, regionalt och inom vissa nischer. Sany och XCMG är exempel på kinesiska konkurrenser på marknaden för väganläggningsmaskiner.

RISKER, RISKHANTERING OCH MÖJLIGHETER

Risk	Beskrivning	Motverkande faktorer	Möjligheter
Marknads- risker	En utbredd finansiell kris och ekonomisk nedgång påverkar inte bara Gruppen negativt utan även kundernas möjlighet att finansiera sina investeringar. Förändringar i kundernas produktionsnivåer påverkar även Gruppens försäljning av reservdelar, service och förbrukningsvaror. På tillväxtmarknader etableras regelbundet nya, mindre konkurrenter, vilket kan påverka Atlas Copco negativt, framför allt genom konkurrenskraftig prissättning.	■ Väl spridd försäljning med kunder i många branscher och länder världen över. Försäljning av reservdelar och service är relativt stabil i jämförelse med försäljning av utrustning. ■ Månatlig uppföljning av marknads- och försäljningsutveckling möjliggör snabba åtgärder. ■ Flexibel tillverkning möjliggör snabb anpassning till förändringar i efterfrågan på utrustning. ■ Ledande position inom de flesta marknadssegment där bolaget bedriver verksamhet och relativt få konkurrenter av jämförbar storlek ger skalfördelar.	→ En betydande konkurrensfördel till följd av en stark global närvaro som inkluderar tillväxtmarknader. → Möjlighet att positivt påverka både samhälle och miljö genom Gruppens högkvalitativa och hållbara produkter och höga etiska standard. → Skapa ett bättre samhälle och företagsklimat, vilket har en positiv inverkan på Gruppens framtida försäljning. → Fortsätta att utveckla nära, långsiktiga och strategiska relationer med kunder och leverantörer.
Produkt- utvecklings- risker	En av utmaningarna för Atlas Copcos långsiktiga tillväxt och lönsamhet kommer att vara att kontinuerligt utveckla innovativa, hållbara produkter som konsumerar mindre resurser (såsom energi, vatten, stål och arbetsinsatser) under livscykeln. Atlas Copcos produktbjudande påverkas också av nationell och regional lagstiftning inom områden såsom utsläpp, buller- och vibrationsnivåer och återvinning. Det kan dock finnas ökad risk för konkurrens på tillväxtmarknader där lågkostnadsprodukter inte påverkas av sådana regler. Risken att en konkurrent genom ett teknologiskt framsteg skulle kunna hota Gruppens position bedöms som låg.	■ Kontinuerliga investeringar i forskning och utveckling för att utveckla produkter i linje med kundernas efterfrågan och förväntningar, även i perioder av ekonomisk nedgång. ■ Utveckla produkter med ett livscykelerspektiv och sätta mätbara effektivitetsmål för varje divisions huvudsakliga produktkategorier. ■ Utveckla produkter med mindre utsläpp, vibrationer eller buller, samt ökad möjlighet till återvinning för att möta lagkrav.	→ Betydande möjligheter att stärka konkurrenskraften genom innovationer av högkvalitativa, hållbara produkter och att skapa ett integrerat värdeerbjudande till kunderna.
Produktions- risker	Tillverkning av nyckelkomponenter är koncentrerad till ett fåtal platser. Avbrott i produktionen eller otillräcklig kapacitet kan få följder för leveranserna eller för produkternas kvalitet. Produktionsanläggningarna riskerar också att påverka miljön negativt genom verksamheten, exempelvis genom farligt avfall och utsläpp. Atlas Copco är direkt eller indirekt exponerat för råvarupriser.	■ Tillverkningsenheterna övervakar kontinuerligt produktionsprocessen, testar produkternas säkerhet och kvalitet, gör riskbedömningar och utbildar medarbetare. ■ Tillverkningsenheterna investerar i modern utrustning som kan utföra flera olika slags uppgifter. ■ Produktionsenheter är föremål för fortlöpande undersökningar för riskhantering för att säkerställa att de uppfyller Atlas Copcos standard för förebyggande av skador. ■ Målet är att certifiera alla tillverkningsenheter i enlighet med standarden ISO 14001.	→ Fortsätta möjligheter att i hög grad främja ständiga förbättringar för att effektivisera produktionen, minska ineffektiviteter, samt upprätthålla en hög flexibilitet i produktionsprocessen. → Kostnadsökningar vad gäller råmaterial och komponenter sammanfaller ofta med stark efterfrågan från slutkunder och kan delvis kompenseras genom ökad försäljning till gruvkunder och ökade marknadspriser.
Risker i leverantörs- kedjan	Atlas Copco och dess affärspartner, såsom leverantörer, entreprenörer och partner i samriskbolag, måste hålla samma höga standard när det gäller miljö, arbetsvillkor och mänskliga rättigheter för att inte äventyra Gruppens rykte och varumärke. Tillgången till många komponenter är beroende av leverantörer och om dessa drabbas av produktionsstopp eller brister i kapaciteten, kan det få oönskade effekter på leveranserna. Användningen av många leverantörer ökar risken för att produkter innehåller komponenter som inte är hållbart producerade, såsom risken att elektroniska komponenter innehåller konfliktmineraler (vars handel eller skatt finansierar väpnade grupper i konfliktområden såsom Demokratiska republiken Kongo).	■ Välja och utvärdera affärspartner utifrån objektiva faktorer såsom kvalitet, leverans, pris och tillförlitlighet samt miljömässigt och socialt ansvar och engagemang. ■ Globalt internt utbildningsprogram om leverantörsutvärderingar. ■ Atlas Copco har påbörjat processen med att undersöka och undanröja förekomsten av konfliktmineraler i värdekedjan. ■ Atlas Copco har etablerat ett globalt nätverk av underleverantörer för att minska beroendet av enskilda leverantörer. ■ Affärspartner ombuds att underteckna ett brev om efterlevnad av Affärskoden. ■ Lanserat elektronisk utbildning för affärspartner för att öka medvetenheten om Atlas Copcos Affärskod.	→ Öka Atlas Copcos flexibilitet och minska kostnader genom att förbättra leverantörernas lagerhantering när efterfrågan förändras. → Fortsätta att vara en självklar samarbetspartner och främja ökad effektivitet, hållbarhet och säkerhet. Starka leverantörsrelationer ger Atlas Copco en mer konkurrenskraftig position. → Möjlighet att stärka relationen med kunderna genom att stödja kunder som påverkas av Dodd-Frank-lagstiftningen om konfliktmineraler. → Främja mänskliga rättigheter och verka för förbättrade arbetsförhållanden, samt minskad korruption och konflikter.
Distributions- risker	Atlas Copco distribuerar främst produkter och tjänster direkt till slutkunden. Om distributionen inte är effektiv påverkar det kundnöjdhet, försäljning och lönsamhet. Viss försäljning sker indirekt via distributörer och utrymningsföretag och deras prestation kan inverka negativt på Atlas Copcos försäljning. Distributionen av Atlas Copcos produkter kan leda till ökade koldioxidutsläpp från transporter.	■ Den fysiska distributionen av produkter är koncentrerad till ett antal distributionscenter vars leveranseffektivitet övervakas fortlöpande. ■ Betydande resurser allokeras till utbildning och utveckling av serviceorganisationen. ■ Då indirekt försäljning sker lokalt/regionalt är den negativa påverkan från svaga prestationer begränsad. ■ Ökat fokus på smartare och effektivare transporter, inklusive optimering av fordonets lastning för att minska transportens vikt och utrymme och att skicka större eller kombinerade leveranser för att minska de totala utsläppen per transport.	→ Fortsätta att stärka relationen med kunderna genom punktliga leveranser av produkter och tjänster. → Effektivare transporter kan spara tid och kostnader åt kunden samtidigt som det minskar miljöpåverkan i den egna verksamheten. → Atlas Copco kan minska sina egna bränslekostnader och resursbehov vilket ökar Gruppens förmåga till anpassning.

Risk	Beskrivning	Motverkande faktorer	Möjligheter
Risker vid förvärv och avyttringar	Integrationsprocessen av förvärvade enheter är en komplicerad process som inte alltid är smidig och framgångsrik. Därför kan kostnader relaterade till ett förvärv bli högre och/eller synergier kan ta längre tid att realisera än förväntat. Prövningar av nedskrivningsbehov görs årligen på förvärvad goodwill. Om goodwill inte anses rätt värderad vid en sådan prövning kan det resultera i en nedskrivning, vilket skulle påverka Atlas Copco-gruppens resultat. Förvärv och avyttringar kan påverka lokalbefolkningen, inklusive medarbetare och deras familjer, direkt eller indirekt.	■ Gruppen har inrättat en särskild grupp för förvärvsprocessen som erbjuder utbildning och stödjer affärsenheterna före och under förvärv. ■ Atlas Copcos riktlinjer och policyer tillämpas för att bedöma och hantera de miljömässiga eller sociala effekterna av verksamheten i berörda samhällen när förvärvet är genomfört. ■ Hänsyn gällande mänskliga rättigheter och miljö är integrerat i förvärvsprocessen.	→ Att identifiera hinder för integrering kan tillåta Atlas Copco att förbättra processen genom metoder såsom arbetsväxling, utbildning eller teambuilding-övningar. Det skulle inte bara leda till en smidigare integrationsprocess utan också till lägre driftskostnader genom att minska driftstopp och låta nyförvärvade bolag bli produktiva och effektiva snabbare.
Finansiella risker	Valutakursförändringar kan påverka Gruppens resultat negativt när intäkter från försäljning och kostnader för produktion och inköp är i skilda valutor (transaktionsrisk). En negativ effekt på Gruppens resultat kan också inträffa när de utländska dotterföretagens resultat räknas om till svenska kronor och på Gruppens eget kapital när de utländska dotterföretagens nettotillgångar räknas om till svenska kronor (omräkningsrisk). Atlas Copcos nettoräntekostnad påverkas av förändrade marknadsräntor. Atlas Copco är exponerat för risken att inte få betalt av vissa av det stora antalet kunder till vilka försäljning har skett på kredit.	■ En kommitté för finansiell riskhantering sammanträder regelbundet för att fatta beslut om hantering av finansiella risker. ■ Gruppens verksamheter bevakar och justerar löpande försäljningspriser och kostnader för att begränsa transaktionsriskerna. Dessa åtgärder kan kompletteras med valutasäkringar. ■ Omräkningsrisker säkras delvis genom uppläning i utländsk valuta och finansiella derivat. ■ Strikta kreditpolicyer tillämpas och ingen större koncentration av kreditrisk existerar i Atlas Copco. Avsättningen för osäkra fordringar baseras på kända fall och historiska förluster och bedöms vara tillräcklig. För Atlas Copco Customer Finance, en egen kundfinansieringsverksamhet, minskas riskerna genom att behålla en säkerhet i utrustningen till dess att full betalning erhållits, genom att köpa kreditförsäkringar och/eller genom att överföra risken till en tredje part.	→ Ett proaktivt arbete med de finansiella riskerna förbättrar vinstmarginalen och skapar även möjligheter till mer stabila kassaflöden. Sammantaget ger arbetet med finansiell riskminimering en möjlighet att förbättra verksamhetens motståndskraft. → Atlas Copco Customer Finance kan skapa bättre affärsrelationer med och attrahera fler kunder.
Risker som avser anseendet	Gruppens anseende är en värdefull tillgång som kan påverkas dels av Gruppens verksamhet eller agerande, dels av externa intressenters agerande. Produkterna måste leva upp till varumärkeslöftet och hålla hög kvalitet, vara säkra och ha låg miljöpåverkan då de används av kunderna. Risker för anseendet kan förekomma vid avvikelser gällande produktmärkning eller vid falsk marknadsföring. Missnöjda medarbetare kan också förringa Atlas Copcos varumärke om de inte erbjuds en god och säker arbetsmiljö med mångfald.	■ Alla Atlas Copco-produkter är testade och kvalitetssäkrade. ■ Gruppen övervakar strikt produkternas märkning och tillhandahåller utbildning i kommunikation. ■ Gruppen för en aktiv dialog med sina intressenter för att adressera frågor och få uppslag/ideer till möjligheter till förbättringar. ■ Utbildning i Affärskoden. ■ Ett tydligt och välkänt varumärkeslöfte. ■ En omfattande medarbetarundersökning genomförs vartannat år och denna följs aktivt upp.	→ Varumärkespositionering. → Engagemanget i intressenterna minskar inte bara riskerna för anseendet i vissa fall, det skapar också möjligheter till ökad medvetenhet och trovärdighet för Atlas Copcos varumärke genom förbättringar och innovationer. → Leveranser av testade och kvalitetssäkrade produkter ökar kundnöjdheten och främjar återkommande affärer. → Attrahera, utveckla och behålla medarbetare som lever upp till Affärskoden.
Rapporteringsrisker	Risken relaterad till kommunikationen av den finansiella informationen till kapitalmarknaden är att rapporterna inte ger en rättvis bild av Gruppens verkliga finansiella ställning och resultat. De hållbarhetsdata som rapporteras utgörs till stor del av uppskattningar, och motsvarar därmed inte exakt Gruppens påverkan.	■ Atlas Copcos dotterbolag rapporterar sin finansiella ställning regelbundet i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS). Gruppens koncernredovisning, baserad på dessa rapporter, upprättas i enlighet med IFRS och relevanta delar av årsredovisningslagen som redovisas i RFR 1 "Kompletterande redovisningsregler för koncerner". ■ För att minimera denna risk har Gruppen ett flertal rutiner på plats för att säkerställa uppfyllelsen av Gruppens instruktioner, standarder, lagar och regler. ■ Atlas Copco redovisar hållbarhetsdata i enlighet med GRI:s principer 3.0. För att minimera riskerna arbetar Atlas Copco med utbildning för att förbättra redovisningsarbetet.	→ Integrerad rapportering identifierar och skapar möjligheter till affärssynergier. → Arbetet med rapporteringsrisker ökar transparensen och förbättrar möjligheterna att presentera verksamheten rättvist och korrekt. → Förbättrad rapportering resulterar också direkt i förbättrad riskhantering, särskilt då uppgifterna har integrerats för att belysa samband.

FORTSÄTTNING: RISKER, RISKHANTERING OCH MÖJLIGHETER

Risk	Beskrivning	Motverkande faktorer	Möjligheter
Risker för korruption och bedrägeri	Det är uppenbart att korruption och mutor förekommer på marknader där Atlas Copco bedriver verksamhet. I det korruptionsindex som sammanställdes av Transparency International för 2012 fick 70% av de 176 länder som undersökts en lägre poäng än femtio, på en skala från 0 (indikerar att landet uppfattas som mycket korrumpert) till 100 (uppfattas ha en låg grad av korruption). Atlas Copco tolererar varken mutor, korruption, eller påskyndande betalningar, vilket står uttryckligen i Affärskoden. Företaget arbetar aktivt med att förebygga, upptäcka och agera mot potentiella fall av korruption.	■ Policy om nolltolerans för mutor och korruption, inklusive påskyndande betalningar. ■ Interna kontrollrutiner för att förebygga och upptäcka avvikelser. Internrevisionsfunktionen är etablerad för att säkra bolagsstyrningen, intern kontroll och policyer för riskhantering. ■ Verktyg för självutvärdering för att analysera interna kontrollprocesser och minska risken för korruption. ■ Utbildning i Affärskoden och medvetenhet kring bedrägerier och workshops hållna på temat affärsintegritet och etiska frågeställningar. Transparency Internationals korruptionsindex används i utbildning. ■ Gruppen har skapat interaktiva utbildningsmoduler för webben baserade på FN:s Global Compacts verktyg. ■ Gruppens hotline är etablerad globalt. Genom den kan medarbetare anonymt, och utan påföljd, rapportera överträdelse. ■ Gruppen stödjer rättvis konkurrens och förbjuder diskussioner eller överenskommelser med konkurrenter gällande prissättning och uppdelning av marknaden.	→ Genom att bekämpa korruption och bedrägerier skapar Atlas Copco möjligheter att arbeta med sina branschkollegor och förändra internationell marknadspraxis. Vägran att betala mutor kan resultera i tillfälliga förseningar eller motgångar, men det minskar kostnader på både lång och kort sikt, skapar möjligheter att förbättra den operationella verksamheten och ökar stabiliteten i de samhällen och på de marknader där Atlas Copco är verksam. → Arbetet mot korruption och bedrägerier ökar Atlas Copcos trovärdighet och transparens samt skapar ytterligare möjligheter till förbättrade relationer med företagets intressenter.
Legala risker	Atlas Copcos affärsverksamhet påverkas av många affärsmässiga och ekonomiska avtal med kunder, leverantörer och andra motparter, samt av licenser, patent och annan immaterialrätt. Detta är normalt för ett bolag som Atlas Copco och bolaget är inte beroende av något specifikt avtal eller någon immaterialrätt. Med hänsyn till affärsverksamhetens storlek är den faktiska nivån på legal riskexponering låg.	■ Egen legal avdelning med jurister på fem kontinenter. ■ En årlig genomlysning görs av samtliga bolag i Gruppen utöver den fortlöpande uppföljningen av den legala riskexponeringen. Resultatet sammanställs, analyseras och redovisas både för styrelsen och för revisor.	→ Att efterleva legala normer och regler minimerar kostnader och ökar möjligheterna att stärka Atlas Copcos anseende. Det skapar också möjligheter att utveckla pålitliga samarbeten och att förbättra verksamhetens stabilitet.
Försäkringsbara risker	Atlas Copco har ett skräddarsytt försäkringsprogram för att skydda Gruppens försäkringsbara tillgångar och intressen. Varje bolag inom Gruppen ansvarar för att hantera och redovisa sina försäkringsfrågor i enlighet med riktlinjerna i försäkringsprogrammet. Omfattningen av försäkringsbara risker som täcks av försäkringsprogrammet inkluderar fastigheter, olika typer av ansvarsrisker, godsflöden och finansiering. Fysiska skador på Gruppens anläggningar kan få allvarliga finansiella konsekvenser.	■ Atlas Copco-gruppens försäkringsprogram tillhandahålls av Gruppens egna försäkringsbolag Industria Försäkringsaktiebolag och Atlas Copco Reinsurance SA, vilka bibehåller en del av riskexponeringen. ■ Återförsäkringskapacitet köps in från ledande återförsäkringsbolag i samarbete med internationella försäkringsmäklare. ■ Skadehantering köps in globalt från ledande leverantörer och ett nätverk av lokala försäkringsgivare utfärdar försäkringsbrev lokalt för att säkerställa att lokala lagar efterlevs. ■ I anslutning till försäkringsprogrammet har standarder för att förebygga förluster utvecklats genom ett stort antal undersökningar för riskhantering. Slutsatserna av undersökningarna summeras i en graderad skala, vilket ger ledningen kontroll över och en överblick av riskexponering inom hela Gruppen.	→ Arbetet med försäkringsbara risker minimerar kostnader. → Genom kontroll och anpassning i termer av riskhanteringsnivåer kan risken för händelser som kan orsaka betydande skada och allvarligt påverka verksamheten inom Atlas Copco-gruppen begränsas och verksamheten kan fortlöpa utan avbrott. → Användningen av egna försäkringsbolag möjliggör en strikt kontroll över alla försäkringsbara intressen och skulder. Det möjliggör också en nära uppföljning av varje enskild försäkringsskada som påverkar Gruppen, vilket kan bidra till att eliminera eller minska framtida krav.

Risk	Beskrivning	Motverkande faktorer	Möjligheter
Risker kring säkerhet och hälsa	Problem med friskvård och sjukfrånvaro kan påverka produktiviteten och effektiviteten i verksamheten. Olyckor eller tillbud på arbetsplatsen på grund av bristande säkerhetsåtgärder eller skyddsutrustning kan inverka negativt på produktiviteten och på Atlas Copco som arbetsgivare. Atlas Copco inser att risken finns för att allvarliga sjukdomar och pandemier kan störa affärsverksamheten och skada anställda.	- Gruppen utvärderar regelbundet säkerhets- och hälsorisker i verksamheten. - Gruppen kommer att införa OHSAS 18001 i alla större enheter. - Program finns på arbetsplatsen för att minska effekterna av HIV/AIDS i södra Afrika. Där kan anställda få tester, utbildning, konsultation och behandling vid behov. - Atlas Copcos affärspartner utbildas kring Gruppens policyer, inklusive bolagets förhållningssätt till hälsa och säkerhet	- Förbättrad säkerhet och hälsa i verksamheten ökar både de anställdas produktivitet och moral. - Atlas Copcos varumärke kan fortsätta att stärkas genom säkra produkter och det är en möjlighet för Gruppen att fortsätta att utvecklas för att ses som ledare i branschen. - Atlas Copco kan också förbättra arbetsvillkoren för kunder och leverantörer, vilket kan skapa långvariga relationer och återkommande beställningar.
Miljörisker (externa)	De primära externa miljöriskerna kommer från förändringar i klimat och naturtillgångar, förändringar i regelverk, beskattning och priser för resurser. I allmänhet uppfattas Atlas Copcos exponering för denna typ av risk som låg. Ur ett verksamhetsperspektiv utgör högre skatter på bränsle/energi en risk för Atlas Copco då det kan öka Atlas Copcos rörelse-kostnader. Regler och krav som rör koldioxidutsläpp från produkter och industriprocesser skärps kontinuerligt. För närvarande är ingen av Gruppens verksamheter föremål för handel med utsläppsrätter eller liknande system. Förändringar i den genomsnittliga nederbörden kan påverka hela Atlas Copcos verksamhet men framför allt verksamhet i länder som redan påverkats av sådana förändringar. Häftiga regn eller hårda vintrar kan också påverka verksamheten negativt antingen direkt eller genom att störa leveranskedjan.	- Atlas Copco utvecklar kontinuerligt produkter med förbättrad energieffektivitet och minskade utsläpp. - I den egna verksamheten har Atlas Copco ett flertal mål kopplade till resurs- och energiförbrukning med syfte att minimera kostnader och negativ miljöpåverkan. - De köldmedia som används i Atlas Copcos produkter påverkar inte ozonskiktet och finns i slutna system för att förhindra att de frigörs till atmosfären under produktens livslängd. Ambitionen är att införa köldmedia med lägre klimatpåverkan. - Atlas Copcos försäkringsbolag bedömer exponeringen för egendomsrisker på grund av extrema väderförhållanden och risken för naturkatastrofer. Förebyggande åtgärder vidtas för att minska risknivåerna där det behövs.	- Det proaktiva arbetet med miljörisker kan skapa betydande möjligheter att driva innovationer på Atlas Copco. - Då många kunder är verksamma i områden med extrem vattenstress eller vattenbrist kan det finnas en stark kundefterfrågan på vatteneffektiva produkter eller produkter för vattenåtervinning. Detta innebär en stor affärsmöjlighet att utöka Atlas Copcos innovationer till området vattenförbrukning. - Effekter och prognoser om klimatförändringar kan framkalla förändringar i konsumenternas vanor och beteende. Till följd av klimat-händelser kan Atlas Copcos kunder bli mer riskaverta och efterfråga hållbara produkter från Gruppen.
Risker kring mänskliga rättigheter	Atlas Copco har verksamhet i länder där det enligt Amnesty International finns en hög risk för kränkning av mänskliga rättigheter exempelvis i form av barnarbete, tvångsarbete eller påtvingat arbete. Atlas Copco kommer ibland i kontakt med kunder, exempelvis inom gruvindustrin, som har problem/utmaningar rörande miljö och mänskliga rättigheter. Risker rörande Gruppens anseende kan också uppstå på grund av relationen med leverantörer som inte lever upp till internationellt accepterade etiska, sociala och miljöstandarder.	- Vägledning och regelbunden samverkan för att identifiera risker med väletablerade frivillig-organisationer såsom Amnesty International. - En noggrann kartläggning av risker har genomförts med stöd från Amnesty International och Transparency International. - Gap-analys av alla policyer och processer för att se att de stämmer överens med standarder i FN:s vägledande principer om företag och mänskliga rättigheter, som Atlas Copco har förbundit sig att följa sedan 2011. - Due diligence-process och integrering av interna kontroller av kränkningar av mänskliga rättigheter i samtliga affärsprocesser. - Integrering av barns rättigheter med stöd av UNICEF. - Utveckling av en särskild utbildning i mänskliga rättigheter för att öka medarbetarnas medvetenhet och kunskap. - Chefer utbildas upprepade gånger i Affärskoden. - Gruppen har utvecklat ett verktyg för utvärdering av kundernas hållbarhetsarbete som ska användas internt för att bedöma risker kopplade till anseende och hållbarhet. - Leverantörsutvärderingar genomförs regelbundet i enlighet med en checklista som baseras på FN:s Global Compact.	- Att följa FN:s vägledande principer för företag och mänskliga rättigheter och den så kallade "do no harm"-principen minskar risker och kostnader avsevärt; ett företags förmåga att "do good" enligt dessa principer skapar dock även betydande affärsmöjligheter samtidigt som det påverkar samhället positivt. Arbetet med att fortsätta utveckla en arbetsplats med mångfald kan öka Atlas Copcos konkurrenskraft väsentligt och det kan även öka Gruppens kunskap och kapacitet att skräddarsy produkter enligt kundernas önskemål och behov. - Arbetet med mänskliga rättigheter har en positiv inverkan på relationen med såväl medarbetare som investerare. - Stark affärsetik främjar dessutom intern stabilitet samtidigt som engagemanget i sociala frågor ger en mer stabil marknad vilket skapar långsiktiga affärsmöjligheter.

Innovativa, hållbara produkter och tjänster

Atlas Copco utvecklar innovativa och hållbara produkter och tjänster som ska öka kundernas produktivitet, säkerhet och energieffektivitet. Målet med forsknings- och utvecklingsaktiviteterna är att stödja Gruppens vision om att vara och förbli First in Mind—First in Choice® för kunderna.

Det finns såväl externa som interna drivkrafter för ny produktutveckling.

Exempel på externa drivkrafter:

Kundernas krav och önskingar
Lagar och regleringar
Användartrender
Designrender
Konkurrens
Ökad säkerhet
Förbättrad ergonomi
Miljöpåverkan

Exempel på interna drivkrafter:

Nya teknologier
Nya applikationer
Kortare ledtider
Ökad kvalitet
Ökad produktivitet
Standardisering och modularisering
Ökad säkerhet
Förbättrad ergonomi
Miljöpåverkan

Med kunder i toppklass världen över är Atlas Copcos största utmaning att fortsätta möta deras behov av hållbara produkter och öka deras produktivitet. En framgångsrik metod för att bibehålla en ledande marknadsposition har varit att samarbeta med kunder över hela världen och arbeta nära universitet. Utveckling sker också genom att samarbeta med leverantörer och använda deras kunskap. Samtidigt som detta tillvägagångssätt säkerställer hög produktivitet och kundnöjdhet bidrar det till Atlas Copcos eget hållbarhetsmål om minskad miljöpåverkan och gynnar därmed båda parter. Genom att erbjuda produkter och service av högsta kvalitet bidrar Atlas Copco kontinuerligt till att skapa mervärde för kunderna.

Produktutveckling

Det breda spann av teknologier som används inom Atlas Copco – från avancerade styrsystem, hydraulik och pneumatik till specialiserade teknologier såsom luftkomprimering och bergbörning – skapar en spännande miljö för Gruppens utvecklingsingenjörer i många länder.

Produktivitet, tillförlitlighet, säkerhet och energieffektivitet är exempel på nyckelkriterier i projekten. I ett projekt där exempelvis energieffektivitet är ett nyckelkriterium kommer projektet inte att godkännas om målet för energieffektivitet inte nås.

Tryckluft är en kritisk komponent inom alla tillverkande industrier. Upp till 10% av den totala energiförbrukningen inom världens industrier kommer från tryckluftssystem. Atlas Copco är starkt engagerat i arbetet med att kontinuerligt förbättra kundernas energieffektivitet. Ett bra exempel är teknologin för varvtalsstyrning som har resulterat i genomsnittliga besparingar på 25% för kunderna. Alla oljefria kompressorer är certifierade att leverera tryckluft helt utan olja.

Mer energieffektiva verktyg minskar både energikostnaden och koldioxidutsläpp. Elektriska verktyg med en modulär design är flexibla, lättare och enklare att montera isär. De vibrerar och bullrar mindre än luftdrivna verktyg. Den optimerade utformningen förbättrar ergonomin, ökar effektiviteten, samt minskar energiförbrukning och avfall.

Gruv- och bergbrytningsutrustning utvecklas för att minska miljöpåverkan och den totala kostnaden för kunden av att äga maskinen, genom att förbättra prestanda och minska kostnader. Vid produktutvecklingen tas också alltid hänsyn till att maskinerna ska vara säkra att använda.

Målet för nya bygg- och anläggningsprodukter och -service är att minska miljöpåverkan genom ökad energieffektivitet, prestanda och minskade kostnader såsom för bränsle, arbetsinsats och reservdelar.

Antalet produktutvecklingsprojekt inom Atlas Copco-gruppen ökade under 2012 och inkluderar fler projekt med fokus på att utveckla differentierade produkter för tillväxtmarknader.

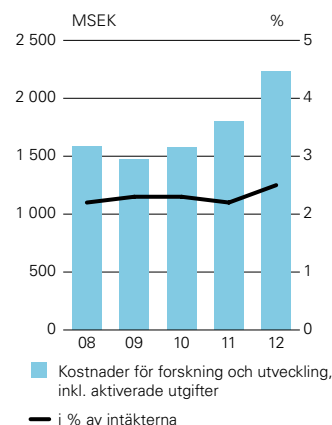
Antalet medarbetare inom forskning och utveckling ökade med 18% till 2 483. De flesta är baserade i Europa, men ökningstakten i Asien var mycket hög.

Under 2012 ökade investeringarna i produktutveckling, inklusive aktiverade utvecklingsutgifter, med 24% till MSEK 2 231 (1 802) motsvarande 2.5% (2.2) av intäkterna och 3.1% (2.8) av rörelsekostnaderna.

UTGIFTER FÖR FORSKNING OCH UTVECKLING

+24%

Utgifter för forskning och utveckling



Produkternas livscykel

Atlas Copco utvärderar relevanta aspekter av ergonomi, säkerhet och hälsa, inte bara vid utvecklingen av produkten utan genom alla stadier i livscykeln.

Sett över hela produktlivscykeln, från produktutveckling, tillverkning, användning till avyttring, sker Atlas Copcos största miljöpåverkan när produkterna används och energiförbrukningen har störst påverkan. Därför har varje produktutvecklingsprojekt ambitiösa mål för minskad energiförbrukning. Målet är att öka kundernas energieffektivitet med 20% till år 2020, mätt som vägd total energiförbrukning från det totala antalet sålda produkter per år. Gruppen har börjat mäta kundens energieffektivitet. Det finns dock ett stort antal produkter med olika egenskaper och att konsolidera siffrorna är svårt. Därför presenteras ingen siffra för Gruppen 2012. Ett minimikrav är att produkterna uppfyller lagar och förordningar beträffande miljöpåverkan.

Atlas Copco har tagit flera initiativ för att minska resursanvändningen och gör sitt yttersta för att till exempel optimera förpackningsmaterial.

Produkter såsom stationära kompressorer, borrhjor, hydraulhammare och industriverktyg kan returneras, renoveras och säljas vidare som begagnad utrustning. Begagnad utrustning håller samma höga standard som när den var ny vad gäller kvalitet, prestanda och energieffektivitet.

Produktansvar

Under designfasen bedöms produkterna ur ett säkerhets- och hälsoperspektiv vilket inkluderar ergonomi. Alla produkter och all service från Atlas Copco levereras dessutom med relevant produkt-, service- och säkerhetsinformation. Kraven enligt Gruppens rutiner för produkt- och serviceinformation samt märkning omfattar aspekter såsom inköp av komponenter, potentiellt skadliga ämnen, säker hantering och skrotning av produkten. Vid behov ingår även utbildning av kunderna för att säkerställa en säker hantering av produkterna.

Generellt omfattas inte Atlas Copco direkt av EU-direktivet Waste Electrical and Electronic Equipment (WEEE). Handhållna elektriska verktyg och kontrollinstrument definieras dock som ligande inom ramen för direktivet. När det gäller dessa produkter bär Atlas Copco ansvaret för att ta hand om skrotade produkter. Gruppen hanterar WEEE-direktivet globalt.

Atlas Copco strävar efter att följa lagar och förordningar avseende säkerhet, hälsa och miljö samt produktinformation och märkning. Inga böter har

betalats under 2012 för överträdelser av lagar och regler gällande tillhandahållandet eller användningen av produkter och tjänster.

Försäljning och marknadskommunikation

Atlas Copcos produkter och tjänster marknadsförs och säljs med utgångspunkt i kvalitet, produktivitet, pris, servicenivå och andra relevanta faktorer. Divisionerna ansvarar för marknadsföring och kommunikation, utbildning av personal om produkternas egenskaper och fördelar, kundsäkerhet och -hälsa, märkning av produkter och tjänster, kundintegritet samt efterlevnad av lagar och regler.

Kundrelationer

Atlas Copco är medvetet om vikten av att skydda sitt rykte genom att arbeta med kunder som följer samma krav inom miljö, etik och socialt ansvar. Gruppen fortsätter att informera om sina etiska riktlinjer. Verktöget för hållbarhetsbedömning av kunder kommer att lanseras globalt under 2013. Verktöget används redan vid finansiering via exportkreditinstitut.

Kundlojalitet

Atlas Copco genomför kundundersökningar för att mäta kundlojalitet. Dagligen får tusentals kunder, som varit i kontakt med Atlas Copco i samband med köp eller service, besvara enkäter där de ger sin syn på mötet. Kunder involveras ofta i diskussioner och ombeds att lämna synpunkter med syfte att lösa problem och förbättra produkter och tjänster. För att säkerställa en ökad kundnöjdhet har ett antal nyckeltal fastställts som kontinuerligt följs upp, exempelvis tillgängligheten av reservdelar. Det övergripande resultatet av undersökningarna visar på en förbättrad kundnöjdhet under 2012, men också på flera områden som måste förbättras.

Ökad varumärkeskännedom

För att ytterligare bredda marknaden och mäta i vilken utsträckning Gruppen är First in Mind—First in Choice® bland befintliga och potentiella kunder, genomför Atlas Copco undersökningar om varumärkeskännedom på olika marknader. Baserat på resultaten vidtas åtgärder för att intensifiera kundbearbetning eller för att skraddarsy marknadsaktiviteter till vissa målgrupper på ett attraktivt och effektivt sätt. Det övergripande syftet är att stödja tillväxten och stärka positionen på en specifik marknad och/eller inom ett specifikt segment.



Varje produktutvecklingsprojekt har ambitiösa mål för att minska energiförbrukningen.

KUNDFOKUSERADE MÅL

- First in Mind—First in Choice® för kunder och potentiella kunder för alla varumärken.
- Öka kundlojalitet.
- Öka kundernas energieffektivitet med 20% fram till 2020.
- Erbjuder säkra och tillförlitliga produkter och tjänster.

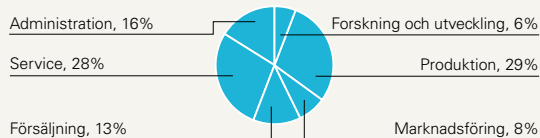
Kundnöjdheten ökade under 2012.

Medarbetare

ANDEL ANSTÄLLDA PER GEOGRAFISK REGION



ANDEL ANSTÄLLDA PER YRKESKATEGORI



Atlas Copcos nuvarande och potentiella medarbetare förväntar sig en arbetsmiljö med hög standard för ledarskap som ger möjligheter för varje individ att utvecklas professionellt. Att erbjuda en arbetsplats med mångfald och med goda arbetsvillkor och rutiner för hälsa och säkerhet, är en viktig del av Atlas Copcos varumärke som arbetsgivare och därmed en framgångsfaktor för Gruppen.

First in Mind—First in Choice® för nuvarande och framtida medarbetare.

UNDERSÖKNINGS-RESULTAT

85%

Mer än 32 000 medarbetare, eller 85%, svarade på 2012 års medarbetarundersökning. Andelen medarbetare som är stolta över att arbeta på Atlas Copco ökade till 82% (77) jämfört med den föregående undersökningen 2010. Den visade också att Gruppen är ett starkt och kundorienterat företag, och att medarbetarna har förståelse för strategier och mål. Möjligheter till förbättringar finns inom områden som chefers ansvarsområden, engagemang och motivation.

Atlas Copcos personalstrategi är att attrahera, utveckla och behålla motiverade medarbetare. Cheferna förväntas ta ansvar för att utveckla sina medarbetare, sina respektive enheter och sig själva.

Medarbetarundersökningar

Atlas Copco genomför en medarbetarundersökning minst vartannat år. Den lokala ledningen följer upp områden som behöver uppmärksammas och förbättras samt bjuder in medarbetarna till workshops för att ta reda på hur de bäst kan förbättra sig inom svaga områden och dra fördel av sina styrkor.

Relationer mellan arbetsgivare och arbetstagare

Genom den interna databasen *The Way We Do Things* har samtliga medarbetare tillgång till information om Gruppens process för personalfrågor, vilket inkluderar riktlinjer vid rekrytering, ersättning, medarbetarsamtal och kompetensutveckling.

Policyn för icke-diskriminering omfattar samtliga medarbetare. Arbetsvillkor, såsom rätten till kollektivavtalsförhandlingar, står angivna i Affärskoden, vilken uppdateras regelbundet. Under 2012 omfattades 41% av alla medarbetare av kollektivavtal. Även medarbetarnas rättigheter finns inkluderade i Affärskoden. I länder där oberoende fackliga föreningar inte är tillåtna har Atlas Copco vidtagit åtgärder för att skapa forum för relationen mellan arbetsgivare och arbetstagare, till exempel genom miljö- och skyddskommittéer i Kina.

Löner och förmåner

Atlas Copco strävar efter att erbjuda löner och förmåner som är rättvisa, konsekventa och konkurrenskraftiga, samtidigt som de är i linje med industrins genomsnitt, för att attrahera och behålla de

bästa medarbetarna. En rättvis lönestruktur utgår ifrån ett klassificeringssystem baserat på en särskild ersättningsnivå för varje position och jämförelser görs med liknande företag som använder samma system. För tillfälligt anställda är förmånerna i enlighet med nationell lagstiftning. Detta gäller också minimilöner och uppsägningstid vid förändringar i verksamheten.

Ledarskap

Atlas Copco strävar efter att utveckla chefer som har modet att leda och viljan att utveckla engagerade medarbetare. Alla chefer och medarbetare måste leva upp till Atlas Copcos värderingar: samverkan, engagemang och innovation. Utbildningar i ledarskap och personalstrategi, inklusive särskilda utbildningar för servicechefer och teamledare, pågår kontinuerligt med ambitionen att förbättra effektivitet och processer.

Atlas Copco strävar efter att ha ledare som speglar verksamhetens globala struktur och krav. Den långsiktiga ambitionen är att utveckla lokala ledare. Under 2012 var 64% (67) av de högsta cheferna lokalt anställda. Bland de 371 högsta cheferna återfanns 49 nationaliteter.

De internationella chefernas roll är både att utveckla lokala chefer och att tillgodogöra sig internationell, professionell erfarenhet till ännu mer utmanande positioner inom Gruppen. Sammantaget kommer Atlas Copcos chefer på internationella poster från 55 olika länder och de arbetar i 61 länder. Andelen svenska chefer på internationella poster har minskat från 23% år 2001 till 14% år 2012.

Andelen kvinnor i ledande befattningar ökade till 15.1% (14.6). För att öka andelen kvinnliga ledare har Gruppen en policy enligt vilken det ska finnas minst en kvinnlig kandidat vid rekrytering till tjänster som kräver högskoleutbildning. Atlas Copcos kvalificerade mentorprogram för kvinnor genomfördes för fjärde året i rad. Det globala nätverket för kvinnliga medarbetare stöder kvinnors utveckling i Gruppen.

Ledarförsörjning och rekrytering

Kompetenta och engagerade chefer är en nödvändighet för att realisera Gruppens strategi. Atlas

Copcos strategi för ledarförsörjning är att ha ett internt flöde av potentiella ledare som strävar mot allt mer utmanande positioner och därigenom säkra rekryteringen till ledande befattningar.

Intern rörlighet är ett sätt att öka effektiviteten och medarbetarnas motivation samt undvika stagnation inom organisationen. När en chef har fullgjort sitt uppdrag får han eller hon söka ett nytt uppdrag i den befintliga befattningen eller i en ny. Målet är att 85% av cheferna ska rekryteras internt. Utfallet under 2012 var 86%.

Atlas Copcos medarbetare uppmuntras och stöds till att utvecklas professionellt genom att ansöka till lediga tjänster på Atlas Copcos interna arbetsmarknad som skapades 1992. Under 2012 utannonserades 3 759 tjänster varav 461 var internationella.

Kartläggning av kompetenser sker i hög utsträckning för att undersöka behovet av resurser, särskilt inom nyckelområden. Atlas Copcos varumärke som arbetsgivare marknadsförs aktivt för att säkra den externa rekryteringen av unga medarbetare med stor potential.

Jämställdhet, rättvisa och mångfald

Lika möjligheter, rättvisa och mångfald är grundpelare i Atlas Copcos personalstrategi. Företagets mål är att ha en arbetsstyrka som motsvarar den lokala rekryteringsbasen och som omfattar alla kulturer, religioner och nationaliteter.

Målet är att öka mångfalden både vad gäller kön och nationalitet. Ökad mångfald främjar ett internationellt tankesätt, stimulerar innovation och förmågan att arbeta över kulturella gränser och expandera till nya marknader. Det ger också en ökad förståelse för de samhällen där Atlas Copco verkar. En viktig framgångsfaktor för strategin är att uppmuntra mångfald och integrera Gruppens grundläggande principer och värderingar med den lokala kulturen.

Bolagen i Atlas Copco formulerar lokala policyer och riktlinjer för mångfald som ligger i linje med Gruppens policy, lokala lagar och regleringar, samt lokala ambitioner. Det kan inkludera möjligheter till reducerad arbetstid för vård av barn eller tjänstledighet för studier.

Mångfald förblir en utmaning och frågan adresseras genom olika initiativ såsom lanseringen av ett program med korta utlandsuppdrag för att öka kompetensutveckling och mångfald, mentorprogram, ett globalt nätverk och policyer. I huvudsak rekryterar Gruppen medarbetare lokalt där företaget bedriver verksamhet.

Andelen kvinnliga medarbetare under 2012 var 16,9% (16,8). Den lilla uppgången förklaras av fokuserade aktiviteter för att öka andelen kvinnor på alla positioner. Andelen nyutexaminerade kvinnor bland tjänstemän som rekryterades under året var 26%.

Kompetensutveckling

Kompetensutveckling är centralt för att attrahera och behålla nöjda medarbetare. Målet är att säkra kompetensutveckling och coachning för alla medarbetare. De ska få den utbildning och coachning som krävs för att uppnå goda resultat samt ett årligt utvecklingssamtal, oavsett personalkategori, inklusive utbildning i arbetet.

Under 2012 var det genomsnittliga antalet utbildningstimmar per anställd 42 (45) och 83% (84) av alla medarbetare hade ett utvecklingssamtal.

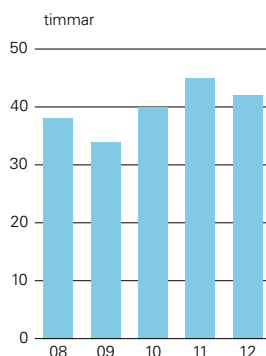
Gruppens policyer och processer införs med stöd av workshops och seminarier. Samtliga medarbetare får utbildning i *The Way We Do Things*, Gruppens enskilt viktigaste ledningsverktyg. Alla medarbetare får också utbildning i Affärskoden. Under 2012 hade cirka 90% av Atlas Copcos medarbetare genomgått denna utbildning.

UTMÄRKELSE I UNGERN

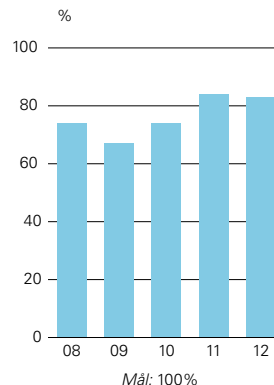


Atlas Copco i Ungern
fick ta emot utmärkelsen
"Bästa arbetsplats för kvinnor."

Utbildningstimmar i genomsnitt per anställd



Andel anställda som haft ett utvecklingssamtal





Atlas Copco driver ett 2,5 år långt lärlingsprogram i Sydafrika, se sidan 51.

Affärsområdena erbjuder målinriktad utbildning i enlighet med verksamhetens behov. Ett viktigt område är värdebaserad säljutbildning, där förståelsen för produkten och kundens applikation är grundläggande. Språkutbildning, främst i engelska, hålls regelbundet för att underlätta kommunikationen inom organisationen.

Ett mått på framstegen med att stärka kompetensen inom Atlas Copco är andelen anställda med högskoleexamen. Under 2012 hade 52% av tjänstemännen högskoleexamen.

Rörlighet och personalomsättning

Atlas Copcos mål är att uppmuntra rörlighet över geografiska, organisatoriska och kulturella gränser. Det är viktigt för utveckling av kompetenser, men även för en framgångsrik integrering av nyligen förvärvade bolag. Erfarna chefer i ledande positioner leder integrationsprocessen och gör det möjligt att etablera Gruppens affärskod, värderingar och vision på ett effektivt och pragmatiskt sätt. Under 2012 uppgick den interna rörligheten bland medarbetare till 8,2% (9,3). Den externa rekryteringen uppgick till 15%, exklusive förvärv. Personalomsättningen var 8% (8).

INTERN RÖRLIGHET

8%

Säkerhet och hälsa

Atlas Copco strävar efter att erbjuda en säker och hälsosam arbetsmiljö i samtliga verksamheter och för alla intressenter. Gruppen har en global policy för säkerhet, hälsa och miljö. Ambitionen är att alla medarbetare ska arbeta i ett bolag med ett ledningssystem för hälsa, säkerhet och miljö och att Gruppens större enheter ska vara certifierade enligt den internationella standarden OHSAS 18001 under 2013. Vidare är målen att ha noll arbetsrelaterade olyckor och en sjukfrånvaro under 2,5%.

För att betona betydelsen av säkerhet, finns en interaktiv e-learningmodul tillgänglig för alla anställda. Ett viktigt inslag i utbildningar kring produkter och applikationer rör säkerhet och flera utbildningar har hållits inom området. Affärsområdena har dessutom "Safety First"-kampanjer på global nivå inom ramen för deras ansvarsområden. För att ytterligare betona vikten av säkerhet och hälsa är det den första punkten på dagordningen vid bolagens styrelsemöten.

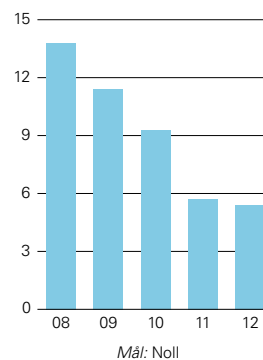
Atlas Copco-bolagen utformar hälso- och friskvårdsprogram för att möta specifika behov i respektive land eller region. HIV/AIDS är ett stort problem i vissa länder där Atlas Copco bedriver verksamhet. Sedan 2002 bedriver Gruppen friskvårdsprogram i många länder i södra Afrika. Programmen inkluderar testning, utbildning, råd och

behandling för personer som fått diagnosen HIV-positiv. I USA är diabetes ett växande problem och medarbetare erbjuds friskvård, inklusive rådgivning och medicinsk behandling.

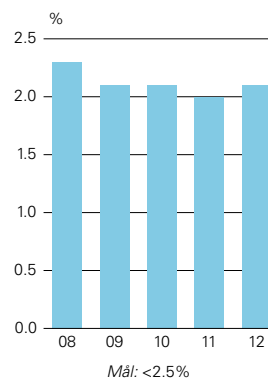
Under 2012 var 72% av produktionsenheterna och de större säljbolagen certifierade enligt OHSAS 18001, vilket motsvarar 69% av medarbetarna.

Under året har antalet olyckor ökat till 391 (370). Gruppen tar allvarligt på ökningen och agerar fortlöpande i frågan med berörda enheter. I relativa tal minskade antalet olyckor per en miljon arbetade timmar till 5,4 (5,7). Dessvärre inträffade tre olyckor med dödlig utgång inom Atlas Copco under året. Säkerhetsutbildning och säkerhetsinformation har skett i ännu högre grad efter dessa händelser. Sjukfrånvaron var 2,1% (2,0).

Antal olyckor per en miljon arbetade timmar

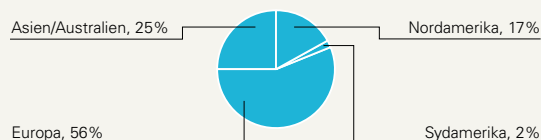


Sjukfrånvaro



Affärspartner

GEOGRAFISK SPRIDNING AV LEVERANTÖRER



När produkter bär ett Atlas Copco-varumärke är policyn att samma höga standard för miljö, arbetsvillkor och mänskliga rättigheter ska uppfyllas hos affärspartner, såsom leverantörer, underentreprenörer eller partner i samriskbolag. Gruppen har därför en process för att hantera och följa upp leverantörskedjan, då affärspartner spelar en viktig roll för att uppnå Atlas Copcos mål.

Gruppens mål är att arbeta med affärspartner som står för höga etiska, miljömässiga och sociala standarder. Arbetet med leverantörer för att förbättra resultaten inom dessa områden spelar en viktig roll i att säkra Atlas Copcos anseende och varumärke.

Det finns tre fokusområden vid utvärderingen av leverantörers resultat inom socialt och miljömässigt ansvar:

- Affärspartners efterlevnad av en checklista med tio punkter som Atlas Copco har tagit fram. Listan baseras på FN:s Global Compact och den internationella arbetsorganisationens (ILO) deklaration om grundläggande principer och rättigheter i arbetet, och finns publicerad på Atlas Copcos webbplats.
- Användningen av Atlas Copcos förteckningar över farliga substanser.
- Atlas Copco uppmanar alla affärspartner att införa ett ledningssystem för säkerhet, hälsa och miljö.

Gruppens inköpsprocess är decentraliserad och hanteras av divisionerna. Lokala inköp av förbrukningsvaror görs dock i de flesta fall av de enskilda enheterna. Atlas Copco uppmanar till lokala inköp då det gynnar regioner där Gruppen är verksam och underlättar för nära relationer med leverantörer för att uppnå hög kvalitet och effektivitet, samtidigt som det minskar miljöpåverkan.

Gruppens bolag väljer och utvärderar sina affärspartner delvis utifrån deras sociala och miljörelaterade engagemang. Fokus vid val och utvärdering av affärspartner ligger på att minimera risken för överträdelser av Atlas Copcos affärskod.

Affärspartner utvärderas under och efter att de valts ut. Processen för leverantörsutvärderingar inkluderar exempelvis affärspartnerens energiförbrukning och relaterade koldioxidutsläpp, vattenförbrukning, hänsyn till mänskliga rättigheter och arbetsvillkor. Ibland skickas checklistor för självutvärdering till leverantörerna. Utvärderingar på plats hos leverantören förekommer regelbundet samt vid behov. Dessa utvärderingar resulterar i en rapport med definierade förslag till utveckling,

LEVERANTÖRER SOM ÅTAGIT SIG ATT FÖLJA AFFÄRSKODEN



vilka följs upp vid en avtalad tidpunkt. Om en affärspartner bedriver verksamhet på ett sätt som kan strida mot Affärskoden kommer man överens om en förbättringsplan och Atlas Copco kan bidra med erfarenhet och kunskap.

Utbildning

Det interna utbildningsprogrammet i leverantörsutvärderingar finns publicerat i Gruppens databas *The Way We Do Things*.

Utbildning erbjuds globalt.

En interaktiv utbildning för affärspartner har utvecklats och lanserats på Atlas Copcos webbplats. Syftet är att öka medvetenheten om Affärskoden. Affärspartner, såsom betydande leverantörer av direkt material, uppmanas att genomgå utbildningen antingen på webbplatsen eller vid leverantörsbesök.

Resultat från leverantörsutvärderingar

Gruppens bolag redovisar kvantitativa data för leverantörer som utvärderats, godkänts eller underkänts, samt för dem som behöver utveckla sitt arbete. En leverantör klassas som godkänd om Atlas Copco har genomfört en utvärdering vid leverantörens enhet och rapporterat att det inte finns någon risk för brott mot Affärskoden, eller att leverantören har åtgärdat alla förslag till åtgärder från en tidigare utvärdering. Arbetet med leverantörsutvärderingar sker främst vid produktionsenheterna.

Farliga substanser

Atlas Copco har förteckningar över substanser som är antingen förbjudna eller som bör begränsas i sin användning på grund av den potentiella negativa påverkan på hälsa och miljö. Förbjudna substanser är inte tillåtna i Gruppens produkter eller processer. Substanser som bör begränsas i sin användning är inte förbjudna, men ska ersättas enligt en plan med hänsyn till ekonomiska och tekniska aspekter. Leverantörers användning av sådana substanser kontrolleras regelbundet och om förbjudna substanser upptäcks måste dessa omedelbart ersättas med godkända alternativ. Förteckningarna revideras regelbundet i enlighet med tillämpliga regelverk, inklusive REACH. Gruppens förteckningar över farliga substanser är publicerade på Atlas Copcos webbplats.

Konfliktmineraler

Atlas Copco är leverantör till kunder som måste redovisa enligt Dodd Frank Act, avsnitt 1502 i USA. Det betyder att Gruppen måste säkerställa att dess produkter och komponenter är fria från konfliktmineraler. Redan under 2012 påbörjades ett sådant initiativ, som kommer att fortsätta under kommande år.

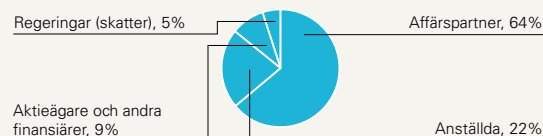
Samhälle

CHEFER SOM UTBILDATS I AFFÄRSKODEN *



* Djupgående lärarledd utbildning i etik för chefer

FÖRDELNING AV EKONOMISKT VÄRDE



ATLAS COPCOS AFFÄRSKOD

...är översatt till 26 språk och finns tillgänglig för alla medarbetare och affärspartner. Koderna uppdaterades 2012 främst gällande mänskliga rättigheter och korruption.

HOTLINE

39

möjliga överträdelser av Affärskoden rapporterades via företagets hotline under 2012. Typen av överträdelser relaterar främst till organisationsförändringar, ekonomiska frågor och personliga händelser. Internrevisorer, arbetsväxling och kommunikation är några åtgärder som vidtagits till följd av anmälningarna.

Med en global räckvidd har Atlas Copco inflytande på den ekonomiska och sociala utvecklingen i länder där företaget är verksamt. Gruppen förväntas visa inflytandet på ett positivt sätt och strävar efter att vara en god och pålitlig samhällsmedborgare som skapar delat värde.

På lång sikt är sunda affärsmetoder ekonomiskt lönsamma då verksamheten blir mer effektiv samtidigt som Gruppen befäster sitt anseende som en pålitlig och trovärdig partner som bedriver sin affärsverksamhet med integritet. Ur ett kortsiktigt perspektiv kan efterlevnaden av Atlas Copcos principer ha en motverkande effekt på vissa affärsmöjligheter.

Korruption och uppträdande i strid med konkurrensregler

Korruption medför mycket negativa globala konsekvenser och är både en orsak till fattigdom och ett hinder för att komma till rätta med problemet. Atlas Copco-gruppen accepterar inte korruption. Denna grundregel stärker varumärket och bidrar till en rättvis konkurrens på marknaden.

Förebygga, upptäcka, reagera

Att inte acceptera korruption låter enkelt. Men för ett globalt bolag med verksamhet i många kulturer med olika normer är det en utmaning. Målet är att det inte ska förekomma någon korruption eller mutor, vilket stöds av en policy, metoder, utbildning

och en process för övervakning. Affärskoden inkluderar tydligt nolltolerans mot korruption, inklusive påskyndande betalningar. Kraftfulla åtgärder vidtas från fall till fall. Det ska inte innebära några nackdelar för anställda som vägrar att ta emot eller betala mutor. Interna kontrollrutiner har etablerats för att minimera risken för korruption och mutor, exempelvis genom uppdelning av ansvar. Internrevisorer inkluderar efterlevnaden av Affärskoden. Medvetenhet om, och efterlevnad av, principer för integritet i affärsaktiviteter är en prioritet för Atlas Copco.

Gruppens hotline kan användas av medarbetare för att rapportera händelser eller ageranden som är, eller kan uppfattas som, överträdelser av lagar eller Affärskoden. Den är ett komplement till liknande processer på landnivå. Gruppens legala avdelning ansvarar för hanteringen av företagets hotline och garanterar att anmälningar behandlas konfidentiellt. Personen som gör anmälan garanteras anonymitet.

Utbildning

Affärskoden delas ut till alla nyanställda och utbildning erbjuds globalt. Cheferna får också djupgående lärarledd undervisning kring etiska dilemman. Utbildningen i korruption, som utvecklats av FN:s Global Compact, har genomgåts av 3 500 chefer innan de signerade efterlevnaden av Affärskoden.



Principer för anti-korruption Arbetet med att bekämpa korruption styrs av följande principer, som gäller för alla medarbetare, chefer och för Styrelsen:

Om efterlevnad av lagar

➔ Efterlevnaden av lagar och regler är ett minimikrav i varje land där Gruppen är verksam. I situationer där lagen inte erbjuder någon vägledning använder sig Gruppen av sina egna värderingar och standarder.

Om relationen med affärspartner och kunder

➔ Atlas Copco får inte erbjuda agenter, distributörer, kunder, potentiella kunder eller regeringar några belöningar eller fördelar som är i strid med gällande lag eller rimlig och generellt accepterad affärspraxis.

Atlas Copco vidtar också rimliga åtgärder för att förhindra att affärspartner agerar på ett sätt som kan innebära överträdelser av Affärskoden.

Mänskliga rättigheter

Mänskliga rättigheter finns integrerat i Gruppens mål. Arbetet pågår med att integrera FN:s vägledande principer om företag och mänskliga rättigheter inklusive barns rättigheter. Under året har Affärskoden och interna riktlinjer uppdaterats i enlighet med detta. Gruppens yttrande om mänskliga rättigheter finns publicerat på Atlas Copcos webbplats. Arbetet med konfliktmineraler påbörjades under året. Atlas Copco kommer att säkerställa att företagets produkter och komponenter inte innehåller konfliktmineraler och begära detsamma från sina leverantörer. Utbildning i mänskliga rättigheter för medarbetare och chefer kommer att lanseras globalt under 2013.

Genom interna kontrollprocesser säkras Atlas Copco att Gruppens bolag har interna processer för att informera kunder och affärspartner om sina policyer för mänskliga rättigheter och för att bedöma möjliga risker för anseendet. Hittills har cirka 70% av Atlas Copcos bolag infört processerna.

Atlas Copcos affärspartner förväntas iakttas samma höga standarder vad gäller mänskliga rättigheter som Atlas Copco.

Due diligence inom mänskliga rättigheter

En process för att bedöma och hantera påverkan på samhällen och mänskliga rättigheter från verksamheten utvecklades och testades i Ghana och Kazakstan under 2011. Under 2012 har fokus legat på arbetet med att vidareutveckla processen.

Samhällsengagemang och välgörenhet

Atlas Copco är sedan länge engagerat i de samhällen där företaget verkar. Gruppens olika initiativ i samhället väljs ut och stöds av de lokala bolagen och är inriktade på utbildning, en trygg uppväxt för barn och bekämpning av sjukdomar såsom HIV/AIDS och malaria. Gruppens policy för samhällsengagemang och välgörenhet uppmuntrar också bolagen att ge stöd vid naturkatastrofer och andra katastrofer som drabbar människor. Stöd kan ges i form av produkter, tid eller pengar. Satsningar som initieras och leds av de anställda stöds genom principen om ekonomisk matchning, vilket innebär att bolagen i Gruppen ska matcha de ekonomiska bidrag som medarbetarna ger. Initiativet *Vatten åt Alla* är det tydligaste exemplet på denna typ av engagemang.

Företagets kostnader för samhällsengagemang och välgörenhet fördelade sig under 2012 enligt följande: kontanta donationer 82%, fysiska gåvor 4% och i värde av tid 14%.

Utveckling och fördelning av ekonomiskt värde

Genom att lägga ut delar av tillverkning och andra aktiviteter på underleverantörer bidrar Atlas Copco till ytterligare arbetstillfällen och ekonomisk stabilitet. Rörelsekostnader inklusive kostnader för leverantörer för varor och tjänster, funktionella kostnader och med avdrag för löner och förmåner uppgick till MSEK 53 656 (48 032). Löner och andra kontanta ersättningar ökade med 14% till MSEK 18 125 (15 910).

Gruppens finansiärer, såsom aktieägare och långivare, tillhandahåller medel för att finansiera de tillgångar som används för att skapa ett ekonomiskt värde. I gengäld får dessa intressenter årliga utdelningar och ränta. Kostnaden för finansiärer ökade med 21% till MSEK 7 167 (5 913).

Atlas Copco bidrar till den ekonomiska utvecklingen i de regioner där företaget bedriver verksamhet, genom betalningar till pensionsfonder och sociala förmåner, samt betalningar av skatter, sociala avgifter och andra avgifter. Under 2012 ökade kostnaden till regeringar genom direkt skatt med 12% till MSEK 4 377 (3 902). Samhällsinvesteringar uppgick till MSEK 11.7 (17.5).

Det ekonomiska värde som behölls i verksamheten minskade med 5% till MSEK 8 092 (8 517) till följd av ökad utdelning och löner.

Atlas Copco har fått förfrågningar från intressenter om att vara mer detaljerad i sin rapportering om betalningar till regeringar genom direkta skatter.

VATTEN ÅT ALLA

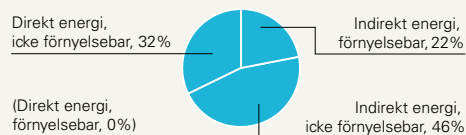
Sedan 1984 har Atlas Copco stöttat den frivilliga, medarbetarledda organisationen *Vatten åt Alla* som samlar in medel för att finansiera brunnborrning, rening och utrustning med syfte att tillhandahålla rent dricksvatten till byar och samhällen. Sedan starten har *Vatten åt Alla* gett mer än 1.2 miljoner människor tillgång till rent dricksvatten. Initiativet finns etablerat i 19 länder och fler är på gång.

Se www.water4all.org för ytterligare information.

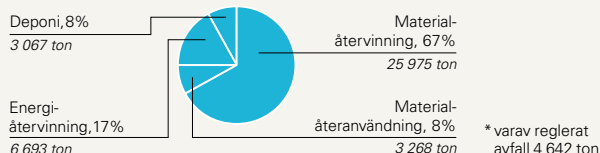


Miljö

FÖRDELNING AV ENERGIFÖRBRUKNING



FÖRDELNING AV AVFALL*



Atlas Copco strävar efter att leva upp till intressenternas förväntningar om sund miljöledning i verksamheten och för produkterna.

Livscykelanalys visar att Atlas Copcos mest betydande miljöpåverkan relaterar till koldioxidutsläpp vid användningen av produkterna. Att inkludera miljöhänsyn vid utveckling av nya produkter, samt kontinuerlig produktutveckling, har högsta prioritet för Atlas Copco och företagets kunder.

Energiförbrukning och koldioxidutsläpp är de mest betydande indikatorerna men Atlas Copco redovisar även vattenförbrukning, förbrukning av material och avfall.

Efterlevnad av miljölagstiftning

Atlas Copco följer tillämpliga miljölagar i alla länder där verksamheten bedrivs. Incidenter och böter rapporteras enligt gällande lagar vid överträdelser av miljölagstiftning eller vid incidenter som kemiskt utsläpp, olje- eller bränsleutsläpp. Under 2012 inträffade inga betydande incidenter gällande dessa aspekter.

Fem svenska bolag kräver tillstånd baserat på svensk miljölagstiftning. Dessa verksamheter motsvarar cirka 20% av Gruppens tillverkning och involverar huvudsakligen bearbetning och montering av komponenter. Tillstånden gäller områden såsom utsläpp till vatten och luft, samt buller. Under 2012 är ett tillstånd under revision. Atlas Copco har beviljats samtliga nödvändiga tillstånd för att bedriva verksamheten. Inga påföljder för överträdelser av miljötillstånd har ålagts Gruppen under 2012.

Miljöledningssystem

För att bidra till att minska miljöpåverkan och för att säkra tillämpningen av försiktighetsprincipen, har Atlas Copco som mål att införa miljöledningssystem i samtliga verksamheter. Alla produktionsenheter måste certifieras enligt ISO 14001. Förvärvade produktionsenheter certifieras normalt inom en tvåårsperiod. Under 2012 motsvarade andelen tillverkningsenheter certifierade enligt ISO 14001 94% av kostnaden för sålda varor och 88% av medarbetarna i de bolagen.

Hållbar byggnation

Atlas Copcos mål är att byggnader ska uppföras enligt en hållbar standard såsom LEED. Det gäller såväl nya byggnader som ombyggnationer på mer än 2 000 m². Det finns för närvarande Atlas Copco-byggnader i enlighet med kraven i LEED: två i Kina, en i Indien och en i USA. Dessa byggnader väntas medföra en minskad miljöpåverkan, minskade underhållskostnader och bidra till en förbättrad arbetsmiljö för medarbetarna.

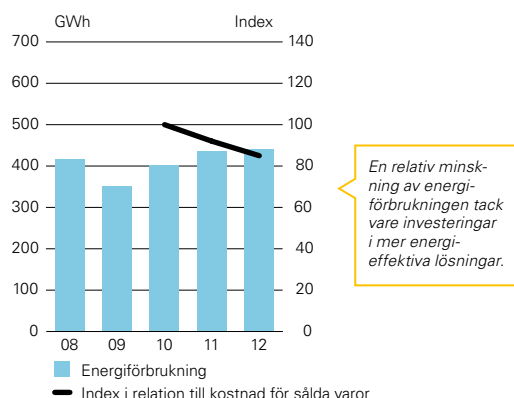
Resursanvändning

Gruppen arbetar kontinuerligt med att effektivisera användningen av resurser i tillverkningsprocessen. De mest betydande råvarorna för Atlas Copco är stål och järn, som mätt i vikt står för mer än 90% av det råmaterial som används i produktionen och som till stor del består av återvunnet stål.

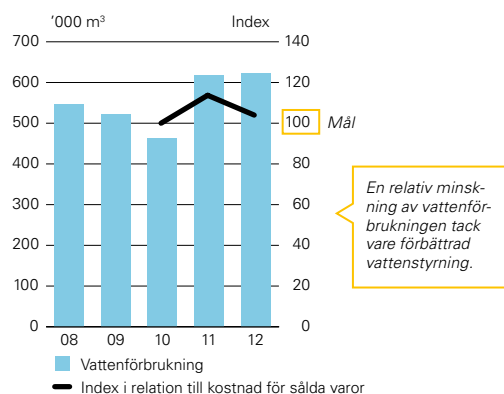
Energi

Gruppens bolag investerar i ökad energieffektivitet exempelvis genom underhåll av byggnader och förbättringar i tillverknings-

Energiförbrukning



Vattenförbrukning



processen. Den totala energiförbrukningen i verksamheten minskade med 9% i förhållande till kostnaden för sålda varor. Minskningen förklaras av ökad effektivitet i tillverkningsprocessen. Under 2012 kom 22% av energiförbrukningen från förnyelsebara källor såsom vindkraft och solkraft.

Gruppens mål om ökad energieffektivitet hos kunderna med 20% fram till 2020 gäller inom viktiga produktgrupper. Rapporteringen av utfallet i förhållande till målet inleddes 2012. Målet ska uppnås genom att tillhandahålla innovativa energieffektiva produkter och tjänster, som leder till miljöbesparingar och sänkta energikostnader. På affärsområdessidorna i denna rapport presenteras några exempel på dessa produkter.

Vatten

Med verksamhet i flera länder där vatten är en knapp resurs har Atlas Copco börjat använda vattenindex för att kartlägga verksamheter i områden med risk för vattenbrist. Gruppens bolag i dessa områden ska införa en plan för hantering av riskerna, exempelvis ur ett fysiskt, legalt eller kostnadsperspektiv. Innovativ produktutveckling syftar också till att minska vattenförbrukningen exempelvis vid borrar efter mineraler.

Vattenförbrukningen redovisas som en total siffra. Vattenförbrukningen minskade med 9% i förhållande till kostnaden för sålda varor. Den relativa minskningen förklaras delvis av bättre styrning av vattenförbrukningen.

Utsläpp och avfall

Atlas Copco redovisar koldioxidutsläpp från både direkt och indirekt energiförbrukning i produktionen, samt från transporter till och från produktionsanläggningarna. Gruppens mål är att minska koldioxidutsläppen från energin som används i produktionen med 20% i förhållande till kostnaden för sålda varor fram till år 2020. Under 2012 minskade utsläppen från produktionsenheter med 24% i förhållande till kostnaden för sålda varor. Minskningen förklaras av ökad användning av förnyelsebar energi. Den största produktionsenheten i Belgien använder elektricitet från vattenkraft med lägre koldioxidutsläpp.

Atlas Copco använder köldmedia i vissa produkter (torkar) och processer (installationer av kylsystem). De köldmedia som

används i produkter påverkar inte ozonskiktet, och ambitionen är att fortsätta att införa köldmedia med lägre klimatpåverkan. Majoriteten av köldmedia finns i slutna system i produkterna och frigörs inte under produkternas livslängd.

Transporter

Transporter av varor till och från produktionen köps in (det vill säga indirekta utsläpp, Scope 3 enligt GHG Protocol). Gruppens mål är att minska koldioxidutsläppen från transporter med 20% i förhållande till kostnaden för sålda varor fram till år 2020.

Under 2012 minskade koldioxidutsläppen från transporter med 3% i förhållande till kostnaden för sålda varor. Minskningen förklaras främst av förbättrad logistik och effektiviseringar i verksamheten.

Gruppen fortsätter arbetet med att följa upp utsläpp som orsakas av tjänsteresor. Webbaserade möten, telefon- och videokonferenser används i stor utsträckning.

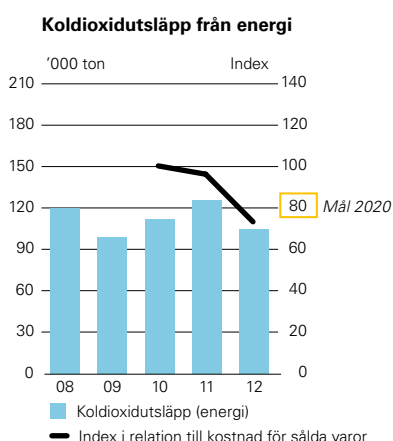
Avfall och farligt avfall

Målet är att begränsa förekomsten av avfall och att allt avfall återanvänds eller återvinns. Eftersom stål är den råvara som används mest i processen, utgörs merparten av avfallet av metallskrot. I princip återvinns eller återanvänds allt detta skrot.

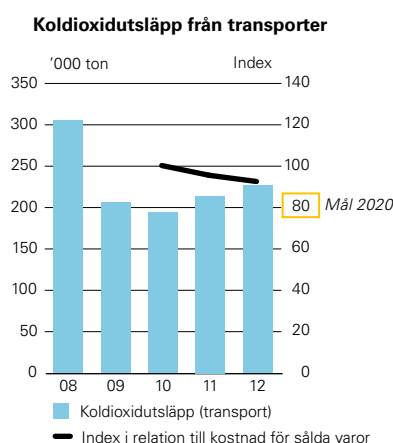
Under 2012 ökade mängden avfall i förhållande till kostnaden för sålda varor med 3% och andelen återanvänt eller återvunnet avfall var 92%. Det finns pågående initiativ för att minska den mängd avfall som går till deponi, exempelvis genom ökad separering av avfall i samarbete med återvinningsföretag. Ett annat exempel gäller separationen av metallskrot från olja innan det skickas till extern återvinning.

Farligt avfall inom Atlas Copcos verksamhet inkluderar främst kadmium, beryllium och bly. Atlas Copco följer upp de olika avfallskategorierna i tillverkningsprocessen, bland annat reglerat (ibland refererat till som farligt) avfall. Reglerade ämnen är ännu inte förbjudna att använda men de ska ersättas enligt en plan som tar hänsyn till tekniska och ekonomiska aspekter. Ämnen som är klassade som förbjudna är inte tillåtna i Gruppens produkter eller processer. Gruppens bolag följer utvecklingen gällande farligt avfall hos affärspartner.

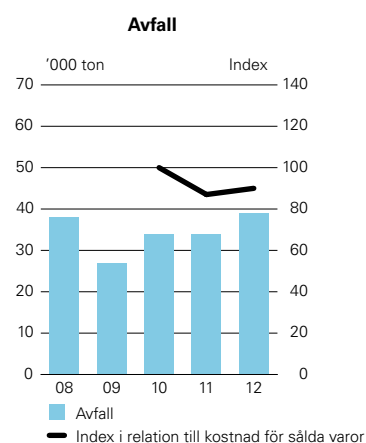
En relativ minskning av koldioxidutsläppen från energiförbrukningen tack vare ökad användning av förnyelsebar energi.



En relativ minskning av koldioxidutsläppen framför allt tack vare förbättrad logistik.



En relativ ökning av avfall delvis på grund av ökad verksamhet.

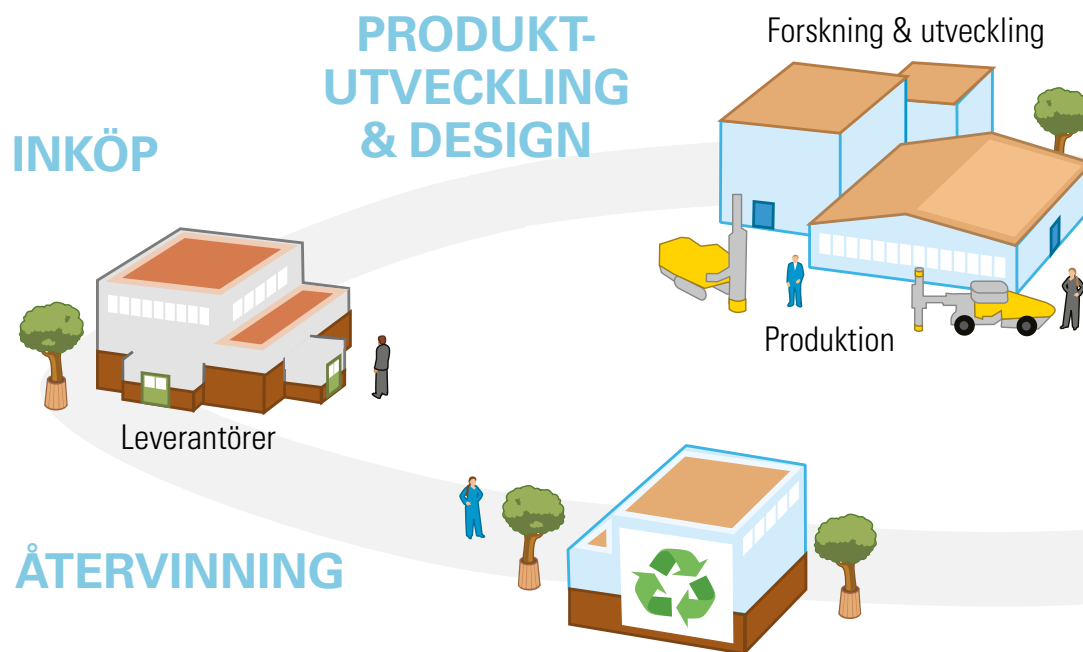


Steg mot en hållbar, lönsam utveckling

Atlas Copcos vision är att vara First in Mind – First in Choice®, det vill säga den som kunder och potentiella kunder tänker på först och sedan väljer. Strävan är att möta och överträffa kundernas krav på produktivitet och hållbarhet genom att erbjuda högkvalitativa innovativa produkter och tjänster samtidigt som ekonomiska, miljömässiga och sociala aspekter beaktas i alla delar av värdekedjan. Nedan ges några exempel.

LIVSCYKELANALYS

Atlas Copco har som mål att designa produkter och tjänster med ett livscykelperspektiv så att de är energieffektiva och enkla att återvinna. Konstrukörer har till exempel börjat göra livscykelanalyser av handhållna verktyg. De fann att Atlas Copcos verktyg har en hög påverkan på miljön under sin användningsfas. Vidare kan valet av material och minskad materialanvändning vid tillverkningen av vissa produkter medföra en betydande minskning av energibehovet för att tillverka dem.



VATTENRISK I LEVERANTÖRSKEDJAN

Atlas Copco har kartlagt sin globala verksamhet i förhållande till områden med vattenstress eller som står inför vattenbrist med hjälp av Global Water Tool från WBCSD. Med verktyget kan Gruppen inte bara justera sin egen förbrukning utan också arbeta proaktivt med att motverka sådana störningar i leverantörskedjan som kan uppstå på grund av vattenbrist i dessa områden.

MINSKAR FARLIGT AVFALL

En av Atlas Copcos tillverkningsenheter i USA startade ett samarbete med en avfallsleverantör för att maximera återanvändningen och återvinningen av avfall samt minimera farligt avfall och avfall som skickas till deponi. Efter två år har enheten ökat återanvändningen och återvinningen av avfall med 82% och minskat avfall till deponi med 90%.

HÅLLBARA BYGGNADER

Alla nya Atlas Copco-byggnader byggs enligt en hållbar byggnadsstandard såsom LEED eller andra jämförbara kriterier. Det nya FoU-centret i Nanjing, Kina har inte bara byggts för att vara energi- och resurseffektivt under själva användningen, utan även under byggnationen med mer än 20% återvunnet råmaterial, som till stor del köpts in lokalt för att minska koldioxidutsläpp från transporter.



Det finns alltid ett bättre sätt

Genom att alltid ifrågasätta våra arbetsmetoder, arbetar vi med ständiga förbättringar.

UTVÄRDERAR ENERGIEFFEKTIVITET

Atlas Copco i USA har bidragit till utvecklingen av oberoende tredjepartsverifiering för att mäta kompressors prestanda. Programmet hjälper tryckluftsanvändare att utvärdera energieffektiviteten av kompressorer på marknaden. Det är ett pågående initiativ i hela branschen under ledning av Compressed Air & Gas Institute.

SÄRSKILDA SERVICEDIVISIONER

Sedan 2012 har varje affärsområde i Atlas Copco en servicedivision helt dedikerad till att stödja kunder under produkternas livslängd. Divisionerna sysselsätter nästan 15 000 medarbetare. Serviceverksamheten erbjuder närmare relationer till kunder och utökade produktutvecklingsmöjligheter. Det säkerställer också att produkterna visar önskvärd energieffektivitet och hög produktivitet då de används.

FLER KVINNLIGA CHEFER

Mångfald är ett nyckelområde för Atlas Copco. Gruppen har ett ökat antal kvinnliga bolagschefer efter riktade ansträngningar, såsom det kvinnliga mentorprogrammet som har pågått årligen sedan 2009, samt Gruppens globala kvinnliga affärsnätverk, lanserat för tre år sedan.

TILLVERKNING

Marknadsföring

FÖRSÄLJNING

Service

Distribution

ANVÄNDNING

Kunder

ENERGIEFFEKTIVA BLÅSMASKINER

Med ett energisparmål på 25% för dansk avloppsvattenshantering, genom att optimera alla delar av verksamheten inklusive luftningen, ersatte ett reningsverk i Danmark en 75 kW loblåsmaskin med en ny 55 kW Atlas Copco skruvblåsmaskin i ZS-serien och kunde därmed minska sin energiförbrukning med 31%.

SÄKERHETSPROGRAM I UNGERN

Atlas Copco har en framgångsrik säkerhets- och hälsokultur i tillverkningsenheten för industriverktyg i Ungern. Ett säkerhetsprogram där medarbetare måste rapportera varje olycka, incident och tillbud har pågått sedan 2011. Genom identifiering av möjliga risker och genom ständiga förbättringar kan förlorad tid på grund av skador minimeras. Inga olycksfall som ledde till frånvaro rapporterades under 2012.

EFFEKTIV DISTRIBUTION

Atlas Copco har startat ett projekt över affärsområdesgränser för att utveckla sin framtida logistikmodell. Projektet är inriktat på ökad kundnöjdhet, ökad effektivitet i verksamheten, minskade totala distributionskostnader och att möta hållbarhetsmål. Ansvar har utlokaliseras, till exempel till teammedlemmar i Ryssland vars ansvar baseras på de huvudsakliga logistikfunktionerna: försäljning och inköpsorderhantering, ankommande gods och tullhantering, lagerhållning, kundtjänst och distribution till filialer. Resultatet visar att verksamheten redan är mer effektiv.

LÄRLINGSPROGRAM

Sedan 2007 har Atlas Copco i Sydafrika haft ett två och ett halvt år långt lärlingsprogram, som erbjuder möjligheten att arbeta under överinseende av en erfaren, kvalificerad tekniker. Efter programmet utför varje lärling ett prov på ett ackrediterat center, och om de klarar testet certifieras de som tekniker. Atlas Copco har slutfört utbildning av 55 lärlingar och har för närvarande 87 lärlingar i programmet.

FJÄRRSTYRD GRUVUTRUSTNING

Atlas Copco erbjuder högteknologiska lösningar som gör det möjligt att köra gruvutrustning med fjärrstyrning och fjärrövervakning. Utrustningen, som har datoriserat kontrollsystem, GPS och scanners, erbjuder ökad säkerhet och produktivitet.

Atlas Copco-aktien

Viktiga händelser 2012

- Atlas Copcos aktiekurs ökade med 20.5%
- Föreslagen utdelning ökade med 10% till SEK 5.50 per aktie
- Obligationslån om MEUR 500 utgivet i mars
- Moody's höjde Atlas Copcos kreditbetyg till A2

Ägarfördelning per land, 31 december 2012, procent av kapitalet



Aktiekursens utveckling och avkastning

Under 2012 ökade kursen på A-aktien med 20.5% till SEK 178.30 (148). Den genomsnittliga årliga totalavkastningen på Atlas Copcos A-aktie, motsvarande summan av utdelning, inlösen och kurstillväxt, har under den senaste tioårsperioden varit 26.5% och under den senaste femårsperioden 17.2%. Motsvarande avkastning på NASDAQ OMX Stockholm var 12.6% (2003–2012) respektive 3.5% (2008–2012).

Handel

Handel med Atlas Copco-aktier sker huvudsakligen på NASDAQ OMX Stockholm, där Atlas Copco-aktier var de tredje (fjärde) mest omsatta under 2012. Börsvärdet vid årets slut var MSEK 208 526 (172 630), exklusive aktier som innehas av Atlas Copco. Atlas Copco representerade 5.4% (5.0) av NASDAQ OMX Stockholms totala marknadsvärde.

Handel med Atlas Copco-aktier sker även på andra marknader, så kallade Multilateral Trading Facilities (MTF), till exempel BATS Chi-X Europe, Turquoise och Burgundy. Dessa står för cirka 20% av den totala handeln. Atlas Copco-aktien handlas även utanför publika marknadsplatser, till exempel genom så kallad "over the counter trading", vilket står för cirka 35–40% av den totala handeln.

Utdelning

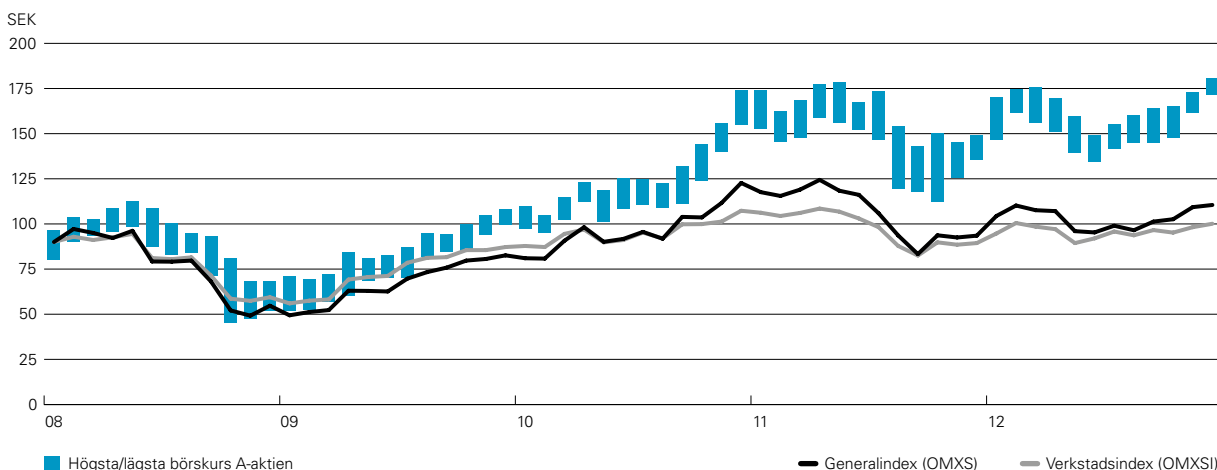
Styrelsen föreslår årsstämman att en utdelning på SEK 5.50 (5.00) per aktie betalas ut för verksamhetsåret 2012. Detta motsvarar 48% (47) av resultatet per aktie och totalt MSEK 6 674 (6 058) om bolagets innehav av egna aktier undantas.

Om styrelsens förslag till utdelning på SEK 5.50 per aktie fastställs kommer den årliga utdelningstillväxten för femårsperioden 2008–2012 att uppgå till 12.9%. Under samma period har utdelningen i genomsnitt uppgått till 48% av resultatet per aktie före utspädning.

Depåbevis i USA

Ett program för depåbevis (American Depositary Receipt, ADR) etablerades i USA 1990. Sedan dess finns såväl A- som B-aktier tillgängliga som depåbevis i USA utan formell börsregistrering. Ett depåbevis motsvarar en aktie. Depåbank är Citibank N.A. Vid årets slut 2012 var 8 090 330 depåbevis utestående, varav 6 230 931 representerade A-aktier och 1 859 399 B-aktier.

Kursutveckling



Atlas Copco-optioner

Köp- och säljoptioner, samt terminer, som omfattar vardera 100 Atlas Copco A-aktier, finns noterade på NASDAQ OMX Stockholm. Under 2012 handlades 1 526 362 (1 039 829) optionskontrakt. Eftersom optionerna enbart ger innehavaren rätt att köpa och sälja redan befintliga aktier orsakar optionerna ingen utspädningseffekt.

Personaloptionsprogram och återköp av egna aktier

Styrelsen kommer att föreslå årsstämman 2013 ett liknande prestationsbaserat långsiktigt incitamentsprogram som under tidigare år. Programmet föreslås som tidigare att täckas genom återköp av bolagets egna aktier. För ytterligare information om optionsprogrammen och återköp av egna aktier, se not 5 och 20. Företagets innehav av egna aktier den 31 december 2012 framgår av tabellen nedan.

Symboler och koder

	A-aktien	B-aktien
NASDAQ OMX Stockholm	ATCO A	ATCO B
ISIN-kod	SE0000101032	SE0000122467
Reuters	ATCOa.ST	ATCOb.ST
Bloomberg	ATCOA SS	ATCOB SS
ADR	ATLKY.OTC	ATLCY.OTC

Fördelning av aktier, 31 december 2012

Aktieslag	Antal aktier	% av rösterna	% av kapitalet
A	839 394 096	95.6	68.3
B	390 219 008	4.4	31.7
Totalt	1 229 613 104	100.0	100.0
<i>varav A-aktier som innehas av Atlas Copco</i>	<i>15 372 649</i>	<i>1.8</i>	<i>1.3</i>
<i>varav B-aktier som innehas av Atlas Copco</i>	<i>818 280</i>	<i>0.1</i>	<i>0.1</i>
Totalt, netto efter aktier som innehas av Atlas Copco	1 213 422 175		

För ytterligare information om fördelningen av aktier, se not 20.

Investerarrelationer

Atlas Copcos avdelning för investerarrelationer har som uppgift att tillhandahålla högkvalitativ och korrekt information om Atlas Copco-gruppen till kapitalmarknaden.

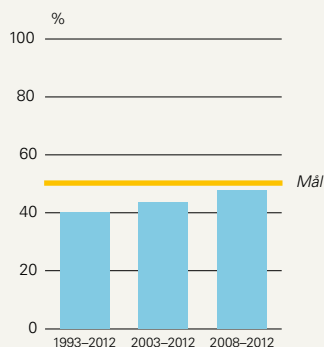
För ytterligare information, besök www.atlascopco.se/ir eller skicka e-post till ir@se.atlascopco.com.

Viktiga datum 2013–2014

2013	
29 april	Årsstämma Kvartalsrapport januari–mars 2013
30 april	Aktierna handlas utan rätt till utdelning*
8 maj	Aktieutdelning*
18 juli	Kvartalsrapport april–juni 2013
25 oktober	Kvartalsrapport juli–september 2013
20 november	Kapitalmarknadsdag
2014	
30 januari	Bokslutskommuniké Kvartalsrapport oktober–december 2013
mars	Årsredovisning 2013

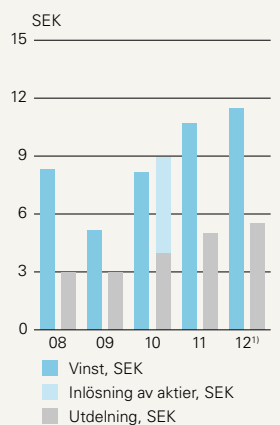
*Styrelsens förslag till årsstämma

Utdelning/resultat per aktie, genomsnitt



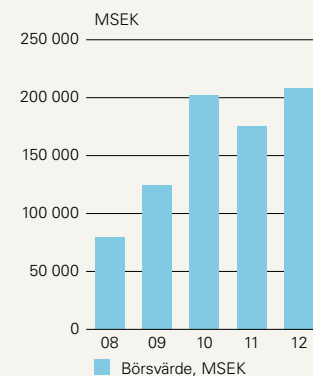
Atlas Copcos mål att ha en årlig utdelning på cirka 50% av resultatet per aktie infördes 2011. Tidigare var målen 40–50% 2004–2010 och 30–40% 1992–2003.

Vinst och utskiftning per aktie



¹⁾ Utdelning enligt styrelsens förslag

Börsvärde



Ägarstruktur

Vid årets slut 2012 hade Atlas Copco 69 272 (71 379) aktieägare. De tio största aktieägarna, efter röstetal, som är registrerade direkt eller som ägargrupp hos Euroclear Sweden, svarade för 33% (34) av rösterna och 33% (33) av antalet aktier. Andelen utlandsägda aktier uppgick till 49% (48), motsvarande 52% (51) av rösterna.

Aktieägarstruktur, 31 december 2012

Antal aktier	Antal aktieägare	% av ägarna	% av kapital
1–500	39 859	57.5	0.6
501–2 000	18 851	27.2	1.7
2 001–10 000	8 234	11.9	2.8
10 001–50 000	1 563	2.3	2.6
50 001–100 000	227	0.3	1.3
>100 000	538	0.8	91.0
	69 272	100.0	100.0

Atlas Copco i hållbarhetsindex

Atlas Copco har inkluderats i ett flertal hållbarhetsindex såsom:

- Global 100, www.global100.org
- Dow Jones Sustainability World/Europe, www.sustainability-indexes.com
- FTSE4Good Global Index, www.ftse.com
- STOXX® Global ESG Leaders indexes STOXX, www.stoxx.com
- GS Sustain focus list från Goldman Sachs, www.gs.com
- MSCI World ESG Index och MSCI World Socially Responsible Index, www.msci.com
- Folksam Environmental Index (4.1) och Folksam Human Rights Index (4.0), www.folksam.se
- SPP's investment fund Global Top 100, www.spp.se
- Ethibel PIONEER och Ethibel EXCELLENCE Investment Registers, www.ethibel.org

ANTAL AKTIEÄGARE

69 272

ATLAS COPCO AB:s SKULDER

Struktur

All extern upplåning för Atlas Copco AB hanteras av Group Treasury. Avdelningen är ansvarig för att säkerställa att varje legal enhet inom Atlas Copco-gruppen har tillgång till tillräcklig finansiering till godtagbara villkor. För att säkra tillgången till finansiering i olika valutor och löptid har Atlas Copco ett flertal olika utestående låneprogram såsom företagscertifikat, obligationsprogram (EMTN) och en garanterad kreditfacilitet.

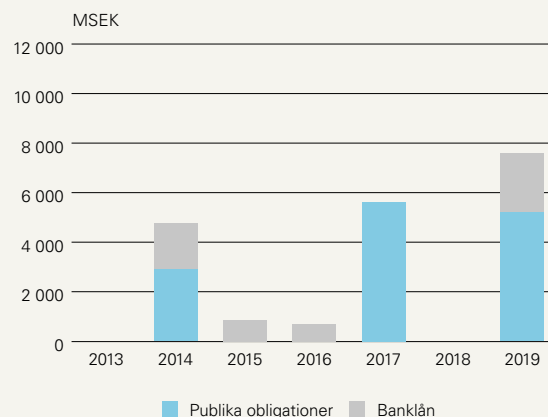
Marknadsinformation

I mars gav Atlas Copco ut ett obligationslån om MEUR 500 till 2.625%. Obligationslånet förfaller 2019. Vidare återköpte Atlas Copco AB obligationer som förfaller 2014 till ett nominellt värde om MEUR 255.

Kreditbetyg

Atlas Copco AB har kreditbetyget A2 (A3) från Moody's Investors Service, Inc. och A (A) från Standard & Poor's Corporation avseende långfristig upplåning. Moody's Investors Service upgraderade Atlas Copcos betyg till A2 från A3 i november, 2012. Se även not 21 för mer information om Gruppens skulder och not A17 för mer information om Atlas Copco AB:s skulder.

Förfallostruktur, exklusive bekräftade krediter, 31 december 2012



LÅNGSIKTIGT KREDITBETYG

A2/A

MOODY'S/S&P

De 10 största aktieägarna*, 31 december 2012

	Antal aktier	A-aktier	B-aktier	% av rösterna	% av kapitalet
Investor AB	206 895 611	194 803 726	12 091 885	22.3	16.8
Swedbank	53 630 131	22 754 104	30 876 027	2.9	4.4
Alecta	34 238 000	13 750 000	20 488 000	1.8	2.8
AP 4	13 776 939	9 105 172	4 671 767	1.1	1.1
SEB Investment Management	14 894 443	8 322 272	6 572 171	1.0	1.2
Handelsbanken	13 965 552	8 090 779	5 874 773	1.0	1.1
Folksam	10 472 630	6 741 873	3 730 757	0.8	0.9
AMF	32 689 870	4 238 350	28 451 520	0.8	2.7
AP 1	11 518 923	6 461 271	5 057 652	0.8	0.9
AP 2	8 040 867	5 050 283	2 990 584	0.6	0.7
Övriga	829 490 138	560 076 266	269 413 872	66.8	67.5
Totalt	1 229 613 104	839 394 096	390 219 008	100.0	100.0
– varav aktier som innehas av Atlas Copco	16 190 929	15 372 649	818 280	1.8	1.3
Totalt, netto efter Atlas Copcos innehav	1 213 422 175	824 021 447	389 400 728		

*Aktieägare som är registrerade direkt eller som ägargrupp hos Euroclear Sweden.

Nyckeltal per aktie

SEK	2008	2009	2010	2011	2012	Genomsnittlig årlig tillväxt, fem år
Resultat före utspädning	8.33	5.14	8.16	10.68	11.45	13.5%
Resultat efter utspädning	8.33	5.13	8.15	10.62	11.43	
Utdelning	3.00	3.00	4.00	5.00	5.50 ¹⁾	12.9%
– i % av resultat före utspädning	36.0%	58.4%	49.0%	46.8%	48.0%	
Direktavkastning, %	3.5%	3.7%	3.3%	3.4%	3.1%	
Inlösen av aktier			5.00			
Operativt kassaflöde	3.90	11.32	7.98	5.18	10.08	21.8%
Eget kapital	20	21	24	24	29	
Börskurs, 31 december, A-aktien	67	105	170	148	178	12.9%
Börskurs, 31 december, B-aktien	60	93	152	131	158	12.4%
Högsta börskurs, A-aktien	113	107	173	177	179	
Lägsta börskurs, A-aktien	49	55	96	123	138	
Genomsnittlig börskurs, A-aktien	86	81	123	148	159	
Genomsnittligt antal aktier, miljoner	1 219.1	1 215.9	1 215.9	1 214.3	1 213.8	
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning, miljoner	1 219.8	1 216.3	1 217.3	1 217.3	1 215.6	
Antal aktieägare	55 976	61 645	69 275	71 379	69 272	
Börsvärde 31 december, MSEK	78 350	123 440	199 921	172 630	208 526	

¹⁾ Enligt styrelsens förslag.

Ingen justering har gjorts för inlösen av aktier enligt rekommendation från Sveriges Finansanalytikers Förening.

För justering av historiska aktiedata även för inlösen av aktier, använd faktor 0.98.

Emissioner 2003–2012¹⁾

		Förändring av aktiekapital, MSEK	Betalt/erhållet belopp, MSEK
2005	Split	4:1 kvotvärde SEK 1.25	
	Aktieinlösen	209 602 184 aktier à SEK 20	–262.0
2007	Split	3:1 kvotvärde SEK 0.417	
	Aktieinlösen ²⁾	628 806 552 aktier à SEK 40	–262.0
	Fondemission	Ingen utgivning av nya aktier, kvotvärde SEK 0.625	262.0
	Indragning av aktier som innehas av Atlas Copco	28 000 000 aktier	–17.5
	Fondemission	Ingen utgivning av nya aktier, kvotvärde SEK 0.639	17.5
2011	Split	2:1 kvotvärde SEK 0.320	
	Aktieinlösen ³⁾	1 229 613 104 aktier à SEK 5	–393.0
	Fondemission	Ingen utgivning av nya aktier, kvotvärde SEK 0.639	393.0

¹⁾ För information fram till 2003, se www.atlascopco.com/ir

²⁾ 610 392 352 aktier netto efter aktier som innehades av Atlas Copco.

³⁾ 1 213 493 751 aktier netto efter aktier som innehades av Atlas Copco.

Koncernens styrning

Atlas Copco AB är ett svenskt publikt aktiebolag noterat på NASDAQ OMX Stockholm AB (OMX Stockholm). Atlas Copcos bolagsstyrning baseras därför på svenska regler och svensk lagstiftning: främst den svenska aktiebolagslagen, men även noteringsavtalet med OMX Stockholm, Svensk kod för bolagsstyrning, bolagsordningen och andra relevanta regelverk. Gruppens operativa struktur och styrning beskrivs på sidorna 6–8.

Viktiga händelser 2012

- Peter Wallenberg Jr valdes till ny styrelseledamot
- Håkan Osvald utnämndes till chefsjurist och ingår i koncernledningen

Mer information om koncernens styrning

Följande information finns tillgänglig på www.atlascopco.com:

- Rapporter om koncernens styrning från 2004
- Atlas Copcos bolagsordning
- En punkt-för-punkt-rapport som visar hur väl Atlas Copcos rapport överensstämmer med Svensk kod för bolagsstyrning
- Affärskoden
- Information om Atlas Copcos årsstämma

Svensk kod för bolagsstyrning finns på: www.bolagsstyrning.se



AKTIEÄGARE

Vid årets slut 2012 hade Atlas Copco 69 272 (71 379) aktieägare. Svenska investerare innehade 51% (52) av aktierna och svarade för 48% (49) av rösterna. De tio största aktieägarna, efter röstetal, som är registrerade direkt eller som ägargrupp hos Euroclear Sweden, svarade för 33% (34) av rösterna och 33% (33) av antalet aktier. Den största aktieägaren är Investor AB, med 17% av aktiekapitalet och 22% av rösterna. En betydande andel av de Atlas Copco-aktier som ägs av utländska investerare är förvaltarregistrerade, då investeraren ej kan identifieras. Ytterligare information om Atlas Copcos aktieägare finns i avsnittet Atlas Copco-aktien på sidorna 52–55.

Årsstämma

På årsstämman kan aktieägarna utöva sin rösträtt i en rad viktiga frågor, till exempel val av styrelseledamöter, godkännande av de finansiella rapporterna, ansvarsfrihet för VD och koncernchef och för styrelsen, och godkänna den föreslagna vinstutdelningen.

Årsstämman ska hållas inom sex månader från räkenskapsårets utgång. Samtliga aktieägare som är registrerade i aktieägarregistret och som till bolaget anmält deltagande i tid har rätt att delta i stämman och rösta för sitt totala innehav av aktier. De aktieägare som inte själva kan närvara kan företräddas av ombud och en fullmaktblankett finns tillgänglig för dessa. En aktieägare eller ett ombud får ha två biträden med sig på stämman.

Vid årsstämman som hölls i Stockholm den 27 april 2012 deltog aktieägare som representerade 64,6% av rösterna i bolaget och 62,8% av aktiekapitalet. Beslut vid årsstämman 2012 inkluderar:

- fastställande av resultat- och balansräkningar för moderbolaget och koncernen, samt styrelsens förslag till vinstutdelning om 5 kronor per aktie
- ansvarsfrihet för VD och koncernchef och styrelsen
- beslut om styrelsens arvode
- val av nio styrelseledamöter, inklusive Peter Wallenberg Jr som ny styrelseledamot
- fastställande av riktlinjer för ersättning till koncernledningen

Ytterligare information om årsstämman finns tillgänglig på: atlascopco.com/arsstamma

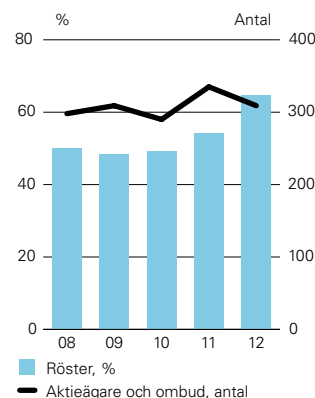
ÅRSSTÄMMA 2013

Atlas Copco AB:s årsstämma kommer att hållas i Stockholm den 29 april 2013.

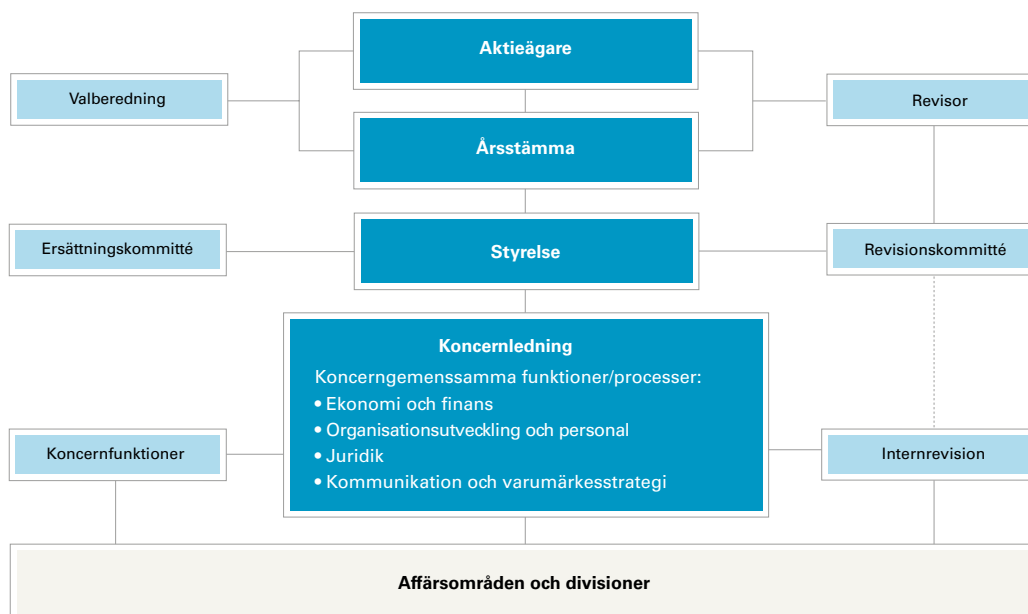
Kontakt med styrelsen

Om en aktieägare önskar ställa frågor eller av annan anledning komma i kontakt med styrelsen, vänligen kontakta:
Atlas Copco AB, Chefsjurist, 105 23 Stockholm
eller per e-post: board@se.atlascopco.com

Närvaro vid Atlas Copcos årsstämma



Styrmingsstruktur



VALBEREDNING

En valberedning har tillsatts av de största aktieägarna i enlighet med de kriterier som fastställdes vid årsstämman 2012.

I enlighet med Svensk kod för bolagsstyrning och kriterierna, utgör representanter för de fyra största aktieägarna, enligt aktieägarregistret den 30 september, tillsammans med Atlas Copcos ordförande Sune Carlsson, valberedningen för årsstämman 2013:

- Petra Hedengran, Investor AB (ordförande)
- Jan Andersson, Swedbank Robur
- Ramsay Brufer, Alecta Pensionsförsäkring, ömsesidig
- Arne Löw, Fjärde AP-fonden
- Sune Carlsson, Atlas Copco AB

Medlemmarna i valberedningen presenterades den 22 oktober, 2012. Medlemmarna representerade cirka 28% av samtliga röster i bolaget.

Valberedningen förbereder ett förslag till ordförande vid stämman, antalet styrelseledamöter med namnförslag, samt styrelsens ordförande och vice ordförande. Vidare lämnar den också ett förslag till arvode till ordförande, vice ordförande och övriga ledamöter som ej är anställda i bolaget, samt även ett förslag till ersättning för kommittéarbete. Förslagen publiceras senast i samband med kallelsen till årsstämman 2013.

Sune Carlsson presenterade också för valberedningen sin syn på Atlas Copcos utveckling och dess strategier. Han har också kommenterat styrelsens arbetsprocesser och presenterade sin syn på ledamöternas arbetsinsatser. Baserat på denna information och intervjuer med styrelseledamöter har valberedningen utvärderat styrelsens arbete, kompetens och sammansättning inklusive styrelsens bakgrund, erfarenhet och mångfald.

Medlemmarna i valberedningen har inte fått någon ersättning för sitt arbete i valberedningen.

Aktieägare som vill komma i kontakt med valberedningen kan kontakta den per e-post: nominations@atlas copco.com

EXTERN REVISOR

Vid årsstämman 2010 valdes Deloitte AB till revisionsfirma fram till årsstämman 2014 i enlighet med ett förslag från valberedningen. Auktoriserade revisorn Jan Berntsson är huvudansvarig revisor.

Vid årsstämman 2012 tillstyrkte Jan Berntsson fastställande av de presenterade resultat- och balansräkningarna, ansvarsfrihet för VD och koncernchef och styrelsen, samt den föreslagna vinst-dispositionen.

STYRELSE

Styrelsen är övergripande ansvarig för organisation, administration och förvaltning av Atlas Copcos verksamhet. Utöver den allmänna ansvarsfördelning som gäller i enlighet med den svenska aktiebolagslagen, har styrelsen och dess kommittéer uppdaterat och återantagit arbetsordningen och de skriftliga instruktionerna vid varje konstituerande sammanträde sedan 1999.

Arbetsordningen reglerar i huvudsak följande:

- Lägsta antal styrelsemöten per år, samt när och var de ska hållas.
- VD:s befogenhet att underteckna kvartalsrapporter för det första och tredje kvartalet.
- Styrelsens delegering av mandat att förbereda frågor för beslut av styrelsen.
- De punkter som normalt ska finnas på dagordningen för varje styrelsemöte, som exempelvis en rapport över finansiell ställning, affärsutveckling ur ekonomisk och operativ synvinkel, förvärv och avyttringar av verksamheter, beslut om investeringar över MSEK 50, förändringar i den legala strukturen, uppföljning av förvärv, samt utnämningar.

- När styrelsematerialet ska vara tillgängligt inför varje möte.
- Identifiering av ordförandens huvudsakliga uppgifter.
- Protokollföring.
- Bildandet av ersättningskommittén och revisionskommittén samt fastställandet av kommittéernas viktigaste uppgifter.
- Styrelsens rätt att erhålla viktig information, rätt att uttala sig för bolagets räkning samt sekretesskyldighet.

De skriftliga instruktionerna, som reglerar fördelningen av uppgifter mellan styrelse och koncernchef samt bolagets rapporteringsprocesser, särskilt avseende den finansiella rapporteringen, omfattar i huvudsak följande:

- Koncernchefens ansvar för den dagliga verksamheten, för företagets ansvarstagande och för att upprätthålla såväl den operativa (affärsdrivna), som den legala (ägar drivna) strukturen.
- Strukturen och innehållet i databasen *The Way We Do Things*, som omfattar Atlas Copco-gruppens principer, riktlinjer, processer och instruktioner. *The Way We Do Things* är Gruppens i särklass viktigaste styrmedel med bland annat en detaljstyrning av all redovisning och finansiell rapportering inom bolaget.
- Frågor som alltid kräver styrelsebeslut eller anmälan till styrelsen, såsom kvartalsrapporter, större investeringar, förändringar av den legala strukturen och vissa utnämningar.
- I vilken ordning de vice VD:arna ska tjänstgöra vid koncernchefens frånvaro.
- Rapportering till styrelsen från den externa revisorn efter slutförande av den årliga revisionen.

Styrelsemedlemmar

Styrelsen består av nio valda styrelseledamöter varav en är VD och koncernchefen. I styrelsen ingår också två fackligt utsedda ledamöter som har var sin personlig suppleant. Atlas Copco uppfyllde 2012 års krav från OMX Stockholm och reglerna i Svensk kod för bolagsstyrning rörande styrelsemedlemmars oberoende, vilket säkerställer att intressekonflikter undviks. Alla medlemmar i styrelsen har deltagit i utbildning som arrangerats av OMX Stockholm.

Styrelsens arbete

Under året har styrelsen löpande följt upp den strategiska inriktningen, det ekonomiska resultatet och metoderna för att upprätthålla en uthållig lönsamhet för Atlas Copco-gruppen. Frågor kring företagets ansvar behandlades också med särskilt fokus på säkerhet och hälsa. Viktiga frågor som behandlats av styrelsen under året inkluderar uppföljningen av insatser för att anpassa produktionen, kostnadsutvecklingen och världsekonomens utveckling.

Under 2012 sammanträdde styrelsen sju gånger: fem gånger på Atlas Copco AB i Nacka, en gång per capsulam och en gång i Charlotte, North Carolina, USA. Ersättnings- och revisionskommittéernas möten har redovisats för styrelsen och mötesprotokollet har distribuerats. Håkan Osvald, chefsjurist och styrelsens sekreterare, och Hans Ola Meyer, ekonomi- och finansdirektör, har båda varit närvarande vid samtliga möten. De fyra affärsområdescheferna Stephan Kuhn, Bob Fassl, Nico Delvaux och Mats Rahmström har deltagit i ett möte vardera under året och presenterade då djupgående analyser av sina respektive affärsområden. Jeanette Livijn, personaldirektör, och Ken Lagerborg, finanschef, presenterade situationen inom sina ansvarsområden på styrelsemötena i april respektive oktober.

Under året har ingen avvikande ståndpunkt i någon beslutsfråga tagits till protokollet. Varje styrelseledamot kommenterade marknadsutvecklingen och den ekonomiska utvecklingen ur hans/hennes perspektiv vid varje sammanträde.

Vid sammanträdet i januari 2013 utvärderade styrelsen koncernchefens prestationer. Vid samma möte redovisade den huvudansvarige revisorn Jan Berntsson, Deloitte, sina slutsatser av den årliga revisionen 2012, både den så kallade hard close i september och per 31 december. Styrelsen hade också en separat session med revisorn där medlemmar av koncernledningen inte var närvarande.

ERSÄTTNING TILL STYRELSEN

Årsstämman 2012 beslutade att anta ersättningskommitténs förslag till arvode för ordförande och övriga styrelseledamöter som inte är anställda i bolaget, samt förslaget till arvode för arbete i kommittéerna. Se även not 5.

- Ordföranden erhöll 1 800 000 SEK.
- Var och en av de övriga styrelseledamöterna som inte är anställda av bolaget tilldelades SEK 540 000.
- Ett belopp på SEK 200 000 tilldelades ordföranden för revisionskommittén och SEK 125 000 till var och en av de övriga tre medlemmarna i kommittén.
- Ett belopp på SEK 60 000 tilldelades var och en av de tre medlemmarna i ersättningskommittén och SEK 60 000 till en sådan styrelseledamot som deltagit i annat kommittéarbete som styrelsen beslutat.
- Årsstämman beslöt vidare att 50% av de fastställda styrelsearvodena kunde erhållas i form av syntetiska aktier.

REVISIONSKOMMITTÉN

Revisionskommitténs huvudsakliga uppgift är att stödja styrelsen i att uppfylla sitt ansvar inom områdena revision och intern kontroll, redovisning, finansiell rapportering och riskhantering samt att övervaka Gruppens finansiella struktur och verksamhet och att godkänna ekonomiska garantier som delegerats av styrelsen. Revisionskommitténs arbete styrs av en skriftlig arbetsordning som antogs av styrelsen 2003 och som revideras och godkänns varje år, senast i april 2012.

Revisionskommittén bestod under 2012 av styrelseledamöterna Ulla Litzén, ordförande, Sune Carlsson, Staffan Bohman och Johan Forssell. Ordföranden i kommittén har redovisningskompetens vilket är ett krav enligt aktiebolagslagen och två av medlemmarna är oberoende i förhållande till bolaget och till dess största ägare. Kommittén sammanträdde sex gånger, varav fem fysiska möten och ett telefonmöte, och var då fulltalig. Vid de fysiska mötena deltog också den ansvarige revisorn Jan Berntsson och Thomas Strömberg, Deloitte, Atlas Copcos VD och koncern-

chef Ronnie Leten, finans- och ekonomidirektör Hans Ola Meyer, samt chefen för Gruppens enhet för internrevision Anders Björkdahl. Finanschefen Ken Lagerborg och chefen för den koncerngemensamma IT-funktionen Mats Högberg deltog i ett möte vardera.

Under 2012 koncentrerades arbetet på genomgång av varje kvartalsrapport, uppföljning av 2011 års revision, revisorns genomgång av halvårsrapporten samt den så kallade hard close-revisionen som genomfördes per den 30 september. Vidare genomlystes den finansiella exponeringen, kapital- och finansstrukturen samt Gruppens interna kontrollrutiner regelbundet.

ERSÄTTNINGSKOMMITTÉN

Ersättningskommitténs huvudsakliga uppgift är att lämna förslag till styrelsen om ersättning till VD och koncernchefen samt ett förslag om ett långsiktigt incitamentsprogram som omfattar högst 315 nyckelmedarbetare.

Under 2003 fastställde styrelsen en ersättningspolicy för koncernledningen. Syftet var att säkerställa att principer tillämpas på ett rättvist och konsekvent sätt avseende ersättningar (grundlön, rörlig ersättning, eventuella långsiktiga incitamentsprogram), förmåner (pensions- och sjukförmåner, förmånsbil) samt avgångar (uppsägningstid och avgångsvederlag). Grundlönen bestäms av befattning och prestation medan den rörliga ersättningen bestäms av hur de fastställda målen uppfyllts. Syftet med ett långsiktigt incitamentsprogram är att anpassa nyckelmedarbetares intressen till aktieägarnas. Ersättningspolicyn utvärderas årligen och presenterades på årsstämman 2012 för godkännande.

Under 2012, bestod ersättningskommittén av Sune Carlsson, Peter Wallenberg Jr och Anders Ullberg. Ersättningskommittén sammanträdde en gång under året och var då fulltalig. Ersättningskommittén har också under året stöttat VD och koncernchef vid besluten om ersättning till övriga medlemmar i koncernledningen.

STYRELSE

					
Namn	Sune Carlsson	Ronnie Leten	Ulla Litzén	Anders Ullberg	Staffan Bohman
Född	1941	1956	1956	1946	1949
Funktion	Ordförande	Styrelseledamot VD och koncernchef	Styrelseledamot	Styrelseledamot	Styrelseledamot
Utbildning	Civilingenjör från Chalmers Tekniska Högskola, Göteborg, Sverige.	Civilekonom från universitetet i Hasselt, Belgien.	Civilekonom från Handelshögskolan i Stockholm, Sverige, och MBA från Massachusetts Institute of Technology, USA.	Civilekonom från Handelshögskolan i Stockholm, Sverige.	Civilekonom från Handelshögskolan i Stockholm, Sverige, och Stanford Executive Program, USA.
Nationalitet/invalid år	Svensk / 1997	Belgisk / 2009	Svensk / 1999	Svensk / 2003	Svensk / 2003
Styrelsemedlemskap	Styrelseledamot i invest- mentbolaget Investor AB, Sverige.	Vice ordförande i vitvaru- tillverkaren Electrolux AB, Sverige.	Styrelseledamot i lager- tillverkaren AB SKF, gruv- företaget Boliden AB, verkstadsföretaget Alfa Laval AB, byggföretaget NCC AB och tillverkaren av utomhusprodukter Husqvarna AB, samtliga i Sverige.	Styrelseordförande i stål- grossisten BE Group AB, gruvföretaget Boliden AB, bokförlaget Natur & Kultur, och teknik- och tjänste- företaget Studsvik AB. Styrelseledamot i alumini- umprofil-tillverkaren Sapa AB, invest-mentföretaget Beijer Alma, och tillverka- ren av valsar Åkers AB. Ordförande i Rådet för finansiell rapportering. Samtliga uppdrag i Sverige.	Styrelseordförande i hiss- tillverkaren Cibes Lift AB, Sverige och i sjukhus- och sociala omsorgsorganisa- tionen Ersta Diakoni, Sverige, vice ordförande i Rezidor Hotel Group AB, samt i förtroenderådet för forsknings- och nätverks- organisationen SNS, Sverige. Styrelseledamot i holdingbolaget Inter-IKEA Holding N.V., Nederländer- na, riskkapitalbolaget Ratos AB, Sverige, gruv- företaget Boliden AB, Sverige, och medlem i Kollegiet för svensk bolagsstyrning.
Arbetslivserfarenhet och övrig information	Vice ordförande i Scania AB, Sverige, VD och koncernchef för AB SKF, Sverige och vice VD för ASEA AB, Sverige, och ABB Ltd, Schweiz.	Chef för affärsområdet Kompressorteknik, chef för divisionerna Airtac och Industrial Air samt olika befattningar inom IT, logistik, affärsutveckling och tillverkning i affärs- området Kompressor- teknik. Samtliga befattningar i Belgien.	VD för W Capital Management AB, Sverige, direktör och medlem i koncern- ledningen för Investor AB, Sverige.	Ekonomidirektör, Swed- yards (Celsius Group), vice VD och finans- och ekonomidirektör för SSAB Swedish Steel och VD och koncernchef för SSAB Swedish Steel. Samtliga befattningar i Sverige.	Koncernchef för Sapa AB, Gränges AB och DeLaval AB, samtliga i Sverige.
Total ersättning 2012, KSEK ¹⁾	1 754	–	796	656	729
Styrelsenärvaro	7 av 7 Ordförande	7 av 7	6 av 7	7 av 7	6 av 7
Närvaro ersättnings- kommittén	1 av 1 Ordförande			1 av 1	
Närvaro revisions- kommittén	6 av 6		6 av 6 Ordförande		6 av 6
Innehav i Atlas Copco AB ²⁾	20 000 A-aktier 34 284 B-aktier 33 159 syntetiska aktier	19 166 A-aktier 18 000 B-aktier 444 385 syntetiska aktier/ personaloptioner	75 800 A-aktier 3 000 B-aktier 8 351 syntetiska aktier	14 000 A-aktier 10 000 B-aktier 8 351 syntetiska aktier	10 000 A-aktier 30 000 B-aktier 10 119 syntetiska aktier
Oberoende	Nej ³⁾	Nej ⁴⁾	Ja	Ja	Ja
Närvaro vid årsstämma	Ja	Ja	Ja	Ja	Ja

¹⁾ Se not 5 till koncernens finansiella rapporter

²⁾ Eget eller närstående juridiska eller fysiska personers innehav per 31 december 2012, inklusive tilldelning för 2012.

³⁾ Styrelsemedlem i ett bolag som är större ägare (Investor AB)

⁴⁾ VD och koncernchef för Atlas Copco

⁵⁾ Anställd i ett bolag som är större ägare (Investor AB)



Margareth Øvrum
1958
Styrelseledamot

Civilingenjör i teknisk fysik från Norges Tekniska Högskola.



Johan Forssell
1971
Styrelseledamot

Civilekonom från Handelshögskolan i Stockholm, Sverige.



Gunilla Nordström
1959
Styrelseledamot

Civilingenjör i elektronik och industriell marknadsföring från Linköpings Tekniska Högskola, Sverige.



Peter Wallenberg Jr
1959
Styrelseledamot

BSBA Hotel Administration, University of Denver, USA och International Bachaloria, American School, Leysin, Schweiz.

Styrelseledamöter och suppleanter utsedda av fackföreningar



Bengt Lindgren
Född 1957
Ordförande i IF Metall, Atlas Copco Secoroc AB, Fagersta, Sverige
Invald 1990
Styrelsenärvaro 5 av 7



Mikael Bergstedt
Född 1960
Ordförande i PTK, Atlas Copco Tools AB, Tierp, Sverige
Invald 2004
Styrelsenärvaro 5 av 7

Styrelseledamöter



Ulf Ström
Född 1961
Ordförande i IF Metall, Atlas Copco Rock Drills AB, Örebro, Sverige
Invald 2008
Styrelsenärvaro 7 av 7



Kristina Kanestad
Född 1966
Ordförande i Unionen, Atlas Copco Rock Drills AB, Örebro, Sverige
Invald 2007
Styrelsenärvaro 7 av 7

Suppleanter

Heders-ordförande



Peter Wallenberg

Peter Wallenberg, Ekonomie och juris doktor, juristexamen, Stockholms universitet, Sverige. Hedersordförande i investmentbolaget Investor AB, Sverige. Ordförande i forskningsstiftelsen Knut och Alice Wallenbergs stiftelse, Sverige. Anställd i olika befattningar inom Atlas Copco-gruppen 1953–1974 och styrelseordförande 1974–1996.

Norsk / 2008

Styrelseledamot för riskkapitalbolaget Ratios AB, Sverige.

Svensk / 2008

Styrelseledamot för försvars- och säkerhetsföretaget Saab AB, Sverige.

Svensk / 2010

Styrelseledamot för teknikföretaget Wärtsilä Corporation, Finland.

Svensk / 2012

Styrelseordförande i Foundation Asset Management Sweden AB, The Grand Group, Kungliga Svenska Automobilklubben och Kungsträdgården Park & Eventemang AB. Vice ordförande i Knut och Alice Wallenbergs stiftelse. Styrelseledamot i Aleris Holding AB, Investor AB, Scania AB, SEB Kort Bank AB och Stockholmsmässan AB. Samtliga uppdrag i Sverige.

Koncerndirektör på Statoil med ansvar för affärsområdet teknologi, inköp, projekt och borrning. Flera ledande positioner på Statoil, inom teknologi, projekt, produktion, underhåll, hälsa, säkerhet, miljö och inköp. Samtliga positioner i Norge.

Direktör och medlem i ledningsgruppen för investmentbolaget Investor AB, Sverige och ansvarig för företagets kärninvesteringar. Analyschef, ansvarig för verkstadsindustri och hälsosektorerna, ansvarig för verkstadsindustri och analytiker av kärninvesteringar på Investor AB.

Chef för Electrolux Vitvaror Asia Pacific, med bas i Singapore och vice VD i vitvaruföretaget Electrolux AB, Sverige. Chefsbefattningar inom telefonaktiebolaget LM Ericsson och Sony Ericsson i Europa, Latinamerika och Asien.

VD och koncernchef The Grand Hôtel Holdings, chef The Grand Hôtel, chef hotelldivisionen Stockholm-Saltsjön. Alla befattningar i Sverige.

538

663

471

518

6 av 7

7 av 7

7 av 7

2 av 4 från och med årsstämman 2012

1 av 1

6 av 6

11 741 syntetiska aktier

5 000 B-aktier
11 741 syntetiska aktier

3 791 syntetiska aktier

1 768 syntetiska aktier

Ja

Nej ⁵⁾

Ja

Nej ³⁾

Ja

Ja

Ja

KONCERNLEDNING

					
Namn	Ronnie Leten	Stephan Kuhn	Mats Rahmström	Bob Fassl	Nico Delvaux
Befattning	VD och koncernchef	Vice vd för Atlas Copco AB och chef för affärsområdet Kompressorteknik	Vice vd för Atlas Copco AB och chef för affärsområdet Indusriteknik	Vice vd för Atlas Copco AB och chef för affärsområdet Gruv- och bergbrytningsteknik	Vice vd för Atlas Copco AB och chef för affärsområdet Bygg- och anläggningssteknik
I nuvarande befattning sedan	2009	2009	2008	2011	2011
Nationalitet/anställningsår	Belgisk / 1997	Tysk / 2009	Svensk / 1988	Kanadensisk / 1982	Belgisk / 1991
Född	1956	1962	1965	1962	1966
Utbildning	Civilekonomexamen från universitetet i Hasselt, Belgien.	Civilekonomexamen från Bentley College i Waltham, USA.	MBA från Henley Management College, Storbritannien.	Gymnasieekonom, Eklidens gymnasium, Sverige.	Civilingenjör i elektromekanik från universitetet i Bryssel och MBA från Handelshogeschool Antwerpen, Belgien.
Arbetslivserfarenhet och övrig information	Chef för affärsområdet Kompressorteknik, chef för divisionerna Airtec och Industrial Air samt olika befattningar inom IT, logistik, affärsutveckling och tillverkning i affärsområdet Kompressorteknik. Samtliga befattningar i Belgien.	Stephan Kuhn började sin karriär på Atlas Copco 1995 som chef för ett samriskföretag, en verktygstillverkare, i Kina. Han hade därefter chefspositioner i Belgien och Tyskland. Han var chef för divisionen Surface Drilling Equipment inom dåvarande affärsområdet Anläggnings- och gruvteknik när han 2008 lämnade bolaget för en position utanför Gruppen för en kort tid.	Mats Rahmström har haft flera befattningar inom försäljning, service, marknadsföring och som bolagschef inom affärsområdet Indusriteknik. Mellan 1998 och 2006 var han chef för marknadsbolagen i Sverige, Kanada och Storbritannien. Från 2006 till 2008 var han chef för divisionen Atlas Copco Tools and Assembly Systems General Industry inom affärsområdet Indusriteknik.	Bob Fassl började 1982 och har haft flera ledande befattningar inom Atlas Copcos dåvarande affärsområde Anläggnings- och gruvteknik inom finans, service, logistik, inköp och tillverkning. Från 1999 var han chef för Atlas Copco Exploration Products. Mellan 2004 och 2011 var han divisionschef för Drilling Solutions. Befattningarna har varit baserade i Kanada, Sverige, Storbritannien och USA.	Nico Delvaux påbörjade sin karriär på Atlas Copco 1991 och har haft befattningar inom försäljning, marknadsföring, service, integration av förvärv och som bolagschef i Benelux, Italien, Kanada och USA. Mellan 2008 och 2011 var han chef för servicedivisionen inom affärsområdet Kompressorteknik.
Externa uppdrag	Vice ordförande i vitvarutillverkaren Electrolux AB, Sverige.				
Innehav i Atlas Copco AB ¹⁾	19 166 A-aktier 18 000 B-aktier 444 385 syntetiska aktier/ personaloptioner	6 682 A-aktier 158 916 syntetiska aktier/ personaloptioner	6 680 A-aktier 158 651 syntetiska aktier/ personaloptioner	5 151 A-aktier 81 077 syntetiska aktier/ personaloptioner	3 668 A-aktier 104 466 syntetiska aktier/ personaloptioner

¹⁾ Eget eller närstående juridiska eller fysiska personers innehav per 31 december 2012, inklusive tilldelning enligt 2012 års program och matchande aktier. Se not 23.

**Hans Ola Meyer**

Finans- och ekonomidirektör

**Jeanette Livijn**

Personaldirektör

**Håkan Osvald**

Chefsjurist

**Annika Berglund**

Informationsdirektör

1999

2007

2012

1997

Svensk / 1991

Svensk / 1987

Svensk / 1985

Svensk / 1979

1955

1963

1954

1954

Civilekonomexamen från Handelshögskolan i Stockholm.

Civilekonomexamen från Växjö högskola.

Juristexamen från Uppsala universitet.

Civilekonomexamen från Handelshögskolan i Stockholm, MBA från Universitetet i Antwerpen, Belgien.

Hans Ola Meyer anställdes 1978 för att arbeta med Gruppens redovisning och ekonomi. Senare flyttade han till Ecuador som ekonomichef. Mellan 1984 och 1991 hade han olika befattningar på Penningmarknadsmäklarna, Sverige. Meyer återvände till Atlas Copco 1991 som ekonomichef i Spanien. 1993 blev han finansdirektör i Atlas Copco AB och medlem av koncernledningen.

Jeanette Livijn började arbeta på Atlas Copco med ekonomi och ekonomistyrning 1987 och hade olika befattningar inom denna funktion. Sedan 1997 har Jeanette Livijn haft olika chefsbefattningar inom personalområdet. Innan hon tillträdde sin nuvarande befattning var hon personalchef för affärsområdet Industri teknik.

Håkan Osvald började som bolagsjurist på Atlas Copco 1985. 1989 blev han jurist på Atlas Copco North America Inc. och Chicago Pneumatic Tool Company, USA. 1991 utnämndes han till biträdande chefsjurist för Atlas Copco-gruppen, med särskilt ansvar för förvärv. Innan sin nuvarande befattning var han chefsjurist operations. Sedan 2012 är han sekreterare i styrelsen för Atlas Copco AB.

Annika Berglund började som marknadsanalytiker på Atlas Copco 1979. Sedan dess har hon haft ett antal befattningar inom Gruppen med inriktning mot marknadsföring, försäljning och ekonomi i Europa. Innan hon tillträdde sin nuvarande position var hon marknadschef för elektronikföretaget Atlas Copco Controls (Danaher Motion), Sverige.

Medlem i Rådet för finansiell rapportering och styrelseledamot för Riksbankens Jubileumsfond.

Ordförande i svenska ICC:s referensgrupp för konkurrens.

7 286 A-aktier
18 021 B-aktier
149 616 syntetiska aktier/
personalooptioner

3 414 A-aktier
87 168 syntetiska aktier/
personalooptioner

1 330 A-aktier
2 600 B-aktier
61 364 syntetiska aktier/
personalooptioner

10 467 A-aktier
7 900 B-aktier
96 145 syntetiska aktier/
personalooptioner

Atlas Copcos koncernledning består av VD och koncernchef, fyra affärsområdeschefer och fyra chefer ansvariga för Gruppens koncernfunktioner.

ERSÄTTNING TILL KONCERNLEDNINGEN

Ersättningspolicyn utvärderas och presenteras årligen av styrelsen på årsstämman för godkännande. Vid årsstämman 2012 antogs styrelsens förslag till ersättning.

Ersättningen består av en årlig grundlön, rörlig ersättning, möjliga långsiktiga incitament (personalooptioner), pensionspremier och andra förmåner. Den rörliga ersättningen är begränsad till en högsta procentsats av grundlönen. Inget styrelsearvode utgår för arbete utfört i Gruppens styrelser eller för andra uppdrag som utförs utöver det direkta ansvaret i respektive befattning. Se not 5 och 23.

INTERN KONTROLL AV FINANSIELL RAPPORTERING

Detta avsnitt beskriver Atlas Copcos system för intern kontroll avseende finansiell rapportering i enlighet med de krav som anges i Svensk kod för bolagsstyrning och den svenska aktiebolagslagen.

Grunden för den interna kontrollen utgörs av den övergripande kontrollmiljön. Kontrollmiljön, som fastställs av styrelsen och koncernledningen, anger tonen för organisationen, och påverkar medarbetarnas medvetenhet gällande kontroll. En framgångsfaktor för en stark kontrollmiljö handlar om att säkra att organisationsstrukturen, beslutsvägar, koncernvärderingar i termer av etik och integritet, samt befogenheter är klart definierade och förmedlade genom styrdokument såsom interna policyer, riktlinjer, manualer och koder.

Företaget tillämpar olika processer för att bedöma och identifiera de huvudsakliga riskerna gällande missvisande finansiell rapportering. Riskbedömningsprocessen genomförs regelbundet för att identifiera nya risker och följa upp att den interna kontrollen förbättrats med avseende på tidigare identifierade risker.

Identifierade risker hanteras via företagets kontrollaktiviteter, vilka dokumenterats i process- och internkontrollbeskrivningar på bolags-, divisions-, affärsområdes- och koncernnivå. Dessa omfattar attest- och utanordningsinstruktioner, kontroller i affärssystem samt redovisnings- och rapporteringsrutiner.

Företaget har informations- och kommunikationskanaler som syftar till att säkerställa att information identifieras, samlas in och kommuniceras på ett sätt och inom en tidsram som möjliggör för medarbetare att utföra sina uppgifter. Instruktioner för redovisning och bokföringsriktlinjer förmedlas till berörda medarbetare genom den interna databasen *The Way We Do Things* med stöd av exempelvis utbildningsprogram för olika medarbetarkategorier.

Företaget följer ständigt upp att interna policyer, riktlinjer, manualer och koder följs, samt övervakar effektiviteten i kontrollaktiviteterna. Internkontrollen utvärderas löpande inom verksamheten, inklusive regelbundna genomgångar och tillsynsaktiviteter. Vidare genomförs separata utvärderingar genom internrevisioner och självutvärderingar. Revisionskommittén har en viktig roll i att stödja styrelsen i övervakningen av hur de interna kontrollprocesserna underlättar lämplig intern kontroll av den finansiella rapporteringen.

Atlas Copcos interna kontrollprocesser

PROKURA Delegeringen av befogenheter både med avseende på tredje part eller internt, eller prokura, som denna fullmakt kallas inom Atlas Copco-gruppen, syftar till att definiera hur ansvaret är fördelat på befattningar och därmed på individer. Med varje befattning som omfattas av en prokura följer en fastställd befogenhet att agera, med angivna rättigheter och skyldigheter. Målet är att varje enskild person med någon befogenhet att agera för Gruppens räkning ska ha en sådan definierad, skriftlig prokura.

Delegeringen av befogenheter i Gruppen börjar med styrelsens delegering av befogenheten att ansvara för den operativa verksamheten till VD och koncernchef. Därefter delegerar han befogenheter till dem som rapporterar till honom och så fortsätter detta vidare i beslutsordningen i hela Gruppens legala och operativa struktur.

AFFÄRSCONTROLLING Varje enhet har en controller som bland annat ansvarar för att det finns adekvata rutiner för internkontroll över den finansiella rapporteringen, att koncernens kontrollprocesser har införts och att eventuell riskexponering adresseras och redovisas. Controllern ansvarar även för att *The Way We Do Things* följs i alla avseenden och att de finansiella rapporterna är korrekta, fullständiga och levereras i tid. Detta innebär att analysera trender och identifiera extremvärden, såsom sjunkande försäljning på en växande marknad eller ökad energiförbrukning. Dessutom finns controller på divisions-, affärsområdes- och koncernnivå, med motsvarande ansvar på dessa aggregerade nivåer.

RAPPORTERING Varje månad upprättas operativa rapporter för att mäta och analysera lönsamhet per produktkategori, bolag, verksamhetsgren, division och affärsområde. Varje division konsoliderar sina enheter och rapporterar justeringar och elimineringar. Kvartalsvis kompletteras dessa rapporter med tilläggsinformation och specifikationer i enlighet med en standardiserad rapporteringsrutin. Dessa rapporter utgör grunden för Gruppens konsoliderade delårs- och årsrapporter.

Kvartalsvisa och årliga rapporter upprättas också för att mäta och analysera sociala indikatorer och miljöpåverkan per bolag, division och affärsområde. De konsoliderade rapporterna utgör grunden för den kvartalsvisa och den årliga hållbarhetsrapporteringen.

Gruppen använder ett gemensamt system för konsolideringen av rapporterna vilket även ger tillgång till vissa systembaserade valideringsrapporter. Information lagras i centrala databaser varifrån data hämtas för analys och uppföljning. Analyspaketet innehåller en serie standardiserade styrkort som används för att analysera och följa upp nyckeltal och trender i förhållande till uppsatta mål. Dessa styrkort omfattar viktiga finansiella aspekter, samt andra viktiga operativa resultatmått.

BUSINESS BOARDS En intern struktur med operativa styrelser (business boards), som är organiserade efter operativt ansvar (det vill säga parallellt med den legala bolagsstyrelsestrukturen), samt bolagsgenomgångar av lokal företagsledning och ansvarig divisionsledning är väsentliga verktyg för att följa upp efterlevnaden av interna policyer, riktlinjer, instruktioner och koder, samt effektiviteten i kontrollaktiviteterna avseende finansiell rapportering.

INTERNREVISIONER Inom Atlas Copco syftar internrevisionsprocessen till att addera värde till de operativa enheterna genom att erbjuda en oberoende och neutral funktion för revision och rådgivning som kan identifiera och rekommendera förbättringar. Processen syftar dessutom till att vara ett verktyg för medarbetarutveckling och till att identifiera och rekommendera ledande metoder inom Gruppen.

Internrevisioner sker på initiativ av den division som ansvarar för verksamheten, av ansvarigt holdingbolag, eller av en koncernfunktion. En internrevision genomförs varje gång ett bolag byter chef eller, exempelvis, efter händelser med betydande negativ inverkan, strukturförändringar, anmärkningar från externa revisorer, vid etablering av ett nytt bolag eller efter förvärv, om det gått en längre tid sedan den senaste revisionen, eller som en planerad riskstyrd revision.

Målet är att revision ska ske på varje operativ enhet åtminstone en gång vart fjärde år. Internrevisioner utförs normalt av en grupp medarbetare från olika delar av organisationen, med lämplig kompetens för den revision som ska genomföras. Det finns standardiserade hjälpmedel för planering och riskbedömning före en revision, samt revisionsprogram och mallar för rapportering och uppföljningsaktiviteter.

Atlas Copco bedriver verksamhet på många komplexa marknader där risken för kränkningar av mänskliga rättigheter och korruption är hög. Därför utvärderas efterlevnaden av Affärskoden i internrevisionsprocessen, vilket inkluderar miljöaspekter och aspekter gällande affärspartner.

Innehållet i en revision varierar beroende på typen av revision, men normalt sett ingår bedömningar av områden som direkt eller indirekt påverkar kvaliteten och kontrollen av den finansiella rapporteringen.

FOKUSOMRÅDEN På begäran av revisionskommittén har ledningen under året identifierat ett antal särskilda områden för vilka risker bedöms. Aktiviteter i syfte att kontrollera dessa risker identifieras och övervakas. Exempel på områden som är i fokus är vissa länder/regioner, strukturförändringar, vissa redovisningsprinciper, affärsprocesser, bedrägeririsker och IT-system.

SJÄLVUTVÄRDERING Det huvudsakliga syftet med denna rutin är att stödja lokala enhetschefer förståelse för och utvärdering av status inom deras ansvarsområden. Internkontrollen är ett av dessa områden vilket inkluderar intern kontroll av finansiell rapportering. Andra områden inkluderar legala frågor, kommunikation och varumärkesstrategi, samt Affärskoden. Varje år går enhetscheferna igenom ett omfattande frågeformulär för att själva bedöma i vilken utsträckning de egna enheterna uppfyller de fastställda kraven. Svaren används av respektive enhetschef vid

planering av nödvändiga förbättringsåtgärder, och de sammanlagda resultaten används för statistisk utvärdering av kontrollrutinerna, samt som grund för förbättringar av Gruppens processer, förtydligande av instruktioner etc.

HOTLINE Atlas Copco har en process där medarbetare kan rapportera beteenden eller handlingar som innebär, eller kan uppfattas som, en överträdelse av lagar eller Atlas Copcos riktlinjer inklusive överträdelser mot riktlinjer och policyer gällande bokföring och finansiell rapportering. Detta inkluderar även upplevda fall av kränkningar av mänskliga rättigheter, diskriminering eller korruption. Systemet fungerar som ett komplement till liknande rutiner som finns på landsnivå i vissa länder. Uppgifterna behandlas konfidentiellt och den som lämnar uppgifterna garanteras anonymitet. Ansträngningar har gjorts för att öka medvetenheten om denna process hos alla anställda, exempelvis genom utbildningar i Affärskoden och medvetenhet kring bedrägerier, vilka erbjuds till chefer och medarbetare i hela Gruppen.

EFTERLEVNADSPROCESS Atlas Copco har etablerat en rutin där koncernledningen, divisionsledningar och samtliga chefer ansvariga för ett operativt- eller holdingbolag, samt vissa andra positioner, har ombetts signera en skrivelse där man garanterar efterlevnad av Atlas Copcos affärskod och gällande lagar. Rutinen upprepas årligen.

Internkontroll – statistik

	2012	2011	2010
Operativa enheter inom Gruppen	438	407	388
Genomförda internrevisioner	88	94	105
Genomförda självutvärderingar	299	284	280

Rutiner för internkontroll – översikt

Rutin	Omfattning	Frekvens
PROKURA	Definierar hur ansvar delegeras till individer	När en person rekryteras till en ny befattning
AFFÄRSCONTROLLING	Säkerställer adekvata kontrollrutiner, införande av koncernprocesser och rapportering av riskexponering	Löpande
RAPPORTERING	Finansiell rapportering upprättas för att mäta lönsamhet och utgöra grund för Gruppens konsoliderade (publicerade) rapporter	Månadsvis, kvartalsvis, årligen
	Rapportering för att mäta framsteg inom områden som rör miljömässiga och sociala resultat	Kvartalsvis, årligen
BUSINESS BOARDS OCH BOLAGSGENOMGÅNGAR	Uppföljning av efterlevnaden av <i>The Way We Do Things</i> samt av effektiviteten i kontrollaktiviteter	3–4 gånger per år
INTERNREVISIONER	Erbjuda oberoende objektiv kontroll och rådgivning, rekommendera förbättringsåtgärder och bidra till medarbetarutveckling. Säkra att Gruppens bolagsstyrning och internkontroll sker i enlighet med fastställda riktlinjer	Alla enheter minst en gång vart fjärde år
FOKUSOMRÅDEN	Identifiera, bedöma och styra större risker och övervaka vidtagna åtgärder	Årligen
SJÄLVUTVÄRDERING	Stödja enhetschefen i beslutsfattande och för att bedöma kontrollrutiner på koncernnivå	Årligen
HOTLINE	Lyfta fram möjliga missförhållanden genom anonyma rapporter	Vid behov
UPPGIFT OM EFTERLEVNAD	För att säkerställa efterlevnaden av affärskoden och gällande lagar	Årligen

Koncernens resultaträkning

1 januari–31 december			
Belopp i MSEK	Not	2012	2011
Intäkter	4	90 533	81 203
Kostnad för sålda varor	7	–55 779	–50 051
Bruttoresultat		34 754	31 152
Marknadsföringskostnader		–8 659	–7 625
Administrationskostnader		–4 982	–4 334
Forsknings- och utvecklingskostnader		–2 042	–1 805
Övriga rörelseintäkter	8	475	293
Övriga rörelsekostnader	8	–319	–127
Andel av intresseföretags resultat	14	1	6
Rörelseresultat	4, 5, 6, 7, 16	19 228	17 560
Finansiella intäkter	9	408	778
Finansiella kostnader	9	–1 098	–1 062
Finansnetto		–690	–284
Resultat före skatt		18 538	17 276
Inkomstskatt	10	–4 624	–4 288
Årets resultat		13 914	12 988
Resultat hänförligt till:			
– moderbolagets ägare		13 901	12 963
– innehav utan bestämmande inflytande		13	25
Resultat per aktie före utspädning, SEK	11	11.45	10.68
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	11	11.43	10.62

Koncernens rapport över totalresultat

1 januari–31 december			
Belopp i MSEK	Not	2012	2011
Årets resultat		13 914	12 988
Övrigt totalresultat			
Omräkningsdifferenser utlandsverksamheter		–1 917	–350
– realiserat och omklassificerat till resultaträkningen		–	–2
Säkring av nettoinvesteringar i utlandsverksamheter		645	93
Kassaflödessäkringar		–22	68
Investeringar som kan säljas		–	111
– realiserat och omklassificerat till resultaträkningen		–	–351
Skatt hänförlig till komponenter avseende övrigt totalresultat	10	–265	–74
Övrigt totalresultat för året, netto efter skatt	10	–1 559	–505
Årets totalresultat		12 355	12 483
Totalresultat hänförligt till:			
– moderbolagets ägare		12 346	12 476
– innehav utan bestämmande inflytande		9	7

Koncernens balansräkning

Per 31 december			
Belopp i MSEK	Not	2012	2011
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar	12	15 879	15 352
Hyresmaskiner	13	2 030	2 117
Övriga materiella anläggningstillgångar	13	6 846	6 538
Andelar i intresseföretag	14	107	124
Övriga finansiella tillgångar	15	2 581	2 713
Övriga fordringar		38	94
Uppskjutna skattefordringar	10	1 110	1 052
Summa anläggningstillgångar		28 591	27 990
Omsättningstillgångar			
Varulager	16	17 653	17 579
Kundfordringar	17	15 960	16 783
Skattefordringar		632	533
Övriga fordringar	18	4 563	4 680
Övriga finansiella tillgångar	15	1 333	1 773
Likvida medel	19	12 416	5 716
Tillgångar som innehas för försäljning	3	1	55
Summa omsättningstillgångar		52 558	47 119
SUMMATILLGÅNGAR		81 149	75 109
EGET KAPITAL Sid 68			
Aktiekapital		786	786
Övrigt tillskjutet kapital		5 628	5 412
Reserver		-1 107	448
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		29 771	22 130
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare		35 078	28 776
Innehav utan bestämmande inflytande		54	63
SUMMA EGET KAPITAL		35 132	28 839
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Räntebärande skulder	21	20 150	17 013
Ersättningar efter avslutad anställning	23	1 401	1 504
Övriga skulder		342	368
Avsättningar	25	751	671
Uppskjutna skatteskulder	10	1 876	1 390
Summa långfristiga skulder		24 520	20 946
Kortfristiga skulder			
Räntebärande skulder	21	902	3 422
Leverantörsskulder		6 700	7 696
Skatteskulder		1 642	2 005
Övriga skulder	24	11 062	10 995
Avsättningar	25	1 191	1 206
Summa kortfristiga skulder		21 497	25 324
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		81 149	75 109

Se not 26 för information om ställda säkerheter och eventalförpliktelser.

Koncernens förändring av eget kapital

2012	Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare							Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Belopp i MSEK	Aktie-kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Säkrings-reserv	Verkligt värde-reserv	Om-räknings-reserv	Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat	Summa		
Vid årets början	786	5 412	-25	–	473	22 130	28 776	63	28 839
Årets totalresultat			-21		-1 534	13 901	12 346	9	12 355
Utdelning						-6 069	-6 069	-1	-6 070
Ändringar i innehav utan bestämmande inflytande						-90	-90	-17	-107
Förvärv av A-aktier						-477	-477		-477
Avyttring av A-aktier som innehafts av Atlas Copco AB		178				498	676		676
Avyttring av B-aktier som innehafts av Atlas Copco AB		38				34	72		72
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument									
– årets kostnader						50	50		50
– utnyttjande av optioner						-206	-206		-206
Vid årets slut	786	5 628	-46	–	-1 061	29 771	35 078	54	35 132

2011	Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare						Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital	
Belopp i MSEK	Aktie-kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Säkrings-reserv	Verkligt värde-reserv	Om-räknings-reserv	Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat			Summa
Vid årets början	786	5 312	−98	240	793	22 108	29 141	180	29 321
Årets totalresultat			73	−240	−320	12 963	12 476	7	12 483
Utdelning*						−4 851	−4 851	−2	−4 853
Inlösen av aktier	−393					−5 674	−6 067		−6 067
Ökning av aktiekapitalet genom fondemission	393					−393	−		−
Ändringar i innehav utan bestämmande inflytande						−869	−869	−122	−991
Förvärv av A-aktier						−1 368	−1 368		−1 368
Avyttring av A-aktier som innehafts av Atlas Copco AB		73				236	309		309
Avyttring av B-aktier som innehafts av Atlas Copco AB		27				27	54		54
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument									
– årets kostnader						34	34		34
– utnyttjande av optioner						−83	−83		−83
Vid årets slut	786	5 412	−25	−	473	22 130	28 776	63	28 839

* Netto efter återbetalning av utdelning om 1.

Se även not 10 och 20.

Koncernens kassaflödesanalys

1 januari–31 december			
Belopp i MSEK	Not	2012	2011
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		19 228	17 560
Justering för:			
Av- och nedskrivningar	7	2 664	2 522
Realisationsresultat och övriga ej kassaflödespåverkande poster		–309	–176
Kassamässigt rörelseöverskott		21 583	19 906
Finansnetto, erhållet/betalt		–592	–1 275
Betald skatt		–5 053	–3 307
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital		15 938	15 324
Förändring av:			
Varulager		–639	–4 267
Rörelsefordringar		–71	–3 834
Rörelseskulder		–656	1 986
Förändring av rörelsekapital		–1 366	–6 115
Ökning av hyresmaskiner		–1 299	–1 332
Försäljning av hyresmaskiner		550	544
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten		13 823	8 421
Kassaflöde från investeringsverksamheten			
Investeringar i övriga materiella anläggningstillgångar		–1 672	–1 728
Försäljning av övriga materiella anläggningstillgångar		67	52
Investeringar i immateriella tillgångar		–920	–619
Försäljning av immateriella tillgångar		7	12
Försäljning av aktier		1 455	610
Förvärv av dotterföretag	2	–1 195	–2 298
Avyttring av dotterföretag	3	–	92
Investeringar i övriga finansiella tillgångar, netto		–527	–456
Nettokassaflöde från investeringsverksamheten		–2 785	–4 335
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Utbetald utdelning		–6 069	–4 851
Utbetald utdelning till innehav utan bestämmande inflytande		–1	–2
Inlösen av aktier		–	–6 067
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande		–107	–991
Återköp och avyttringar av egna aktier		271	–1 005
Upptagna lån		6 857	497
Amortering av lån		–5 163	–259
Amortering av finansiella leasingsskulder		–58	–57
Nettokassaflöde från finansieringsverksamheten		–4 270	–12 735
Årets nettokassaflöde		6 768	–8 649
Likvida medel vid årets början		5 716	14 264
Årets nettokassaflöde		6 768	–8 649
Valutakursdifferens i likvida medel		–68	101
Likvida medel vid årets slut	19	12 416	5 716

Noter till koncernens finansiella rapporter

MSEK om ej annat anges

Not		Sida
1	Väsentliga redovisningsprinciper samt viktiga uppskattningar och bedömningar	71
2	Förvärv	79
3	Tillgångar som innehas för försäljning och avyttringar	81
4	Segmentinformation	82
5	Anställda och personalkostnader	84
6	Ersättning till revisorer	87
7	Rörelsens kostnader	87
8	Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	87
9	Finansiella intäkter och kostnader	88
10	Skatter	88
11	Resultat per aktie	90
12	Immateriella tillgångar	90
13	Materiella anläggningstillgångar	92
14	Andelar i intresseföretag	93
15	Övriga finansiella tillgångar	93
16	Varulager	93
17	Kundfordringar	94
18	Övriga fordringar	94
19	Likvida medel	94
20	Eget kapital	95
21	Räntebärande skulder	96
22	Leasingavtal	97
23	Ersättningar till anställda	98
24	Övriga skulder	102
25	Avsättningar	103
26	Ställda säkerheter och eventalförpliktelser	103
27	Finansiell exponering och principer för riskhantering	104
28	Närstående	108
29	Händelser efter balansdagen	108

1. Väsentliga redovisningsprinciper samt viktiga uppskattningar och bedömningar

Väsentliga redovisningsprinciper

Koncernredovisningen för Atlas Copco AB (även kallat "bolaget") omfattar Atlas Copco AB med dotterföretag (tillsammans kallas de för Gruppen eller Atlas Copco) och Gruppens andelar i intresseföretag.

Atlas Copco är en världsledande industrigrupp inom kompressorer, expansionsturbiner och luftbehandlingssystem, anläggnings- och gruvutrustning, industriverktyg samt monteringsystem. Bolagets huvudkontor ligger i Nacka i Sverige.

Grund för upprättande

Uttalande om att IFRS följs

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) som är godkända av EU. Koncernredovisningen är också upprättad enligt den svenska rekommendationen RFR 1 "Kompletterande redovisningsregler för koncerner" och tillämpliga uttalanden utfärdade av Rådet för finansiell rapportering. Dessa innehåller vissa ytterligare upplysningskrav för svenska koncernredovisningar som är upprättade enligt IFRS.

De redovisningsprinciper som beskrivs nedan har, såvida inte annat anges, tillämpats konsekvent för samtliga perioder som redovisas i koncernredovisningen och för alla företag som omfattas av koncernredovisningen. Årsredovisningen för Gruppen och för Atlas Copco AB, inklusive finansiella rapporter, godkändes för utfärdande den 28 februari 2013. Balansräkningar och resultaträkningar blir föremål för fastställande av årsstämman den 29 april 2013.

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

De finansiella rapporterna redovisas i svenska kronor som är Atlas Copco AB:s funktionella valuta och även rapporteringsvaluta för Gruppens finansiella rapportering. Såvida inte annat anges redovisas beloppen i miljoner svenska kronor.

Värderingsgrund

Koncernredovisningen upprättas baserat på anskaffningsvärde förutom för vissa finansiella tillgångar och finansiella skulder som värderas till verkligt värde: finansiella instrument som värderas till verkligt värde via resultatet, finansiella derivat och finansiella tillgångar klassificerade som att de kan säljas.

Anläggningstillgångar och avyttringsgrupper som innehas för försäljning redovisas till det lägsta av redovisat värde och verkligt värde efter avdrag för försäljningskostnader per datumet för den ursprungliga klassificeringen som innehav för försäljning.

Användande av uppskattningar och bedömningar

Upprättandet av finansiella rapporter i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör bedömningar, uppskattningar och antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciper och de redovisade värdena för tillgångar och skulder. Företagsledningens viktiga uppskattningar och bedömningar som kan ha en betydande effekt på de finansiella rapporterna diskuteras vidare på sidorna 77–78.

Klassificering

Anläggningstillgångar och långfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas vara återvunna eller betalda efter mer än tolv månader räknat från balansdagen. Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas vara återvunna eller betalda inom tolv månader efter balansdagen.

Ändrade redovisningsprinciper

Följande omarbetade och ändrade IFRS-standard utfärdad av International Accounting Standards Board (IASB) gäller för Gruppen och har tillämpats från och med 2012.

- *Ändringar i IFRS 7 Finansiella instrument: Upplysningar – Överföringar av finansiella tillgångar*
Ändringarna ger användare mer information om ett företags exponering för riskerna i överförda finansiella tillgångar, i synnerhet sådana som innefattar värdepapperisering av finansiella tillgångar. Ändringarna kräver också ytterligare upplysningar om en oproportionerlig volym av överföringstransaktioner genomförs vid rapportperiodens slut. Ändringarna har endast haft en begränsad inverkan på koncernens finansiella rapporter.

Rörelseförvärv och konsolidering

Gruppens resultat- och balansräkning omfattar alla företag över vilka bolaget direkt eller indirekt utövar ett bestämmande inflytande. Ett bestämmande inflytande innebär rätten att direkt eller indirekt utforma ett företags finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Vid bedömning av om ett bestämmande inflytande föreligger beaktas potentiella röstberättigade aktier som utan dröjsmål kan utnyttjas eller konverteras.

Koncernredovisningen har upprättats enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att ett rörelseförvärv betraktas som en transaktion i vilken Gruppen direkt förvärvat dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder. Per förvärvstidpunkten, det vill säga det datum då bestämmande inflytande erhålls, redovisas varje identifierbar förvärvad tillgång och skuld till sitt verkliga värde.

Transfererad köpeskilling värderas till verkligt värde. Köpeskillingen innefattar summan av verkliga värden per förvärvstidpunkten på de överlättna tillgångarna, de uppkomna skulderna till de tidigare ägarna till det förvärvade företaget och egetkapitalandelar som Gruppen utfärdar. Villkorad köpeskilling värderas vid första redovisningstillfället till verkligt värde per förvärvstidpunkten. Efterföljande ändringar i det verkliga värdet redovisas i årets resultat, såvida den villkorade köpeskillingen inte klassificeras som eget kapital. I det fallet sker ingen omvärdering och den efterföljande regleringen redovisas under eget kapital.

Gruppens transaktionskostnader i samband med ett rörelseförvärv, t ex ersättning till den som förmedlat en affär, arvoden för juridiska tjänster, arvoden för företagsbesiktning och andra arvoden för rådgivnings- och konsulttjänster, kostnadsförs när de uppkommer.

Goodwill beräknas som summan av transfererad köpeskilling, beloppet för eventuellt innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget och det verkliga värdet på Gruppens tidigare egetkapitalandel i det förvärvade företaget (om sådant innehav fanns) minus nettot av beloppen per förvärvstidpunkten på de identifierbara förvärvade tillgångarna och övertagna skulderna. Goodwill skrivs inte av utan provas minst en gång per år för att se om ett nedskrivningsbehov föreligger.

Innehav utan bestämmande inflytande värderas vid första redovisningstillfället antingen till verkligt värde eller till innehavets proportionella andel av det verkliga värdet på det förvärvade företagets identifierbara nettotillgångar. Detta innebär att goodwill antingen redovisas "i sin helhet" (för de totala förvärvade nettotillgångarna) eller "delvis" (endast avseende Gruppens andel av nettotillgångarna). Valet av värderingsgrund görs för varje förvärv.

Efterföljande resultat och andra komponenter i totalresultatet hänförliga till innehav utan bestämmande inflytande fördelas på innehav utan bestämmande inflytande även om detta innebär att det uppstår en underskottsposition för innehav utan bestämmande inflytande.

Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande redovisas som en transaktion mellan eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare och innehav utan bestämmande inflytande. Skillnaden mellan erlagd köpeskilling och den proportionella andelen av de förvärvade nettotillgångarna redovisas i eget kapital. Därmed uppkommer ingen goodwill i samband med sådana transaktioner. Vinster och förluster vid försäljning av innehav utan bestämmande inflytande som inte leder till en förlust av bestämmande inflytande redovisas också i eget kapital.

Resultat för de förvärvade verksamheterna redovisas i koncernens resultaträkning från och med förvärvstidpunkten.

Koncerninterna mellanhavanden och transaktioner, inklusive intäkter, kostnader och utdelning, elimineras vid upprättande av koncernredovisningen. Vinster och förluster från koncerninterna transaktioner som redovisas bland tillgångar, till exempel varulager och anläggningstillgångar, elimineras i sin helhet, men förluster bara i den mån det inte föreligger något nedskrivningsbehov.

Intresseföretag

Ett intresseföretag är ett företag i vilket Gruppen har ett betydande, men inte bestämmande, inflytande över ekonomiska och operativa strategier. När Gruppen innehar 20–50% av rösterna anses ett betydande inflytande föreligga, såvida inte annat klart kan påvisas.

Andelar i intresseföretag redovisas i koncernredovisningen enligt kapitalandelsmetoden från den tidpunkt då betydande inflytande har fastställts till den tidpunkt då betydande inflytande upphör. Enligt kapitalandelsmetoden motsvarar de redovisade värdena för innehav i intresseföretag Gruppens andel av redovisat eget kapital i intresseföretaget.

1. Forts.

tag, eventuell goodwill och eventuella övriga kvarvarande justeringar till verkligt värde som redovisats per förvärvstidpunkten. I årets resultat för Gruppen inkluderas "Andel av intresseföretags resultat" som utgörs av koncernens andel av intresseföretagets resultat efter skatt justerat för eventuella avskrivningar, nedskrivningar och andra justeringar som uppkommit på grund av eventuella kvarstående justeringar till verkligt värde som redovisats vid förvärvstidpunkten. Utdelning från ett intresseföretag minskar innehavets redovisade värde.

Gruppens andel av orealiserade vinster och förluster vid transaktioner med intresseföretag elimineras, förluster emellertid enbart i den mån det inte föreligger ett nedskrivningsbehov.

När Gruppens andel av förluster i ett intresseföretag motsvarar eller överstiger dess innehav i intresseföretaget redovisas inte Gruppen ytterligare förluster såvida inte Gruppen har påtagit sig legala eller informella förpliktelser eller gjort utbetalningar å intresseföretagets vägnar.

Segmentrapportering

Ett rörelsesegment är en del av Gruppen som bedriver verksamhet från vilken den kan generera intäkter och ådra sig kostnader och för vilken det finns fristående finansiell information tillgänglig. Alla rörelsesegments rörelseresultat följs regelbundet upp av Gruppens VD och koncernchef (som anses vara högste verkställande beslutsfattare) i syfte att fatta beslut om hur resurser ska fördelas på rörelsesegmenten och bedöma deras resultat. Se även not 4.

Utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta

Funktionell valuta är valutan i den primära ekonomiska miljö i vilken ett företag bedriver verksamhet. Transaktioner i utländsk valuta (transaktioner som är noterade i annan valuta än den funktionella valutan) omräknas till den kurs som gällde vid tidpunkten för transaktionen. Fordringar och skulder och andra monetära poster i utländsk valuta omräknas till balansdagens kurs. Valutavinster och valutaförluster hänförliga till kundfordringar och leverantörsskulder samt andra rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i "Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader". Valutavinster och valutaförluster hänförliga till övriga finansiella tillgångar och skulder redovisas i "Finansiella intäkter och kostnader".

Valutakursdifferenser vid omräkning till funktionell valuta redovisas i årets resultat förutom i följande fall när de redovisas i övrigt totalresultat:

- vid omräkning av eget kapitalinstrument som kan säljas,
- vid omräkning av en finansiell skuld identifierad som säkring av en nettoinvestering i en utlandsverksamhet,
- vid omräkning av koncerninterna fordringar på eller skulder till en utlandsverksamhet som i allt väsentligt är del av nettoinvesteringen i utlandsverksamheten, eller
- kassaflödessäkringar av valutarisk (när säkringen uppfyller villkoren för säkringsredovisning) i den utsträckning som säkringen är effektiv.

Valutakurser för de viktigaste valutorna som använts vid årsboksluten återfinns i not 27.

Omräkning av utlandsverksamheters finansiella rapporter

Tillgångar och skulder i utlandsverksamheter, inklusive goodwill och justeringar till verkligt värde i koncernredovisningen, räknas om till svenska kronor till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter, kostnader, vinster och förluster räknas om till en genomsnittskurs som är en approximation av kurserna vid respektive transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i en separat komponent i eget kapital som omräkningsreserv. Vid avyttring av en utlandsverksamhet omförs de till verksamheten hänförliga ackumulerade omräkningsdifferenserna, efter avdrag för eventuell valutasäkring av nettoinvesteringar, till årets resultat, vilket därmed ökar eller minskar resultatet för avyttringen.

Redovisning av intäkter

Intäkter värderas till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas, efter avdrag för omsättningsskatt, returer, rabatter eller andra likartade avdrag. Intäkter redovisas när det betraktas som sannolikt att betalning kommer att erhållas och intäkten och de hänförliga kostnaderna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Försäljning av varor

Intäkter från varuförsäljning redovisas när väsentliga ekonomiska risker och fördelar som är förknippade med varornas ägande överförs till köparen, vilket i de flesta fall sker i samband med leverans. När produkten kräver installation och detta utgör en betydande del av avtalet redovisas intäkten när installationen har slutförts. Intäkter redovisas inte för åtaganden om återköp om avtalets innebörd är att de risker och fördelar som är förknippade med ägande inte har överförts till köparen. Inga intäkter redovisas om det råder betydande osäkerhet angående risken för återlämnande av varor.

Utförande av tjänsteuppdrag

Intäkter från tjänsteuppdrag redovisas i resultaträkningen med hänvisning till färdigställandegraden per balansdagen. Färdigställandegraden fastställs utifrån nedlagda utgifter i förhållande till totala beräknade utgifter för uppdraget. När utfallet för ett servicekontrakt inte kan uppskattas på ett tillförlitligt sätt redovisas intäkter i den mån det finns uppkomna kostnader som väntas kunna återvinnas. Kontraktskostnader redovisas som kostnader i den period då de uppkommer. När det är sannolikt att de totala kontraktskostnaderna kommer att överstiga de totala intäkterna redovisas den förväntade förlusten omedelbart som en kostnad. När tjänster utgörs av ett obestämt antal aktiviteter under servicekontraktets löptid redovisas intäkterna linjärt.

Maskinuthyrning

Intäkter från försäljning av hyresmaskiner redovisas som intäkt när väsentliga ekonomiska risker och fördelar som är förknippade med ägandet överförs till köparen. Hyresintäkterna redovisas linjärt över hyresperioden. Det redovisade värdet för den sålda hyresutrustningen redovisas som kostnad för sålda varor. Investeringar och försäljning av hyresmaskiner ingår i kassaflödet från den löpande verksamheten.

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

Kommissioner och royaltyavgifter redovisas enligt periodiseringsprincipen, utifrån avtalets ekonomiska innebörd.

Vinster eller förluster vid utrangering eller avyttring av en materiell anläggningstillgång fastställs genom jämförelse av erhållna intäkter från avyttringen med det redovisade värdet för den materiella anläggningstillgången. Sådana intäkter och kostnader redovisas netto under "Övriga rörelseintäkter" eller "Övriga rörelsekostnader".

Statliga stöd

Statliga stöd redovisas när det föreligger rimlig säkerhet att de kommer att erhållas och att Gruppen kommer att uppfylla de villkor som är förknippade med dem. Statliga stöd som kompenserar Gruppen för uppkomna utgifter redovisas systematiskt i resultaträkningen i samma perioder som utgifterna uppkommer och redovisas efter avdrag för tillhörande kostnader.

Finansiella intäkter och kostnader

Räntaintäkter och räntekostnader redovisas i årets resultat med tillämpning av effektivräntemetoden. Utdelning redovisas i årets resultat per det datum Gruppens rätt att erhålla betalningen fastställs. Se även not 9.

Resultat per aktie

Resultat per aktie före utspädning beräknas utifrån årets resultat hänförligt till moderbolagets ägare och det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier. Resultat per aktie efter utspädning beräknas utifrån årets resultat hänförligt till moderbolagets ägare och det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier efter utspädning.

Utspädningseffekterna uppkommer på grund av aktieoptioner som kan regleras med aktier eller som enligt de anställdas val kan regleras med aktier eller kontanter i de aktierelaterade incitamentsprogrammen. Aktieoptionerna har en utspädningseffekt när den genomsnittliga aktiekursen under perioden överstiger optionernas lösenpris.

När utspädningseffekten beräknas justeras lösenpriset med värdet på framtida tjänster hänförliga till optionerna. Om optioner för vilka de anställda kan välja mellan reglering i aktier och reglering i kontanter har en utspädningseffekt justeras årets resultat med skillnaden mellan redovisningen av optioner som regleras med kontanter och optioner som regleras med aktier. Vid beräkningen används det alternativ som har den största utspädningseffekten.

1. Forts.

Immateriella tillgångar

Goodwill

Goodwill som uppkommer vid ett rörelseförvärv består av skillnaden mellan förvärvets anskaffningsvärde och det verkliga värdet för de förvärvade identifierbara nettotillgångarna.

Goodwill fördelas på den kassagenererande enhet som väntas gynnas av rörelseförvärvets synergieffekter och nedskrivningsbehovet provas minst en gång per år. När det gäller omorganisation eller avyttring av en kassagenererande enhet på vilken goodwill har fördelats, omfördelas goodwill på de påverkade enheterna baserat på deras relativa värden.

Teknikbaserade immateriella tillgångar

Utgifter för forskning som utförs i syfte att vinna ny vetenskaplig eller teknisk kunskap kostnadsförs när de uppkommer. Forskningsprojekt som förvärvats som del av rörelseförvärv redovisas vid första redovisningstillfället till verkligt värde per förvärvstidpunkten (vilket betraktas som deras anskaffningsvärde). Efter första redovisningstillfället redovisas forskningsprojekt som förvärvats som en del av rörelseförvärv till anskaffningsvärde efter avdrag för av- och nedskrivningar.

Utgifter för utveckling kostnadsförs när de uppkommer såvida inte utvecklingsaktiviteterna används vid planering eller utformning av produktion av nya eller väsentligt förbättrade produkter eller processer. I sådana fall aktiveras utvecklingsutgifterna om det bedöms att produkten eller processen är tekniskt och kommersiellt gångbar samt att Gruppen har avsikt och förmåga att färdigställa, sälja eller använda den immateriella tillgången. De utgifter som aktiveras innefattar utgifter för material, direkt lön och andra utgifter som är direkt hänförliga till utvecklingsprojektet. Aktiverade utvecklingsutgifter redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade av- och nedskrivningar.

Datorprogram aktiveras och redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade av- och nedskrivningar.

Varumärken

Varumärken som förvärvas av Gruppen aktiveras med utgångspunkt från deras verkliga värde vid förvärvstidpunkten (vilket betraktas som deras anskaffningsvärde). Vissa varumärken bedöms ha obestämbara nyttjandeperiod och redovisas till anskaffningsvärde minus ackumulerade nedskrivningar. Nedskrivningsbehovet provas minst en gång per år. Övriga varumärken, som har bestämbara nyttjandeperioder, redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade av- och nedskrivningar.

Marknads- och kundrelaterade immateriella tillgångar

Förvärvade marknads- och kundrelaterade immateriella tillgångar, såsom kundrelationer och andra likartade poster, aktiveras baserat på deras verkliga värde vid förvärvstidpunkten (vilket betraktas som deras anskaffningsvärde) och redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade av- och nedskrivningar.

Övriga immateriella tillgångar

Förvärvade immateriella tillgångar avseende kontraktbaserade rättigheter som licenser eller franchiseavtal aktiveras baserat på deras verkliga värde vid förvärvstidpunkten (vilket betraktas som deras anskaffningsvärde) och redovisas till anskaffningsvärde minus ackumulerade av- och nedskrivningar.

Utgifter för internt utvecklad goodwill, varumärken och liknande poster kostnadsförs när de uppkommer.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade av- och nedskrivningar. Anskaffningsvärdet för en materiell anläggningstillgång innefattar inköpspris, tullar samt kostnader direkt hänförliga till att bringa tillgången på plats och i skick att användas. Gruppen aktiverar utgifter vid det första redovisningstillfället och vid utbyte av betydande delar av materiella anläggningstillgångar, om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer koncernen till del och anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra utgifter redovisas som kostnader i årets resultat den period de uppkommer.

Hyresmaskiner

Hyresflottan består av diesel- och eldrivna kompressorer, generatorer, lufttorkar och till mindre del av allmän anläggningsutrustning. Hyresmaskinerna redovisas vid det första redovisningstillfället till anskaffningsvärde och skrivs av över den beräknade nyttjandeperioden. Hyresmaskiner skrivs av till ett restvärde som uppgår till 0–10% av anskaffningsvärdet.

Avskrivningar

Avskrivningar beräknas utifrån anskaffningsvärde genom tillämpning av linjär avskrivning över tillgångens uppskattade nyttjandeperiod. Delar av materiella anläggningstillgångar, vars anskaffningsvärde är betydande i förhållande till tillgångens totala anskaffningsvärde, skrivs av separat när delarnas nyttjandeperioder inte överensstämmer med nyttjandeperioderna för tillgångens övriga delar.

Följande nyttjandeperioder används vid avskrivningar:

	År
Teknikbaserade immateriella tillgångar	3–15
Varumärken med bestämbar nyttjandeperiod	5–15
Marknads- och kundrelaterade immateriella tillgångar	5–10
Byggnader	25–50
Maskiner och inventarier	3–10
Fordon	4–5
Datorutrustning, maskin- och programvara	3–8
Hyresmaskiner	3–12

Nyttjandeperioderna och restvärdena omprövas årligen. Mark, goodwill och varumärken med obestämbara nyttjandeperioder skrivs inte av.

Leasade tillgångar

I sin verksamhet agerar Gruppen både som leasegivare och leasetagare. I koncernredovisningen klassificeras leasingavtal antingen som finansiella eller operationella. Ett finansiellt leasingavtal föreligger då de ekonomiska risker och fördelar som är förknippade med ägarskap i all väsentlighet har överförts till leasetagaren. Om detta inte är fallet redovisas leasingavtalet som ett operationellt leasingavtal.

Ett finansiellt leasingavtal medför att leasetagaren redovisar den leasade anläggningstillgången som en tillgång i balansräkningen. Initiativt redovisas en motsvarande skuld. Vid det första redovisningstillfället värderas den leasade tillgången till ett belopp motsvarande det lägre av dess verkliga värde och nuvärdet av framtida minimileaseavgifter. Anläggningstillgångar nyttjade enligt finansiella leasingavtal skrivs av över uppskattad nyttjandeperiod, medan leasingavgifterna redovisas som ränta och amortering av leasingkulden. Vid operationella leasingavtal redovisar inte leasetagaren den leasade tillgången i balansräkningen. I årets resultat fördelas leasingavgiften för operationella leasingavtal linjärt över leasingperioden.

I de fall där Gruppen är leasegivare enligt ett operationellt leasingavtal klassificeras tillgången som hyresmaskin. Tillgången omfattas av Gruppens avskrivningsprinciper. Leasingavgifterna redovisas i årets resultat linjärt över leasingperioden. Vid finansiella leasingavtal där Gruppen är leasegivare, redovisas transaktionen som en försäljning och en leasingfordran, bestående av de framtida minimileaseavgifterna och eventuella restvärden som garanteras till leasegivaren, redovisas. Leasingavgifter redovisas som ränteintäkt och återbetalning av leasingfordringen.

Lånekostnader

Lånekostnader som är direkt hänförliga till förvärv, uppförande eller produktion av s.k. kvalificerade tillgångar, dvs. tillgångar som tar avsevärd tid att färdigställa för avsedd användning eller försäljning, läggs till i anskaffningsvärdet för dessa tillgångar, fram till att tillgångarna i allt väsentligt är färdiga för avsedd användning eller försäljning. Alla andra lånekostnader kostnadsförs i enlighet med effektivräntemetoden.

1. Forts.

Nedskrivning av icke-finansiella tillgångar

Det redovisade värdet för Gruppens icke-finansiella tillgångar, exempelvis immateriella och materiella anläggningstillgångar, provas åtminstone varje balansdag för att fastställa om det finns indikation på ett nedskrivningsbehov. Om det finns indikation på ett nedskrivningsbehov uppskattas tillgångens återvinningsvärde. För goodwill och andra tillgångar som har en obestämbart nyttjandeperiod provas nedskrivningsbehovet minst en gång varje år. Årlig prövning av nedskrivningsbehov genomförs även för immateriella tillgångar som ännu inte tagits i bruk.

En nedskrivning redovisas när en tillgångs eller kassagenererande enhets redovisade värde överstiger återvinningsvärdet. Om det inte går att hänföra väsentligen oberoende kassaflöden till en enskild tillgång uppskattas återvinningsvärdet för en kassagenererande enhet, som är den minsta grupp av tillgångar som innefattar tillgången i fråga och som genererar väsentligen oberoende kassaflöden. Goodwill fördelas alltid på en kassagenererande enhet eller på grupper av kassagenererande enheter och provas på den lägsta nivå i Gruppen på vilken goodwillen i fråga följs upp internt.

Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde minus försäljningskostnader och nyttjandevärde. Vid bedömning av nyttjandevärde diskonteras uppskattade framtida kassaflöden med en diskonteringsfaktor som beaktar aktuella marknadsbedömningar av pengars tidsvärde och de risker som är hänförliga till tillgången eller den kassagenererande enheten. Nedskrivningar redovisas i årets resultat.

Nedskrivningar av goodwill återförs inte. När det gäller andra tillgångar bedöms nedskrivningar under tidigare perioder per varje balansdag för indikationer på att tidigare nedskrivningar inte längre är motiverade. Nedskrivningsbehovet bedöms endast i den mån tillgångens redovisade värde inte överstiger det redovisade värdet som skulle ha fastställts, efter avskrivning, om ingen nedskrivning hade redovisats.

Varulager

Varulager värderas till det lägsta av anskaffningsvärde och nettoförsäljningsvärde. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten minus uppskattade kostnader för färdigställande och försäljning. Varulager redovisas enligt först in-, först ut-principen och innefattar kostnader för anskaffning och för att bringa varorna till deras aktuella plats och skick. Egentillverkade lagervaror och produkter i arbete innefattar en rimlig andel av tillverkningsomkostnaderna baserat på normal kapacitet. Varulager redovisas netto efter avdrag för inkurans och internvinster uppkomna vid leveranser från produktionsbolag till marknadsbolag.

Avsättningar

En avsättning redovisas i balansräkningen när Gruppen har en legal eller informell förpliktelse till följd av en inträffad händelse och det är troligt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen och att detta utflöde kan uppskattas på ett tillförlitligt sätt. En avsättning ska göras med det belopp som är den bästa uppskattningen av det som krävs för att reglera den befintliga förpliktelsen på balansdagen. Om effekten av pengars tidsvärde är väsentlig fastställs avsättningen genom diskontering av förväntade framtida kassaflöden med en diskonteringsränta före skatt som återspeglar aktuella marknadsbedömningar av pengars tidsvärde och, i tillämpliga fall, de risker som är hänförliga till skulden.

En avsättning för beräknade produktgarantier belastar kostnaden för sålda varor i samband med att produkterna säljs. Beräkningen baseras på historiska data gällande nivån för reparationer och ersättningsprodukter.

Avsättning för omstrukturering redovisas när en utförlig och formell omstruktureringsplan har fastställts av Gruppen och när denna antingen har påbörjats eller har gjorts allmänt känd. Inga avsättningar görs för framtida rörelseförluster.

En avsättning för förlustbringande kontrakt redovisas när de förväntade fördelarna som Gruppen väntas erhålla för ett kontrakt är lägre än de oundvikliga kostnaderna för att uppfylla förpliktelsen enligt kontraktet. Avsättningen värderas till nuvärdet av det lägre av förväntad kostnad för att avsluta kontraktet och den förväntade nettokostnaden för att fortsätta med kontraktet. Innan en avsättning kan fastställas redovisar Gruppen eventuella nedskrivningar på de tillgångar som är förknippade med kontraktet.

Ersättningar till anställda

Avgiftsbestämda planer

En avgiftsbestämd plan är en plan för ersättning efter avslutad anställning enligt vilken Gruppen betalar fastställda avgifter till en separat juridisk enhet och inte har någon legal eller informell förpliktelse att betala ytterligare avgifter. Förpliktelser avseende avgifter till avgiftsbestämda pensionsplaner redovisas som en kostnad för ersättningar till anställda i årets resultat i den takt de intjänas genom att de anställda tillhandahåller tjänster till företaget som berättigar till ersättningen.

Förmånsbestämda planer

I länder där Gruppen bedriver verksamhet finns ett antal förmånsbestämda planer avseende pensioner och sjukvård efter avslutad tjänstgöring. Nettoförpliktelsen beräknas separat för respektive förmånsbestämd plan utifrån en uppskattning av de framtida förmåner som intjänats under tidigare och innevarande perioder. Nettoförpliktelsen redovisas i balansräkningen som nuvärdet av förpliktelserna efter avdrag för verkligt värde på eventuella förvaltningstillgångar.

Kostnaden för den förmånsbestämda planen beräknas genom tillämpning av den s.k. Projected Unit Credit Method, vilken innebär att kostnaden fördelas över den anställdes tjänstgöringsperiod. Beräkningen utförs årligen av oberoende aktuarier. Förpliktelserna värderas till nuvärdet av de förväntade framtida utbetalningarna, med hänsyn tagen till antaganden såsom förväntade framtida löneökningar, inflation, öknings i sjukvårdskostnader och livslängd. Förväntade framtida utbetalningar diskonteras med en ränta som gäller på balansdagen för förstklassiga företagsobligationer eller statsobligationer och med hänsyn till beräknad återstående löptid för respektive åtagande.

Förändringar i aktuariella antaganden och erfarenhetsbaserade justeringar av förpliktelser och av det verkliga värdet på förvaltningstillgångar ger upphov till aktuariella vinster eller förluster. Sådana vinster eller förluster redovisas inte omedelbart då de ligger inom "korridoren", dvs. inom 10% av värdet av förpliktelsen eller förvaltningstillgången. Vinster eller förluster överstigande korridoren redovisas i resultatet över den förväntade återstående tjänstgöringstiden för de anställda.

Förvaltningstillgångar värderas till verkligt värde. Fonderade planer med nettotillgångar, dvs. planer med tillgångar som överstiger förpliktelserna, redovisas som långfristiga finansiella tillgångar, begränsade till värdet på de ackumulerade aktuariella förlusterna och nuvärdet av de ekonomiska fördelar som är tillgängliga för Gruppen från förvaltningstillgångarna.

Räntedelen i pensionskostnaden, liksom räntedelen i kostnaden för andra ersättningar efter avslutad tjänstgöring samt förväntad avkastning på förvaltningstillgångar, redovisas inte som rörelsekostnad utan som räntekostnad. Se även not 9 och 23.

Övriga långfristiga ersättningar till anställda

Gruppens nettoförpliktelse avseende andra långfristiga förmåner till anställda än pensionsplaner är beloppet för de framtida förmåner som intjänats under tidigare och innevarande perioder. Förmånerna diskonteras för att fastställa nuvärdet och det verkliga värdet för eventuella hänförliga tillgångar dras av. Samma diskonteringsfaktor som för förmånsbestämda planer används. Beräkningen utförs med hjälp av den s.k. Projected Unit Credit Method. Eventuella aktuariella vinster eller förluster redovisas i den period när de uppkommer.

Aktierelaterade ersättningar

Gruppen har aktierelaterade incitamentsprogram, bestående av personaloptioner och syntetiska personaloptioner, som erbjudits till vissa anställda beroende på befattning och utförd prestation. Dessutom erbjuds styrelsen syntetiska aktier.

Det verkliga värdet på personaloptioner som endast kan regleras med aktier (egetkapitalinstrumentreglerade) redovisas som en personalkostnad med en motsvarande ökning av eget kapital. Verkligt värde, som beräknas per tilldelningstidpunkten genom tillämpning av Black-Scholes modell, redovisas som en personalkostnad över intjänandeperioden. Det belopp som redovisas som en kostnad justeras för att återspegla det faktiska antalet aktieoptioner som intjänats.

Det verkliga värdet på de syntetiska optionerna, syntetiska aktierna och optioner för vilka det finns ett val för de anställda att reglera dem med aktier eller kontanter redovisas enligt principer för aktierelaterade ersättningar som regleras med kontanter. Dessa inne-

1. Forts.

bär att värdet redovisas som en personalkostnad med en motsvarande ökning av skulder. Verkligt värde, som beräknas per tilldelningstidpunkten och sedan räknas om per varje balansdag genom tillämpning av Black-Scholes modell, periodiseras och redovisas som en kostnad över intjänandeperioden. Förändringar i verkligt värde under intjänandeperioden och efter intjänandeperioden fram till reglering redovisas i årets resultat som en personalkostnad. Den ackumulerade kostnaden motsvarar det kontantbelopp som har betalats (eller skuldbelopp som överförs till eget kapital när anställda kunnat göra ett val och valt att reglera med aktier) vid regleringen.

Sociala avgifter betalas kontant. Sociala avgifter redovisas på ett sätt som stämmer överens med principerna för aktierelaterade ersättningar som regleras med kontanter, vare sig de avser aktierelaterade ersättningar som regleras med egetkapitalinstrument eller med kontanter.

Finansiella tillgångar och skulder

Redovisning i och borttagande från balansräkningen

Finansiella tillgångar och skulder redovisas när Gruppen blir part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor.

Förvärv och avyttring av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, som är den dag då Gruppen förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgången. Kundfordringar redovisas när fakturor har skickats. Skulder redovisas när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala.

En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen (helt eller delvis) när rätten att erhålla kassaflöden från de finansiella instrumenten löper ut eller överläts, samt när Gruppen inte längre i allt väsentligt har alla de risker och fördelar som är förknippade med ägande. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen (helt eller delvis) när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks.

En finansiell tillgång och en finansiell skuld nettoredo visas i balansräkningen när legal kvittningsrätt föreligger och avsikten är att antingen reglera nettot eller att realisera tillgången samtidigt som skulden regleras.

Värdering och klassificering

Finansiella tillgångar och skulder som inte värderas till verkligt värde via resultatet värderas vid det första redovisningstillfället till verkligt värde med tillägg eller avdrag för transaktionskostnader. För finansiella tillgångar och skulder som redovisas till verkligt värde via resultatet kostnadsförs transaktionskostnaderna.

Finansiella tillgångar och skulder klassificeras vid det första redovisningstillfället enligt kategorierna i IAS 39, beroende på syftet med förvärvet av instrumentet. Detta avgör efterföljande redovisning och värdering av finansiella tillgångar och skulder.

Gruppen klassificerar sina finansiella tillgångar i följande kategorier:

- Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultatet
- Lånefordringar och kundfordringar
- Investeringar som hålls till förfall
- Tillgångar som kan säljas

Gruppen klassificerar sina finansiella skulder i följande kategorier:

- Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultatet
- Övriga finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde genom användning av effektivräntemetoden

Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultatet

Finansiella tillgångar och skulder klassificeras som värderade till verkligt värde via resultatet om de innehas för handel eller identifieras som sådana vid det första redovisningstillfället.

En finansiell tillgång eller skuld klassificeras som att den innehas för handel om Gruppen förvaltar sådana investeringar och fattar köp- och säljbeslut på grundval av deras verkliga värde. Ett derivat som inte är en del av säkringsredovisning klassificeras också som att det innehas för handel. Finansiella tillgångar och skulder som redovisas till verkligt värde via resultatet värderas till verkligt värde och förändringar av detta redovisas i årets resultat.

Lånefordringar och kundfordringar

Lånefordringar och kundfordringar är finansiella tillgångar som inte utgör derivat, med fastställda eller med rimlig säkerhet fastställbara betalningar och som inte är noterade på en aktiv marknad. Fordring-

arna uppkommer då Gruppen tillhandahåller pengar, varor eller tjänster direkt till kredittagaren utan avsikt att idka handel med fordringsrätterna. Lånefordringar och kundfordringar värderas därefter till upplupet anskaffningsvärde, som bestäms utifrån effektivräntemetoden, efter avdrag för eventuella nedskrivningar.

Kundfordringar, övriga fordringar och likvida medel ingår i denna kategori. I de flesta fall redovisas kortfristiga fordringar inte till upplupet anskaffningsvärde, på grund av den korta förväntade löptiden. Likvida medel består av kassamedel och kortfristiga likvida placeringar som är omedelbart tillgängliga och som inte är utsatta för betydande risk för värdefluktuationer. En investering kan normalt sett endast räknas som likvida medel om löptiden från anskaffningstidpunkten understiger tre månader.

Investeringar som hålls till förfall

Investeringar som hålls till förfall är finansiella tillgångar som inte utgör derivat med fastställda eller med rimlig säkerhet fastställbara betalningar och med en fast löptid, vilka Gruppen har en uttrycklig avsikt och förmåga att inneha till förfall. Fasta eller fastställbara betalningar och fast löptid innebär att ett avtal definierar beloppen och tidpunkterna för betalning till innehavaren, såsom ränta och amorteringar. Investeringar som hålls till förfall redovisas till upplupet anskaffningsvärde som bestäms utifrån effektivräntemetoden, efter avdrag för eventuella nedskrivningar.

Tillgångar som kan säljas

Finansiella tillgångar som kan säljas är finansiella tillgångar som inte är derivat och som identifieras som att de kan säljas. Efter det första redovisningstillfället värderas dessa tillgångar till verkligt värde. Förändringar av det verkliga värdet redovisas i övrigt totalresultat med undantag för nedskrivningar och valutavinster och -förluster på monetära poster som kan säljas, vilka redovisas i årets resultat.

För finansiella tillgångar som kan säljas och som inte är monetära poster (t ex egetkapitalinstrument) innefattar den vinst eller förlust som redovisas i övrigt totalresultat eventuella hänförliga valutakomponenter. När en investering tas bort från balansräkningen överförs den ackumulerade vinsten eller förlusten i övrigt totalresultat till årets resultat.

Övriga finansiella skulder

Övriga finansiella skulder värderas efter det första redovisningstillfället till upplupet anskaffningsvärde genom användning av effektivräntemetoden.

Lånekostnader redovisas som en kostnad i den period när de uppkommer såvida de inte är direkt hänförliga till förvärv, uppförande eller produktion av en s.k. kvalificerad tillgång.

Effektivräntemetoden

Effektivräntemetoden är en metod som används vid beräkning av det upplupna anskaffningsvärdet för en finansiell tillgång eller en finansiell skuld och för fördelning av ränteintäkter eller räntekostnader över den relevanta perioden. Effektivräntan är den ränta som exakt diskonterar de uppskattade framtida in- och utbetalningarna under den finansiella instrumentets förväntade löptid, eller i tillämpliga fall en kortare period, till den finansiella tillgångens eller finansiella skuldens redovisade nettovärde. Beräkningen innefattar alla avgifter som erlagts eller erhållits av avtalsparterna som är en del av effektivräntan, transaktionskostnader och alla andra överkurser och underkurser.

Nedskrivningar av finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar, förutom de tillgångar som är klassificerade så att de värderas till verkligt värde via resultatet, bedöms per varje balansdag för att fastställa huruvida det anses föreligga objektiv indikation på att en nedskrivning behövs. Det föreligger ett nedskrivningsbehov för en finansiell tillgång om objektiva omständigheter indikerar att en eller flera händelser har haft negativ inverkan på tillgångens uppskattade framtida kassaflöden. Nedskrivningsbehovet för finansiella tillgångar som enskilt har stor betydelse provas individuellt löpande eller bedöms i vissa fall kollektivt i grupper med liknande kreditrisker. En nedskrivning av en finansiell tillgång som värderas till upplupet anskaffningsvärde beräknas som skillnaden mellan dess redovisade värde och nuvärdet för de uppskattade framtida kassaflödena diskonterade med den ursprungliga effektivräntan. För en finansiell tillgång som kan säljas föreligger ett nedskrivningsbehov då tillgångens verkliga värde har minskat till ett värde som understiger

1. Forts.

anskaffningsvärdet. I detta fall omförs den ackumulerade förlusten, beräknad som skillnaden mellan anskaffningsvärdet och aktuellt verkligt värde, med avdrag för eventuell tidigare nedskrivning av tillgången som redovisats i resultaträkningen, från övrigt totalresultat till årets resultat. Nedskrivningar avseende alla övriga kategorier finansiella tillgångar redovisas direkt i årets resultat.

En nedskrivning återförs om återföringen objektivt kan hänföras till en händelse som inträffat efter det att nedskrivningen har redovisats. För finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde och finansiella tillgångar som kan säljas som är skuldebrev redovisas återföringen i årets resultat. För finansiella tillgångar som kan säljas som är aktier och andra aktierelaterade värdepapper redovisas återföringen i övrigt totalresultat.

Derivat och säkringsredovisning

Derivatinstrument

Derivat redovisas vid första redovisningstillfället till verkligt värde per datumet ett derivatkontrakt ingås och värderas därefter till verkligt värde. Metoden att redovisa uppkommen vinst eller förlust beror på om derivatet är identifierat som ett säkringsinstrument och, i så fall, karaktären på den post som säkras. Gruppen identifierar derivat som uppfyller villkoren för säkringsredovisning som säkringar av verkligt värde, kassaflödessäkringar eller säkringar av nettoinvesteringar i utlandsverksamheter.

En förändring i verkligt värde redovisas som rörelseintäkt eller finansiell intäkt, alternativt rörelsekostnad eller finansiell kostnad, beroende på syftet med användningen av derivaten och på huruvida derivaten hänförs till operationella eller finansiella poster.

För derivat som är identifierade som säkringsinstrument redovisas förändringar i verkligt värde i årets resultat såvida derivaten inte är identifierade som kassaflödessäkringar eller som säkringar av nettoinvesteringar (se avsnitt nedan om säkringsredovisning). Förändringar i verkligt värde avseende valutaswappar och valuta-kontrakt delas in i tre komponenter och redovisas enligt följande: ränta redovisas som ränteintäkter eller räntekostnader, valutakurs-effekter redovisas som kursdifferenser och övriga förändringar i verkligt värde redovisas som vinster eller förluster från finansiella instrument.

Räntebetalningar avseende ränteswappar redovisas som ränte-intäkter eller räntekostnader, medan förändringar i verkligt värde avseende framtida betalningar redovisas som vinster eller förluster från finansiella instrument.

Säkringsredovisning

För att uppfylla kraven på säkringsredovisning krävs att säkringsförhållandet är formellt identifierat, att säkringen effektivt skyddar den säkrade posten och att säkringsdokumentation upprättas. Gruppen bedömer, utvärderar och dokumenterar säkringens effektivitet såväl vid säkringens början som löpande. Principen för att redovisa vinster och förluster från säkringsinstrument beror på typen av säkring, det vill säga vilken typ av riskexponering som minskas av instrumentet.

Säkringar av verkligt värde

Förändringar i verkligt värde för ett derivat som är avsett att användas som säkringsinstrument, och som uppfyller villkoren för ett sådant instrument, redovisas i årets resultat tillsammans med eventuella förändringar i verkligt värde för den säkrade tillgången eller skulden som uppkommer på grund av den säkrade risken. Dessa förändringar i verkligt värde av den säkrade tillgången eller skulden redovisas i årets resultat för att balansera effekten av vinsten eller förlusten på säkringsinstrumentet.

Om säkringsinstrumentet inte längre uppfyller kriterierna för säkringsredovisning, förfaller eller säljs, avvecklas eller löses in avbryts säkringsredovisningen. Justeringen av verkligt värde för den säkrade postens redovisade värde skrivs av mot årets resultat från den tidpunkt då säkringsförhållandet upphörde.

Gruppen använder säkringsredovisning till verkligt värde för ränteswappar som används för att säkra fast ränta på lån.

Säkring av kassaflöde

Förändringar i verkligt värde för ett säkringsinstrument som är ett derivat och är identifierat som kassaflödessäkring redovisas i övrigt totalresultat i den mån säkringen är effektiv och de ackumulerade förändringarna i verkligt värde redovisas som en separat komponent i

eget kapital. Vinst eller förlust som härrör från den del av säkringen som inte är effektiv redovisas direkt i årets resultat.

Den ackumulerade vinst eller förlust som tidigare redovisats i eget kapital via övrigt totalresultat kvarstår fram till att den prognostiserade transaktionen påverkar årets resultat. Det belopp som redovisas i eget kapital via övrigt totalresultat omförs till årets resultat i samma period som den säkrade posten påverkar årets resultat (t ex när den säkrade prognostiserade försäljningen äger rum). När den säkrade posten är en icke-finansiell tillgång (t ex lager eller anläggningstillgång) överförs dock det belopp som redovisats i eget kapital via övrigt totalresultat till tillgångens redovisade värde vid första redovisningstillfället.

Säkringsredovisningen avbryts när Gruppen häver säkringsförhållandet, när säkringsinstrumentet förfaller eller säljs, avvecklas eller löses in, eller när det inte längre uppfyller kriterierna för säkringsredovisning. Eventuell ackumulerad vinst eller förlust som då kvarstår i eget kapital redovisas när den prognostiserade transaktionen slutligen redovisas i årets resultat. När en prognostiserad transaktion ej längre förväntas inträffa redovisas den vinst eller förlust som ackumulerats i eget kapital direkt i årets resultat.

Efter beslut av Gruppens kommitté för hantering av finansiella risker (FRMC) använder Gruppen valutaterminer för att säkra delar av framtida kassaflöden från prognostiserade transaktioner som är noterade i utländska valutor.

Säkringar av nettoinvestering i utlandsverksamheter

Gruppen säkrar en betydande del av nettoinvesteringarna i utlandsverksamheter. Vinst eller förlust på säkringsinstrumentet som härrör från den effektiva delen av säkringen redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i eget kapital. Vinst eller förlust som härrör från den del av säkringen som inte är effektiv redovisas omedelbart i årets resultat. Vid avyttring av utlandsverksamheter omförs den vinst eller förlust som ackumulerats i eget kapital till årets resultat, vilket därmed ökar eller minskar resultatet för avyttringen.

Gruppen använder lån och terminskontrakt som säkringsinstrument.

Eget kapital

Aktier klassificeras som eget kapital. Tillkommande kostnader som är direkt hänförliga till emissionen av stamaktier och aktieoptioner redovisas som en avdragspost i eget kapital efter avdrag för eventuella skatteeffekter.

När aktier som är klassificerade som eget kapital återköps, redovisas beloppet för erlagd köpeskilling, som innefattar direkt hänförliga kostnader efter avdrag för eventuella skatteeffekter, som en reduktion av eget kapital. Återköpta aktier klassificeras som egna aktier och redovisas som en avdragspost under eget kapital. När egna aktier därefter säljs eller återutges, redovisas erhållet belopp som en ökning av eget kapital och det överskott eller underskott som blir följden av transaktionen överförs till eller från övrigt tillskjutet kapital.

Inkomstskatter

Inkomstskatter ingår i koncernredovisningen med både aktuell och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i årets resultat om inte den underliggande transaktionen redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital. I dessa fall redovisas även den hänförliga inkomstskatten i övrigt totalresultat eller i eget kapital.

En aktuell skatteskuld eller -fordran redovisas för den beräknade skatten som ska betalas eller erhållas avseende aktuellt eller tidigare år.

Uppskjuten skatt redovisas genom användning av balansräkningsmetoden. Uppskjuten skatt beräknas antingen utifrån skillnader mellan redovisade värden i balansräkningen och respektive skattemässiga värden, s.k. temporära skillnader, eller balanserade outnyttjade underskottsavdrag och andra skattemässiga avdrag. Temporära skillnader hänförliga till följande tillgångar och skulder har inte beaktats: den första redovisningen av goodwill, den första redovisningen (annan än vid rörelseförvärv) av tillgångar och skulder som varken påverkar redovisat eller skattepliktigt resultat samt skillnader hänförliga till innehav i dotterföretag och intresseföretag i den mån de sannolikt inte kommer att återföras inom överskådlig framtid.

En uppskjuten skattefordran redovisas bara i den mån det är sannolikt att det kommer att gå att utnyttja denna fordran mot framtida skattepliktiga resultat. Uppskjutna skattefordringar minskas till den del det inte längre är sannolikt att hänförliga skattefordelar kommer

1. Forts.

att uppnås. Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen för respektive skattesubjekt.

Uppskjutna skattefordringar och -skulder kvittas när det finns en legal rätt att kvitta aktuella skattefordringar mot aktuella skatte-skulder samt när skatterna debiteras av en och samma skattemyndighet och när Gruppen avser att betala de aktuella skattefordringarna och -skulderna med ett nettobelopp.

Tillgångar som innehas för försäljning

Tillgångar klassificeras som att de innehas för försäljning om deras värde inom ett år kommer att återvinnas genom försäljning och inte genom fortsatt användning i verksamheten. På omklassificeringsdatumet värderas tillgångar och skulder till det lägre av verkligt värde efter avdrag för försäljningskostnader och redovisat värde. Efter omklassificeringen skrivs tillgångarna inte längre av. Vinst och förluster som redovisats vid omvärderingar och vid avyttringar redovisas i årets resultat.

Eventualförpliktelser

En eventualförpliktelse redovisas när det finns en möjlig eller faktisk förpliktelse som härrör från inträffade händelser och som inte redovisas som skuld eller avsättning, då det antingen är osannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen eller då beloppet inte kan beräknas på ett tillräckligt tillförlitligt sätt.

Nya och ändrade redovisningsstandarder efter 2012

Följande standarder, tolkningar och ändringar i standarder hade utfärdats men inte trätt i kraft per 31 december 2012 och har inte tillämpats av Gruppen. Bedömningen av effekten av att införa dessa standarder och tolkningar på koncernredovisningen är preliminär.

- *Ändringar i IAS 1 Presentation av poster i övrigt totalresultat*
Ändringarna kräver en förändring av hur övrigt totalresultat presenteras, med separata delsummer för poster som kan omklassificeras till årets resultat (t ex kassaflödessäkkringar och omräkning av utländsk valuta) och poster som inte kan omklassificeras (t ex omvärdering enligt IAS 19). Standarden gäller för räkenskapsår som börjar den 1 juli 2012 eller senare. Tidigare tillämpning är tillåten.
- *Ändringar i IAS 19 Ersättningar till anställda*
Ändringarna i IAS 19 ändrar redovisningen av förmånsbestämda planer och ersättningar vid uppsägning. Den mest betydande ändringen rör redovisningen av ändringar i förmånsbestämda förpliktelser och förvaltningstillgångar. Ändringarna kräver redovisning av ändringar i förmånsbestämda förpliktelser och i verkligt värde på förvaltningstillgångar när de inträffar, vilket därmed eliminerar "korridormetoden" som tilläts enligt den föregående versionen av IAS 19 samt ökar takten i redovisningen av kostnader avseende tjänstgöring under tidigare perioder. Ändringarna kräver att alla aktuella vinster och förluster redovisas direkt i övrigt totalresultat för att den pensionstillgång eller pensionsskuld, netto, som redovisas i koncernredovisningen ska avspejla hela värdet av underskottet eller överskottet i planen. Dessutom innebär ändringarna att räntekostnader och förväntad avkastning på förvaltnings-tillgångar ersätts med räntenetto avseende förmånsbestämd skuld/tillgång netto.

Den ändrade versionen av IAS 19 kommer att börja tillämpas av Atlas Copco från och med den 1 januari 2013 med fullständig retroaktiv tillämpning. Gruppens nettopensionsskuld kommer öka med cirka 1 300 med följande inverkan på koncernredovisningen för räkenskapsåret 2012.

– Övriga finansiella tillgångar:	–500
– Eget kapital:	–950
– Ersättningar efter avslutad anställning:	+800
– Netto uppskjutna skatteskulder:	–350

Borttagandet av avskrivning av aktuariella vinster/förluster och ändrad beräkning för nettoränta skulle ha ökat årets resultat med cirka 20. Övrigt totalresultat för perioden skulle ha påverkats negativt med cirka 350.

- *Ändringar i IAS 32 Kvittning av finansiella tillgångar och finansiella skulder*
Standarden förtydligar befintliga tillämpningsproblem avseende kraven på kvittning av finansiella tillgångar och finansiella skulder. Ändringarna träder i kraft den 1 januari 2014 och Gruppen har ännu inte bedömt effekten.
- *Ändringar i IFRS 7 Finansiella instrument: Upplýsingar om kvittning av finansiella tillgångar och finansiella skulder*
Ändringarna förtydligar upplysningskraven om rätten att kvitta finansiella tillgångar och finansiella skulder. De gäller från räkenskapsår som börjar den 1 januari 2013 eller senare.
- *IFRS 9 Finansiella instrument**
Standarden ska ersätta IAS 39 Finansiella instrument: Redovisning och värdering, och behandlar klassificering och värdering av finansiella instrument. Den kommer sannolikt att påverka Gruppens redovisning av finansiella tillgångar och finansiella skulder. Standarden träder i kraft den 1 januari 2015 och Gruppen har ännu inte bedömt den fullständiga effekten av IFRS 9.
- *IFRS 13 Fair value measurement*
Standarden fastställer ett enda ramverk för alla värderingar till verkligt värde när verkligt värde krävs eller tillåts enligt IFRS. Standarden innebär inte någon förändring av när ett företag måste använda verkligt värde utan beskriver snarare hur verkligt värde ska beräknas enligt IFRS samt när det krävs eller tillåts enligt IFRS. IFRS 13 träder i kraft för räkenskapsår som börjar den januari 2013 eller senare. Förutom för ytterligare upplysningar väntas inte införandet av IFRS 13 ha några väsentliga effekter.
- *"The package of five"*
Nedan följer standarderna i "the package of five". Dessa börjar gälla inom EU för räkenskapsår som börjar den 1 januari 2014 eller senare. Införandet 2014 väntas inte ha någon väsentlig effekt på koncernredovisningen.
 - IFRS 10 Consolidated Financial Statements
 - IFRS 11 Joint Arrangements
 - IFRS 12 Disclosure of Interests in Other Entities
 - IAS 27 Separate Financial Statements (omarbetad 2011)
 - IAS 28 Investments in Associates and Joint Ventures (omarbetad 2011)
- *Förbättringar av IFRS 2009–2011 utfärdade i maj 2012**
Förbättringarna innefattar ett antal ändringar i olika IFRS. Ändringarna träder i kraft för räkenskapsår som börjar den 1 januari 2013 eller senare.

* Visar att standarden ännu inte har godkänts av EU.

Viktiga uppskattningar och bedömningar

Upprättandet av finansiella rapporter kräver att företagsledningen gör bedömningar samt använder uppskattningar och antaganden som påverkar redovisade belopp i koncernredovisningen med tillhörande noter. Dessa uppskattningar, bedömningar och hänförliga antaganden bygger på erfarenhet och andra faktorer som anses vara rimliga under rådande omständigheter. Faktiskt utfall kan avvika från dessa uppskattningar.

Uppskattningarna, bedömningarna och antagandena omprövas regelbundet. Ändringar av uppskattningar och bedömningar redovisas i den period då ändringen görs och i framtida perioder om dessa perioder påverkas.

Nedan följer de uppskattningar och bedömningar som, enligt företagsledningens uppfattning, är viktiga för redovisade belopp i de finansiella rapporterna och för vilka det finns betydande risk att framtida händelser eller ny information kan medföra en förändring av dem.

1. Forts.

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill, andra immateriella tillgångar och övriga anläggningstillgångar

Viktiga källor för osäkerhet i uppskattningar

I enlighet med IFRS görs inte avskrivningar på goodwill samt på vissa varumärken, utan i stället prövas nedskrivningsbehovet årligen. Övriga immateriella tillgångar och övriga anläggningstillgångar skrivs av över den period företagsledningen uppskattar att tillgången kommer att generera intäkter. Dessutom sker regelbundna prövningar av om det finns indikation på nedskrivningsbehov. Prövningen av nedskrivningsbehov baseras på en genomgång av återvinningsvärdet. Värdet uppskattas utifrån företagsledningens beräkningar av framtida kassaflöden som grundas på interna affärsplaner och prognoser.

Uppskattningar och bedömningar

Företagsledningens bedömning krävs när det gäller nedskrivningar, i synnerhet vid bedömning av:

- om en händelse har inträffat som kan påverka tillgångarnas värden,
- om en tillgångs redovisade värde kan styrkas av det diskonterade nuvärdet av framtida kassaflöden som uppskattas baserat på fortsatt användning av tillgången i verksamheten, och
- att adekvata antaganden används vid upprättande av kassaflödesprognoser.

Förändringar av de antaganden som gjorts av företagsledningen vid fastställande av eventuell nivå för nedskrivning kan påverka finansiell ställning och operativa resultat.

Per 31 december 2012 uppgick goodwill till 10 180 (9 952) varav ackumulerade nedskrivningar uppgick till 26 (27). Varumärken som inte skrivs av uppgick till 1 225 (1 328). Se även not 12.

Antaganden vid värdering av pensioner och övriga ersättningar efter avslutad anställning

Viktiga källor för osäkerhet i uppskattningar

Pensionsförpliktelserna och övriga ersättningar efter avslutad anställning är beroende av de antaganden företagsledningen gjort och som aktuarierna har använt vid beräkning av dessa belopp. De viktigaste antagandena innefattar diskonteringsräntor, inflation, förväntad avkastning på förvaltningstillgångar, framtida löneökningar, livslängd och utvecklingen av sjuk- och hälsovårdskostnader. De aktuariella antagandena granskas årligen och ändras när det bedöms vara lämpligt. Aktuariella vinster och förluster som är följden av skillnaden mellan antaganden och faktiskt utfall skrivs av över de anställdas förväntade genomsnittliga återstående tjänstgöringstid enligt "korridormetoden".

Per 31 december 2012 uppgick förmånsbestämda förpliktelser och andra ersättningar efter avslutad anställning till 1 401 (1 504) och verkligt värde på förvaltningstillgångar till 662 (608). Se not 23 för ytterligare information om gjorda antaganden vid beräkning av pensioner och andra ersättningar efter avslutad anställning.

Kundfordringar och finansiella fordringar

Viktiga källor för osäkerhet i uppskattningar

Gruppen uppskattar risken för att fordringar inte blir betalda och gör avsättningar för osäkra fordringar baserat dels på individuella bedömningar, dels på kollektiva bedömningar som utgår från historiska förlustnivåer.

Uppskattningar och bedömningar

I företagsledningens bedömning beaktas snabba förändringar av marknadsvillkoren, vilket kan vara särskilt känsligt i kundfinansieringsverksamhet. Mer information finns i avsnittet Kreditrisker i not 27.

Totala avsättningar för uppskattade förluster per 31 december 2012 uppgick till 827 (766) för kundfordringar, finansiella leasingfordringar och övriga finansiella fordringar med ett motsvarande bruttobelopp på 19 617 (20 956).

Varulager

Uppskattningar och bedömningar

Gruppen värderar lagret till det lägsta av anskaffningsvärdet, genom tillämpning av först in-, först ut-principen, och nettoförsäljningsvärdet. Vid beräkningen av nettoförsäljningsvärdet bedömer företagsledningen artiklar med övertalighet, utgående artiklar, skadat gods, samt hanteringskostnader och andra försäljningskostnader. Om det uppskattade nettoförsäljningsvärdet understiger anskaffningsvärdet fastställs en värderingsreserv för lagerinkurans. Se även not 16.

Rättsliga förfaranden

Uppskattningar och bedömningar

I enlighet med IFRS redovisar Atlas Copco en skuld när Gruppen har en förpliktelse till följd av en inträffad händelse och det är troligt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen samt en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Gruppen granskar regelbundet utestående rättsliga ärenden för att bedöma behovet av avsättningar i de finansiella rapporterna. Vid dessa genomgångar beaktas förhållandena i varje särskilt ärende av interna bolagsjurister och vid behov med hjälp av externa jurister och rådgivare. De finansiella rapporterna kan påverkas i den mån som företagsledningens bedömning av de faktorer som beaktats inte överensstämmer med faktiskt utfall.

Uppskjuten skatt

Viktiga källor för osäkerhet i uppskattningar

Uppskjutna skattefordringar redovisas för temporära skillnader mellan de redovisade beloppen på tillgångar och skulder och respektive skattemässiga värden samt outnyttjade balanserade underskottsavdrag. Gruppen bokför uppskjutna skattefordringar baserat på företagsledningens uppskattningar av framtida skattepliktiga resultat i olika skattejurisdiktioner. De faktiska utfallen kan skilja sig från uppskattningarna på grund av förändringar i affärsklimat och i skattelagstiftning.

Per 31 december 2012 uppgick värdet på uppskjutna skattefordringar till 1 110 (1 052). Se även not 10.

Redovisning av intäkter

Viktiga källor för osäkerhet i uppskattningar

Intäkter från tjänsteuppdrag redovisas i resultaträkningen baserat på färdigställandegraden per balansdagen. Färdigställandegraden fastställs utifrån nedlagda utgifter i förhållande till totala beräknade utgifter för uppdraget.

Uppskattningar och bedömningar

Företagsledningens bedömningar omfattar till exempel följande:

- om ägandets risker och fördelar har överförts till köparen för att avgöra om intäkter och kostnader ska redovisas den aktuella perioden,
- färdigställandegraden i ett servicekontrakt och de uppskattade sammanlagda kontraktskostnaderna för att bedöma intäkter som ska redovisas och om eventuella förluster ska redovisas,
- kundkreditrisk för att bedöma om betalning är sannolik eller inte, för att motivera intäktsredovisning.

Avsättningar för garantier

Viktiga källor för osäkerhet i uppskattningar

Avsättningar för produktgarantier ska täcka framtida åtaganden för försäljningsvolymerna som redan har realiserats. Garantiavsättningen är en komplex uppskattning på grund av de olika variabler som ingår i beräkningarna. Beräkningsmetoderna bygger på typen av produkter som har sålts och historiska data angående reparationer och ersättningar. De underliggande uppskattningarna för att beräkna avsättningen granskas minst en gång varje kvartal samt när nya produkter introduceras eller när andra förändringar sker som kan påverka beräkningen. Reserven för produktgarantier uppgick till 925 (938) per 31 december 2012.

2. Förvärv

Nedan sammanfattas de mest betydande förvärven 2012 och 2011:

Förvärvs- tidpunkt		Land	Affärsområde	Intäkter ¹⁾	Antal anställda ¹⁾
26 okt 2012	NewTech Drilling Products	USA	Gruv- och bergbrytningsteknik	45	20
2 aug 2012	Ekomak	Turkiet med flera	Kompressorteknik	200	160
1 aug 2012	Gazcon A/S	Danmark	Kompressorteknik	30	21
16 mars 2012	Guangzhou Linghein Compressor	Kina	Kompressorteknik	100	160
13 feb 2012	Wuxi Shengda Air/Gas Purity Equipment Co., Ltd.	Kina	Kompressorteknik	85	130
31 jan 2012	Neumatica	Colombia	Gruv- och bergbrytningsteknik	²⁾	15
31 jan 2012	GIA Industri AB	Sverige	Gruv- och bergbrytningsteknik	230	113
12 jan 2012	Perfora S.p.A.	Italien	Gruv- och bergbrytningsteknik	90	43
4 jan 2012	Houston Service Industries, Inc.	USA	Kompressorteknik	240	123
21 nov 2011	Seti-Tec S.A.S.	Frankrike	Industrieknik	40	14
1 nov 2011	Kalibriedienst Stenger	Tyskland	Industrieknik	6	7
7 okt 2011	SCA Schucker	Tyskland med flera	Industrieknik	600	280
17 aug 2011	Penlon Medical Gas Solutions	Storbritannien	Kompressorteknik	120	100
15 juli 2011	Grupo Electrógenos GESAN S.A.	Spanien	Bygg- och anläggningsteknik	510	160
1 juli 2011	Sogimair S.A. and Aircom S.A.	Spanien	Kompressorteknik	124	75
31 maj 2011	Tencarva	USA	Kompressorteknik	²⁾	37
1 april 2011	ABAC Catalunya	Spanien	Kompressorteknik	²⁾	8
7 mars 2011	J.C. Carter	USA	Kompressorteknik	175	70

¹⁾ Årsintäkter och antal anställda vid förvärvstidpunkten.

²⁾ Tidigare distributör av Atlas Copcos produkter. Inga upplysningar lämnas rörande intäkter för tidigare distributörer av Atlas Copcos produkter.

Förvärven ovan genomfördes via köp av 100% av aktierna och rösterna eller genom köp av nettotillgångarna i de förvärvade verksamheterna. Gruppen fick bestämmande inflytande över verksamheterna vid förvärvstidpunkten. Inga egetkapitalinstrument har emitterats i samband med förvärven. Samtliga förvärv har redovisats genom tillämpning av förvärvsmetoden.

De belopp som redovisas i nedanstående tabeller ger information om redovisade belopp sammantaget per affärsområde eftersom de relativa beloppen för de enskilda förvärven inte bedöms vara betydande. Verkligt värde avseende immateriella tillgångar skrivs av på 5–15 år. För de förvärv som innefattar en klausul om villkorad köpeskilling har det verkliga värdet beräknats baserat på en antagen diskonteringsränta på 4–10,5%. Gruppen analyserar för närvarande de slutliga värdena för de förvärvade rörelserna. Inga väsentliga justeringar väntas.

Kompressorteknik	Redovisade värden	
	2012	2011
Immateriella tillgångar	292	140
Materiella anläggningstillgångar	74	17
Övriga tillgångar	267	173
Likvida medel	24	15
Räntebärande skulder	–132	–5
Övriga skulder och avsättningar	–150	–88
Identifierbara tillgångar, netto	375	252
Goodwill	274	141
Total köpeskilling	649	393
Uppskjuten köpeskilling	14	7
Likvida medel i förvärvade verksamheter	–24	–15
Kassautflöde, netto	639	385

Affärsområdet Kompressorteknik genomförde fem förvärv under 2012.

I januari förvärvades Houston Services Industries, Inc. Företaget tillverkar bläsmaskiner och vakuumpumpar i USA och har en stark position inom utrustning för vattenrening och industriella processer på den inhemska marknaden. Förvärvet passar väl ihop med Atlas Copcos ambition att skaffa en världsledande ställning på marknaden för lågtrycksutrustning eftersom det breddar utbudet av bläsmaskiner till nästan alla storleksklasser. Dessutom ger förvärvet möjlighet till försäljningssynergier av Atlas Copcos befintliga produkter i de här marknadssegmenten. Immateriella tillgångar på 97 och goodwill på 77 redovisades för förvärvet. Denna goodwill är inte skattemässigt avdragsgill.

Wuxi Shengda Air/Gas Purity Equipment Co., Ltd. förvärvades i februari. Bolaget tillverkar torkar och filter för komprimerad luft och gas. Det kommer att fortsätta att använda varumärket Shengda. Förvärvet utökade Atlas Copcos marknadsnärvaro och produktutbud i Kina. Immateriella tillgångar på 20 och goodwill på 36 redovisades för förvärvet. Denna goodwill är inte skattemässigt avdragsgill.

I mars förvärvades vissa tillgångar i det kinesiska företaget Guangzhou Linghein Compressor Co., Ltd. Genom förvärvet får Atlas Copco ett nytt starkt regionalt varumärke för industrikompressorer. Immateriella tillgångar på 69 och goodwill på 51 redovisades för förvärvet. Denna goodwill är skattemässigt avdragsgill.

Det danska företaget Gazcon A/S, en tillverkare av generatorer för kvävgas och syrgas, förvärvades i augusti. Förvärvet breddar Atlas Copcos sortiment av generatorer för kvävgas samt tillför syrgasgeneratorer till sortimentet. Immateriella tillgångar på 9 och goodwill på 13 redovisades för förvärvet. Denna goodwill är inte skattemässigt avdragsgill.

Ekomak-koncernen, som tillverkar industriella skruvkompressorer, förvärvades också i augusti. Företaget har tillverkning i Turkiet och egen försäljnings- och serviceverksamhet i Ryssland och Tyskland. Förvärvet stärker Atlas Copcos marknadsposition i regionen. Immateriella tillgångar på 101 och goodwill på 90 redovisades för förvärvet. Denna goodwill är inte skattemässigt avdragsgill.

Vissa justeringar avseende förvärven 2011 av Sogimair S.A. och Aircom S.A. samt Tencarva har gjorts, vilket har lett till en total ökning om 5 för redovisad goodwill.

Total köpeskilling för samtliga förvärv uppgick till 649.

2. Forts.

Industriteknik	Redovisade värden	
	2012	2011
Immateriella tillgångar	1	670
Materiella anläggningstillgångar	–	104
Övriga tillgångar	1	401
Likvida medel	–	79
Övriga skulder och avsättningar	–11	–198
Identifierbara tillgångar, netto	–9	1 056
Goodwill	–15	1 076
Total köpeskillning	–24	2 132
Uppskjuten köpeskillning	244	–373
Likvida medel i förvärvade verksamheter	–	–79
Kassautflöde, netto	220	1 680

Affärsområdet Industriteknik gjorde inga förvärv under 2012. Vissa justeringar avseende förvärvet 2011 av SCA Schucker har dock gjorts, vilket har lett till en minskning om 14 för redovisad goodwill.

Gruv- och bergbrytningsteknik	Redovisade värden	
	2012	2011
Immateriella tillgångar	121	12
Materiella anläggningstillgångar	9	–8
Övriga tillgångar	174	–
Likvida medel	9	–
Räntebärande skulder	–117	–
Övriga skulder och avsättningar	–62	–
Identifierbara tillgångar, netto	134	4
Goodwill	229	1
Total köpeskillning	363	5
Uppskjuten köpeskillning	–21	11
Likvida medel i förvärvade verksamheter	–9	–
Kassautflöde, netto	333	16

Affärsområdet Gruv- och bergbrytningsteknik gjorde fyra förvärv under 2012.

I januari förvärvades det italienska företaget Perfora S.p.A. Företaget tillverkar och säljer borrhäls- och skärutrustning för dagbrott där man bryter byggnadssten. Förvärvet väntas ge goda tillväxtpotentialer. Som en del av Atlas Copco blir Perfora en unik global leverantör av skräddarsydd utrustning för producenter av byggnadssten. Immateriella tillgångar på 32 och goodwill på 71 redovisades för förvärvet. Denna goodwill är inte skattemässigt avdragsgill.

Det svenska företaget GIA Industri AB:s verksamhet inom underjordsmaskiner förvärvades också i januari. I och med detta förvärv breddar Atlas Copco sitt utbud med bland annat elektriska gruvtruckar, andra gruvfordon och ventilationssystem. Immateriella tillgångar på 31 och goodwill på 97 redovisades för förvärvet. Denna goodwill är inte skattemässigt avdragsgill.

I januari tog Atlas Copco även över försäljningen av borrhälsutrustning och relaterade tjänster från sin distributör Neumatica Del Caribe S.A. i Colombia. Förvärvet innebär en möjlighet att ytterligare stärka Atlas Copcos lokala serviceverksamhet och utveckla relationerna med kunder i andra gruvsegment. Immateriella tillgångar på 20 redovisades för förvärvet.

I oktober förvärvades amerikanska NewTech Drilling Products. Företaget utvecklar och tillverkar produkter med fokus på roterande PDC-borrkronor (polycrystalline diamond compact) samt så kallade klaw-borrkronor för roterande borrhäls i mjukare bergarter. Förvärvet breddar Atlas Copcos produktutbud och expertis för befintliga kunder i gruv- och anläggningsindustrierna samt olje- och gasindustrierna. Immateriella tillgångar på 32 och goodwill på 61 redovisades för förvärvet. Denna goodwill är skattemässigt avdragsgill.

Total köpeskillning för samtliga förvärv uppgick till 363. Detta inkluderar villkorad köpeskillning med ett verkligt värde på 13 hänförlig till förvärvet av NewTech Drilling Products. För att maximibeloppet ska betalas ut måste vissa intäktsmål uppnås de första tre åren efter förvärvet. Det verkliga värdet på den villkorade köpeskillningen har beräknats baserat på antagandet att maximibeloppet kommer att betalas ut.

Bygg- och anläggningsteknik	Redovisade värden	
	2012	2011
Immateriella tillgångar	–	80
Materiella anläggningstillgångar	–	31
Övriga tillgångar	1	294
Likvida medel	–	114
Räntebärande skulder	–	–24
Övriga skulder och avsättningar	–5	–203
Identifierbara tillgångar, netto	–4	292
Goodwill	7	57
Total köpeskillning	3	349
Uppskjuten köpeskillning	–	–18
Likvida medel i förvärvade verksamheter	–	–114
Kassautflöde, netto	3	217

Affärsområdet Bygg- och anläggningsteknik gjorde inga förvärv under 2012. Vissa justeringar avseende förvärvet 2011 av Grupo Electrôgenos GESAN S.A. har dock gjorts, vilket har lett till en ökning om 7 för redovisad goodwill.

Sammanlagt verkligt värde av förvärvade tillgångar och skulder	Redovisade värden i Gruppen	
	2012	2011
Immateriella tillgångar	414	902
Materiella anläggningstillgångar	83	144
Uppskjutna skattefordringar, netto	–	1
Övriga anläggningstillgångar	–	5
Varulager	209	368
Fordringar*	233	480
Övriga omsättningstillgångar	1	14
Likvida medel	33	208
Räntebärande skulder	–249	–29
Övriga skulder och avsättningar	–184	–489
Uppskjutna skatteskulder, netto	–44	–
Identifierbara tillgångar, netto	496	1 604
Goodwill	495	1 275
Total köpeskillning	991	2 879
Uppskjuten köpeskillning	237	–373
Likvida medel i förvärvade verksamheter	–33	–208
Kassautflöde, netto	1 195	2 298

* Bruttobeloppet uppgår till 243 (506) varav 10 (26) väntas vara ej indrivningsbara fordringar.

Den goodwill som redovisats för förvärv avser i första hand de synergieffekter som väntas vid integrering av de förvärvade företagen i Gruppens befintliga struktur.

Total köpeskillning för samtliga förvärv uppgick till 991. Total köpeskillning innefattar uppskjuten köpeskillning som ännu inte erlagts för förvärv under 2012 samt reglering av uppskjuten köpeskillning för förvärv under tidigare år. För samtliga förvärv uppgick det totala kassautflödet till 1 195 efter avdrag för förvärvade likvida medel på 33.

Förvärvsrelaterade kostnader uppgick till 11 (27) och innefattades i "Administrationskostnader" i resultaträkningen 2012.

2. Forts.

Bidrag från verksamheter förvärvade 2012 och 2011 uppdelat på affärsområden										
	Kompressorteknik		Industriteknik		Gruv- och bergbrytningsteknik		Bygg- och anläggningsteknik		Gruppen	
	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011
Bidrag från förvärvstidpunkten										
Intäkter	497	268	–	266	306	–	–	270	803	804
Rörelseresultat	–30	–20	–	59	–20	–	–	8	–50	47
Årets resultat									–42	2
Bidrag om förvärvet hade genomförts 1 januari										
Intäkter	724	441	–	970	309	–	–	589	1 033	2 000
Rörelseresultat	–13	–20	–	228	–19	–	–	19	–32	227
Årets resultat									–28	153

I december 2012 tecknade Atlas Copco avtal om att förvärva den Schweiz-baserade rörelsen MEYCO Equipment. MEYCO har omkring 40 anställda och under 2011 uppgick intäkterna till omkring MEUR 20 (MSEK 175). Förvärvet breddar Atlas Copcos utbud med mobil utrustning för applicering av sprutbetong vid arbeten under jord. Det kommer att ingå i affärsområdet Gruv- och anläggningsteknik.

28 februari 2013 förvärvade Atlas Copco Air et Techniques Energies Provence, en distributör av stationära kompressorer och relaterade produkter med bas i Aix-en-Provence, Frankrike. Bolaget har cirka 30 anställda och en årlig omsättning på ungefär MEUR 6 (MSEK 50). Förvärvet kommer att ingå i affärsområdet Kompressorteknik och stärker Atlas Copcos närvaro i Frankrike ytterligare.

3. Tillgångar som innehas för försäljning och avyttringar

Avyttring under 2011					
Överlåtelsedatum	Verksamhet	Land	Affärsområde	Intäkter ¹⁾	Antal anställda ¹⁾
7 oktober 2011	Självbörande jordförankringsbultar	Österrike	Gruv- och bergbrytningsteknik	100	45

¹⁾ Årsintäkter och antal anställda vid avyttringstidpunkten.

Avyttringar

Inga avyttringar gjordes under 2012.

I oktober 2011 sålde Atlas Copco MAI GmbH sin verksamhet inom området självbörande jordförankringsbultar, dvs. förankringsbultar som främst används inom vägbyggnad. Avyttringen inom affärsområdet Gruv- och bergbrytningsteknik är en del av Atlas Copcos strategi att inom bergförstärkning fokusera på produkter till gruvindustrin. Vinsten från avyttringen uppgick till 8 och redovisades under "Övriga rörelseintäkter", se not 8.

I nedanstående tabell presenteras redovisat värde för den avyttrade verksamheten per avyttringstidpunkten.

Redovisat värde på avyttrade tillgångar och skulder		
	2012	2011
Goodwill	–	61
Övriga immateriella tillgångar	–	1
Övriga materiella anläggningstillgångar	–	9
Varulager	–	17
Övriga skulder och avsättningar	–	–2
Redovisat värde, netto	–	86
Realisationsvinst	–	8
Omförda omräkningsdifferenser	–	–2
Erhållen köpeskilling och erhållna likvida medel	–	92

Tillgångar som innehas för försäljning

En portfölj med finansierings- och leasingavtal hänförlig till Atlas Copco Customer Finance, uppgående till 1 268, omklassificerades under 2012 till tillgångar som innehas för försäljning. Tillgångarna såldes i juli till en oberoende bank.

Efter omstruktureringen av ett antal produktionsanläggningar omklassificerades dessa anläggningar under 2011 till tillgångar som innehas för försäljning. Tillgångar som innehas för försäljning från tidigare år, uppgående till 54, såldes under 2012.

Vinster från ovanstående försäljningar om 137 redovisades under "Övriga rörelseintäkter", se not 8.

4. Segmentinformation

2012	Kompressor- teknik	Industri- teknik	Gruv- och bergbryt- ningsteknik	Bygg- och anläggnings- teknik	Grupp- gemensamma funktioner	Elimineringar	Gruppen
Intäkter från externa kunder	34 638	9 536	33 998	12 119	242	–	90 533
Interna intäkter	76	30	56	769	77	–1 008	–
Summa intäkter	34 714	9 566	34 054	12 888	319	–1 008	90 533
Rörelseresultat	8 017	2 155	8 315	1 326	–627	42	19 228
– varav andel av intresseföretags resultat	–	–1	2	–	–	–	1
Finansnetto							–690
Inkomstskatt							–4 624
Årets resultat							13 914
Kostnader som inte motsvaras av kassaflöden							
Avskrivningar	1 030	250	798	280	361	–129	2 590
Nedskrivningar	16	–	53	5	–	–	74
Övriga kostnader som inte motsvaras av kassaflöden	75	23	–7	21	26	–	138
Tillgångar	21 081	6 686	19 702	14 075	3 636	–1 960	63 220
– varav goodwill	2 678	1 481	1 079	4 942	–	–	10 180
Andelar i intresseföretag	1	98	8	–	–	–	107
Ej fördelade tillgångar							17 822
Summa tillgångar							81 149
Skulder	8 103	1 841	5 561	1 928	3 902	–1 584	19 751
Ej fördelade skulder							26 266
Summa skulder							46 017
Investeringar							
Materiella anläggningstillgångar	1 003	171	1 337	289	499	–269	3 030
– varav leasade tillgångar	16	1	39	3	–	–	59
Immateriella tillgångar	189	102	332	138	159	–	920
Summa investeringar	1 192	273	1 669	427	658	–269	3 950
Förvärvat goodwill	274	–15	229	7	–	–	495

2011	Kompressor- teknik	Industri- teknik	Gruv- och bergbryt- ningsteknik	Bygg- och anläggnings- teknik	Grupp- gemensamma funktioner	Elimineringar	Gruppen
Intäkter från externa kunder	31 674	7 791	29 264	12 226	248	–	81 203
Interna intäkter	86	30	92	692	66	–966	–
Summa intäkter	31 760	7 821	29 356	12 918	314	–966	81 203
Rörelseresultat	7 592	1 767	7 196	1 460	–374	–81	17 560
– varav andel av intresseföretags resultat	–	4	2	–	–	–	6
Finansnetto							–284
Inkomstskatt							–4 288
Årets resultat							12 988
Kostnader som inte motsvaras av kassaflöden							
Avskrivningar	957	201	792	281	339	–121	2 449
Nedskrivningar	2	–	1	70	–	–	73
Övriga kostnader som inte motsvaras av kassaflöden	–210	–13	–56	51	–18	–	–246
Tillgångar	21 281	6 742	18 964	14 894	4 127	–2 536	63 472
– varav goodwill	2 524	1 553	921	4 954	–	–	9 952
Andelar i intresseföretag	1	116	7	–	–	–	124
Ej fördelade tillgångar							11 513
Summa tillgångar							75 109
Skulder	8 929	1 866	6 329	2 283	3 351	–2 131	20 627
Ej fördelade skulder							25 643
Summa skulder							46 270
Investeringar							
Materiella anläggningstillgångar	1 006	159	1 328	154	706	–237	3 116
– varav leasade tillgångar	14	4	34	4	–	–	56
Immateriella tillgångar	171	117	238	80	13	–	619
Summa investeringar	1 177	276	1 566	234	719	–237	3 735
Förvärvat goodwill	141	1 076	1	57	–	–	1 275

4. Forts.

Gruppen är uppdelad i separata och fokuserade men ändå integrerade affärsområden som vart och ett bedriver verksamheten i divisioner. Affärsområdena erbjuder olika produkter och tjänster till olika kundgrupper. De utgör också grunden för Gruppens ledningsstruktur och struktur för intern rapportering och granskas av Gruppens verkställande direktör och koncernchef, Gruppens högste verkställande beslutsfattare. Samtliga affärsområden leds på global nivå och deras roll är att utveckla, implementera och följa upp målsättningar och strategier inom sina respektive verksamheter. För en beskrivning av affärsområdena se sidorna 20–35.

Gruppgemensamma funktioner, dvs. funktioner som omfattar alla affärsområden eller koncernen i sin helhet, anses inte vara ett segment.

Redovisningsprinciperna för rörelsesegmenten är desamma som beskrivits i not 1. Atlas Copcos internpriser bestäms enligt marknads-mässiga villkor.

Tillgångar i segmenten består av materiella anläggningstillgångar, immateriella tillgångar, övriga långfristiga fordringar, lager och kortfristiga fordringar.

Skulder i segmenten innefattar icke räntebärande skulder, såsom skulder i den löpande verksamheten, övriga avsättningar och övriga långfristiga skulder. Investeringar innefattar materiella anläggningstillgångar och immateriella tillgångar men innefattar inte effekten av goodwill, immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar genom förvärv.

Intäkter från externa kunder består av följande kategorier:	2012	2011
Försäljning av utrustning	53 897	48 374
Service (inkl. reservdelar, förbrukningsvaror, tillbehör och uthyrning)	36 636	32 829
	90 533	81 203

Geografisk information

De intäkter som redovisas baseras på var kunderna finns, medan anläggningstillgångar grundas på var tillgångarna är belägna. Dessa tillgångar innefattar andra anläggningstillgångar än finansiella instrument, andelar i intresseföretag, uppskjutna skattefordringar och tillgångar avseende ersättningar efter avslutad anställning.

Geografiskt område/land	Intäkter		Anläggningstillgångar	
	2012	2011	2012	2011
Nordamerika				
Kanada	4 029	3 348	258	200
USA	11 231	9 501	4 042	3 927
Övriga länder i Nordamerika	2 931	2 316	83	81
	18 191	15 165	4 383	4 208
Sydamerika				
Brasilien	3 839	3 992	304	345
Chile	2 411	2 111	112	86
Övriga länder i Sydamerika	3 128	2 510	46	53
	9 378	8 613	462	484
Europa				
Belgien	823	827	1 425	1 307
Frankrike	2 409	2 345	234	235
Italien	1 633	1 805	995	951
Ryssland	4 196	3 427	158	131
Sverige	2 041	1 856	9 157	8 607
Tyskland	3 888	3 504	2 743	2 962
Övriga länder i Europa	11 970	11 463	1 642	1 583
	26 960	25 227	16 354	15 776
Afrika/Mellanöstern				
Sydafrika	3 443	3 143	158	169
Övriga länder i Afrika/Mellanöstern	7 207	5 489	230	186
	10 650	8 632	388	355
Asien/Australien				
Australien	5 708	5 423	236	439
Indien	3 182	3 022	558	522
Kina	10 199	9 526	1 686	1 424
Övriga länder i Asien/Australien	6 265	5 595	688	799
	25 354	23 566	3 168	3 184
	90 533	81 203	24 755	24 007

4. Forts.

Kvartalsdata

Intäkter per affärsområde MSEK	2012				2011			
	1	2	3	4	1	2	3	4
Kompressorteknik	8 306	8 692	8 599	9 117	6 989	7 676	8 264	8 831
– av vilka externa	8 287	8 672	8 584	9 095	7 000	7 699	8 171	8 804
– av vilka interna	19	20	15	22	–11	–23	93	27
Industriteknik	2 471	2 420	2 280	2 395	1 768	1 800	1 816	2 437
– av vilka externa	2 464	2 414	2 271	2 387	1 763	1 792	1 807	2 429
– av vilka interna	7	6	9	8	5	8	9	8
Gruv- och bergbrytningsteknik	8 434	8 846	8 278	8 496	6 516	6 994	7 642	8 204
– av vilka externa	8 418	8 807	8 265	8 508	6 485	6 987	7 609	8 183
– av vilka interna	16	39	13	–12	31	7	33	21
Bygg- och anläggningsteknik	3 206	3 697	3 074	2 911	3 063	3 599	3 292	2 964
– av vilka externa	3 006	3 477	2 910	2 726	2 930	3 422	3 090	2 784
– av vilka interna	200	220	164	185	133	177	202	180
Gruppgemensamma funktioner/elimineringar	–163	–218	–137	–171	–113	–118	–275	–146
	22 254	23 437	22 094	22 748	18 223	19 951	20 739	22 290

Rörelseresultat per affärsområde MSEK	2012				2011			
	1	2	3	4	1	2	3	4
Kompressorteknik	1 833	1 910	2 065	2 209	1 701	1 840	1 990	2 061
i % av intäkterna	22.1	22.0	24.0	24.2	24.3	24.0	24.1	23.3
Industriteknik	592	552	479	532	401	392	398	576
i % av intäkterna	24.0	22.8	21.0	22.2	22.7	21.8	21.9	23.6
Gruv- och bergbrytningsteknik	2 072	2 191	2 031	2 021	1 537	1 641	1 959	2 059
i % av intäkterna	24.6	24.8	24.5	23.8	23.6	23.5	25.6	25.1
Bygg- och anläggningsteknik	342	488	355	141	449	499	390	122
i % av intäkterna	10.7	13.2	11.5	4.8	14.7	13.9	11.8	4.1
Gruppgemensamma funktioner/elimineringar	–235	–122	–12	–216	–101	–195	63	–222
Rörelseresultat	4 604	5 019	4 918	4 687	3 987	4 177	4 800	4 596
i % av intäkterna	20.7	21.4	22.3	20.6	21.9	20.9	23.1	20.6
Finansnetto	–115	–180	–184	–211	69	–96	–97	–160
Resultat före skatt	4 489	4 839	4 734	4 476	4 056	4 081	4 703	4 436
i % av intäkterna	20.2	20.6	21.4	19.7	22.3	20.5	22.7	19.9

5. Anställda och personalkostnader

Medelantal anställda	2012			2011		
	Kvinnor	Män	Summa	Kvinnor	Män	Summa
Moderbolaget						
Sverige	61	48	109	58	48	106
Dotterföretag						
Nordamerika	974	4 603	5 577	816	4 017	4 833
Sydamerika	468	2 653	3 121	424	2 472	2 896
Europa	2 810	14 123	16 933	2 594	13 079	15 673
– varav Sverige	783	3 810	4 593	702	3 545	4 247
Afrika/Mellanöstern	393	2 211	2 604	361	1 964	2 325
Asien/Australien	1 901	8 868	10 769	1 662	7 636	9 298
Summa dotterföretag	6 546	32 458	39 004	5 857	29 168	35 025
	6 607	32 506	39 113	5 915	29 216	35 131

Andel kvinnor i Atlas Copcos styrelse och ledning, %		
	Per den 31 december	
	2012	2011
Moderbolaget		
Styrelse exklusive fackliga företrädare	33	33
Koncernledning	22	22 ¹⁾

¹⁾ Genomsnitt 24%.

5. Forts.

Ersättningar och andra förmåner	Gruppen		Moderbolaget	
	2012	2011	2012	2011
Löner och andra ersättningar	14 419	12 610	161	123
Avtalsenliga pensioner	898	781	15	15
Övriga sociala avgifter	2 808	2 519	69	49
	18 125	15 910	245	187
Pensionsförpliktelser till styrelseledamöter och koncernledning ¹⁾	15	16	15	16

¹⁾ Avser tidigare medlemmar i koncernledningen.

Ersättningar och andra förmåner till styrelsen								
KSEK	Arvode	Värde på syntetiska aktier vid tilldelnings-tidpunkten	Antal syntetiska aktier vid tilldelnings-tidpunkten	Övriga arvoden ¹⁾	Summa arvoden inkl. värde på syntetiska aktier vid tilldelnings-tidpunkten 2012	Effekt av ändrad intjä-ningsperiod och föränd-ring i verk-ligt värde på syntetiska aktier ²⁾	Summa redovisad kostnad 2012 ³⁾	Summa redovisad kostnad 2011 ³⁾
Styrelseordförande:								
Sune Carlsson	1 569	–	–	185	1 754	1 354	3 108	1 542
Vice ordförande:								
Jacob Wallenberg (till april 2012)	81	–	–	–	81	496	577	560
Övriga styrelseledamöter:								
Staffan Bohman	334	270	1 768	125	729	258	987	554
Peter Wallenberg Jr (från april 2012)	203	270	1 768	45	518	–34	484	–
Margareth Øvrum	268	270	1 768	–	538	374	912	407
Johan Forssell	268	270	1 768	125	663	374	1 037	532
Ulla Litzén	536	–	–	260	796	293	1 089	689
Anders Ullberg	536	–	–	120	656	293	949	549
Gunilla Nordström	471	–	–	–	471	190	661	485
Övriga styrelseledamöter föregående år:								–99
Fackliga företrädare (4 personer)	48	–	–	–	48	–	48	44
Summa	4 314	1 080	7 072	860	6 254	3 598	9 852	5 263
Summa 2011	3 308	1 986	11 884	875	6 169	–906		5 263

¹⁾ Avser ersättning för medverkan i styrelsekommittéer.

²⁾ Avser syntetiska aktier som erhöles 2008, 2009, 2010, 2011 och 2012.

³⁾ Avsättningar för syntetiska aktier per 31 december 2012 uppgick till 18 (14).

Ersättningar och andra förmåner till koncernledningen								
KSEK	Grundlön	Rörlig ersättning ¹⁾	Övriga förmåner ²⁾	Pensions-avgifter	Totalt, exkl. redovisad kostnad för aktie-relaterade incitaments-program	Redovisad kostnad för aktie-relaterade incitaments-program ³⁾	Summa redovisad kostnad 2012	Summa redovisad kostnad 2011
VD och koncernchef								
Ronnie Leten	9 500	5 750 ⁴⁾	1 424	3 325	19 999	5 755	25 754	19 197
Övriga medlemmar i koncernledningen (8 befattningar)								
	23 099	10 839	3 807	6 878	44 623	9 538	54 161	37 856
Summa	32 599	16 589	5 231	10 203	64 622	15 293	79 915	57 053
Summa 2011 (9 befattningar) ⁵⁾	29 028	14 021	3 270	9 686	56 005	1 048		57 053
Summa ersättning och andra förmåner till styrelse och koncernledning							89 767	62 316

¹⁾ Avser rörlig ersättning intjänad 2012 som utbetalas 2013.

²⁾ Avser semesterlön, förmånsbil, sjukvårdsförsäkring och bidrag till bostad.

³⁾ Avser aktieoptioner och syntetiska optioner som erhöles 2008, 2009, 2010, 2011 och 2012 och inkluderar redovisade kostnader som beror på förändringar i aktiekurs och intjänandeperiod. Se även not 23.

⁴⁾ Koncernchefen har inte utnyttjat möjligheten att lyfta sin ersättning för 2012 i form av pensionsförsäkring.

⁵⁾ Fyra affärsområden från den 1 juli 2011.

5. Forts.

Ersättningar till styrelseledamöter, verkställande direktör och koncernchef samt övriga medlemmar i koncernledningen

Principer för ersättning till styrelsen och koncernledningen

Principerna för ersättning till styrelsen och koncernledningen godkänns på årsstämman av aktieägarna. De förslag som godkändes av årsstämman 2012 beskrivs nedan.

Styrelseledamöter

Ersättning och arvoden bygger på det arbete styrelsen utför. De arvoden som godkänts för 2012 beskrivs i tabellen på föregående sida. Ersättning till koncernchef och VD, som ingår i koncernledningen, beskrivs i de kommande avsnitten.

Årsstämman beslutade att varje styrelseledamot ska ha rätt att erhålla 50% av 2012 års bruttoarvode före skatt, exklusive arvode för utskottsarbete, i form av syntetiska aktier och resterande del i kontanter. Antalet erhållna syntetiska aktier baseras på ett genomsnitt av slutkursen för A-aktier under de tio handelsdagar som följer närmast efter att den första delårsrapporten för 2012 publicerats. Aktierätterna intjänas med 25% per kvartal som ledamot kvarstår i styrelsen. De syntetiska aktierna medför en rätt att efter fem år erhålla utbetalning av ett kontant belopp per syntetisk aktie, vilket fastställs baserat på ett genomsnitt av slutkursen för A-aktier under tio handelsdagar efter publiceringen av den första delårsrapporten för utbetalningsåret. Utdelningar på A-aktier fram till tiden för utbetalning gottskrivs ledamot i form av tilldelning av ytterligare syntetiska aktier. Om styrelseledamot avgår före utbetalningstidpunkten enligt ovan äger ledamot rätt att begära tidigareläggning av utbetalning. Förtida utbetalning sker då tolv månader efter avgångstidpunkten, annars gäller ursprunglig tidpunkt för utbetalning.

Fyra styrelseledamöter accepterade rätten att erhålla syntetiska aktier. Antal och värde vid tidpunkten för tilldelning och vid räkenskapsårets utgång framgår per styrelseledamot i tabellen på föregående sida.

Koncernledning

Koncernledningen består av koncernchefen och övriga åtta medlemmar i ledningsgruppen. Ersättningen till koncernledningen ska bestå av grundlön, rörlig ersättning, möjliga långsiktiga incitament (personaloptioner), pensionspremier och andra förmåner. Nedan beskrivs de olika riktlinjerna för fastställande av ersättningsbelopp:

- Grundlönen fastställs utifrån befattning, kvalifikationer och individuella prestationer.
- Rörlig ersättning beror på hur vissa i förväg fastställda kvantitativa och kvalitativa mål uppnås. Rörlig ersättning kan maximalt uppgå till 70% av grundlönen för koncernchefen, 50% för affärsområdescheferna samt 40% för övriga medlemmar i ledningsgruppen.
- Resultatrelaterat personaloptionsprogram för 2012 enligt godkännande av styrelsen, se not 23.
- Pensionspremier betalas enligt en avgiftsbestämd plan med premier på 25–35% av grundlönen beroende på ålder.
- Övriga förmåner består av tjänstebil och privat sjukförsäkring.
- För de som är anställda utomlands betalas vissa förmåner i enlighet med Atlas Copcos policy för utlandsanställda.

Sex månaders ömsesidig uppsägningstid tillämpas. Ersättning vid uppsägning kan högst uppgå till ett belopp motsvarande 24 månaders grundlön.

Styrelsen har rätt att fråga principerna ovan om det i ett enskilt fall föreligger särskilda omständigheter. Inget arvode utgår till koncernledningen för arbete i styrelser i Gruppens dotterföretag eller för tjänster som utförs utöver det direkta ansvaret i respektive befattning.

VD och koncernchef

Den rörliga ersättningen kan uppgå till högst 70% av grundlönen. Den rörliga ersättningen är inte pensionsgrundande. Enligt ett avtal har VD och koncernchefen möjlighet att välja mellan att erhålla den rörliga ersättningen i form av kontantutbetalning eller pensionsförsäkring.

VD och koncernchefen omfattas av pensionsplanen för Atlas Copco Airpower n.v. och avgifterna följer Atlas Copcos pensionspolicy för högre svenska chefer, vilket innebär en avgiftsbestämd plan. VD och koncernchefen har rätt att gå i pension vid 60 års ålder. Premiens storlek är åldersrelaterad och uppgår till 35% av grundlönen samt inkluderar pension till efterlevande. Dessa pensionsplaner är intjänade och utbetalas livsvarigt vid pension.

Övriga medlemmar i koncernledningen

De medlemmar i koncernledningen som är anställda i Sverige har en avgiftsbestämd pensionsplan där premien varierar mellan 25% och 35% av grundlönen beroende på ålder. Den rörliga ersättningen är inte pensionsgrundande. Även de medlemmar i koncernledningen som inte är anställda i Sverige har en avgiftsbestämd pensionsplan. Dessa pensionsplaner är intjänade och utbetalas livsvarigt vid pension. Pensionsåldern är 65 år.

Koncernledningens innehav av personaloptioner/syntetiska personaloptioner

Innehavet av personaloptioner/syntetiska personaloptioner vid årets slut visas nedan:

Personaloptioner/syntetiska personaloptioner per 31 dec, 2012		
Tilldelningsår	VD och koncernchef	Övriga medlemmar i koncernledningen
2007	–	20 255
2008	60 511 ²⁾	56 510
2009	54 459	74 882
2010	126 857	265 780
2011	93 175	241 690
2012 ¹⁾	109 383	238 286
	444 385	897 403

¹⁾ Uppskattade tilldelningar för optionsprogrammet 2012 inklusive matchningsaktier.

²⁾ Inklusive innehav av personaloptioner/syntetiska personaloptioner från tidigare befattningar.

Se även not 23.

Uppsägning av anställning

VD och koncernchef har rätt till tolv månaders avgångsvederlag om bolaget avbryter anställningen och ytterligare tolv månader om vederbörande inte har funnit en ny anställning.

Övriga medlemmar i koncernledningen har rätt till avgångsvederlag om bolaget avbryter anställningen. Avgångsvederlagets storlek beror på anställningstid inom bolaget samt ålder, men är aldrig lägre än motsvarande tolv månaders lön och aldrig högre än 24 månaders lön.

Eventuell inkomst som personen i fråga uppbär från anställning eller annan affärsverksamhet under den tid som ersättningen utgår medför en minskning av avgångsvederlaget med motsvarande belopp.

För VD och koncernchef samt övriga medlemmar i koncernledningen bygger avgångsvederlaget endast på grundlön och innefattar inte rörlig ersättning. Ingen av dem har möjlighet att själva utlösa avgångsvederlaget. Avgångsvederlag betalas endast ut om anställningen avslutas från bolagets sida.

Ersättningskommitté och övrig kommitté

Under 2012 var styrelsens ordförande Sune Carlsson samt styrelseledamöterna Peter Wallenberg Jr och Anders Ullberg medlemmar i ersättningskommittén. Kommittén lade fram förslag på ersättning till VD och koncernchef för godkännande av styrelsen. Kommittén bistod också VD och koncernchef vid fastställande av ersättningen till övriga medlemmar i koncernledningen.

Dessutom deltog tre styrelseledamöter i en kommitté som arbetade med återköp och försäljning av egna aktier.

6. Ersättning till revisorer

	2012	2011
Deloitte		
Revisionsarvode	51	48
Andra revisionstjänster än revisionsuppdraget	1	–
Övriga tjänster, skatt	5	4
Övriga tjänster, övrigt	12	5
Övriga revisionsföretag		
Revisionsarvode	2	3
	71	60

På årsstämman 2010 valdes Deloitte till Gruppens revisor för en period om fyra år. Ersättning till revisorer och arvoden för rådgivning eller tjänster utöver revision fördelar sig enligt ovan.

7. Rörelsens kostnader

Av- och nedskrivningar	2012	2011
Produktutveckling	320	429
Varumärken	114	63
Marknads- och kundrelaterade tillgångar	190	151
Övriga teknik- och kontraktbaserade tillgångar	236	172
Byggnader	184	149
Maskiner och inventarier	939	842
Hyresmaskiner	681	716
	2 664	2 522

Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar redovisas i följande poster i resultaträkningen:

	2012		2011	
	Internt upp- arbetade	Förvärvade	Internt upp- arbetade	Förvärvade
Kostnad för sålda varor	16	23	17	18
Marknadsföringskostnader	23	293	16	215
Administrationskostnader	54	47	37	35
Forsknings- och utvecklingskostnader	312	92	411	66
	405	455	481	334

Nedskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till 54 (67), varav 19 (64) redovisades som utvecklingskostnader i resultaträkningen, 34 (–) som marknadsföringskostnader och 1 (–) som kostnad för sålda varor. Av redovisade nedskrivningar var 18 (64) relaterade till aktiverade utvecklingskostnader avseende avvecklade projekt.

8. Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

	2012	2011
Övriga rörelseintäkter		
Erhållna provisioner	24	18
Intäkter från försäkringsverksamhet	175	198
Realisationsvinst på tillgångar som innehas för försäljning	137	–
Realisationsvinst vid försäljning av anläggningstillgångar	19	15
Realisationsvinst vid avyttring av verksamheter	–	8
Valutakursdifferenser, netto	–	4
Övriga rörelseintäkter	120	50
	475	293

	2012	2011
Övriga rörelsekostnader		
Realisationsförlust vid försäljning av anläggningstillgångar	–19	–26
Valutakursdifferenser, netto	–183	–
Övriga rörelsekostnader	–117	–101
	–319	–127

Rörelseresultatet inkluderar –36 (15) i realiserat resultat av valutasäkringar som tidigare redovisats direkt i eget kapital.

9. Finansiella intäkter och kostnader

	2012	2011
Ränteintäkter		
– likvida medel	129	207
– finansiella leasingfordringar	217	215
– övrigt	8	6
Realisationsvinst		
– finansiella tillgångar som kan säljas	–	348
– övriga tillgångar	3	–
Förändring i verkligt värde – övriga tillgångar	–	2
Valutakursvinster, netto	51	–
Finansiella intäkter	408	778
Räntekostnader		
– räntebärande skulder	–753	–697
– derivatinstrument för säkring av verkligt värde	–175	–127
– pensionsavsättningar, netto	–70	–110
Förändring i verkligt värde – övriga skulder och räntebärande skulder	–83	–80
Valutakursförluster, netto	–	–32
Nedskrivningar	–17	–16
Finansiella kostnader	–1 098	–1 062
Finansiella kostnader, netto	–690	–284

Räntorna har varit lägre än 2011, vilket har lett till lägre ränteintäkter på likvida medel.

Under 2011 sålde Atlas Copco alla kvarvarande tillgångar som kan säljas i RSC Holdings Inc., vilket gav en realisationsvinst på 350.

I "Valutakursvinster, netto" ingår valutakursvinster om 387 (459) på finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultatet och valutakursförluster om 336 (491) på övriga skulder.

För ytterligare information, se not 27.

10. Skatter

	2012	2011
Inkomstskatt		
Aktuell skatt	–4 377	–3 902
Uppskjuten skatt	–247	–386
	–4 624	–4 288
Nedan följer en avstämning av bolagens vägda genomsnittliga skatt utifrån de nationella skattesatserna för respektive land jämfört med faktisk total skatt:		
	2012	2011
Resultat före skatt	18 538	17 276
Vägd genomsnittlig skatt utifrån nationella skattesatser	–5 485	–5 095
– i %	29.6	29.5
Skatteeffekt av:		
Ej avdragsgilla kostnader	–417	–286
Kupongskatt på utdelning	–117	–514
Ej skattepliktiga intäkter	1 145	1 356
Justeringar från tidigare år:		
– aktuell skatt	7	216
– uppskjuten skatt	63	32
Effekter av utnyttjade underskottsavdrag m m	23	54
Förändring av skattesats, uppskjuten skatt	185	29
Underskottsavdrag som inte värderats	–24	–82
Övriga poster	–4	2
Inkomstskatt	–4 624	–4 288
Effektiv skatt i %	24.9	24.8

Den effektiva skattesatsen var 24.9% (24.8). Kupongskatt på utdelningar avser avsättningar för ökade vinster i länder där Atlas Copco måste betala kupongskatt på överföring av vinster. Nettot för skatteärenden och skattetvister i olika länder var ett positivt belopp på 7 (216).

Tidigare ej aktiverade underskottsavdrag och temporära skillnader som har redovisats mot aktuella skattekostnader uppgick till 23 (54). Inga väsentliga ej redovisade underskottsavdrag, utnyttjade skatteavdrag eller temporära skillnader har använts för att minska den uppskjutna skatten. Sänkningen av bolagsskatten i Sverige, som trädde i kraft den 1 januari 2013, har haft en positiv effekt som inkluderas i "Förändring av skattesats, uppskjuten skatt", i tabellen ovan.

I nedanstående tabell visas en avstämning av nettoförändringen i uppskjuten skatt från årets början till årets slut:

Förändringar i uppskjuten skatt	2012	2011
Vid årets början	–338	142
Rörelseförvärv	–44	1
Redovisat i årets resultat	–247	–386
Skatt på belopp redovisade i eget kapital	–66	–85
Omräkningsdifferenser	–71	–10
Vid årets slut	–766	–338

10. Forts.

De uppskjutna skattefordringar och -skulder som redovisas i balansräkningen hänförs sig till följande:

Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder	2012			2011		
	Tillgångar	Skulder	Netto	Tillgångar	Skulder	Netto
Immateriella tillgångar	14	790	-776	17	771	-754
Materiella anläggningstillgångar	267	559	-292	294	570	-276
Övriga finansiella tillgångar	3	207	-204	1	198	-197
Varulager	1 492	6	1 486	1 571	31	1 540
Kortfristiga fordringar	212	195	17	214	192	22
Rörelseskulder	534	83	451	545	4	541
Avsättningar	287	1	286	268	1	267
Ersättningar efter avslutad anställning	165	7	158	165	6	159
Räntebärande skulder	12	838	-826	11	848	-837
Underskottsavdrag	221	-	221	162	-	162
Övriga poster ¹⁾	3	1 290	-1 287	9	974	-965
Uppskjutna skattefordringar/-skulder	3 210	3 976	-766	3 257	3 595	-338
Kvittning fordringar/skulder	-2 100	-2 100	-	-2 205	-2 205	-
Uppskjutna skattefordringar/-skulder, netto	1 110	1 876	-766	1 052	1 390	-338

¹⁾ Övriga poster består framför allt av skatteavdrag som inte är hänförliga till en viss balanspost.

Per den 31 december hade Gruppen balanserade underskottsavdrag på 2 297 (2 377), varav uppskjutna skattefordringar ej redovisats för 1 518 (1 728) eftersom det inte anses sannolikt att Gruppen kommer att kunna utnyttja dem mot framtida skattepliktiga vinster. Det finns inga förfallodatum för utnyttjande av större delen av de underskottsavdrag för vilka inga uppskjutna skattefordringar har redovisats.

Förändringar i temporära skillnader under året som har redovisats i resultaträkningen hänförs sig till följande:

	2012	2011
Immateriella tillgångar	15	-4
Materiella anläggningstillgångar	-21	-84
Övriga finansiella tillgångar	-11	21
Varulager	-22	390
Kortfristiga fordringar	-6	-118
Rörelseskulder	-54	137
Avsättningar	34	-20
Ersättningar efter avslutad anställning	4	-7
Räntebärande skulder	65	96
Övriga poster	-318	-512
Förändringar på grund av temporära skillnader	-314	-101
Underskottsavdrag m m	67	-285
	-247	-386

Koncernens rapport över totalresultat

Övrigt totalresultat för året	2012			2011		
	Före skatt	Skatt	Efter skatt	Före skatt	Skatt	Efter skatt
Hänförliga till moderbolagets ägare						
Omräkningsdifferenser utlandsverksamheter	-1 913	-124	-2 037	-332	-54	-386
- realiserat och omklassificerat till resultaträkningen	-	-	-	-2	-	-2
Säkring av nettoinvesteringar i utlandsverksamheter	645	-142	503	93	-25	68
Säkring av kassaflöde	-22	1	-21	68	5	73
Investeringar som kan säljas	-	-	-	111	-	111
- realiserat och omklassificerat till resultaträkningen	-	-	-	-351	-	-351
	-1 290	-265	-1 555	-413	-74	-487
Hänförliga till innehav utan bestämmande inflytande						
Omräkningsdifferenser utlandsverksamheter	-4	-	-4	-18	-	-18
	-1 294	-265	-1 559	-431	-74	-505

11. Resultat per aktie

Belopp i SEK	Resultat per aktie före utspädning		Resultat per aktie efter utspädning	
	2012	2011	2012	2011
Resultat per aktie	11.45	10.68	11.43	10.62

Beräkningen av resultat per aktie ovan baseras på resultat och antalet aktier enligt nedan.

Årets resultat hänförligt till moderbolagets ägare	2012	2011
Årets resultat	13 901	12 963

Genomsnittligt antal utestående aktier	2012	2011 ¹⁾
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning	1 213 848 110	1 214 287 007
Effekt av personaloptioner	1 746 377	2 964 903
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning	1 215 594 487	1 217 251 910

¹⁾ Inlösenprogrammet som godkändes av årsstämman 2011 och som innebär att varje aktie delades upp i en stamaktie och en inlösenaktie som sedan automatiskt löstes in hade ingen inverkan på vägt genomsnittligt antal aktier.

Instrument med potentiell utspädningseffekt

Per 31 december 2012 hade Atlas Copco sex utestående personaloptionsprogram, varav lösenpriset för 2010, 2011 och 2012 års program översteg genomsnittlig aktiekurs för A-aktier, SEK 159 per aktie. Dessa program anses därför sakna utspädningseffekt och har undantagits från beräkningen av resultat per aktie efter utspädning. Om genomsnittlig aktiekurs i framtiden överstiger lösenpriset kommer dessa optioner att ge upphov till utspädning.

12. Immateriella tillgångar

Prövning av nedskrivningsbehov för kassagenererande enheter innehållande goodwill och för immateriella tillgångar med obestämbara nyttjandeperioder
Prövningarna av nedskrivningsbehoven (inklusive känslighetsanalyser) görs per 30 september varje år.

År 2011 omorganiserades Gruppen från tre till fyra affärsområden och divisioner delades upp i utrustnings- och eftermarknadsdivisioner. Sedan dess följs nuvarande goodwill upp av företagsledningen på affärsområdesnivå. Goodwill har därför prövats för nedskrivningsbehov på affärsområdesnivå.

Samtliga verksamheter som förvärvades under 2012, liksom under tidigare år, och deras respektive kassaflöden har kort tid efter förvärvet integrerats med Atlas Copcos övriga verksamhet. Skulle de förvärvade verksamheterna inte vara integrerade, och följaktligen följas upp separat, kommer den tillhörande goodwillen att prövas för nedskrivningsbehov separat.

De kassagenererande enheternas återvinningsvärden har beräknats som nyttjandevärde baserat på företagsledningens femårsprognos för netto-kassaflöde där de viktigaste antagandena är intäkter, rörelseresultat, rörelsekapital och investeringar.

Alla antaganden om femårsprognosen görs individuellt för varje affärsområde utifrån dess marknadsposition samt respektive marknads egenskaper och utveckling. Prognoserna representerar företagsledningens bedömning och bygger på både externa och interna källor. För perioden efter fem år uppskattas den årliga tillväxtökningen till 3%. Gruppens vägda genomsnittliga kapitalkostnad för 2012 var 8% (8) efter skatt (cirka 10.5% (10.5) före skatt) och har använts som diskonteringsränta vid fastställande av återvinningsvärdena.

I nedanstående tabell presenteras det redovisade värdet för goodwill och varumärken med obestämbara nyttjandeperioder fördelat på affärsområden.

Redovisat värde för goodwill och immateriella tillgångar med obestämbara nyttjandeperioder uppdelat på kassagenererande enheter				
	2012		2011	
	Varumärken	Goodwill	Varumärken	Goodwill
Kompressorteknik	–	2 678	–	2 524
Industriteknik	–	1 481	103	1 553
Gruv- och bergbrytningsteknik	–	1 079	–	921
Bygg- och anläggningsteknik	1 225	4 942	1 225	4 954
Summa	1 225	10 180	1 328	9 952

Varumärket Dynapac i divisionen Road Construction Equipment representerar ett starkt varumärke som har använts under lång tid i sin bransch. Företagsledningens avsikt är att detta varumärke ska användas under en icke tidsbestämd period. Uppskattad nyttjandeperiod för varumärket Rodcraft i divisionen Chicago Pneumatic Tools har omvärderats under 2012 och det anses inte längre kunna användas under en obestämbar period.

12. Forts.

2012	Internt upparbetade immateriella tillgångar		Förvärvade immateriella tillgångar					
	Produkt-utveckling	Övriga teknik- och kontrakt-sbaserade	Produkt-utveckling	Varumärken	Marknads- och kund-relaterade	Övriga teknik- och kontrakt-sbaserade	Goodwill	Summa
Anskaffningsvärde								
Vid årets början	3 404	538	61	2 261	1 804	1 472	9 979	19 519
Investeringar	636	221	–	–	–	63	–	920
Rörelseförvärv	–	–	3	83	222	107	495	910
Avyttringar och utrangeringar	–72	–68	–1	–4	–1	–29	–	–175
Omklassificeringar	–8	15	–	–	–	–7	–	–
Omräkningsdifferenser	–80	–14	1	–47	–84	–67	–268	–559
Vid årets slut	3 880	692	64	2 293	1 941	1 539	10 206	20 615
Av- och nedskrivningar								
Vid årets början	2 091	342	57	280	761	609	27	4 167
Periodens avskrivningar	300	89	2	88	183	144	–	806
Periodens nedskrivningar	16	–	2	26	7	3	–	54
Rörelseförvärv	–	–	–	–	–	1	–	1
Avyttringar och utrangeringar	–65	–68	–	–4	–1	–29	–	–167
Omklassificeringar	6	–4	–5	–	–	12	–	9
Omräkningsdifferenser	–48	–7	1	–15	–34	–30	–1	–134
Vid årets slut	2 300	352	57	375	916	710	26	4 736
Redovisade värden								
Vid årets början	1 313	196	4	1 981	1 043	863	9 952	15 352
Vid årets slut	1 580	340	7	1 918	1 025	829	10 180	15 879

2011	Internt upparbetade immateriella tillgångar		Förvärvade immateriella tillgångar					Summa
	Produkt-utveckling	Övriga teknik- och kontrakts-baserade	Produkt-utveckling	Varumärken	Marknads- och kund-relaterade	Övriga teknik- och kontrakts-baserade	Goodwill	
Anskaffningsvärde								
Vid årets början	2 913	509	66	2 086	1 554	916	8 796	16 840
Investeringar	492	34	–	–	–	93	–	619
Rörelseförvärv	–	–	–	175	249	478	1 275	2 177
Avyttring av verksamhet	–	–	–	–	–	–2	–61	–63
Avyttringar och utrangeringar	–24	–10	–	–1	–9	–11	–	–55
Omklassificeringar	32	6	–6	–	–	6	–	38
Omräkningsdifferenser	–9	–1	1	1	10	–8	–31	–37
Vid årets slut	3 404	538	61	2 261	1 804	1 472	9 979	19 519
Av- och nedskrivningar								
Vid årets början	1 688	277	50	216	610	508	27	3 376
Periodens avskrivningar	352	62	13	63	151	107	–	748
Periodens nedskrivningar	64	3	–	–	–	–	–	67
Avyttring av verksamhet	–	–	–	–	–	–1	–	–1
Avyttringar och utrangeringar	–15	–8	–	–	–9	–6	–	–38
Omklassificeringar	10	6	–6	–1	–	2	–	11
Omräkningsdifferenser	–8	2	–	2	9	–1	–	4
Vid årets slut	2 091	342	57	280	761	609	27	4 167
Redovisade värden								
Vid årets början	1 225	232	16	1 870	944	408	8 769	13 464
Vid årets slut	1 313	196	4	1 981	1 043	863	9 952	15 352

Övriga teknik- och kontraktbaserade immateriella tillgångar innefattar datorprogram, patent och kontraktbaserade rättigheter såsom licenser och franchiseavtal. Alla immateriella tillgångar, förutom goodwill och varumärken med obestämbara nyttjandeperioder, skrivs av. För information avseende av- och nedskrivningar se not 1 och 7. Se not 2 för information om rörelseförvärv.

13. Materiella anläggningstillgångar

2012	Byggnader och mark	Maskiner och inventarier	Pågående nyanläggningar och förskott	Summa	Hyresmaskiner
Anskaffningsvärde					
Vid årets början	4 203	10 191	648	15 042	4 455
Investeringar	119	829	781	1 729	1 301
Rörelseförvärv	49	61	–	110	–
Avyttringar och utrangeringar	–23	–386	–	–409	–753
Omklassificeringar ¹⁾	140	355	–554	–59	–572
Omräkningsdifferenser	–197	–356	–18	–571	–174
Vid årets slut	4 291	10 694	857	15 842	4 257
Av- och nedskrivningar					
Vid årets början	1 672	6 832	–	8 504	2 338
Periodens avskrivningar	181	922	–	1 103	681
Periodens nedskrivningar	3	17	–	20	–
Rörelseförvärv	5	22	–	27	–
Avyttringar och utrangeringar	–14	–331	–	–345	–421
Omklassificeringar ¹⁾	–5	–5	–	–10	–275
Omräkningsdifferenser	–72	–231	–	–303	–96
Vid årets slut	1 770	7 226	–	8 996	2 227
Redovisade värden					
Vid årets början	2 531	3 359	648	6 538	2 117
Vid årets slut	2 521	3 468	857	6 846	2 030

¹⁾ En portfölj med finansierings- och leasingavtal hänförlig till Atlas Copco Customer Finance omklassificerades under 2012 till tillgångar som innehas för försäljning. Se även not 3.
Det bokförda värdet på de hyresmaskiner som omklassificerades uppgick till 258.

2011	Byggnader och mark	Maskiner och inventarier	Pågående nyanläggningar och förskott	Summa	Hyresmaskiner
Anskaffningsvärde					
Vid årets början	3 839	9 600	244	13 683	3 993
Investeringar	318	986	477	1 781	1 335
Rörelseförvärv	83	61	–	144	–
Avyttring av verksamhet	–	–43	–	–43	–
Avyttringar och utrangeringar	–29	–382	–	–411	–857
Omklassificeringar ¹⁾	–14	9	–80	–85	–
Omräkningsdifferenser	6	–40	7	–27	–16
Vid årets slut	4 203	10 191	648	15 042	4 455
Av- och nedskrivningar					
Vid årets början	1 566	6 415	–	7 981	2 150
Periodens avskrivningar	149	836	–	985	716
Periodens nedskrivningar	–	6	–	6	–
Avyttring av verksamhet	–	–34	–	–34	–
Avyttringar och utrangeringar	–22	–329	–	–351	–511
Omklassificeringar ¹⁾	–23	–32	–	–55	–
Omräkningsdifferenser	2	–30	–	–28	–17
Vid årets slut	1 672	6 832	–	8 504	2 338
Redovisade värden					
Vid årets början	2 273	3 185	244	5 702	1 843
Vid årets slut	2 531	3 359	648	6 538	2 117

¹⁾ I enlighet med IFRS 5 omklassificerades anläggningstillgångar avseende verksamhet i Frankrike till tillgångar som innehas för försäljning under det fjärde kvartalet. Se även not 3.

För information avseende avskrivningar se not 1 och 7. Se not 22 för information om finansiella leasingavtal.

14. Andelar i intresseföretag

Akkumulerade värden för kapitalandelar	2012	2011
Vid årets början	124	108
Förvärv av intresseföretag	–	1
Utdelning	–4	–
Årets resultat efter skatt	1	6
Omräkningsdifferenser	–14	9
Vid årets slut	107	124

Sammanfattning av finansiell information för intresseföretag	Land	Tillgångar	Skulder	Eget kapital	Intäkter	Årets resultat	Gruppens andel, % ¹⁾
2012							
Qingdao Qianshao Pneumatic Tool Manufacturing Tech Ltd.	Kina	49	5	44	35	–2	25
Shenzen Nectar Engineering & Equipment Co. Ltd.	Kina	81	42	39	137	6	25
Toku-Hanbai Group	Japan	280	106	174	677	–	50
Reintube S.L.	Spanien	6	4	2	13	–	47
2011							
Qingdao Qianshao Pneumatic Tool Manufacturing Tech Ltd.	Kina	54	6	48	40	–	25
Shenzen Nectar Engineering & Equipment Co. Ltd.	Kina	59	23	36	134	9	25
Toku-Hanbai Group	Japan	350	141	209	858	8	50
Reintube S.L.	Spanien	6	4	2	7	–	47

1) Atlas Copcos procentuella andel av varje innehav representerar både ägarandel och röster.

Ovanstående tabell bygger på de senaste tillgängliga finansiella rapporterna från intresseföretag.

15. Övriga finansiella tillgångar

	2012	2011
Anläggningstillgångar		
Förvaltningstillgångar överstigande pensionsåtaganden (not 23)	662	608
Derivat		
– inte identifierade för säkringsredovisning	1	3
– identifierade för säkringsredovisning	257	281
Investeringar som kan säljas	2	3
Investeringar som hålls till förfall	182	103
Finansiella tillgångar klassificerade som lånefordringar och kundfordringar		
– finansiella leasingfordringar	503	598
– övriga finansiella fordringar	974	1 117
	2 581	2 713
Omsättningstillgångar		
Investeringar som hålls till förfall	18	175
Finansiella tillgångar klassificerade som lånefordringar och kundfordringar		
– finansiella leasingfordringar	429	465
– övriga finansiella fordringar	886	1 133
	1 333	1 773

Förfallostrukturen för investeringar som hålls till förfall har förändrats från kortfristig till långfristig. Verkligt värde för övriga finansiella tillgångar motsvarar det redovisade värdet i tabellen ovan. Se not 22 för information om finansiella leasingavtal och not 27 för information om derivat som värderas till verkligt värde, derivat som identifierats för säkringsredovisning och kreditrisk.

16. Varulager

	2012	2011
Råmaterial	608	560
Produkter i arbete	2 840	2 822
Halvfabrikat	4 530	4 693
Färdigvaror	9 675	9 504
	17 653	17 579

I kostnad för sålda varor ingår avsättningar för inkurans och andra nedskrivningar av varulagret med 527 (349). Återföringar av tidigare gjorda nedskrivningar, som redovisats i resultaträkningen, uppgick till 146 (157). Tidigare nedskrivningar har återförts till följd av förbättrade marknadsvillkor på vissa marknader.

Det belopp för varor i lager som redovisats som kostnad uppgick till 41 823 (38 650). Varor i lager som ställts som säkerhet för skulder uppgick till 23 (23), se även not 26.

17. Kundfordringar

Avsättningar för osäkra kundfordringar	2012	2011
Avsättningar vid årets början	705	659
Rörelseförvärv	10	26
Avsättningar redovisade för potentiella värdeminskningar	417	366
Belopp använda för fastställda värdeminskningar	-199	-215
Upplösning av ej nödvändiga avsättningar	-130	-124
Ändring i diskonterade belopp	-	-4
Omräkningsdifferenser	-36	-3
Avsättningar vid årets slut	767	705

Kundfordringar om 15 960 (16 783) redovisas netto efter avsättningar för osäkra fordringar och andra nedskrivningar uppgående till 767 (705). Avsättningar för osäkra fordringar samt nedskrivningar som har redovisats i resultaträkningen uppgick till 417 (366).

Verkligt värde för kundfordringar motsvarar redovisat värde enligt ovan. Kundfordringar kategoriseras som lånefordringar och kundfordringar. Se not 27 för information om kreditrisker.

19. Likvida medel

	2012	2011
Likvida medel klassificerade som lånefordringar och kundfordringar		
– kassa och bank	5 377	2 975
– kortfristiga likvida placeringar	7 039	2 741
	12 416	5 716

Ökningen i likvida medel var en följd av fortsatt lönsamhet. Under 2012 hade kortfristiga likvida placeringar en uppskattad genomsnittlig effektiv ränta på 0.73% (1.47). Garanterade, men outnyttjade, kreditfaciliteter uppgick till 6 390 (15 757).

Verkligt värde för kortfristiga likvida placeringar motsvarar det redovisade värdet i tabellen ovan. För ytterligare information, se not 27.

18. Övriga fordringar

	2012	2011
Omsättningstillgångar		
Derivat		
– inte identifierade för säkringsredovisning	180	40
– identifierade för säkringsredovisning	20	467
Finansiella tillgångar klassificerade som lånefordringar och kundfordringar		
– övriga fordringar	2 240	2 597
– upplupna intäkter	1 336	1 005
Förutbetalda kostnader	787	571
	4 563	4 680

Minskningen av värdet på derivat identifierade för säkringsredovisning är en effekt av att USD försvagats mot EUR samt lägre räntor.

Övriga fordringar består främst av momsfordringar och förskott till leverantörer. Upplupna intäkter består framför allt av pågående arbete. Förutbetalda kostnader inkluderar poster såsom hyror, försäkring, räntor, licenser, premier och kommissioner.

Verkligt värde för övriga fordringar motsvarar det redovisade värdet i tabellen ovan. Se not 27 för ytterligare information om derivat som värderas till verkligt värde och derivat identifierade för säkringsredovisning.

20. Eget kapital

Utestående aktier	2012			2011		
	A-aktier	B-aktier	Summa	A-aktier	B-aktier	Summa
Vid årets början	839 394 096	390 219 008	1 229 613 104	839 394 096	390 219 008	1 229 613 104
Aktiesplit 2:1	–	–	–	839 394 096	390 219 008	1 229 613 104
Inlösen av aktier	–	–	–	1 678 788 192	780 438 016	2 459 226 208
Inlösen av aktier som innehafts av Atlas Copco	–	–	–	–824 811 735	–388 682 016	–1 213 493 751
	–	–	–	–14 582 361	–1 536 992	–16 119 353
Antal aktier vid årets slut	839 394 096	390 219 008	1 229 613 104	839 394 096	390 219 008	1 229 613 104
– varav innehas av Atlas Copco	–15 372 649	–818 280	–16 190 929	–16 687 630	–1 311 446	–17 999 076
Summa utestående aktier vid årets slut	824 021 447	389 400 728	1 213 422 175	822 706 466	388 907 562	1 211 614 028

Per 31 december 2012 uppgick Atlas Copco AB:s aktiekapital till SEK 786 008 190 fördelat på 1 229 613 104 aktier, var och en med ett kvotvärde på cirka SEK 0.64 (0.64). A-aktier berättigar innehavaren till rösträtt vid årsstämman med en röst per aktie och B-aktier berättigar innehavaren till rösträtt med en tiondels röst per aktie.

Atlas Copco genererade betydande kassaflöden under finanskrisen 2009 och även under 2010, vilket resulterade i en stark finansiell ställning.

I syfte att justera Gruppens kapitalstruktur utan att äventyra möjligheten att finansiera ytterligare tillväxt godkände årsstämman 2011 ett inlösen-förfarande som genomfördes under 2011. Den totala utdelningen till aktieägarna uppgick till SEK 6 067 468 755, med hänsyn tagen till att 16 119 353 aktier innehades av Atlas Copco AB och därmed inte var berättigade till utdelning.

Återköp/ avyttring av aktier	Antal aktier						Anskaffningsvärde som påverkar eget kapital	
	2012	Mandat från årsstämman 2012 apr–dec	Mandat från årsstämman 2011 jan–mar	2011	Mandat från årsstämman 2011 apr–dec	Mandat från årsstämman 2010 jan–mar	2012	2011
Vid årets början	17 999 076			11 236 873			2 116	1 011
Återköp av A-aktier	2 751 525	2 451 525	300 000	9 169 360	3 369 360	5 800 000	477	1 368
Avyttring av A-aktier	−4 066 506	−1 798 487	−2 268 019	−2 006 570	−1 715 809	−290 761	−498	−236
Avyttring av B-aktier	−493 166	−320 599	−172 567	−400 587	−279 427	−121 160	−34	−27
Vid årets slut	16 190 929			17 999 076			2 061	2 116
Andel av utestående aktier	1.3%			1.5%				

Årsstämman 2012 godkände ett mandat för styrelsen att återköpa och sälja A-aktier och B-aktier på NASDAQ OMX Stockholm i syfte att uppfylla förpliktelseerna enligt det resultatbaserade optionsprogrammet eller för att anpassa bolagets kapitalstruktur. Mandatet gäller fram till nästa årsstämma och tillåter:

- Köp av högst 4 550 000 A-aktier, varav högst 3 500 000 kan överlåtas till innehavare av personaloptioner enligt det resultatbaserade optionsprogrammet 2012.
- Köp av högst 70 000 A-aktier för senare försäljning på marknaden i samband med betalning till styrelseledamöter som har valt att ta emot syntetiska aktier som en del av sitt styrelsearvode.
- Försäljning av högst 15 000 A-aktier för att täcka kostnader relaterade till tidigare utfärdade syntetiska aktier till styrelseledamöter.
- Försäljning av högst 4 700 000 A-aktier för att täcka förpliktelser enligt de resultatbaserade optionsprogrammen 2008 och 2009 samt försäljning av högst 1 200 000 B-aktier för att täcka motsvarande kostnader för programmet 2007.

Årsstämman 2011 godkände ett mandat för styrelsen att återköpa och sälja A-aktier och B-aktier på NASDAQ OMX Stockholm i syfte att uppfylla förpliktelseerna enligt det resultatbaserade optionsprogrammet eller för att anpassa bolagets kapitalstruktur. Mandatet gällde fram till årsstämman 2012 och tillät:

- Köp av högst 4 300 000 A-aktier, varav högst 3 420 000 kan överlåtas till innehavare av personaloptioner enligt det resultatbaserade optionsprogrammet 2011.
- Köp av högst 70 000 A-aktier, för senare försäljning på marknaden i samband med betalning till styrelseledamöter som har valt att ta emot syntetiska aktier som en del av sitt styrelsearvode.
- Försäljning av högst 70 000 A-aktier för att täcka kostnader relaterade till tidigare utfärdade syntetiska aktier till styrelseledamöter.
- Försäljning av högst 4 700 000 A-aktier och högst 1 500 000 B-aktier som då innehades av bolaget i syfte att täcka kostnader för att uppfylla förpliktelseerna i de resultatbaserade optionsprogrammen 2006–2009.

Återköp och försäljning styrs vid varje given tidpunkt av marknadsvillkor, myndigheters begränsningar och kapitalstrukturen. Under 2012 avyttrades netto 1 314 981 A-aktier och 493 166 B-aktier enligt de godkända

mandaten från årsstämmorna 2011 och 2012. Mer information om återköpen och försäljningarna enligt årsstämmans mandat finns i tabellen ovan.

A-aktierna innehas för att kunna användas i personaloptionsprogrammen för åren 2007, 2008, 2009, 2010, 2011 och 2012. B-aktierna som innehas kan avyttras över tid för att täcka kostnader avseende optionsprogrammen, däribland sociala avgifter, kontantregleringar eller utfall av andra incitamentslösningar i länder där tilldelning av aktieoptioner inte är lämplig. Totalt antal A-aktier och B-aktier som innehas av Atlas Copco redovisas i tabellen ovan.

Reserver

Konsoliderat eget kapital innefattar vissa reserver som beskrivs nedan:

Säkringsreserv

Säkringsreserven består av den effektiva delen av nettoförändringar i verkligt värde för vissa instrument som används för kassaflödessäkringar.

Omräkningsreserv

Omräkningsreserven består av alla valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av utlandsverksamhetens finansiella rapporter, omräkning av koncerninterna fordringar på eller skulder till utlandsverksamheter som i allt väsentligt är del av nettoinvesteringen i utlandsverksamheter samt från omräkning av skulder som säkrar bolagets nettoinvesteringar i utlandsverksamheter.

Verkligt värdereserv

Reserven för verkligt värde består av ackumulerad nettoförändring av verkligt värde för finansiella tillgångar som kan säljas fram till att investeringen tas bort från balansräkningen eller skrivs ned. Se not 27 för information om kapitalförvaltning.

Vinstdisposition

Styrelsen föreslår en utdelning på SEK 5.50 (5.00) per aktie, totalt SEK 6 673 821 963 om aktier som bolaget ägde per 31 december 2012 undantas. För ytterligare information se vinstdisposition på sidan 19.

Den föreslagna utdelningen för 2011 på SEK 5.00 per aktie som beslutades av årsstämman den 27 april 2012 har i enlighet med detta beslut utbetalats av Atlas Copco AB. Total utbetald utdelning uppgick till SEK 6 068 822 070.

21. Räntebärande skulder

			2012		2011	
	Förfall	Återköpt nominellt belopp	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Långfristiga						
Medium Term Note Program MSEK 3 000	2012	MSEK 505	–	–	2 540	2 557
Medium Term Note Program MEUR 600	2014	MEUR 260	3 042	3 173	5 665	6 046
Medium Term Note Program MEUR 500	2019		4 307	4 731	–	–
Kapitalmarknadslån MUSD 800	2017		5 860	6 604	6 273	7 086
Kapitalmarknadslån MUSD 150	2019	MUSD 75	931	1 358	985	1 453
Bilaterala lån EIB MEUR 213	2014		1 834	1 837	1 903	1 909
Bilaterala lån EIB MEUR 275	2019		2 369	2 460	–	–
Bilaterala lån NIB MEUR 100	2015		862	866	894	900
Bilaterala lån NIB MSEK 705	2016		705	718	705	721
Övriga banklån			392	392	452	452
Avgår: kortfristig del av långfristiga lån			–272	–272	–2 664	–2 681
Summa långfristiga lån			20 030	21 867	16 753	18 443
Skulder avseende finansiella leasingavtal			72	72	66	66
Övriga finansiella skulder			48	48	194	194
			20 150	21 987	17 013	18 703
Kortfristiga						
Kortfristig del av långfristiga lån			272	272	2 664	2 681
Kortfristiga lån			593	593	718	718
Skulder avseende finansiella leasingavtal			37	37	40	40
			902	902	3 422	3 439
			21 052	22 889	20 435	22 142

Skillnaden mellan redovisat värde och verkligt värde beror på att vissa skulder redovisas till upplupet anskaffningsvärde och inte till verkligt värde. Se not 27 för mer information om Gruppens exponering för ränte- och valutakursrisker.

Atlas Copco har kreditbetyget A2 (A3) av Moody's Investor Service, Inc. och A (A) av Standard & Poor's Corporation avseende långfristig upplåning. Låneavtalen innehåller inte några restriktioner utöver standardåtaganden avseende lika ställning och ställande av säkerhet.

Gruppens tillgängliga kreditfaciliteter presenteras i tabellen nedan.

	Nominellt belopp	Förfall	Utnyttjade
Tillgängliga kreditfaciliteter			
Medium Term Note Program ^{1, 3)}	MUSD 3 000	–	MUSD 1 451
Företagscertifikat ^{1, 2)}	MSEK 15 977	–	–
Kreditfacilitet	MSEK 6 390	2017	–
Motsvarande i SEK	MSEK 41 959		MSEK 9 476

¹⁾ Räntan baseras på marknadsvillkoren vid den tidpunkt när kreditfaciliteten utnyttjas. Förfallodatum fastställs när kreditfaciliteten utnyttjas.

²⁾ De maximala belopp som finns tillgängliga inom ramen för dessa program är MUSD 1 000, MEUR 400 och MSEK 6 000, motsvarande totalt MSEK 15 977 (16 484).

³⁾ Använda nominella belopp MEUR 600 och MEUR 500 motsvarar MUSD 1 451.

Gruppens kort- och långfristiga lån är fördelade på följande valutor, se tabellen nedan.

Valutor	2012			2011		
	Lokal valuta (miljoner)	MSEK	%	Lokal valuta (miljoner)	MSEK	%
EUR	1 451	12 502	59	980	8 758	43
SEK	820	820	4	3 278	3 278	16
USD	1 051	6 865	33	1 072	7 406	36
Övriga	–	865	4	–	993	5
	21 052	100		20 435	100	

I tabellen nedan visas förfallostrukturen för Gruppens lån inklusive effekten av ränteswappar.

2012 Förfall	Fast	Rörlig	Redovisat värde	Verkligt värde
2013	–	902	902	902
2014	3 042	1 965	5 007	5 142
2015	–	905	905	910
2016	–	736	736	748
2017	4 395	1 495	5 890	6 633
2018	–	1	1	1
2019	7 607	1	7 608	8 550
2020	–	3	3	3
	15 044	6 008	21 052	22 889

22. Leasingavtal

Operationella leasingavtal – leasetagare

Leasingkostnaderna för tillgångar som hyrs enligt operationella leasingavtal uppgick till 803 (716) och härrörde främst från hyrda lokaler, maskiner, dator- och kontorsutrustning. Operationella leasingavtal för kontor och fabriker löper vanligen på 10–15 år. Summa leasingkostnader innefattar minimileaseavgifter på 768 (683), variabla avgifter på 47 (40) och leasingintäkter avseende objekt som vidareuthyrts på 12 (7). Framtida betalningar för icke uppsägningsbara operationella leasingavtal förfaller enligt följande:

	2012	2011
Inom ett år	588	560
Mellan ett och fem år	1 080	1 086
Senare än fem år	218	278
	1 886	1 924

Betalningar avseende framtida minimiavgifter för objekt som vidareuthyrts förväntas inflyta med totalt 36 (41).

Finansiella leasingavtal – leasetagare

Tillgångar nyttjade under finansiella leasingavtal		
	Maskiner och inventarier	Hyresmaskiner
Redovisat värde vid årets början, 2012	114	12
Redovisat värde vid årets slut, 2012	119	7
Redovisat värde vid årets början, 2011	106	13
Redovisat värde vid årets slut, 2011	114	12

Tillgångar som nyttjas enligt finansiella leasingavtal består i första hand av fordon.

Framtida betalningar avseende tillgångar nyttjade under finansiella leasingavtal kommer att förfalla enligt följande:

	2012			2011		
	Minimileaseavgifter	Ränta	Kapitalbelopp	Minimileaseavgifter	Ränta	Kapitalbelopp
Inom ett år	43	6	37	48	8	40
Mellan ett och fem år	80	10	70	73	8	65
Senare än fem år	2	–	2	1	–	1
	125	16	109	122	16	106

Finansiella leasingavtal – leasegivare

Gruppen erbjuder kunder leasingfinansiering via Atlas Copco Customer Finance och vissa andra dotterföretag. Framtida leasingavgifter som kommer att erhållas förfaller enligt följande:

	2012		2011	
	Bruttoinvestering	Nuvärde av framtida minimileaseavgifter	Bruttoinvestering	Nuvärde av framtida minimileaseavgifter
Inom ett år	451	429	524	465
Mellan ett och fem år	534	485	642	565
Senare än fem år	20	18	36	33
	1 005	932	1 202	1 063
Ej intjänade finansiella intäkter	–	73	–	139
	1 005	1 005	1 202	1 202

23. Ersättningar till anställda

Ersättningar efter avslutad anställning

Pensionsförpliktelserna, netto, redovisas i följande poster i balansräkningen:		
	2012	2011
Finansiella tillgångar (not 15)	-662	-608
Ersättningar efter avslutad anställning	1 401	1 504
Övriga avsättningar (not 25)	85	76
Totalt, netto	824	972

Atlas Copco tillhandahåller förmånsbestämda pensionsplaner och ersättningar på de flesta av sina större verksamhetsställen. De mest betydande planerna vad gäller storlek finns i Belgien, Kanada, Storbritannien, Sverige, Tyskland och USA. Vissa planer är fonderade med öronmärkta tillgångar eller fonder som innehas skilt från Gruppen för framtida utbetalningar. Andra planer är ofonderade och ersättningar från dessa betalas av Gruppen i takt med att de förfaller.

De belgiska planerna avser förtidspensioner samt ersättningar i samband med jubileer och vid uppsägning. Samtliga planer är ofonderade.

I Kanada tillhandahåller Atlas Copco en pensionsplan och en kompletterande ålderspension för personer i företagsledningen. Båda planerna är fonderade. Det finns även två ofonderade planer – en pensionsplan och plan för ersättningar efter avslutad anställning.

De tyska planerna inkluderar planer för pensioner, förtidspensioner och ersättningar vid jubileer. Samtliga tyska planer är ofonderade.

Det finns tre förmånsbestämda pensionsplaner i Sverige. ITP-planen är en slutlönebaserad plan som omfattar huvuddelen av tjänstemännen i Sverige. Atlas Copco finansierar förmånerna genom en pensionsstiftelse. Den andra planen hänför sig till en grupp anställda som tjänar mer än tio basbelopp och som har valt bort ITP-planen. Denna plan är försäkrad. Den tredje förmånsbestämda pensionsplanen hänför sig till högre tjänste-

män som gått i pension. Utöver förmånsbestämda pensionsplaner för pension har Atlas Copco förpliktelser för familjepensioner för många tjänstemän i Sverige. Dessa förpliktelser tryggas genom ett försäkringsbolag, Alecta. Planen redovisas som avgiftsbestämd plan eftersom det inte finns tillräcklig information för att beräkna nettopensionsförpliktelser.

I Storbritannien finns en slutlönebaserad pensionsplan som är fonderad. Under 2010 omvandlades planen till en avgiftsbestämd plan för framtida tjänster.

I USA tillhandahåller Atlas Copco en pensionsplan, en plan för sjukvård efter avslutad anställning samt ett antal kompletterande pensionsförmåner för företagsledningen. Pensionsplanen är fonderad medan de andra planerna är ofonderade.

I tabellerna nedan visas Gruppens förmånsbestämda förpliktelser, de antaganden som använts för att fastställa dessa förpliktelser och de tillgångar som avser de förmånsbestämda förpliktelserna samt de redovisade beloppen i resultat- och balansräkningarna.

Avsättningarna för ersättningar efter avslutad anställning uppgick till 813 (955). Minskningen om 142 beror främst på att ökningen av förmånsbestämda förpliktelser kompenseras av en ökning av oredivisade aktuariella förluster samt en mindre ökning av förvaltningstillgångar. Ökningen i förmånsbestämda förpliktelser beror i huvudsak på att lägre diskonteringsräntor användes 2012 jämfört med 2011. De oredivisade aktuariella förlusterna ökade med 440 till 1 209 (769) främst beroende på lägre diskonteringsräntor.

Verklig avkastning på förvaltningstillgångar uppgick till 256 (543). Avkastningen på förvaltningstillgångar var totalt sett i linje med Gruppens förväntningar, där den högre avkastningen än förväntat i USA, Sverige, Schweiz och Kanada motverkades av lägre avkastning på investeringar i Storbritannien.

Den totala pensionskostnaden för förmånsbestämda planer uppgick till 274 (291), varav 204 (181) har redovisats som rörelsekostnad och 70 (110) som finansiell kostnad.

Ersättningar efter avslutad anställning				
2012	Fonderade pensionsplaner	Ofonderade pensionsplaner	Övriga ofonderade planer	Summa
Nuvärde av förmånsbestämda förpliktelser	5 912	1 543	235	7 690
Förvaltningstillgångarnas verkliga värde	-5 659	-	-	-5 659
Nuvärdet för nettoförpliktelser	253	1 543	235	2 031
Oredovisade kostnader avseende tjänstgöring under tidigare år	-3	-6	-	-9
Oredovisade aktuariella vinster (+)/ förluster (-)	-940	-309	40	-1 209
Redovisade belopp för förmånsbestämda förpliktelser	-690	1 228	275	813
Övriga avsättningar för pensioner och liknande	-	-	11	11
Nettobelopp redovisat i balansräkningen	-690	1 228	286	824
2011	Fonderade pensionsplaner	Ofonderade pensionsplaner	Övriga ofonderade planer	Summa
Nuvärde av förmånsbestämda förpliktelser	5 640	1 424	221	7 285
Förvaltningstillgångarnas verkliga värde	-5 553	-	-	-5 553
Nuvärdet för nettoförpliktelser	87	1 424	221	1 732
Oredovisade kostnader avseende tjänstgöring under tidigare år	-1	-7	-	-8
Oredovisade aktuariella vinster (+)/ förluster (-)	-728	-101	60	-769
Redovisade belopp för förmånsbestämda förpliktelser	-642	1 316	281	955
Övriga avsättningar för pensioner och liknande	-	-	17	17
Nettobelopp redovisat i balansräkningen	-642	1 316	298	972

23. Forts.

Förändring i förvaltningstillgångar	2012	2011
Verkligt värde för förvaltningstillgångar vid årets början	5 553	5 078
Förväntad avkastning på förvaltningstillgångar	243	211
Skillnad mellan förväntad och faktisk avkastning på förvaltningstillgångar	13	332
Regleringar	-32	-82
Inbetalning av avgifter från arbetsgivaren	191	358
Inbetalning av avgifter från anställda	16	16
Förmåner betalda av planen	-205	-407
Omräkningsdifferenser	-120	47
Verkligt värde för förvaltningstillgångar vid årets slut	5 659	5 553

Förvaltningstillgångar består av följande:	2012	2011
Aktierelaterade värdepapper	669	657
Obligationer	2 740	3 466
Övriga	1 968	1 167
Kassa och bank	282	263
	5 659	5 553

Förvaltningstillgångar fördelas på följande geografiska områden:	2012	2011
Europa	4 042	3 990
Nordamerika	1 566	1 520
Övriga världen	51	43
	5 659	5 553

I förvaltningstillgångar ingår B-aktier i Atlas Copco AB med 12 (11).
I förvaltningstillgångar ingår inga fastigheter som disponeras av bolag inom Gruppen.

Förändringar av nuvärdet av förmånsbestämda förpliktelser	2012	2011
Förmånsbestämda förpliktelser vid årets början	7 285	6 742
Kostnader avseende tjänstgöring under innevarande period	171	155
Räntekostnader	313	321
Aktuariella erfarenhetsbaserade vinster (-)/ förluster (+)	106	-18
Aktuariella antagandebaserade vinster (-)/ förluster (+)	416	544
Rörelseförvärv/-avyttringar	23	-2
Regleringar	-33	-81
Ersättningar betalde med förvaltningstillgångar eller företagets tillgångar	-399	-407
Övriga	1	-1
Omräkningsdifferenser	-193	32
Förmånsbestämda förpliktelser vid årets slut	7 690	7 285

Förmånsbestämda förpliktelser för ersättningar till anställda består av planer i följande geografiska områden:	2012	2011
Europa	5 626	5 412
Nordamerika	1 900	1 743
Övriga världen	164	130
	7 690	7 285

Belopp som redovisas i resultaträkningen	2012	2011
Kostnader avseende tjänstgöring under innevarande period	171	155
Räntekostnader	313	321
Förväntad avkastning på förvaltningstillgångar	-243	-211
Inbetalning av avgifter från anställda	-16	-16
Kostnader avseende tjänstgöring under tidigare perioder	-1	1
Avskrivning av oredovisad aktuariell förlust	45	18
Regleringar/reduceringar	5	23
	274	291

Kostnader redovisas i följande poster i resultaträkningen:	2012	2011
Kostnad för sålda varor	78	66
Marknadsföringskostnader	53	44
Administrationskostnader	48	55
Forsknings- och utvecklingskostnader	25	16
Finansiella kostnader (not 9)	70	110
	274	291

Väsentliga aktuariella antaganden per balansdagen (uttryckta som vägda medeltal, i %)	2012	2011
Diskonteringsränta		
Europa	3.64	4.19
Nordamerika	3.92	4.88
Förväntad avkastning på förvaltningstillgångar		
Europa	3.80	4.58
Nordamerika	3.30	4.85
Framtida löneökningar		
Europa	2.84	2.91
Nordamerika	3.51	3.51
Ökning av sjukvårdskostnader		
Nordamerika	9.00	9.00
Framtida pensionsökningar		
Europa	1.98	2.28
Nordamerika	0.38	0.34

Diskonteringsräntan fastställs genom hänvisning till den på balansdagen marknadsmässiga avkastningen på företagsobligationer med hög kreditvärdighet (AAA eller AA), om sådan finns tillgänglig, som motsvarar pensionsförpliktelsernas duration. I länder där företagsobligationer inte finns tillgängliga används statsobligationer för att fastställa diskonteringsräntan. I Sverige används, i linje med tidigare år, bostadsobligationer som grund för fastställande av diskonteringsräntan.

Förväntad avkastning på förvaltningstillgångar baseras på avkastningen på statsobligationer med tillägg för en riskpremie som avser eget kapital-instrument. Antagandet återspeglar också fördelningen av tillgångarna för respektive plan samt avkastningen för respektive land eller region.

Förväntad löneökning bygger i de flesta länder på en reallöneökning på 1% plus inflation. Även om den absoluta takten för beviljad löneökning kan förefalla vara volatil år från år, är stabiliteten högre på längre sikt när ökningarna uttrycks i reala termer.

23. Forts.

Antagande om sjukvårdskostnadernas utveckling har en betydande effekt på de belopp som redovisas i årets resultat för planer avseende sjukvård efter avslutad anställning. En förändring med en procentenhet av den antagna utvecklingen av sjukvårdskostnader skulle få följande effekt:

Ökning av sjukvårdskostnader	Ökning med en procentenhet	Minskning med en procentenhet
Effekten på totala kostnader för tjänstgöring, i %	11.50	-9.90
Effekt på förmånsbestämd förpliktelse, i %	7.90	-6.80

Historisk information	2012	2011	2010	2009	2008
Nuvärde av förmånsbestämda förpliktelser	7 690	7 285	6 725	6 695	6 741
Förvaltningstillgångarnas verkliga värde	5 659	5 553	5 064	4 852	4 863
Nuvärdet av nettoförpliktelser	2 031	1 732	1 661	1 843	1 878

Erfarenhetsbaserade justeringar hänförliga till:	2012	2011	2010	2009	2008
Förvaltningstillgångar	13	332	289	-152	-293
Förpliktelser för planer	106	-18	125	-56	-33

Gruppen förväntas betala 308 (270) till förmånsbestämda pensionsplaner för 2013. Kostnaderna för de avgiftsbestämda planerna uppgick totalt till 677 (585).

Aktierelaterade incitamentsprogram

Årsstämmorna 2007, 2008, 2009, 2010 och 2011 beslutade att införa ett resultatbaserat personaloptionsprogram i enlighet med styrelsens förslag om ett optionsprogram för respektive år. Årsstämman 2012 beslutade att införa ett resultatbaserat personaloptionsprogram för 2012 liknande programmen för 2007, 2008, 2009, 2010 och 2011.

Optionsprogram 2007–2012

På årsstämmorna 2007, 2008, 2009, 2010, 2011 och 2012 beslöt att införa resultatbaserade personaloptionsprogram för respektive år. Beslutet att tilldela optioner fattades i maj/juni respektive år och optionerna utfärdades i mars påföljande år (utfärdandedatum). Antalet optioner som utfärdats för respektive programår var beroende av värdeskapande i Gruppen, uttryckt som EVA (Economic Value Added) under respektive år som programmen tilldelades. För optionsprogrammet 2012 varierar antalet optioner linjärt inom ett förutbestämt intervall av EVA. Storleken på programmet och intervallens gränser har fastställts av styrelsen och har godkänts av årsstämman samt är kompatibla med Gruppens långsiktiga affärsplan.

I samband med utfärdandet beräknades lösenpriset till 110% av genomsnittlig kurs för A-aktier under en tiodagarsperiod efter datumet för publicering av rapporten för fjärde kvartalet. Personaloptionerna utfärdades utan att den anställde erlade någon ersättning och rätten till optionerna i 2007–2008 års program kvarstår även om anställningen avslutas. För 2009, 2010, 2011 och 2012 års program gäller dock att optionerna kvarstår endast till den del de är inlösenbara vid tidpunkten för anställningens upphörande. Optionsprogrammen 2007–2009 har en löptid på fem år från tidpunkten för utfärdande och optionerna kan ej överlåtas. Optionsprogrammen 2010, 2011 och 2012 har en löptid på fem år från tilldelningstidpunkten och optionerna kan ej överlåtas. Optionerna i pro-

grammen för 2007–2009 är inlösenbara med en tredjedel per år med början ett år efter utfärdandet. Optioner i programmen för 2010, 2011 och 2012 blir inlösenbara till 100% tre år efter tilldelningen.

Programmen för 2010, 2011 och 2012 innefattar ett krav på medlemmarna i Gruppens verkställande ledning (31 personer sammanlagt) att köpa Atlas Copco A-aktier för 10% av deras bruttogrundlön för att kunna bli tilldelade optioner. I 2011 och 2012 års program gavs också möjligheten att istället deponera privat ägda Atlas Copco A-aktier till motsvarande värde. Ett lägre investerat belopp minskar antalet optioner i motsvarande grad. Dessutom har medlemmar i den verkställande ledningen som har investerat i Atlas Copcos A-aktier möjlighet att för varje köpt eller deponerad (2011 och 2012 års program) aktie köpa en aktie till en kurs motsvarande 75% av genomsnittlig kurs för A-aktier under en tiodagarsperiod efter datumet för publicering av rapporten för fjärde kvartalet. Denna rätt gäller från tre år efter tilldelningen fram till att optionsprogrammen löper ut.

Styrelsen hade rätt att besluta att genomföra en alternativ incitamentslösning, syntetiska optioner, för nyckelpersoner i sådana länder där det inte är lämpligt att tilldela personaloptioner.

I programmen 2008–2012 kan optionsberättigad i Sverige begära att personaloptionerna regleras genom att bolaget erlägger en kontant betalning motsvarande överskjutande belopp av stängningskursen för aktierna jämfört med lösenpriset på lösendatum minus eventuella administrationskostnader. På grund av möjligheten till sådant val för anställda i Sverige klassificeras personaloptionerna i redovisningssyfte som kontantreglerade enligt IFRS 2.

Black-Scholes modell användes för att beräkna det verkliga värdet på personaloptionerna/syntetiska optionerna i programmet per utfärdandedatum. Eftersom utfärdandedatum för 2012 års program blir i mars 2013 har det verkliga värdet simulerats med hjälp av en Monte Carlo-modell till vad det skulle kunna fastställas till i mars 2013. För programmen 2012 och 2011 baserades det verkliga värdet för optionerna/de syntetiska optionerna på följande antaganden:

Viktiga antaganden	2012 års program (per 31 december 2012)	2011 års program (per utfärdandedatum)
Förväntat lösenpris	SEK 197/134 ¹⁾	SEK 184/125 ^{1) 2)}
Förväntad volatilitet	35%	35%
Förväntad löptid (år)	3.05	3.05
Förväntad/uppskattad aktiekurs	SEK 179.10	SEK 157.50
Förväntad utdelning (tillväxt)	SEK 5.50 (10%)	SEK 5.00 (10%)
Riskfri ränta	0.80%	1.20%
Genomsnittligt tilldelningsvärde	SEK 28.30/50.34 ¹⁾	SEK 22.47/41.23 ^{1) 2)}
Maximalt antal optioner	4 385 494	3 464 760
– varav förverkade	166 094	198 432
Antal matchningsaktier	43 646	39 495

¹⁾ Matchningsaktier för verkställande ledningen. ²⁾ Verkligt utfall.

Den förväntade volatiliteten har fastställts genom analys av den historiska utvecklingen av kursen på Atlas Copcos A-aktie samt andra aktier på aktiemarknaden.

Vid fastställande av optionens förväntade löptid har antaganden gjorts avseende förväntade beteenden vid inlösen hos olika kategorier av optionsberättigade.

För optioner i programmen 2007–2008 redovisas det verkliga värdet som en kostnad under perioden maj till mars påföljande år. För optioner i 2009 års program redovisas det verkliga värdet som en kostnad under perioden juni 2009 till mars 2013. För optioner i 2010 års program redovisas det verkliga värdet som en kostnad under perioden juni 2010 till april 2013. För optioner i 2011 års program redovisas det verkliga värdet som en kostnad under perioden juni 2011 till april 2014. För optioner i 2012 års program redovisas det verkliga värdet som en kostnad under perioden juni 2012 till april 2015. För 2012 års program har en ny beräkning av verkligt värde gjorts och kommer att göras per varje balansdag fram till utfärdandet.

Tidsaxel 2012 års optionsplan

Årsstämma	Information om tilldelning	Verkställande ledningens egna investeringar	Fastställande av lösenpris	Utfärdande av optioner	Slutdatum för planen
april 2012	juni 2012	november 2012	februari 2013	mars 2013	1 maj 2015
					1 maj 2017

23. Forts.

För de syntetiska optionerna och optionerna som är klassificerade som kontantreglerade redovisas det verkliga värdet som en kostnad över samma intjänandeperiod, dock görs en ny beräkning av det verkliga värdet per varje balansdag och förändringar i verkligt värde efter intjänande-perioden fortsätter att redovisas som personalkostnad.

I enlighet med IFRS 2 uppgick kostnaden för 2012 för samtliga aktie-relaterade incitamentsprogram till 184 (15) exklusive sociala avgifter, varav

50 (34) avser optioner som regleras med egetkapitalinstrument. Sociala avgifter redovisas i enlighet med uttalandet från Rådet för finansiell rapportering (UFR 7) och klassificeras som personalkostnader.

I balansräkningen uppgick avsättningar för syntetiska optioner och aktieoptioner som klassificeras som kontantreglerade per 31 december till 223 (191). Atlas Copco-aktier innehas av moderbolaget för att täcka åtaganden i samband med programmen 2007–2012. Se även not 20.

Sammanfattning av aktierelaterade incitamentsprogram							
Program	Initialt antal anställda	Initialt antal optioner	Förfallodatum	Lösenpris, SEK	Aktieslag	Verkligt värde på tilldelnings-datum	Realvärde för intjänade syntetiska optioner
Personaloptioner							
2006	183	3 297 784	30 mar 12	107.83	A	32.78	–
2007	177	3 222 149	30 mar 13	101.94	A	132.50	–
2008	198	3 570 079	20 mar 14	68.93	A	22.32	–
2009	222	3 902 878	20 mar 15	104.86	A	28.59	–
2010	221	3 796 922	30 apr 15	166.99	A	28.32	–
2011	224	2 735 804	30 apr 16	184.00	A	22.47	–
Matchningsaktier							
2010	21	38 334	30 apr 15	113.59	A	53.40	–
2011	20	39 495	30 apr 16	125.00	A	41.23	–
Syntetiska optioner							
2006	36	559 608	30 mar 12	107.83	A	–	70.47
2007	38	589 966	30 mar 13	101.94	A	–	76.36
2008	41	635 348	20 mar 14	68.93	A	–	109.37
2009	47	741 240	20 mar 15	104.86	A	–	73.44
2010	49	756 351	30 apr 15	166.99	A	–	11.31
2011	48	530 524	30 apr 16	184.00	A	–	–5.70

Antal optioner/syntetiska optioner 2012								
Program	Utestående vid årets början	Tilldelade	Utnyttjade	Förfallna/förverkade	Utestående vid årets slut	– varav intjänade	Återstående löptid, månader	Genomsnittlig aktiekurs för utnyttjade optioner under året, SEK
Personaloptioner								
2006	893 092	–	771 949	121 143	–	–	–	168
2007	1 813 790	–	1 370 688	–	443 102	443 102	3	167
2008 ¹⁾	2 635 218	–	1 279 344	–	1 355 874	1 355 874	15	165
2009 ²⁾	1 573 712	–	359 368	13 614	1 200 730	658 419	27	166
2010 ³⁾	3 615 378	–	–	90 763	3 524 615	–	28	–
2011 ⁴⁾	2 735 804	–	–	32 481	2 703 323	–	40	–
Matchningsaktier								
2010	31 344	–	–	3 564	27 780	–	28	–
2011	39 495	–	–	–	39 495	–	40	–
Syntetiska optioner								
2006	82 746	–	82 746	–	–	–	–	169
2007	211 146	–	158 138	–	53 008	53 008	3	168
2008	395 834	–	224 432	–	171 402	171 402	15	167
2009	292 703	–	60 725	–	231 978	125 333	27	167
2010	756 351	–	–	–	756 351	–	28	–
2011	530 524	–	–	10 827	519 697	–	40	–

Alla siffror har justerats för effekten av den aktiesplit som genomfördes 2007 och inlösen av aktier 2011 i enlighet med den metod som används av NASDAQ OMX Stockholm för att justera börsnoterade optioner.

¹⁾ Varav 537 668 har redovisats som kontantreglerade.

²⁾ Varav 483 850 har redovisats som kontantreglerade..

³⁾ Varav 1 361 447 har redovisats som kontantreglerade.

⁴⁾ Varav 1 068 439 har redovisats som kontantreglerade.

23. Forts.

Antal optioner/syntetiska optioner 2011								
Program	Utestående vid årets början	Tilldelade	Utnyttjade	Förfallna/ förverkade	Utestående vid årets slut	– varav intjänade	Återstående löptid, månader	Genomsnittlig aktiekurs för utnyttjade optioner under året, SEK
Personaloptioner								
2006	1 770 105	–	861 886	15 127	893 092	893 092	3	157
2007	2 396 100	–	582 310	–	1 813 790	1 813 790	15	155
2008	2 980 107	–	344 889	–	2 635 218	1 520 906	27	158
2009	1 738 083	–	103 106	61 265	1 573 712	470 955	39	160
2010	3 796 922	–	–	181 544	3 615 378	–	40	–
2011	–	2 735 804	–	–	2 735 804	–	52	–
Matchningsaktier								
2010	38 334	–	–	6 990	31 344	–	40	–
2011	–	39 495	–	–	39 495	–	52	–
Syntetiska optioner								
2006	171 216	–	88 470	–	82 746	82 746	3	156
2007	371 657	–	160 511	–	211 146	211 146	15	160
2008	505 142	–	109 308	–	395 834	199 195	27	150
2009	324 468	–	27 227	4 538	292 703	79 415	39	163
2010	756 351	–	–	–	756 351	–	40	–
2011	–	530 524	–	–	530 524	–	52	–

Alla siffror har justerats för effekten av den aktiesplit som genomfördes 2007 och inlösen av aktier 2011 i enlighet med den metod som används av NASDAQ OMX Stockholm för att justera börsnoterade optioner.

24. Övriga skulder

	2012	2011
Kortfristiga skulder		
Derivat		
– inte identifierade för säkringsredovisning	40	224
– identifierade för säkringsredovisning	741	370
Övriga finansiella skulder		
– övriga skulder	2 320	2 315
– upplupna kostnader	4 900	4 769
Förskott från kunder	2 429	2 724
Förutbetalda intäkter	63	54
Förutbetalda intäkter avseende servicekontrakt	569	539
	11 062	10 995

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter inkluderar poster såsom sociala avgifter, semesterlöneskuld, upplupna räntor och upplupna rörelsekostnader.

Verkligt värde för övriga skulder motsvarar det redovisade värdet i tabellen ovan. Se även not 27 för information om Gruppens derivat.

25. Avsättningar

2012	Produktgarantier	Omstrukturering	Övrigt	Summa
Vid årets början	938	156	783	1 877
Under året				
– gjorda avsättningar	988	117	311	1 416
– utnyttjade avsättningar	–839	–89	–163	–1 091
– återförda avsättningar	–134	–31	–37	–202
Rörelseförvärv	12	–	5	17
Omräkningsdifferenser	–40	–3	–32	–75
Vid årets slut	925	150	867	1 942
Långfristiga	107	35	609	751
Kortfristiga	818	115	258	1 191
	925	150	867	1 942

2012, Förfall	Produktgarantier	Omstrukturering	Övrigt	Summa
Inom ett år	818	115	258	1 191
Mellan ett och fem år	106	14	522	642
Senare än fem år	1	21	87	109
	925	150	867	1 942

2011	Produktgarantier	Omstrukturering	Övrigt	Summa
Vid årets början	906	84	1 140	2 130
Under året				
– gjorda avsättningar	854	108	204	1 166
– utnyttjade avsättningar	–715	–32	–406	–1 153
– återförda avsättningar	–118	–4	–137	–259
Rörelseförvärv	13	–	–	13
Omräkningsdifferenser	–2	–	–18	–20
Vid årets slut	938	156	783	1 877
Långfristiga	84	39	548	671
Kortfristig	854	117	235	1 206
	938	156	783	1 877

Övriga avsättningar består huvudsakligen av belopp som rör aktierelaterade ersättningar inklusive sociala avgifter, ersättningar i samband med jubileer (se not 23) samt förpliktelser för återställande av miljö.

26. Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

	2012	2011
Ställda säkerheter för skulder till kreditinstitut och andra förpliktelser		
Lager och materiella anläggningstillgångar	32	36
Kapitalförsäkringar	55	55
Övriga fordringar	38	–
	125	91

	2012	2011
Eventalförpliktelser		
Diskonterade växlar	7	16
Borgensförbindelser och övriga eventalförpliktelser	155	97
	162	113

Borgensförbindelser och övriga eventalförpliktelser avser främst pensionsåtaganden och åtaganden avseende krav från kunder samt diverse rättsliga frågor.

27. Finansiell exponering och principer för riskhantering

Kapitalförvaltning

Atlas Copco definierar kapital som räntebärande skulder och eget kapital, vilket vid årets slut uppgick till 56 130 (49 211). Gruppens policy är att ha en adekvat kapitalstruktur för att behålla investerarnas, fordringsägarnas och marknadens förtroende och som ett stöd för verksamhetens framtida utveckling. Styrelsens uppfattning är att utdelningen över en konjunkturcykel bör motsvara cirka 50% av resultat per aktie. På senare år har styrelsen också föreslagit, och årsstämman godkänt, utdelning av "överskotts-kapital" till aktieägarna genom inlösen och återköp av aktier.

Gruppen omfattas inte av några externa kapitalkrav.

Finansiella risker

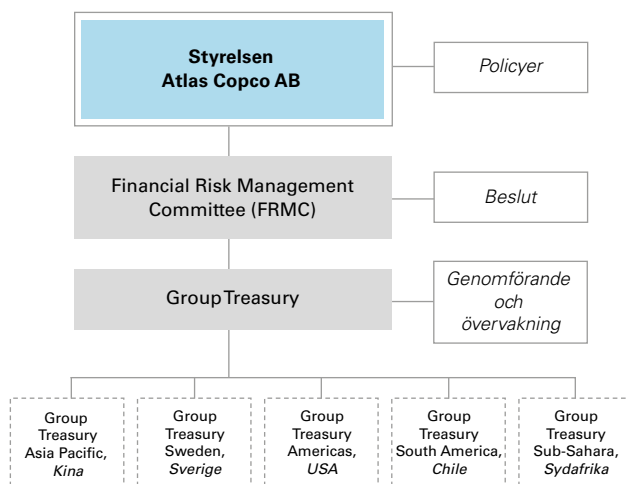
Gruppen exponeras för olika finansiella risker i verksamheten.

Dessa finansiella risker innefattar:

- Finansierings- och likviditetsrisk
- Ränterisk
- Valutarisk
- Kreditrisk
- Övriga marknads- och prisrisker

Gruppens kommitté för hantering av finansiella risker (FRMC) fastställer övergripande riktlinjer och system för att säkerställa övervakning och hantering av Gruppens finansiella risker. Medlemmarna i FRMC är koncernchefen, finans- och ekonomidirektören, koncernens treasurer och chefen för Treasury Control. FRMC sammanträder en gång per kvartal, eller oftare vid behov.

Group Treasury har det operativa ansvaret för finansiell riskhantering i Gruppen. Group Treasury hanterar och styr finansiell riskexponering, säkerställer att rätt finansiering finns på plats genom lån och bekräftade kreditfaciliteter samt hanterar Gruppens likviditet.



I nedanstående tabell visas förfallostrukturen för Gruppens finansiella tillgångar och skulder. Siffrorna visar avtalsenliga odiskonterade kassaflöden baserade på avtalad tidpunkt då Gruppen är skyldig att betala eller har rätt att erhålla betalning och innefattar både ränta och nominella belopp.

Finansiella instrument	Upp till 1 år	1-5 år	Över 5 år
Tillgångar			
Finansiella tillgångar	–	1 634	76
Övriga fordringar	–	38	–
Derivat	61	213	–
Långfristiga finansiella tillgångar	61	1 885	76
Kundfordringar	15 960	–	–
Finansiella tillgångar	1 372	–	–
Övriga fordringar	1 869	–	–
Derivat	200	–	–
Övriga upplupna intäkter	1 336	–	–
Likvida medel	12 416	–	–
Kortfristiga finansiella tillgångar	33 153	–	–
Finansiella tillgångar	33 214	1 885	76

Skulder

Skulder till kreditinstitut	680	14 585	8 045
Övriga finansiella skulder	–	48	–
Derivat	23	128	23
Övriga skulder	–	113	–
Långfristiga finansiella skulder	703	14 874	8 068
Skulder till kreditinstitut	636	–	–
Kortfristig del av räntebärande skulder	272	–	–
Derivat	781	–	–
Övriga upplupna kostnader	4 900	–	–
Leverantörsskulder	6 700	–	–
Övriga skulder	2 320	–	–
Kortfristiga finansiella skulder	15 609	–	–
Finansiella skulder	16 312	14 874	8 068

Derivat som är identifierade som tillgångar som används för säkringsredovisning uppgår till 277 (748) och derivat som är identifierade som skulder som används för säkringsredovisning uppgår till 808 (370). Övriga derivat klassificeras som att de innehas för handel.

Finansierings- och likviditetsrisk

Finansieringsrisk är risken att Gruppen vid en given tidpunkt inte har tillgång till adekvat finansiering till godtagbara villkor. Likviditetsrisken är risken att Gruppen inte har tillgång till sina medel när dessa behövs, på grund av bristande likviditet på marknaden.

Gruppens policy för finansieringsrisk

- Gruppen bör som lägst ha MSEK 6 000 i garanterade kreditfaciliteter för att kunna uppnå operativa och strategiska mål samt möta kreditbedömningskriterier. Faktiskt belopp vid årsskiftet var 6 390 (15 757).
- Genomsnittlig återstående löptid (tid till förfall) för externa lån bör vara minst 3 år. Faktisk löptid vid årsskiftet var 4.3 år (3.4).
- Högst MSEK 5 000 av Atlas Copco AB:s externa lån får ha en löptid som är kortare än 12 månader. Inga externa lån förfaller inom 1 år (2 513)
- Tillräcklig finansiering på dotterföretagsnivå ska alltid finnas på plats.
- Marknadslikviditeten bör beaktas innan en finansiell transaktion ingås.

Status vid årets slut

Per 31 december förekom inga avvikelser från Gruppens policy för finansieringsrisk. Likvida medel uppgick till 12 416 (5 716). Gruppens likviditet är god med tanke på förfallostrukturen för externa lån, storleken på kassa och kortfristiga placeringar vid årets slut samt tillgängliga kreditfaciliteter från banker. Se not 21 för information om utnyttjade lån, löptider och tillgängliga kreditfaciliteter.

27. Forts.

Ränterisk

Ränterisk är risken att Gruppen påverkas negativt av förändringar i räntenivån.

Gruppens ränteriskpolicy

Enligt Gruppens ränteriskpolicy ska den genomsnittliga durationen (det vill säga den period för vilken räntesatserna är fasta) vara minst 6 månader (6) och högst 48 månader (36).

Status vid årets slut

I syfte att hantera ränterisken använder Gruppen ränteswappar för att konvertera ränta på lån. Gruppen har ingått ränteswappar för att konvertera fast ränta till rörlig ränta. Dessa swappar är identifierade som instrument för säkringar av verkligt värde med ett nominellt belopp om MUSD 200 (oförändrat jämfört med föregående år). Under 2012 ingick Gruppen även ränteswappar för att konvertera rörlig ränta till fast ränta på lånet om MEUR 275 som togs i september 2012 (mer information om lån finns i not 21). Dessa swappar är identifierade som instrument för kassaflödessäkringar.

Inklusive effekten av derivaten uppgick effektiv ränta och ränteduration avseende Gruppens skulder till 2.8% (2.9) respektive 41 månader (28) vid årets slut 2012. Exklusive derivat uppgick Gruppens effektiva ränta till 3.7% (4.7) och genomsnittlig ränteduration uppgick till 33 månader (31).

Utestående derivat-instrument hänförliga till ränterisk	2012		2011	
	Verkligt värde	Nominellt belopp	Verkligt värde	Nominellt belopp
Ränteswappar, säkringar av verkligt värde				
Tillgångar	MSEK 257	MUSD 200	MSEK 281	MUSD 200
Skulder	–	–	–	–
Ränteswappar, säkringar av kassaflöden				
Tillgångar	–	–	–	–
Skulder	MSEK 68	MEUR 275	–	–

Nedanstående tabeller visar den uppskattade effekten i MSEK av en parallellförskjutning uppåt eller nedåt med 1 procentenhet (100 räntepunkter) av alla räntor på externa lån och på de ränteswappar som säkrar lånen.

Den första tabellen visar den uppskattade effekten på resultat före skatt. Den andra tabellen visar verkligt värde effekten för externa lån och ränteswappar. Vissa lån är rapporterade till upplupet anskaffningsvärde och påverkas således inte av förändringar i räntenivån. För ränteswappar klassificerade som kassaflödessäkringar redovisas förändringar i verkligt värde i övrigt totalresultat i det fall där tillgången eller skulden är identifierad för säkringsredovisning.

Räntekänslighet, resultat	2012	2011
	Effekt på resultat	Effekt på resultat
Marknadsränta +1%	–51	–44
Marknadsränta –1%	51	46

Räntekänslighet för verkligt värde	2012	2011
	Effekt på resultat	Effekt på resultat
	Effekt på övrigt totalresultat	Effekt på övrigt totalresultat
Marknadsränta +1%	4	146
Marknadsränta –1%	–4	–158

Valutarisk

Gruppen bedriver verksamhet på olika geografiska marknader och genomför transaktioner noterade i utländska valutor, vilket innebär att exponering för valutakursrörelser uppkommer. Detta påverkar både transaktionsexponering (flöde) och omräkningsexponering (balansräkning). De två olika exponeringarna förklaras separat nedan.

Transaktionsexponering

Gruppens valutariskpolicy

Risken för transaktionsexponering är risken att lönsamheten påverkas negativt av ändrade valutakurser, vilka påverkar flöden i utländska valutor i verksamheten. Eftersom Gruppen bedriver verksamhet på olika

marknader sker in- och utflöden i olika valutor. Som en naturlig del av affärsverksamheten uppstår ett nettoöverskott eller nettounderskott för en viss valuta. Nettopositionens värde fluktuerar med valutakurserna och därmed uppstår en transaktionsexponering. Nedan beskrivs Gruppens allmänna principer för hantering av transaktionsexponering:

- Exponeringar bör minskas genom att matcha in- och utflöden i samma valutor.
- Ledningen för respektive för affärsområde och division ansvarar för att upprätthålla en beredskap för att justera sina verksamheter (pris och kostnad) för att kompensera för ogynnsamma kursrörelser.
- Baserat på antagandet att säkring inte har någon betydande positiv eller negativ inverkan på Gruppens resultat på lång sikt rekommenderar inte policyn att transaktionsexponering säkras på löpande basis. Affärsområdena och divisionerna bör därför normalt inte säkra valutakurser. Säkring kan emellertid vara motiverad vid långa avtal där det inte finns möjlighet att ändra avtalspriset eller de kostnader som sammanhänger med avtalet.
- FRMC kan från gång till gång besluta om att delar av transaktionsexponeringen bör säkras. Transaktionerna ska uppfylla villkoren för säkringsredovisning enligt IFRS och säkring över 18 månader är inte tillåten.

Status vid årets slut

Gruppen har fortsatt att hantera transaktionsexponering i huvudsak genom att matcha in- och utflöden i samma valutor. Derivatinstrument har bara använts i begränsad omfattning för att säkra rörelsebettingade flöden och har främst använts för att säkra transaktioner i australiensiska dollar. Nominellt utestående belopp i australiensiska dollar är 176 (126). Säkringskvoten var 6.8% (7.1) per 31 december. Verkligt värde för utestående valutaterminkontrakt var 18 (–45) per 31 december.

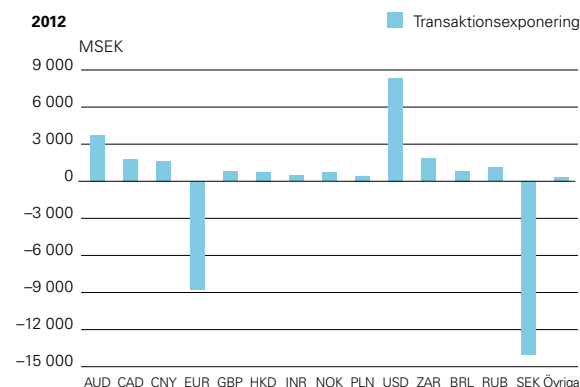
Vidare har Gruppen, i begränsad omfattning, använt derivatinstrument för att för att säkra viss transaktionsexponering i andra valutor än australiensiska dollar. Gruppen har köpt valutor uppgående till ett nominellt belopp om 389 (290) och sålt valutor uppgående till ett nominellt belopp om 399 (285). Dessa nominella belopp har räknats om till SEK från den ursprungliga valutan till balansdagkursen. I tabellen nedan visas verkligt värde för alla utestående derivatinstrument avseende transaktionsexponering.

Utestående derivatinstrument hänförliga till transaktionsexponering	2012	2011
	Verkligt värde	Verkligt värde
Valutaterminkontrakt		
Tillgångar	32	7
Skulder	4	49

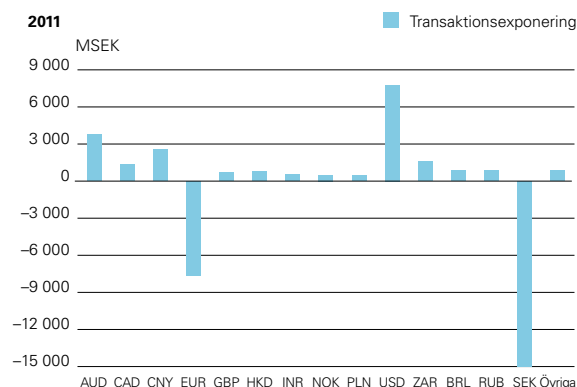
Gruppen har också ett valutaterminkontrakt om MUSD 700 för att säkra ett internt finansiellt mellanhavande. Per 31 december redovisades det verkliga värdet för terminkontraktet om –351 (–325) via övrigt totalresultat. De kassaflöden som är hänförliga till återbetalningen av lånet och terminkontraktets förfall infaller 2013.

Valutorna med de största över- och underskotten framgår av Graf 1. Beloppen som redovisas i Graf 1 motsvarar uppskattningen av de netto-belopp Gruppen måste räkna om till olika valutor. Uppskattningarna bygger på Gruppens koncerninterna betalningar och på betalningsflöden från kunder och till leverantörer i de mest betydande valutorna. Den rörelsebettingade transaktionsexponeringen i MSEK uppgår till 14 054 (14 986) och har beräknats som rörelsebettingade exponerade flöden netto.

Graf 1: Uppskattad årlig operationell transaktionsexponering i Gruppens viktigaste valutor 2012 och 2011



27. Forts.

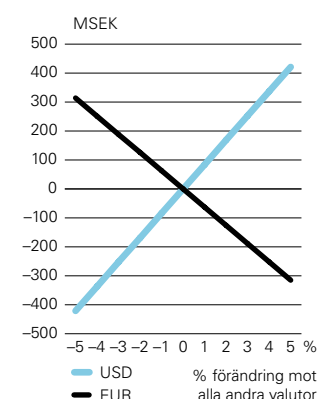


Nedanstående tabell visar vilken effekt en procentenhets försvagning eller förstärkning av SEK skulle ha gentemot alla andra valutor på transaktionsexponeringen.

Känslighet för transaktionsexponering	2012	2011
Valutakurs +1 %	-133	-131
Valutakurs -1 %	133	130

Graf 2 visar hur Gruppens resultat före skatt påverkas av effekterna av ensidiga rörelser i USD och EUR om inga valutaflöden hade säkrats samt före påverkan av motverkande prisjusteringar och andra liknande åtgärder. Grafen visar t ex att Gruppens resultat före skatt avseende uppskattat nettoflöde i USD skulle minska med cirka 420 (400) om USD försvagades med 5%.

Graf 2
Rörelsebetingad transaktionsexponering – effekt av kursrörelser i USD och EUR före säkring



Omräkningsexponering

Gruppens valutariskpolicy

Risken för omräkningsexponering är risken att värdet på Gruppens nettoinvesteringar i utländska valutor påverkas negativt av ändringar i valutakurser. Gruppens världsomspännande verksamhet ger upphov till en valutaeffekt eftersom finansiella rapporter för företag med andra funktionella valutor än SEK räknas om till SEK vid upprättandet av koncernredovisningen. Exponeringen är nettot av tillgångar och skulder noterade i en viss valuta. Effekten av valutakursfluktuationer på dessa nettositioner utgör själva omräkningseffekten.

Nedan beskrivs Gruppens allmänna principer för hantering av omräkningsexponering:

- Omräkningsexponering bör minskas genom att matcha tillgångar och skulder i samma valutor.
- FRMC kan besluta att säkra del av eller hela den återstående omräkningsexponeringen. Eventuell säkring av omräkningsexponeringen ska uppfylla villkoren för säkringsredovisning enligt IFRS.

Status vid årets slut

Gruppen använder lån och derivat för att minska omräkningsexponeringen för nettoinvesteringar i USD och EUR i koncernredovisningen och för att minska den valutarisk som är hänförlig till innehav i dotterföretag. Dessa instrument är identifierade som säkringar av nettoinvesteringar i koncernredovisningen.

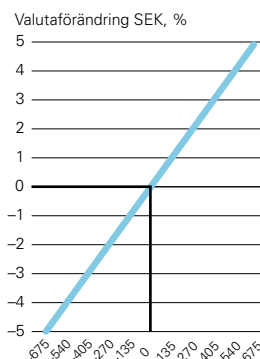
Gruppen har en valutaswap för att konvertera ett underliggande lån på MUSD 800 till en skuld i EUR. Inklusive lånet på MUSD 800 som konverteras till EUR, uppgår de externa lånen som används för säkring av nettotillgångar noterade i EUR till MEUR 2 080 (1 473). Vid årets slut uppgick förändringen i verkligt värde för säkringsinstrumenten noterade i EUR till -98 (290), varav valutaeffekten uppgick till 554 (685). Atlas Copco använder också lån uppgående till MUSD 58 (58) för att säkra motsvarande nettotillgångar i USD. Verkligt värde för säkringsinstrument som är noterade i USD uppgick till -72 (-111) vid årets slut 2012.

Utestående derivat-instrument hänförliga till omräkningsexponering	2012		2011	
	Verkligt värde	Nominellt belopp	Verkligt värde	Nominellt belopp
Valutaswap				
Tillgångar	-		MSEK 467	MUSD 800
Skulder	MSEK 389	MUSD 800	-	-

Gruppens låneportfölj exponeras också för rörelser i valutakurser. Effekten på resultatet skulle dock vara mycket begränsad eftersom i princip alla Gruppens lån identifieras som säkringar av nettoinvesteringar och effekten redovisas i övrigt totalresultat (se även not 1, Redovisningsprinciper, Finansiella tillgångar och skulder).

Graf 3 visar Gruppens känslighet för valutaomräkningseffekter när utländska dotterföretags resultat räknas om. Grafen visar t ex att omräkningseffekten på Gruppens resultat före skatt skulle uppgå till 135 (135) om SEK stärktes med 1%. En försvagning av SEK med 1% skulle påverka Gruppens resultat före skatt med -135 (-135).

Graf 3
Omräkningseffekt på resultat före skatt



Kreditrisk

Kreditrisk kan delas upp i rörelsebetingad och finansiell kreditrisk. Dessa risker beskrivs mer utförligt i följande avsnitt. I tabellen nedan visas total exponering avseende finansiella tillgångar per 31 december.

Kreditrisk	2012	2011
Lånefordringar och kundfordringar		
– kundfordringar	15 998	16 877
– finansiella leasingfordringar	932	1 063
– övriga finansiella fordringar	1 860	2 250
– övriga fordringar	1 870	2 115
– upplupna intäkter	1 336	1 005
– likvida medel	12 416	5 716
Investeringar som hålls till förfall	200	278
Finansiella tillgångar som kan säljas	2	3
Derivat	458	791
	35 072	30 098

27. Forts.

Rörelsebetingad kreditrisk

Gruppens kreditriskpolicy

Rörelsebetingad kreditrisk är risken att kunderna inte uppfyller sina betalningsförpliktelser. Gruppens rörelsebetingade kreditriskpolicy är att affärsområden, divisioner och enskilda affärsenheter ansvarar för de affärsrisker som genereras i deras respektive verksamheter. Den rörelsebetingade kreditrisken mäts som totalsumman netto av fordringar på en kund.

Status vid årets slut

Eftersom Gruppens försäljning är fördelad på tusentals kunder och ingen enskild kund står för en betydande andel av Gruppens affärsrisk sker bevakningen av affärskreditrisker främst på affärsområdes-, divisions- eller affärsenhetsnivå. Varje affärsenhet måste ha en godkänd affärsriskpolicy.

Gruppen har en intern kundfinansieringsverksamhet (Atlas Copco Customer Finance) som ett stöd vid försäljning av utrustning. Per 31 december uppgick kreditportföljen för kundfinansieringsverksamheten till cirka 2 672 (3 233), bestående av 83 (127) som redovisas som kundfordringar, 917 (1 062) som redovisas som finansiella leasingfordringar och 1 672 (2 044) som redovisas som övriga finansiella fordringar. Atlas Copco Customer Finance har även icke uppsägningsbara operationella leasingavtal som uppgår till 317 (682). Det finns ingen betydande koncentration av kreditrisk i denna verksamhet. Ingen kund står för mer än 5% av summa utestående fordringar. Se även not 22.

Atlas Copco Customer Finance har som säkerhet för sin kreditportfölj huvudsakligen återtaganderätter i maskinerna. Affärsenheterna kan även till viss del överföra försäkring av affärsrisk till externa företag (vanligen till ett exportkreditföretag).

Avsättningar för kreditrisker

Affärsenheterna fastställer avsättningar som motsvarar deras uppskattning av uppkomna värdeminskningar avseende kundfordringar och andra fordringar. De huvudsakliga delarna i denna avsättning är särskilda avsättningar för värdeminskningar som avser individuellt betydande exponeringar samt en komponent för kollektiv nedskrivning som fastställs för grupper med likartade tillgångar avseende värdeminskningar som ännu inte har identifierats. Avsättning för kollektiv nedskrivning fastställs utifrån historik om inställda betalningar för liknande finansiella tillgångar. Vid årets slut 2012 uppgick avsättningarna för osäkra fordringar till 4,6% (4,0) av bruttot av totala kundfordringar. I följande tabeller redovisas bruttovärdet för kundfordringar uppdelade efter ålder tillsammans med hänförliga avsättningar för kreditrisker.

Kundfordringar	2012		2011	
	Brutto	Nedskrivningar	Brutto	Nedskrivningar
Ännu ej förfallna	11 057	15	12 207	20
Förfallna men inte nedskrivna				
0–30 dagar	2 617	–	2 697	–
31–60 dagar	831	–	824	–
61–90 dagar	432	–	386	–
Över 90 dagar	1 288	–	1 057	–
Förfallna och individuellt nedskrivna				
0–30 dagar	120	2	84	4
31–60 dagar	37	3	37	4
61–90 dagar	22	3	17	7
Över 90 dagar	361	267	273	239
Kollektiv nedskrivning	–	477	–	431
	16 765	767	17 582	705

Det totala uppskattade verkliga värdet på säkerheter för kundfordringar uppgick till 692 (735). Cirka 50% av säkerheterna består av återtaganderätter och 50% av exportkreditförsäkring. Baserat på historik för förlustnivån på fordringar och den varierade kundbasen bedöms kreditrisken vara begränsad.

Bruttobeloppet för Gruppens finansiella leasingfordringar uppgick till 944 (1 075), varav 12 (12) har skrivits ned. Bruttobeloppet för övriga finansiella fordringar uppgick till 1 908 (2 299), varav 48 (49) har skrivits ned. Det finns inga betydande förfallna belopp som inte har skrivits ned. Det totala uppskattade verkliga värdet på säkerheter för finansiella leasingfordringar och övriga finansiella fordringar uppgick till 485 (680) respektive 1 091 (1 635) och består huvudsakligen av återtaganderätter.

Finansiell kreditrisk

Gruppens kreditriskpolicy

Kreditrisk för finansiella transaktioner är risken att Gruppen ådrar sig förluster avseende Gruppens investeringar, bankmedel eller derivattransaktioner, till följd av att motparten inte betalar. Den finansiella kreditrisken mäts på olika sätt beroende på vad det är för transaktionstyp.

Investeringstransaktioner

Det ska finnas effektiva system för likviditetsstyrning som syftar till att minimera överskottslikviditet i verksamheter där kapitalet inte kan investeras eller användas för att minska Gruppens räntebärande skulder. Likvida medel får endast placeras om minst ett kreditbetyg (enligt kreditbedömningar från Standard & Poor's eller Moody's) för motparten eller för underliggande instrument är minst A-/A3 när det gäller finansiella motparter, fonder eller statsobligationer och BBB-/Baa3 när det gäller icke-finansiella motparter. Investeringar i strukturerade finansiella derivat är inte tillåtna även om de uppfyller kriterierna för kreditbetyg, såvida de inte godkännts av FRMC. Andra kriterier som beaktas vid investeringar innefattar att begränsa exponeringen ifråga mot en enskild motpart samt placeringens löptid och likviditet. En lista på godkända motparter med en högsta gräns för exponering för respektive motpart upprätthålls och övervakas.

Derivattransaktioner

Som en del av Gruppens hantering av finansiella risker använder Gruppen derivattransaktioner med finansiella motparter. Sådana transaktioner kan endast ske med godkända motparter för vilka det finns fastställda kreditlimit och med vilka ISDA:s (International Swaps and Derivatives Association) ramavtal gäller. Derivatkontrakt kan endast ingås av Group Treasury eller i sällsynta fall av annan enhet, dock endast efter godkännande av Group Treasurer. Atlas Copco använder derivat främst som säkringsinstrument och enligt policyn får endast standardiserade derivat (till skillnad från strukturerade derivat) användas.

Status vid årets slut

Under 2012 har Atlas Copco ingått CSA-avtal (Credit Support Annex) med de flesta av Gruppens huvudsakliga bankpartners i syfte att minska kreditrisker i derivattransaktioner.

Vid årets slut 2012 uppgick den beräknade kreditrisken på derivat med beaktande av transaktionens nominella värde, ett tillägg för tid samt marknadsvärdet (om positivt för Atlas Copco) till 400 (796).

Tabellen nedan visar Gruppens samlade derivatinnehav:

Utestående derivatinstrument hänförliga till finansiell exponering	2012	2011
Valutaswappar		
Tillgångar	–	467
Skulder	389	–
Ränteswappar		
Tillgångar	258	283
Skulder	84	10
Valutaterminkontrakt		
Tillgångar	168	34
Skulder	387	536

Utestående derivatinstrument hänförliga till rörelsebetingad exponering	2012	2011
Tillgångar	32	7
Skulder	4	49

Övriga marknads- och prisrisker

Råvaruprisrisk är risken att kostnaden för direkta och indirekta material ska stiga på grund av en prisökning på underliggande råvaror på de globala marknaderna. Gruppen är direkt och indirekt exponerad för fluktuationer i råvarupriser. Kostnadsökningar på råvaror och komponenter sammanfaller ofta med hög efterfrågan från slutkunder och uppvägs av ökad försäljning till kunder inom gruvnäringen samt högre marknadspriser. Gruppen säkrar därför inte råvaruprisrisker.

Verkligt värde på finansiella instrument

I Atlas Copcos balansräkning redovisas finansiella instrument till verkligt värde eller upplupet anskaffningsvärde. Enligt IFRS 7 Finansiella instrument: Upplysningar, fastställs verkligt värde enligt en hierarki för verkligt värde, som består av tre nivåer. Dessa nivåer ska återspegla i vilken omfattning verkligt värde bygger på observerbara marknadsdata eller egna antaganden. Nedan följer en beskrivning av varje nivå i hierarkin för verkligt värde och också de värderingsmetoder som används för varje finansiellt instrument.

27. Forts.

Hierarki för verkligt värde

Verkliga värden baseras på marknadsvärden eller, i de fall sådana inte är tillgängliga, på observerbara indata eller andra värderingstekniker. De belopp som visas i andra noter är realiserade och kommer inte nödvändigtvis att realiseras.

Nivå 1

Nivå 1 består av finansiella instrument för vilka verkligt värde baseras på noterade (ojusterade) priser på aktiva marknader för identiska tillgångar eller skulder. En marknad betraktas som aktiv om noterade priser med lätthet och regelbundet finns tillgängliga på en börs, hos en mäklare, branschorganisation, företag som tillhandahåller aktuell prisinformation eller tillsynsmyndighet och dessa priser representerar faktiska och regelbundet förekommande marknadstransaktioner på affärsmässiga villkor. För Atlas Copco redovisas likvida medel som Nivå 1.

Nivå 2

Nivå 2 består av finansiella instrument för vilka verkligt värde baseras på modeller som använder andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser som ingår i Nivå 1, som är observerbara för tillgången eller skulden antingen direkt (det vill säga som priser) eller indirekt (det vill säga härledda från priser). Exempel på observerbara data är data som kan fungera som en grund för uppskattning av priser, t ex marknadsräntor och avkastningskurvor. Nivå 2 innefattar i huvudsak certifikat och derivatinstrument som inte är standardiserade (t ex ränte- och valuta-swappar) som inte handlas på en aktiv marknad. För Atlas Copco redovisas alla derivat som Nivå 2-instrument.

Nivå 3

Nivå 3 består av finansiella instrument för vilka verkligt värde baseras på en värderingsmodell, varigenom betydande indata inte bygger på observerbara marknadsdata. Gruppen har inga instrument som kategoriseras som Nivå 3.

Värderingsmetoder

Derivat

Verkligt värde för valutatermins kontrakt beräknas utifrån rådande marknadsräntor. Ränteswappar värderas baserat på marknadsräntor och nuvärde av framtida kassaflöden.

Räntebärande skulder

Verkliga värden beräknas baserat på marknadsräntor och nuvärde av framtida kassaflöden.

Finansiella leasingavtal och övriga finansiella fordringar

Verkliga värden beräknas baserat på marknadsräntor för liknande avtal och nuvärde av framtida kassaflöden.

Gruppens finansiella instrument uppdelade i kategorier

Det redovisade värdet för Gruppens finansiella instrument motsvarar verkligt värde i alla kategorier förutom för räntebärande skulder. Se även not 21.

Valutakurser som använts i de finansiella rapporterna			Balansdagens kurs		Genomsnittlig kurs	
	Värde	Valutakod	2012	2011	2012	2011
Australien	1	AUD	6.78	7.01	6.99	6.72
EU	1	EUR	8.61	8.94	8.71	9.02
Hongkong	100	HKD	84.25	88.92	86.84	83.30
Kanada	1	CAD	6.56	6.77	6.74	6.55
Storbritannien	1	GBP	10.51	10.66	10.70	10.37
USA	1	USD	6.53	6.91	6.74	6.48

28. Närliggande

Relationer

Gruppen har närstående relationer med bolagets största aktieägare, dess intresseföretag samt med dess styrelseledamöter och koncernledning. Bolagets största aktieägare, Investorkoncernen, kontrollerar cirka 22% av rösterna i Atlas Copco.

De dotterföretag som är direktägda av moderbolaget redovisas i not A21 i de finansiella rapporterna för moderbolaget. Holdingbolag och operativa dotterföretag redovisas i not A22. Information om intresseföretag finns i not 14. Information om styrelseledamöter och koncernledning presenteras på sidorna 60–63.

Transaktioner och utestående balanser

Gruppen har inte haft några transaktioner med Investor under året, förutom aviserade utdelningar, och har inga utestående balanser med Investor.

Investorkoncernen har bestämmande eller betydande inflytande i andra företag med vilka Atlas Copco kan göra affärer i den ordinarie verksamheten. Alla sådana transaktioner görs på affärsmässiga villkor.

Transaktioner med intresseföretag

Gruppen sålde olika produkter och köpte varor genom vissa intresseföretag till villkor som i allt väsentligt liknade dem som gäller för icke närstående parter.

I följande tabell sammanfattas Gruppens transaktioner med dess intresseföretag:

	2012	2011
Intäkter	74	16
Inköp av varor	30	67
Inköp av tjänster	30	29
Vid årets slut:		
Kundfordringar	2	13
Leverantörsskulder	7	7
Övriga skulder	–	2
Övriga räntebärande skulder	8	9
Garantiförbindelser	10	10

Ersättning till nyckelpersoner i ledande ställning

Ersättning till styrelsen och koncernledningen redovisas i not 5.

29. Händelser efter balansdagen

Den 28 februari 2013 emitterade Atlas Copco inom sitt EMTN program en 10-årig MEUR 500 obligation med en kupongränta om 2.5%. Några andra händelser efter balansdagen har inte förekommit som kräver justering eller upplysningar i de finansiella rapporterna eller noterna.

Finansiella rapporter, moderbolaget

Resultaträkning

1 januari–31 december			
Belopp i MSEK	Not	2012	2011
Administrationskostnader	A2	–453	–392
Övriga rörelseintäkter	A3	218	181
Övriga rörelsekostnader	A3	–1	–8
Rörelseresultat		–236	–219
Finansiella intäkter	A4	1 375	6 043
Finansiella kostnader	A4	–1 907	–2 407
Resultat efter finansiella poster		–768	3 417
Bokslutsdispositioner	A5	4 728	5 737
Resultat före skatt		3 960	9 154
Inkomstskatt	A5, A6	–936	–946
Årets resultat		3 024	8 208

Rapport över totalresultatet

1 januari–31 december			
Belopp i MSEK	Not	2012	2011
Årets resultat		3 024	8 208
Övrigt totalresultat			
Omräkning av nettoinvestering		872	152
Övrigt totalresultat för året, netto efter skatt		872	152
Årets totalresultat		3 896	8 360

Balansräkning

Per 31 december			
Belopp i MSEK	Not	2012	2011
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar	A7	20	24
Materiella tillgångar	A8	38	46
Finansiella tillgångar			
Andelar i koncernföretag	A10, A21	92 903	91 298
Övriga finansiella tillgångar	A11	398	822
Summa anläggningstillgångar		93 359	92 190
Omsättningstillgångar			
Övriga fordringar	A12	7 803	9 237
Likvida medel	A13	7 579	2 788
Summa omsättningstillgångar		15 382	12 025
SUMMA TILLGÅNGAR		108 741	104 215
EGET KAPITAL			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		786	786
Reservfond		4 999	4 999
Summa bundet eget kapital		5 785	5 785
Fritt eget kapital			
Fond för verkligt värde		2 688	1 816
Balanserade vinstmedel		29 740	27 486
Årets resultat		3 024	8 208
Summa fritt eget kapital		35 452	37 510
SUMMA EGET KAPITAL		41 237	43 295
Obeskattade reserver	A5	1 255	–
AVSÄTTNINGAR			
Pensioner och liknande förpliktelser	A15	75	74
Övriga avsättningar	A16	307	274
Uppskjutna skatteskulder	A9	674	629
Summa avsättningar		1 056	977
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Räntebärande skulder	A17	48 863	49 557
Övriga skulder		82	21
Summa långfristiga skulder		48 945	49 578
Kortfristiga skulder			
Räntebärande skulder	A17	14 622	8 343
Skatteskulder		140	894
Övriga skulder	A18	1 486	1 128
Summa kortfristiga skulder		16 248	10 365
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		108 741	104 215
Ställda säkerheter	A20	94	55
Eventualförpliktelser	A20	368	410

Förändring av eget kapital

MSEK om ej annat anges	Antal utestående aktier	Aktiekapital	Reservfond	Fond för verkligt värde – omräknings-reserv	Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat	Summa
Vid årets början, 2012	1 211 614 028	786	4 999	1 816	35 694	43 295
Årets totalresultat				872	3 024	3 896
Utdelning*					-6 069	-6 069
Förvärv A-aktier	-2 751 525				-477	-477
Avyttring A-aktier	4 066 506				676	676
Avyttring B-aktier	493 166				72	72
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument						
– årets kostnader					50	50
– utnyttjande av optioner					-206	-206
Vid årets slut, 2012	1 213 422 175	786	4 999	2 688	32 764	41 237
Vid årets början, 2011	1 218 376 231	786	4 999	1 664	39 458	46 907
Årets totalresultat				152	8 208	8 360
Utdelning*					-4 851	-4 851
Inlösen av aktier		-393			-5 674	-6 067
Ökning av aktiekapitalet genom fondemission		393			-393	-
Förvärv A-aktier	-9 169 360				-1 368	-1 368
Avyttring A-aktier	2 006 570				309	309
Avyttring B-aktier	400 587				54	54
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument						
– årets kostnader					34	34
– utnyttjande av optioner					-83	-83
Vid årets slut, 2011	1 211 614 028	786	4 999	1 816	35 694	43 295

* Inklusive återbetald utdelning om 1.

Se även not A13.

Kassaflödesanalys

1 januari–31 december		
Belopp i MSEK	2012	2011
Kassaflöde från den löpande verksamheten		
Rörelseresultat	-236	-219
Justering för:		
Avskrivningar	13	7
Realisationsresultat och övriga ej kassaflödespåverkande poster	949	-139
Kassamässigt rörelseöverskott	726	-351
Finansnetto, erhållet/betalt	-130	3 945
Erhållna/lämnade koncernbidrag	4 314	3 538
Betald skatt	-1 742	-9
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	3 168	7 123
Förändring av		
Rörelsefordringar	1 770	-360
Rörelseskulder	289	-204
Förändring av rörelsekapital	2 059	-564
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten	5 227	6 559

1 januari–31 december		
Belopp i MSEK	2012	2011
Kassaflöde från investeringsverksamheten		
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-1	-30
Investeringar i dotterföretag	-1 625	-1 216
Avyttring av dotterföretag/återbetalning av aktieägartillskott	-	-
Investeringar i finansiella tillgångar	396	237
Nettokassaflöde från investeringsverksamheten	-1 230	-1 009
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		
Utbetald utdelning	-6 069	-4 851
Inlösen av aktier	-	-6 067
Återköp och avyttringar av egna aktier	271	-1 005
Förändring av räntebärande skulder	6 592	-1 652
Nettokassaflöde från finansieringsverksamheten	794	-13 575
Årets nettokassaflöde	4 791	-8 025
Likvida medel vid årets början	2 788	10 813
Årets nettokassaflöde	4 791	-8 025
Likvida medel vid årets slut	7 579	2 788

Noter till moderbolagets finansiella rapporter

MSEK om ej annat anges

A1. Väsentliga redovisningsprinciper

Atlas Copco AB är moderbolag i Atlas Copco-gruppen och har huvudkontor i Nacka, Sverige. Verksamheten omfattar administrativa funktioner, holdingverksamhet och delar av Group Treasury.

Atlas Copco AB har upprättat sin årsredovisning enligt årsredovisningslagen och rekommendation RFR 2, "Redovisning för juridiska personer", nedan kallad "RFR 2", som utfärdats av Rådet för finansiell rapportering. I enlighet med RFR 2 kan moderbolag vars finansiella rapporter för koncernen följer International Financial Reporting Standards (IFRS), godkända av EU, i den mån dessa redovisningsprinciper överensstämmer med den svenska årsredovisningslagen, tillämpa de undantag från IFRS som fastställs i RFR 2 med hänsyn till svensk skattelagstiftning.

De finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor (SEK), avrundat till närmaste miljon. Moderbolagets redovisningsprinciper har tillämpats konsekvent på alla perioder, såvida inte annat anges. En närmare beskrivning av tillämpade redovisningsprinciper återfinns i not 1 till Atlas Copco-gruppens koncernredovisning. Beskrivningar enligt nedan har begränsats till förekommande avvikelser.

För viktiga uppskattningar och bedömningar, se sidan 77.

Ändrade redovisningsprinciper

Moderbolaget har valt att tillämpa ändringarna i RFR 2 avseende koncernbidrag före ikraftträdandet (räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2013 eller senare). Huvudregeln enligt ändringarna i RFR 2 innebär att koncernbidrag erhållna av ett moderbolag redovisas som finansiell intäkt. Koncernbidrag lämnade av ett moderbolag redovisas som ökning av andelar i koncernföretag. Enligt alternativregeln redovisas koncernbidrag som bokslutsdisposition i resultaträkningen.

Moderbolaget har valt att tillämpa alternativregeln med retroaktiv tillämpning.

Dotterföretag

Andelar i koncernföretag redovisas i moderbolaget enligt anskaffningsvärde-metoden. Redovisat värde för andelar i koncernföretag provas för nedskrivningsbehov i enlighet med IAS 36, Nedskrivningar. Se även Gruppens redovisningsprinciper, Nedskrivningar av finansiella tillgångar, avseende nedskrivningar för ytterligare information.

Transaktionskostnader som uppkommer i samband med ett rörelseförvärf redovisas av moderbolaget som del av förvärvskostnaderna och kostnadsförs därmed inte.

Leasingavtal

I moderbolaget redovisas samtliga leasingavtal enligt reglerna för operationella leasingavtal.

Ersättningar till anställda

Förmånsbestämda planer

I moderbolaget tillämpas andra grunder för beräkning av förmånsbestämda planer än de som anges i IAS 19. Moderbolaget följer Tryggandelagens bestämmelser och Finansinspektionens föreskrifter, eftersom detta är en förutsättning för skattemässig avdragsrätt. De viktigaste skillnaderna jämfört med reglerna i IAS 19 gäller främst hur diskonteringsräntan fastställs samt att beräkning av den förmånsbestämda förpliktelsen sker utifrån nuvarande lönenivå utan antagande om framtida löneökningar, och att alla aktuariella vinster och förluster redovisas i resultatet då de uppstår.

Aktierelaterade ersättningar

Aktierelaterade ersättningar som moderbolaget har erbjudit anställda i moderbolaget har redovisats enligt de principer som beskrivs i not 1 till koncernredovisningen.

De aktierelaterade ersättningar som moderbolaget har tilldelat anställda i dotterföretag redovisas inte som personalkostnad i moderbolaget utan i stället som ökning av andelar i koncernföretag. Denna ökning redovisas över samma period som i Gruppen och med en motsvarande ökning i eget kapital för ersättningar som regleras med eget kapital-instrument och som en ökning av skulder för ersättningar som regleras med kontanter.

Finansiella garantier

Finansiella garantier som moderbolaget har ställt till förmån för dotterföretag värderas inte till verkligt värde. De redovisas som eventalförpliktelser, såvida det inte blir sannolikt att garantierna kommer att leda till betalningar. I sådana fall redovisas en avsättning.

Säkringsredovisning

Externa räntebärande skulder i annan valuta än svenska kronor som används för att säkra valutarisker för investeringar i aktier emitterade av utländska dotterföretag, omvärderas inte utifrån gällande valutakurser på balansdagen. De värderas i stället utifrån valutakursen den dag då säkringen gjordes.

Derivat som används för att säkra investeringar i utländska dotterföretag redovisas till verkligt värde och förändringar av detta redovisas i årets resultat. Motsvarande förändring i verkligt värde på aktier i dotterföretag redovisas i årets resultat.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

I Sverige är koncernbidrag avdragsgilla, till skillnad från aktieägartillskott. Koncernbidrag redovisas som bokslutsdisposition i resultaträkningen.

A2. Anställda, personalkostnader samt ersättning till revisorer

Medelantal anställda	2012			2011		
	Kvinnor	Män	Summa	Kvinnor	Män	Summa
Sverige	61	48	109	58	48	106

Andel kvinnor i Atlas Copcos styrelse och ledning, %			Per den 31 december	
			2012	2011
Styrelse exklusive fackliga företrädare			33	33
Koncernledning			22	22 ¹⁾

¹⁾ Genomsnitt 24%

Löner och andra ersättningar				
	2012		2011	
	Ledande befattningshavare ¹⁾	Övriga anställda	Ledande befattningshavare ¹⁾	Övriga anställda
Sverige	58	101	44	77
varav tantiem	12		12	

¹⁾ Innefattar 8 (9) styrelsemedlemmar som erhåller arvoden från Atlas Copco AB samt koncernchef och VD och 6 (7) personer i koncernledningen som är anställda av och uppbär lön och andra ersättningar från bolaget.

För information om ersättningar till styrelseledamöter, koncernchef och VD samt övriga medlemmar i koncernledningen, se not 5 i koncernredovisningen.

Pensioner och andra sociala kostnader	2012	2011
Avtalsenliga pensioner till styrelseledamöter och koncernledning	8	9
Avtalsenliga pensioner till övriga anställda	22	16
Övriga sociala avgifter	69	49
	99	74
Pensionsförpliktelser till ledande befattningshavare	14	15

Ersättning till revisorer

Ersättningen för lagstadgad revision och konsultarvoden till revisorer fördelar sig enligt följande:

	2012	2011
Deloitte		
– revisionsarvode	7	6
– övrigt	1	3
	8	9

På årsstäman 2010 valdes Deloitte till moderbolagets revisor för en period om fyra år.

Övriga arvoden avser främst rådgivning i skatte- och redovisningsfrågor.

A3. Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

	2012	2011
Erhållna provisioner	218	181
Summa övriga rörelseintäkter	218	181
Valutakursdifferenser, netto	–1	–8
Summa övriga rörelsekostnader	–1	–8

A4. Finansiella intäkter och kostnader

	2012	2011
Ränteintäkter		
– likvida medel	87	158
– koncernföretag	237	212
Utdelningsintäkter	1 004	5 640
Förändring i verkligt värde – övriga tillgångar	–	2
Valutakursvinster, netto	47	31
Finansiella intäkter	1 375	6 043
Räntekostnader		
– räntebärande skulder	–660	–606
– derivatinstrument för säkring av verkligt värde	–174	–126
– koncernföretag	–1 013	–1 665
– pensionsavsättningar, netto	–1	–1
Förändring i verkligt värde – övriga skulder och räntebärande skulder.	–59	–9
Finansiella kostnader	–1 907	–2 407
Finansiella kostnader, netto	–532	3 636

Minskningen i finansiella intäkter och kostnader netto beror främst på lägre utdelningsintäkter från koncernföretag.

I enlighet med RFR 2 bytte moderbolaget 2012 redovisningsprincip för erhållna koncernbidrag, med retroaktiv tillämpning. De redovisades tidigare som finansiell post men redovisas nu som bokslutsdispositioner. Jämförelsetalen för 2011 har justerats i enlighet med detta.

Finansiella intäkter och finansiella kostnader ovan inkluderar följande, avseende tillgångar och skulder som inte värderas till verkligt värde via resultatet:

	2012	2011
Summa ränteintäkter avseende finansiella tillgångar	324	370
Summa räntekostnader avseende finansiella skulder	–1 674	–2 272

Följande tabell visar nettovinst och -förlust per kategori finansiella instrument:

	2012	2011
Nettovinst/-förlust på		
– lånefordringar och kundfordringar, inkl. bankmedel	371	403
– övriga skulder	–1 733	–2 281
– derivatinstrument för säkring av verkligt värde	–174	–126
Resultat från andelar i koncernföretag	1 004	5 640
	–532	3 636

Mer information om säkringarna finns i not 27 i koncernredovisningen.

A5. Bokslutsdispositioner

Obeskattade reserver	2012	2011
Avsättning till periodiseringsfond	1 255	–
Bokslutsdispositioner		
Lämnade koncernbidrag	–167	–268
Erhållna koncernbidrag	6 150	6 005
Avsättning till periodiseringsfond	–1 255	–
	4 728	5 737

A6. Inkomstskatt

	2012	2011
Aktuell skatt	-1 001	-971
Uppskjuten skatt	65	25
	-936	-946
Resultat före skatt	3 960	9 154
Svensk inkomstskatt i %	26.3	26.3
Aktuell skatt baserad på resultat före skatt	-1 041	-2 408
Skatteeffekt av:		
Ej avdragsgilla kostnader	-3	-7
Ej skattepliktiga intäkter	265	1 483
Avdragsgilla kostnader, ej redovisade i resultaträkningen	-176	28
Justering från tidigare år, uppskjuten skatt	88	7
Förändring av skattesats, uppskjuten skatt	-17	-
CFC-beskattning	-54	-42
Justeringar från tidigare år	2	-7
	-936	-946
Effektiv skatt i %	23.6	10.3

Moderbolagets effektiva skattesats på 23.6% (10.3) påverkas främst av ej skattepliktiga utdelningar samt en justering av uppskjuten skatt föregående år.

A7. Immateriella tillgångar

	Aktiverade utgifter för datorprogram	
	2012	2011
Ackumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	36	36
Investeringar	0	0
Vid årets slut	36	36
Ackumulerade avskrivningar		
Vid årets början	12	7
Årets avskrivningar	4	5
Vid årets slut	16	12
Redovisat värde		
Vid årets slut	20	24
Vid årets början	24	29

A8. Materiella tillgångar

	2012				2011			
	Byggnader och mark	Maskiner och inventarier	Pågående nyanläggningar	Summa	Byggnader och mark	Maskiner och inventarier	Pågående nyanläggningar	Summa
Ackumulerade anskaffningsvärden								
Vid årets början	23	38	-	61	4	22	24	50
Investeringar	-	1	-	1	-	17	13	30
Omklassificeringar	-	-	-	-	23	8	-31	-
Avyttringar och utrangeringar	-	-	-	-	-4	-9	-6	-19
Vid årets slut	23	39	-	62	23	38	-	61
Ackumulerade avskrivningar								
Vid årets början	1	14	-	15	4	15	-	19
Årets avskrivningar	2	7	-	9	1	1	-	2
Avyttringar och utrangeringar	-	-	-	-	-4	-2	-	-6
Vid årets slut	3	21	-	24	1	14	-	15
Redovisat värde								
Vid årets slut	20	18	-	38	22	24	-	46
Vid årets början	22	24	-	46	-	7	24	31

Byggnader och mark avser förbättringar av hyrda fastigheter. Årets avskrivningar redovisas under administrationskostnader i resultaträkningen.

Leasingkostnader för tillgångar som innehas via operationella leasingavtal såsom förhyrda lokaler, bilar och kontorsutrustning redovisas under administrationskostnader och uppgick till 29 (25). Framtida betalningar för icke uppsägningsbara leasingavtal uppgick till 251 (269) och förfaller enligt följande:

	2012	2011
Inom ett år	30	29
Mellan ett och fem år	118	113
Senare än fem år	103	127
	251	269

A9. Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder

	2012			2011		
	Tillgångar	Skulder	Netto	Tillgångar	Skulder	Netto
Anläggnings-tillgångar	0	–	0	0	–	0
Pensioner och liknande förpliktelser	16	–	16	19	–	19
Övriga avsättningar	14	–	14	16	–	16
Långfristiga skulder	–	–704	–704	–	–664	–664
	30	–704	–674	35	–664	–629

Nedan följer en avstämning av nettoförändringen i uppskjuten skatt från årets början till årets slut:

	2012	2011
Vid årets början	–629	–600
Redovisat i övrigt totalresultat	–110	–54
Redovisat i årets resultat	65	25
Vid årets slut	–674	–629

A10. Andelar i koncernföretag

	2012	2011
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	91 822	90 634
Investeringar	1 263	991
Säkring av nettoinvestering	–186	–40
Aktieägartillskott	528	237
Avyttringar och utrangeringar	–	–
Vid årets slut	93 427	91 822
Akkumulerade uppskrivningar		
Vid årets början	600	600
Vid årets slut	600	600
Akkumulerade nedskrivningar		
Vid årets början	–1 124	–1 124
Vid årets slut	–1 124	–1 124
	92 903	91 298

Se not A21 för ytterligare information om andelar i koncernföretag.

A11. Övriga finansiella tillgångar

	2012	2011
Fordringar på koncernföretag	20	417
Derivat		
– inte identifierade för säkringsredovisning	1	3
– identifierade för säkringsredovisning	257	281
Kapitalförsäkringar	56	55
Finansiella tillgångar klassificerade som lånefordringar och kundfordringar		
– övriga finansiella fordringar	64	66
	398	822

Kapitalförsäkringar avser avgiftsbestämda pensionsplaner och ställs som säkerhet till förmånstagaren (se not A15 och A20).

A12. Övriga fordringar

	2012	2011
Fordringar på koncernföretag	7 495	8 582
Derivat		
– inte identifierade för säkringsredovisning	180	40
– identifierade för säkringsredovisning	20	467
Finansiella tillgångar klassificerade som lånefordringar och kundfordringar		
– övriga fordringar	36	91
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	72	57
	7 803	9 237

A13. Likvida medel

	2012	2011
Likvida medel klassificerade som lånefordringar och kundfordringar		
– kassa och bank	1 937	202
– kortfristiga likvida placeringar	5 642	2 586
	7 579	2 788

Moderbolagets garanterade men outnyttjade kreditfaciliteter uppgick till 6 390 (15 757).

A14. Eget kapital

Se not 20 i koncernredovisningen för information om aktietransaktioner och mandat godkända av årsstämman.

Reserver

Moderbolagets eget kapital innefattar vissa reserver som beskrivs nedan:

Reservfond

Reservfonden är en del av bundet eget kapital och är inte utdelningsbar.

Fond för verkligt värde – omräkningsreserv

Fonden består av omräkning av koncerninterna fordringar på eller skulder till en utlandsverksamhet som i allt väsentligt är del av nettoinvesteringen i utlandsverksamheten.

A15. Pensioner och liknande förpliktelser

	2012			2011		
	Avgiftsbestämda pensionsplaner	Förmånsbestämda pensionsplaner	Summa	Avgiftsbestämda pensionsplaner	Förmånsbestämda pensionsplaner	Summa
Vid årets början	55	19	74	52	24	76
Avsättningar	1	–	1	3	–	3
Utbetalningar	–	–	–	–	–5	–5
Vid årets slut	56	19	75	55	19	74

Moderbolaget har kapitalförsäkringar på 56 (55) hänförliga till avgiftsbestämda pensionsplaner. Försäkringarna redovisas som övriga finansiella tillgångar och ställs som säkerhet till förmånstagaren.

Beskrivning av förmånsbestämda pensionsplaner

Moderbolaget har tre förmånsbestämda pensionsplaner. ITP-planen är en slutlönebaserad pensionsplan som omfattar huvuddelen av Atlas Copco AB:s tjänstemän i Sverige. Atlas Copco tryggar förmånen genom en pensionsstiftelse. Den andra planen hänför sig till en grupp anställda som tjänar mer än tio basbelopp och som har valt bort ITP-planen. Denna plan är försäkrad. Den tredje planen hänför sig till tidigare anställda högre tjänstemän som i dag är pensionerade. Denna plan är tryggsad genom skuldföring.

	2012			2011		
	Fonderade pensionsplaner	Ofonderade pensionsplaner	Summa	Fonderade pensionsplaner	Ofonderade pensionsplaner	Summa
Redovisade belopp för förmånsbestämda förpliktelser	131	19	150	133	19	152
Förvaltningstillgångarnas verkliga värde	–221	–	–221	–208	–	–208
Nuvärdet för nettoförpliktelser	–90	19	–71	–75	19	–56
Ej redovisade överskott	90	–	90	75	–	75
Nettobelopp redovisat i balansräkningen	–	19	19	–	19	19

Förändring av redovisade belopp för förmånsbestämda förpliktelser	Fonderade pensionsplaner	Ofonderade pensionsplaner	Summa	Fonderade pensionsplaner	Ofonderade pensionsplaner	Summa
Förmånsbestämda förpliktelser vid årets början	133	19	152	127	24	151
Kostnader för pensioner intjänade under året	5	2	7	4	–	4
Räntekostnader	4	1	5	4	1	5
Övriga förändringar av förpliktelser	–1	–	–1	9	–	9
Utbetalda pensioner	–10	–3	–13	–11	–6	–17
Förmånsbestämda förpliktelser vid årets slut	131	19	150	133	19	152

Förändringar i förvaltningstillgångar	Fonderade pensionsplaner	Ofonderade pensionsplaner	Summa	Fonderade pensionsplaner	Ofonderade pensionsplaner	Summa
Verkligt värde för förvaltningstillgångar vid årets början	208	–	208	202	–	202
Avkastning på förvaltningstillgångar	13	–	13	6	–	6
In- och utbetalningar	–	–	–	–	–	–
Verkligt värde för förvaltningstillgångar vid årets slut	221	–	221	208	–	208

A15. Forts.

	2012	2011
Pensionering i egen regi		
Kostnader exkl. ränta	13	9
Räntekostnader	1	1
	14	10
Pensionering genom försäkring		
Kostnader för pensioner intjänade under året	17	15
	17	15
Kostnader som täcks av Atlas Copcos pensionsstiftelse		
	–	–
	–	–
Nettokostnader för pensioner, exkl. skatter	31	25
Särskild löneskatt på pensionskostnader	7	7
Kostnader för kreditförsäkring	0	0
	38	32

Årets pensionskostnader, som redovisas under administrationskostnader i resultaträkningen, uppgick till 30 (25) varav till ledande befattningshavare 8 (9) och till andra 22 (16).

Moderbolagets andel av förvaltningstillgångarnas verkliga värde i Atlas Copcos pensionsstiftelse uppgår till 221 (208) enligt följande:

	2012	2011
Aktierelaterade värdepapper	30	33
Obligationer	140	145
Fastigheter	30	27
Likvida medel	21	3
	221	208

Förvaltningstillgångarna i Atlas Copcos pensionsstiftelse är inte inkluderade i moderbolagets finansiella tillgångar.

Avkastningen på förvaltningstillgångarna i Atlas Copcos pensionsstiftelse uppgick till 7.2 % (3.1).

Moderbolaget tillämpar de aktuariella antaganden som används av Pensionsregistreringsinstitutet (PRI), bland annat diskonteringsräntan 3.8 % (3.8).

Moderbolaget uppskattar att 13 kommer att betalas in till förmånsbestämda planer under 2013.

A16. Övriga avsättningar

	2012	2011
Vid årets början	274	358
Under året		
– gjorda avsättningar	170	–
– utnyttjade avsättningar	–137	–51
– återförda avsättningar	–	–33
Vid årets slut	307	274

Övriga avsättningar omfattar främst avsättningar hänförliga till personaloptionsprogram redovisade enligt IFRS 2 och UFR 7.

A17. Räntebärande skulder

	Förfall	Återköpt nominellt belopp	2012		2011	
			Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Långfristiga						
Medium Term Note Program MSEK 3 000	2012	MSEK 505	–	–	2 540	2 557
Medium Term Note Program MEUR 600	2014	MEUR 260	3 416	3 173	5 814	6 046
Medium Term Note Program MEUR 500	2019		4 458	4 731	–	–
Kapitalmarknadslån MUSD 800	2017		5 860	6 604	6 273	7 086
Kapitalmarknadslån MUSD 150	2019	MUSD 75	973	1 358	973	1 453
Bilaterala lån EIB MEUR 213	2014		2 008	1 837	2 008	1 909
Bilaterala lån EIB MEUR 275	2019		2 329	2 460	–	–
Bilaterala lån NIB MEUR 100	2015		943	866	943	900
Bilaterala lån NIB MSEK 705	2016		705	718	705	721
Långfristiga räntebärande skulder till koncernföretag			28 171	29 991	32 841	34 713
Avgår: kortfristig del av långfristiga lån			–	–	–2 540	–2 557
Summa långfristiga lån			48 863	51 738	49 557	52 828
Kortfristiga						
Kortfristig del av långfristiga lån			–	–	2 540	2 557
Kortfristiga lån			25	25	8	8
Kortfristiga räntebärande skulder till koncernföretag			14 597	14 606	5 795	5 795
			14 622	14 631	8 343	8 360
			63 485	66 369	57 900	61 188
Varav externa lån			20 717	21 772	19 264	20 680

Skillnaden mellan redovisat värde och verkligt värde beror på att vissa skulder redovisas till upplupet anskaffningsvärde och inte till verkligt värde.

I tabellen nedan visas förfallostrukturen för moderbolagets lån inklusive effekten av ränteswappar.

2012 Förfall	Fast	Rörlig	Redovisat värde	Verkligt värde
2013	–	25	25	25
2014	3 416	2 008	5 424	5 010
2015	–	943	943	866
2016	–	705	705	718
2017	4 395	1 465	5 860	6 604
2018	–	–	–	–
2019	7 760	–	7 760	8 549
	15 571	5 146	20 717	21 772

A18. Övriga skulder

	2012	2011
Leverantörsskulder	18	30
Skulder till koncernföretag	341	120
Derivat		
– inte identifierade för säkringsredovisning	40	221
– identifierade för säkringsredovisning	741	370
Övriga finansiella skulder		
– övriga skulder	4	7
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	342	380
	1 486	1 128

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter inkluderar poster såsom sociala avgifter, semesterlöneskuld och upplupna räntor.

A19. Finansiell exponering och principer för riskhantering

Moderbolagets räntebärande skulder

Atlas Copco AB hade externa räntebärande skulder på MSEK 20 717 (19 264) och interna räntebärande skulder på MSEK 42 768 (38 636) vid årets slut 2012. Derivatinstrument används för att hantera valuta- och ränterisker i linje med Financial Risk Management Committees riktlinjer, se not 27 i koncernredovisningen.

Säkringsredovisning

Moderbolaget säkrar andelar i dotterföretag genom externa lån på MEUR 1 428 (913) och MUSD 142 (142), samt med derivat på MEUR 652 (565). Den använda metoden av säkringsredovisning för externa lån bygger på ett undantag i RFR. Derivaten redovisas som säkringar av verkligt värde.

Ränterisken hanteras med ränteswappar, som identifieras som säkringar av verkligt värde. I not 27 i koncernredovisningen återfinns verkliga värden för dessa swappar samt ytterligare information.

Finansiell kreditrisk

Kreditrisk för finansiella transaktioner är risken att moderbolaget ådrar sig förluster, avseende moderbolagets investeringar, bankmedel eller derivattransaktioner, till följd av att motparten inte betalar. Mer information om investerings- och derivattransaktioner finns i not 27 i koncernredovisningen.

I tabellen nedan visas faktisk exponering avseende finansiella instrument per 31 december:

Finansiell kreditrisk	2012	2011
Likvida medel	7 579	2 788
Fordringar på koncernföretag	7 515	8 999
Derivat	458	791
Övrigt	172	213
	15 724	12 791

A19. Forts.

Hierarki för verkligt värde

Verkliga värden baseras på marknadsvärden eller, i de fall sådana inte är tillgängliga, på observerbara indata eller andra värderingstekniker. De belopp som visas i andra noter är orealiserade och kommer inte nödvändigtvis att realiseras.

Nivå 1

Nivå 1 består av finansiella instrument för vilka verkligt värde baseras på noterade (ojusterade) priser på aktiva marknader för identiska tillgångar eller skulder. En marknad betraktas som aktiv om noterade priser med lätthet och regelbundet finns tillgängliga på en börs, hos en mäklare, branschorganisation, företag som tillhandahåller aktuell prisinformation eller tillsynsmyndighet och dessa priser representerar faktiska och regelbundet förekommande marknadstransaktioner på affärsmässiga villkor. För moderbolaget redovisas likvida medel som Nivå 1.

Nivå 2

Nivå 2 består av finansiella instrument för vilka verkligt värde baseras på modeller som använder andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser som ingår i Nivå 1, som är observerbara för tillgången eller skulden antingen direkt (det vill säga som priser) eller indirekt (det vill säga härledda från priser). Exempel på observerbara data är data som kan fungera som en grund för uppskattning av priser, t ex marknadsräntor och avkastningskurvor. Nivå 2 innefattar i huvudsak certifikat och derivatinstrument som inte är standardiserade (t ex ränte- och valutaswappar), som inte handlas på en aktiv marknad. För moderbolaget redovisas alla derivat som Nivå 2-instrument.

Nivå 3

Nivå 3 består av finansiella instrument för vilka verkligt värde baseras på en värderingsmodell, varigenom betydande indata inte bygger på observerbara marknadsdata. Moderbolaget har inga instrument som kategoriseras som Nivå 3.

Värderingsmetoder

Derivat

Verkligt värde för valutaterminskontrakt beräknas utifrån rådande marknadsläge. Ränteswappar värderas baserat på marknadsräntor och nuvärde av framtida kassaflöden.

Räntebärande skulder

Verkliga värden beräknas baserat på marknadsräntor och nuvärde av framtida kassaflöden.

Moderbolagets finansiella instrument uppdelade i kategorier

Det redovisade värdet för moderbolagets finansiella instrument motsvarar verkligt värde i alla kategorier förutom för räntebärande skulder. Se även not A17.

A20. Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

	2012	2011
Ställda säkerheter för pensionsåtaganden		
Övriga fordringar	38	–
Kapitalförsäkringar	56	55
	94	55
Eventalförpliktelser		
Borgensförbindelser och övriga eventalförpliktelser		
– för externa parter	3	3
– för koncernföretag	365	407
	368	410

Borgensförbindelser och övriga eventalförpliktelser inkluderar bankgarantier och kommersiella garantier samt leverantörsgarantier.

A21. Direktägda dotterföretag

	2012			2011		
	Antal aktier	Andel	Redovisat värde	Antal aktier	Andel	Redovisat värde
Direktägda produktbolag						
Atlas Copco Airpower n.v., Wilrijk	76 415	100	45 826	76 415	100	45 807
Atlas Copco Construction Tools AB, 556069-7228, Nacka	60 000	100	116	60 000	100	118
Atlas Copco Craelius AB, 556041-2149, Märsta	200 000	100	44	200 000	100	37
Atlas Copco MAI GmbH, Feistritz an der Drau	1	100	129	1	100	129
Atlas Copco Rock Drills AB, 556077-9018, Örebro	1 000 000	100	426	1 000 000	100	405
Atlas Copco Secoroc AB, 556001-9019, Fagersta	2 325 000	100	169	2 325 000	100	159
Atlas Copco GIA AB, 556040-0870, Grängesberg	50 000	100	138	–	–	–
Gazcon A/S, Lynge	500	100	23	–	–	–
Dynapac Compaction Equipment AB, 556068-6577, Karlskrona	80 000	100	915	–	–	–
Dynapac Brasil Industria e Comercio Ltda, São Paulo	25 777 505	100	82	–	–	–
Direktägda marknadsbolag						
Atlas Copco (Cyprus) Ltd., Nicosia	99 998	100	0	99 998	100	0
Atlas Copco Argentina S.A.C.I., Buenos Aires	525 000	75/100 ¹⁾	11	525 000	75/100 ¹⁾	11
Atlas Copco (India) Ltd., Mumbai	21 723 714	96	1 700	21 431 921	95	1 592
Atlas Copco (Ireland) Ltd., Dublin	250 000	100	90	250 000	100	37
Atlas Copco (Malaysia) Sdn. Bhd., Kuala Lumpur	1 000 000	100	15	1 000 000	100	14
Atlas Copco (Philippines) Inc., Paranaque	121 995	100	6	121 995	100	6
Atlas Copco (Switzerland) AG., Studen/Biel	8 000	100	51	8 000	100	51
GreenField Brasil Ltda, São Paulo	–	–	–	5 997	100	4
Atlas Copco (South East Asia) Pte.Ltd., Singapore	1 500 000	100	5	1 500 000	100	5
Atlas Copco Brasil Ltda., São Paulo	70 358 841	100	234	22 909 089	100	229
Atlas Copco Chilena S.A.C., Santiago	24 998	100	9	24 998	100	8
Atlas Copco CMT Sweden AB, 556100-1453, Nacka	103 000	100	14	103 000	100	12
Atlas Copco Compressor AB, 556155-2794, Nacka	60 000	100	12	60 000	100	11
Atlas Copco Customer Finance Chile Ltd., Santiago	6 317 500	95/100 ¹⁾	0	6 317 500	95/100 ¹⁾	0
GreenField AG, Birsfelden	–	–	–	–	–	–
Atlas Copco Equipment Egypt S.A.E., Kairo	5	0/100 ¹⁾	2	5	0/100 ¹⁾	2
Atlas Copco Ges.m.b.H., Wien	1	100	332	1	100	54
Atlas Copco Iran AB, 556155-2760, Nacka	3 500	100	32	3 500	100	1
Atlas Copco Eastern Africa Ltd., Nairobi	482 999	100	5	482 999	100	5
Atlas Copco KK, Tokyo	375 001	100	29	375 001	100	27
Atlas Copco Kompressorteknik A/S, Köpenhamn	4 000	100	3	4 000	100	3
Atlas Copco Maroc SA., Casablanca	3 854	96	1	3 854	96	1
Atlas Copco Services Middle East OMC, Bahrain	500	100	4	500	100	3
Atlas Copco Venezuela S.A., Caracas	38 000	100	15	38 000	100	15
Chicago Pneumatic Construction Equipment AB, 556197-5375, Stockholm	30 000	100	62	30 000	100	56
CP Scanrotor Aktiebolag, 556103-0080, Tanum	1 500	100	2	1 500	100	2
Servatechnik AG., Oftringen	3 500	100	28	3 500	100	28
Soc. Atlas Copco de Portugal Lda., Lissabon	1	100	24	1	100	24
AGRE Kompressoren GmbH, Garsten-St. Ulrich	200 000	100	29	200 000	100	29
Direktägda holdingbolag och andra bolag						
Atlas Copco A/S, Langhus	2 498	100	18	2 498	100	17
Atlas Copco Beheer b.v., Zwijndrecht	15 712	100	718	15 712	100	679
Atlas Copco Dynapac AB, 556655-0413, Nacka	86 993 823	100	5 512	86 993 823	100	5 508
Atlas Copco Finance Belgium bvba, Wilrijk	1	0/100 ¹⁾	0	1	0/100 ¹⁾	0
Atlas Copco Finance Europe n.v., Wilrijk	1	0/100 ¹⁾	1	1	0/100 ¹⁾	0
Atlas Copco France Holding S.A., St. Ouen l'Áumône	278 255	100	179	278 255	100	180
Atlas Copco Holding GmbH, Essen	1	100	290	1	100	278
Atlas Copco Järila Holding AB, 556062-0212, Nacka	95 000	100	20 570	95 000	100	20 570
Atlas Copco Lugnet Treasury AB, 556277-9537, Nacka	700 500	100	721	700 500	100	720
Atlas Copco Reinsurance SA, Luxemburg	4 999	100	16	4 999	100	16
Atlas Copco Sickla Holding AB, 556309-5255, Nacka	1 000	100	10 620	1 000	100	10 605
Atlas Copco UK Holdings Ltd., Hemel Hempstead	50 623 666	100	299	50 623 666	100	299
Atlas Copco USA Holdings Inc., Pine Brook, NJ	100	100	3 411	100	100	3 389
CP Scanrotor Global AB, 556337-5897, Tanum	1 000	100	0	1 000	100	0
Dynapac Nordic AB, 556653-3658, Stockholm	1 000	100	19	1 000	100	19

A21. Forts.

	2012			2011		
	Antal aktier	Andel	Redovisat värde	Antal aktier	Andel	Redovisat värde
Econus S A, Montevideo	21 582 605	100	17	21 582 605	100	17
Industria Försäkrings AB, 516401-7930, Nacka	300 000	100	30	300 000	100	30
Oy Atlas Copco AB, Vantaa	150	100	31	150	100	31
PowerTools Distribution n.v., Hoeselt	1	0/100 ¹⁾	1	1	0/100 ¹⁾	1
16 vilande bolag		100	33		100	34
Säkring av nettoinvestering			-166			20
Redovisat värde, 31 december			92 903			91 298

¹⁾ Första siffran; andel som innehas av moderbolaget, andra siffran; andel som innehas av Atlas Copco-gruppen.

A22. Närstående

Relationer

Moderbolaget har närståenderelationer med sina största aktieägare, dotterföretag och intresseföretag samt med styrelseledamöter och koncernledning.

Moderbolagets största aktieägare, Investorkoncernen, kontrollerar cirka 22% av rösterna i Atlas Copco AB.

Moderbolagets direktägda dotterföretag redovisas i not A21 och andra direkt och indirekt ägda operativa dotterföretag redovisas på sidorna som följer.

Information om styrelseledamöter och koncernledning presenteras på sidorna 60–63.

Transaktioner och utestående balanser

Gruppen har inte haft några transaktioner med Investor under året, förutom aviserade utdelningar, och har inga utestående balanser med Investor.

Investorkoncernen har även bestämmande eller betydande inflytande i andra företag som Atlas Copco AB kan göra affärer med i den ordinarie verksamheten. Alla sådana transaktioner görs på affärs-mässiga villkor.

I tabellen nedan redovisas moderbolagets transaktioner med koncernföretag:

	2012	2011
Intäkter		
Utdelning	1 003	5 640
Koncernbidrag	6 150	6 005
Ränteintäkter	237	212
Kostnader		
Koncernbidrag	-167	-268
Räntekostnader	-1 013	-1 665
Fordringar	7 515	8 999
Skulder	43 109	38 756
Garantiförbindelser	365	407

Direkt och indirekt ägda holding- och operativa koncernföretag (exklusive filialer), sorterade per land.

Land	Företag	Placering (stad)	Land	Företag	Placering (stad)
Algeriet	SPA Atlas Copco Algérie	Alger	Botswana	Atlas Copco (Botswana) (Pty) Ltd.	Gaborone
Angola	Atlas Copco Angola Lda	Luanda	Brasilien	Atlas Copco Brasil Ltda	São Paulo
Argentina	Atlas Copco Argentina S.A.C.I	Buenos Aires		Chicago Pneumatic Brasil Ltda	São Carlos
	Atlas Copco Servicios Mineros S.A.	Buenos Aires		Dynapac Brasil Industria e Comercio Ltda	São Paulo
Australien	Atlas Copco Australia Pty Limited	Blacktown		Schucker do Brazil Ltda	São José dos Pinais
	Atlas Copco Customer Finance Australia Pty Limited	Blacktown	Bulgarien	Atlas Copco Bulgaria EOOD	Sofia
	Atlas Copco South Pacific Holdings Pty Ltd.	Blacktown		Atlas Copco Lifton EOOD	Rouse
Bahrain	Atlas Copco Services Middle East OMC	Bahrain	Burkina Faso	Atlas Copco Burkina Faso SARL	Ouagadougou
Bangladesh	Atlas Copco Bangladesh Ltd.	Dhaka	Chile	Atlas Copco Chilena S.A.C.	Santiago
Belgien	Atlas Copco Airpower n.v.	Wilrijk		Atlas Copco Customer Finance Chile Ltda	Santiago
	Atlas Copco Business Services n.v.	Wilrijk	Colombia	Atlas Copco Colombia Ltda	Bogotá
	Atlas Copco Belgium n.v.	Overijse	Cypern	Atlas Copco (Cyprus) Ltd.	Nicosia
	Atlas Copco Finance Belgium BVBA	Wilrijk	Danmark	Atlas Copco Kompressor teknik A/S	Köpenhamn
	Atlas Copco Finance Europe n.v.	Wilrijk		Gazcon A/S	Lynge
	Atlas Copco Rental Europe n.v.	Wilrijk	Demokratiska Republiken Kongo	Atlas Copco DRC sprl	Lubumbashi
	EDMAC Europe n.v.	Wilrijk	Egypten	Atlas Copco Equipment Egypt S.A.E.	Kairo
	International Compressor Distribution NV	Wilrijk	Filippinerna	Atlas Copco (Philippines) Inc.	Paranaque
	PowerTools Distribution n.v.	Hoeselt	Finland	Oy Atlas Copco Ab	Masaby
Bolivia	Atlas Copco Boliviana SA	La Paz		Oy Atlas Copco Kompressorit Ab	Masaby
Bosnien-Herzegovina	Atlas Copco BH d.o.o.	Sarajevo		Oy Atlas Copco Louhintateknikka Ab	Masaby
				Oy Atlas Copco Rotex Ab	Tammerfors

A22. Forts.

Land	Företag	Placering (stad)
Finland	Oy Atlas Copco Tools Ab	Masaby
Frankrike	ABAC France S.A.S.	Valence
	Atlas Copco Applications Industrielles S.A.S.	Franconville
	Atlas Copco Compresseurs S.A.S.	Franconville
	Atlas Copco Crépelle S.A.S.	Lille
	Atlas Copco Forage et Construction S.A.S.	Franconville
	Atlas Copco France Holding S.A.	Franconville
	Compresseurs Mauguère S.A.S.	Sermamagny
	Compresseurs Worthington Creyssensac S.A.S.	Meru
	ETS Georges Renault S.A.S.	Nantes
	EXLAIR S.A.S.	Chereng
	Seti-Tec S.A.S.	Lognes
	Vibratechniques S.A.S.	Saint Valéry-En-Caux
Förenade arabemiraten	Atlas Copco Middle East FZE	Jebel Ali free zone, Dubai
	Atlas Copco Services Middle East SPC	Abu Dhabi
Ghana	Atlas Copco Ghana Ltd.	Accra
Grekland	Atlas Copco Hellas AE	Rentis
Hong Kong	Atlas Copco China/Hong Kong Ltd.	Kowloon
	CP China/Hong Kong Ltd.	Kowloon
Indien	Atlas Copco (India) Ltd.	Bombay
Indonesien	PT Atlas Copco Indonesia	Jakarta
	PT Atlas Copco Nusantara	Jakarta
Irak	Atlas Copco Iraq LLC	Erbil
Irland	Atlas Copco (Ireland) Ltd.	Dublin
Italien	ABAC Aria Compressa S.p.A.	Robassomero
	Atlas Copco BLM S.r.l.	Milano
	Atlas Copco Customer Finance Italia S.p.A.	Milano
	Atlas Copco Italia S.p.A.	Milano
	Atlas Copco Perfora S.p.A.	Bagnolo
	Ceccato Aria Compressa S.p.A.	Vicenza
	MultiAir Italia S.r.l.	Cinisello Balsamo
Japan	Atlas Copco KK	Tokyo
	Fuji Air Tools Co., Ltd.	Osaka
	SCA Schucker Japan Co., Ltd.	Yokohama
Kamerun	Atlas Copco Afrique Centrale SA	Douala
Kanada	Atlas Copco Canada Inc.	Dorval
	Chicago Pneumatic Tool Co. Canada Ltd.	Toronto
Kazakstan	Atlas Copco Central Asia LLP	Almaty
Kenya	Atlas Copco Eastern Africa Limited	Nairobi
Kina	Atlas Copco (China) Investment Co., Ltd.	Shanghai
	Atlas Copco (Nanjing) Construction and Mining Equipment Ltd.	Nanjing
	Atlas Copco (Shanghai) Equipment Rental Co., Ltd.	Shanghai
	Atlas Copco (Shanghai) Process Equipment Co., Ltd.	Shanghai
	Atlas Copco (Shanghai) Trading Co., Ltd.	Shanghai
	Atlas Copco (Shenyang) Construction and Mining Equipment Ltd.	Shenyang
	Atlas Copco (Wuxi) Compressor Co., Ltd.	Wuxi
	Atlas Copco (Wuxi) Exploration Equipment Ltd.	Wuxi
	Atlas Copco (Wuxi) Research and Development Center Co., Ltd.	Wuxi
	Atlas Copco (Zhangjiakou) Construction & Mining Equipment Ltd.	Zhangjiakou City
	Bolaite (Shanghai) Compressor Co., Ltd.	Shanghai
	Dynapac (China) Compaction & Paving Eq Co., Ltd.	Tiajin
	Edmac (Shanghai) Trading Co., Ltd.	Shanghai
	Guangzhou Linghein Compressor Co., Ltd	Guangzhou

Land	Företag	Placering (stad)
Kina	Kunshan Q-Tech Air System Technologies Ltd.	Kunshan
	Liuzhou Tech Machinery Co., Ltd.	Liuzhou City
	SCA Schucker Automation Equipment (Shanghai) Co., Ltd.	Shanghai
	Shanghai Beacon Medaes Medical Gas Engineering Consulting Co., Ltd.	Shanghai
	Shanghai Tooltec Industrial Tool Co., Ltd.	Shanghai
	Tooltec (Qingdao) Tool Co., Ltd.	Qingdao
	Wuxi Pneumatech Air/Gas Purity Equipment Co., Ltd.	Wuxi
	Wuxi Shengda Air/Gas Purity Equipment Co., Ltd.	Wuxi
Kroatien	Atlas Copco d.o.o.	Zagreb
Lettland	Atlas Copco Baltic SIA	Riga
Libanon	Atlas Copco Levant S.A.L.	Beirut
Luxemburg	Atlas Copco Finance S.á.r.l.	Luxemburg
	Atlas Copco Reinsurance SA	Luxemburg
Malaysia	Atlas Copco (Malaysia) Sdn. Bhd.	Kuala Lumpur
Mali	Atlas Copco Mali Sarl	Bamako
Marocko	Atlas Copco Maroc SA	Casablanca
Mexico	Atlas Copco Mexicana S.A. de C.V.	Tlalnepantla
	Atlas Copco Rental Mexico	Monterrey
	Desarrollos Tecnológicos ACMSA S.A. de C.V.	Tlalnepantla
	SCA Schucker de Mexico S.A. de C.V.	Puebla
Moçambique	Atlas Copco Mozambique	Maputo
Mongoliet	Atlas Copco Mongolia LLC	Ulaanbaatar
Namibia	Atlas Copco Namibia (Pty) Ltd.	Windhoek
Nederländerna	ALUP Kompressoren B.V.	Nieuwegein
	Atlas Copco Beheer B.V.	Zwijndrecht
	Atlas Copco Internationaal B.V.	Zwijndrecht
	Atlas Copco Nederland B.V.	Zwijndrecht
	Cirmac International B.V.	Apeldoorn
	Creemers Compressors B.V.	Eindhoven
	Grass-Air Compressoren B.V.	Oss
Nigeria	Atlas Copco Nigeria Ltd.	Lagos
Norge	Atlas Copco Anlegg- og Gruvetechnik A/S	Langhus
	Atlas Copco A/S	Langhus
	Atlas Copco Kompressorteknikk A/S	Langhus
	Atlas Copco Tools A/S	Langhus
	Berema A/S	Langhus
Nya Zeeland	Atlas Copco (N.Z.) Ltd.	Lower Hutt
Pakistan	Atlas Copco Pakistan (Pvt) Ltd.	Lahore
Panama	Atlas Copco Central America SA	Panama
	Atlas Copco Panama SA	Panama
Peru	Atlas Copco Peruana SA	Lima
Polen	ALUP Kompressoren Polska sp. z o.o.	Warszawa
	Atlas Copco Polska Sp. z o.o.	Warszawa
Portugal	Sociedade Atlas Copco de Portugal Lda	Lissabon
Rumänien	Atlas Copco Romania S.R.L.	Bukarest
Ryssland	Ekoma Industrial	Moskva
	ZAO Atlas Copco	Moskva
Schweiz	Atlas Copco (Schweiz) AG	Studen
	Servatechnik AG	Oftringen
Senegal	Atlas Copco Senegal SARL	Dakar
Serbien	Atlas Copco A.D.	Belgrad
Singapore	ABAC DMS Air Compressors Pte. Ltd.	Singapore
	Atlas Copco (South East Asia) Pte. Ltd.	Singapore
	Fluidcon Services Pte. Ltd.	Singapore
Slovakien	Atlas Copco Compressors Slovakia s.r.o	Trencin
	Industrial Technique s.r.o.	Bratislava
Slovenien	Atlas Copco d.o.o.	Trzin
Spanien	Aire Comprímido Industrial Iberia, S.L.	Pinto (Madrid)
	Atlas Copco S.A.E.	Madrid
	Grupos Electrógenos Europa, S.A.	Zaragoza

A22. Forts.

Land	Företag	Placering (stad)
Storbritannien	Air Compressors and Tools Ltd.	Hemel Hempstead
	Atlas Copco Ltd.	Hemel Hempstead
	Atlas Copco UK Holdings Ltd.	Hemel Hempstead
	Atlas Copco (NI) Ltd.	Lisburn
	Medaes Limited	Staveley
Sverige	SCA Schucker UK Ltd.	Didcot
	Atlas Copco Mining and Rock Excavation Technique Sweden AB	Nacka
	Atlas Copco Compressor AB	Nacka
	Atlas Copco Construction Tools AB	Kalmar
	Atlas Copco Craelius AB	Märsta
	Atlas Copco Customer Finance AB	Nacka
	Atlas Copco Dynapac AB	Nacka
	Atlas Copco GIA AB	Grängesberg
	Atlas Copco Industrial Technique AB	Nacka
	Atlas Copco Järla Holding AB	Nacka
	Atlas Copco Lugnet Treasury AB	Nacka
	Atlas Copco Rock Drills AB	Örebro
	Atlas Copco Secoroc AB	Fagersta
	Atlas Copco Sickla Holding AB	Nacka
	Chicago Pneumatic Construction Equipment AB	Nacka
	Dynapac Compaction Equipment AB	Karlskrona
	Dynapac International AB	Malmö
	Industria Försäkringsaktiebolag	Nacka
Sydafrika	Atlas Copco Holdings South Africa (Pty) Ltd.	Boksburg
	Atlas Copco Investment Company (Pty) Ltd.	Johannesburg
	Atlas Copco South Africa (Pty) Ltd.	Boksburg
	ZAQ Coalfields Drilling Services (Pty) Ltd.	Middelburg
	Atlas Copco Mfg. Korea Co., Ltd.	Seoul
Sydkorea	CPTools Korea Co., Ltd.	Seoul
	SCA Korea Co., Ltd.	Gyunggi-do
	Atlas Copco Taiwan Ltd.	Taipei
Taiwan	Atlas Copco Tanzania Limited	Geita
Tanzania	Atlas Copco (Thailand) Limited	Bangkok
Thailand	ALUP CZ spol. s.r.o.	Breclav
Tjeckien	Atlas Copco s.r.o.	Prag
Turkiet	Atlas Copco Makinalari Imalat AS	Istanbul
	Eko Teknik Endüstriyel	Istanbul
	Ekoser Endüstriyel	Istanbul
Tyskland	Scanrotor Otomotiv Ticaret A.S.	Bursa
	ALUP Kompressoren GmbH	Köngen
	Atlas Copco Application Center Europe GmbH	Essen
	Atlas Copco Berg und Tunnelbautechnik GmbH	Essen
	Atlas Copco Beteiligungs GmbH	Essen
	Atlas Copco Construction Tools GmbH	Essen
	Atlas Copco Energas GmbH	Köln

Land	Företag	Placering (stad)
Tyskland	Atlas Copco Holding GmbH	Essen
	Atlas Copco Kompressoren und Drucklufttechnik GmbH	Essen
	Atlas Copco MCT GmbH	Essen
	Atlas Copco Tools Central Europe GmbH	Essen
	Chicago Pneumatic Tool Verwaltungs GmbH	Geisenheim
	Desoutter GmbH	Maintal
	Ekoma Kompressoren GmbH	Moers
	Dynapac GmbH	Wardenburg
	Dynapac Holding GmbH	Wardenburg
	IRMER + ELZE Kompressoren GmbH	Oyenhhausen
	SCA Schucker GmbH & Co KG	Bretten
	SCA Schucker Verwaltungs-GmbH	Bretten
	TBB Industrial Tools Services GmbH	Dingolfing
	LLC Atlas Copco Ukraine	Kiev
	Atlas Copco Kft.	Budapest
Ukraina	Industrial Technique Hungary Kft.	Budapest
Ungern	Econus S A	Montevideo
Uruguay	Atlas Copco Assembly Systems LLC	Auburn Hills, MI
	Atlas Copco Compressors LLC	Rock Hill, SC
	Atlas Copco Comptec LLC	Voorheesville, NY
	Atlas Copco Construction Mining Technique USA LLC	Commerce City, CO
	Atlas Copco Customer Finance USA LLC	Parsippany, NJ
	Atlas Copco Drilling Solutions LLC	Garland, TX
	Atlas Copco Hurricane LLC	Franklin, IN
	Atlas Copco Mafi-Trench Company LLC	Santa Maria, CA
	Atlas Copco North America LLC	Parsippany, NJ
	Atlas Copco Rental LLC	Laporte, TX
	Atlas Copco Secoroc LLC	Grand Prairie, TX
	Atlas Copco Specialty Rental LLC	Humble, TX
	Atlas Copco Tools & Assembly Systems LLC	Auburn Hills, MI
	Atlas Copco USA Holdings Inc.	Parsippany, NJ
	BeaconMedaes LLC	Rock Hill, SC
	Bond Acquisition LLC	Parsippany, NJ
	Chicago Pneumatic International Inc.	Rock Hill, SC
	Chicago Pneumatic Tool Company LLC	Rock Hill, SC
	Houston Service Industries	Houston, TX
	Quincy Compressor LLC	Bay Minette, AL
USA	Atlas Copco Compressors and Mining Technique LLC	Tashkent
Uzbekistan	Atlas Copco Venezuela SA	Caracas
Venezuela	Atlas Copco Vietnam Company Ltd.	Ho Chi Minh City
Vietnam	Atlas Copco (Zambia) Ltd.	Ndola
Zambia	Atlas Copco Zimbabwe (Private) Ltd.	Harare
Zimbabwe	AGRE Kompressoren GmbH	Garsten-st. Ulrich
Österrike	Atlas Copco Ges.m.b.H.	Wien
	Atlas Copco Powercrusher GmbH	St. Valentin

Styrelsens underskrifter

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed i Sverige och koncernredovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarder som avses i Europaparlamentets och rådets förordning (EG) nr 1606/2002 av den 19 juli 2002 om tillämpning av internationella redovisningsstandarder. Årsredovisningen respektive koncernredovisningen ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen respektive moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Nacka den 28 februari 2013

Sune Carlsson
Ordförande

Ronnie Leten
VD och koncernchef

Ulla Litzén
Styrelseledamot

Anders Ullberg
Styrelseledamot

Staffan Bohman
Styrelseledamot

Margareth Øvrum
Styrelseledamot

Johan Forssell
Styrelseledamot

Gunilla Nordström
Styrelseledamot

Peter Wallenberg Jr
Styrelseledamot

Bengt Lindgren
Facklig företrädare

Mikael Bergstedt
Facklig företrädare

Vår revisionsberättelse har lämnats den 28 februari 2013
Deloitte AB

Jan Berntsson
Auktoriserad revisor

Informationen i denna rapport är sådan som Atlas Copco AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden. Informationen har lämnats till medier för offentliggörande den 19 mars 2013.

Revisionsberättelse

Till årsstämman i Atlas Copco AB organisationsnummer 556014-2720

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Atlas Copco AB för år 2012 med undantag för bolagsstyrningsrapporten på sidorna 56–65. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår i den tryckta versionen av detta dokument på sidorna 13–44 och 56–123.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för årsredovisningen och koncernredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta en årsredovisning som ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och en koncernredovisning som ger en rättvisande bild enligt International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen, och för den interna kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen och koncernredovisningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing och god revisionsd i Sverige. Dessa standarder kräver att vi följer yrkesetiska krav samt planerar och utför revisionen för att uppnå rimlig säkerhet att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter.

En revision innefattar att genom olika åtgärder inhämta revisionsbevis om belopp och annan information i årsredovisningen och koncernredovisningen. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur bolaget upprättar årsredovisningen och koncernredovisningen för att ge en rättvisande bild i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innefattar också en utvärdering av ändamålsenligheten i de redovisningsprinciper som har använts och av rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen, liksom en utvärdering av den övergripande presentationen i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Uttalanden

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2012 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2012 och av dess resultat och kassaflöden för året enligt International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Våra uttalanden omfattar

inte bolagsstyrningsrapporten på sidorna 56–65. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Atlas Copco AB för år 2012. Vi har även utfört en lagstadgad genomgång av bolagsstyrningsrapporten.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, och det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för förvaltningen enligt aktiebolagslagen samt att bolagsstyrningsrapporten på sidorna 56–65 är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att med rimlig säkerhet uttala oss om förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust och om förvaltningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt god revisionsd i Sverige.

Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat styrelsens motiverade yttrande samt ett urval av underlagen för detta för att kunna bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Därutöver har vi läst bolagsstyrningsrapporten och baserat på denna läsning och vår kunskap om bolaget och koncernen anser vi att vi har tillräcklig grund för våra uttalanden. Detta innebär att vår lagstadgade genomgång av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionsd i Sverige har.

Uttalanden

Vi tillstyrker att årsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

En bolagsstyrningsrapport har upprättats, och dess lagstadgade information är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Nacka den 28 februari 2013

Deloitte AB

Jan Berntsson
Auktoriserad revisor

Finansiella definitioner

Avkastning på eget kapital

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets ägare, i procent av genomsnittligt eget kapital exklusive innehav utan bestämmande inflytande.

Avkastning på sysselsatt kapital

Resultat före skatt med tillägg för räntekostnader och valutakursdifferenser (för affärsområdena: rörelseresultat) i procent av sysselsatt kapital.

Direktavkastning

Utdelning i procent av verksamhetsårets genomsnittliga börskurs.

EBITDA – Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization

Rörelseresultat plus av- och nedskrivningar.

EBITDA marginal

EBITDA i procent av fakturering.

Eget kapital per aktie

Eget kapital, inklusive innehav utan bestämmande inflytande, dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier.

Genomsnittligt antal utestående aktier

Vägt genomsnittligt antal utestående aktier före eller efter utspädning. Aktier som innehas av Atlas Copco räknas inte med i antalet utestående aktier. Utspädningseffekterna uppkommer på grund av aktieoptioner som kan regleras med aktier eller som enligt de anställdas val kan regleras med aktier eller kontanter i de aktiebaserade incitamentsprogrammen. Aktieoptionerna har en utspädningseffekt när den genomsnittliga aktiekursen under perioden överstiger optionernas lösenpris.

Genomsnittlig kapitalkostnad (WACC)

$\frac{\text{räntebärande skulder} \times i + \text{börsvärde} \times r}{\text{räntebärande skulder} + \text{börsvärde}}$

- i: En uppskattad genomsnittlig riskfri räntesats på 4% plus en premie på 0.5%.
En uppskattad schablonskatt har sedan använts.
r: En uppskattad genomsnittlig riskfri räntesats på 4% plus en riskpremie för aktier på 5%.

Genomsnittlig kapitalkostnad (WACC) före skatt

WACC dividerat med (1 – uppskattad schablonskatt)

Kapitalomsättningshastighet

Intäkter dividerat med genomsnittlig balansomslutning.

Nettokassaflöde

Förändring av likvida medel exklusive valutakurseffekter.

Nettoskuld/EBITDA

Nettoskuldsättning i relation till EBITDA.

Nettoskuldsättning/nettokassa

Räntebärande skulder plus ersättningar efter avslutad anställning minus likvida medel och övriga kortfristiga finansiella omsättnings-tillgångar, justerad för verkligt värde av ränteswappar.

Omsättningshastighet sysselsatt kapital

Intäkter dividerat med sysselsatt kapital.

Operativt kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten och kassaflödet från investeringsverksamheten exklusive rörelseförvärv och -avyttringar.

Räntenetto

Räntekostnader minus ränteintäkter.

Räntetäckningsgrad

Resultat före skatt plus räntekostnader och valutakursdifferenser dividerat med räntekostnader och valutakursdifferenser.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i procent av intäkter.

Rörelseresultat

Intäkter minus alla kostnader hänförliga till rörelsen men exklusive finansnetto och inkomstskatt.

Skuldsättningsgrad

Nettoskuldsättning i relation till eget kapital inklusive innehav utan bestämmande inflytande.

Soliditet

Eget kapital, inklusive innehav utan bestämmande inflytande, i procent av balansomslutning.

Sysselsatt kapital

Genomsnittlig balansomslutning med avdrag för icke räntebärande skulder och avsättningar. Sysselsatt kapital för affärsområdena exkluderar kassa, skatteskulder och -fordringar.

Vinstmarginal

Resultat före skatt i procent av intäkter.

Resultat per aktie

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets ägare, dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier.

FEM ÅR I SAMMANDRAG

MSEK	2008	2009	2010	2011	2012
Orderingång	73 572	58 451	75 178	86 955	90 570
Intäkter och resultat					
Intäkter och resultat	74 177	63 762	69 875	81 203	90 533
Förändring, %	17	-14	10	16	11
Förändring, exklusive valuta, %	17	-22	14	24	11
Förändring, organiskt från volym och pris, %	12	-22	12	22	9
EBITDA	15 886	11 560	16 413	20 082	21 892
EBITDA marginal	21.4	18.1	23.5	24.7	24.2
Rörelseresultat	13 806	9 090	13 915	17 560	19 228
Rörelsemarginal	18.6	14.3	19.9	21.6	21.2
Räntenetto	-1 243	-808	-423	-506	-644
i % av intäkter	-1.7	-1.3	-0.6	-0.6	-0.7
Räntetäckningsgrad, ggr	8.5	8.2	18.1	18.9	20.6
Resultat före skatt	13 112	8 271	13 495	17 276	18 538
Vinstmarginal	17.7	13.0	19.3	21.3	20.5
Resultat från kvarvarande verksamheter	10 006	6 276	9 944	12 988	13 914
Periodens resultat	10 190	6 276	9 944	12 988	13 914
Anställda					
Medelantal anställda	34 119	31 085	31 214	35 131	39 113
Intäkter per anställd, KSEK	2 174	2 051	2 239	2 311	2 315
Kassaflöde ¹⁾					
Kassamässigt rörelseöverskott	15 805	11 434	16 673	19 906	21 583
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	11 874	7 889	12 555	14 536	15 938
Förändring i rörelsekapital	-2 291	6 715	-1 730	-6 115	-1 366
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-4 352	-1 014	-2 818	-4 335	-2 785
Bruttoinvesteringar i övriga materiella anläggningstillgångar	-1 741	-954	-868	-1 728	-1 672
i % av intäkter	-2.3	-1.5	-1.2	-2.1	-1.8
Bruttoinvesteringar i hyresmaskiner ¹⁾	-1 158	-769	-825	-1 332	-1 299
Nettoinvesteringar i hyresmaskiner ¹⁾	-739	-212	-345	-788	-749
i % av intäkter	-1.0	-0.3	-0.5	-1.0	-0.8
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-2 706	-6 804	-4 740	-12 735	-4 270
varav utbetald utdelning ²⁾	-3 667	-3 652	-3 650	-10 920	-6 070
Operativt kassaflöde	4 751	13 761	9 698	6 292	12 233
Finansiell ställning och avkastning					
Balansomslutning	75 394	67 874	71 622	75 109	81 149
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1.16	0.89	1.02	1.14	1.15
Sysselsatt kapital	44 372	53 160	50 006	49 086	54 579
Omsättningshastighet, sysselsatt kapital, ggr	1.67	1.20	1.40	1.65	1.66
Avkastning på sysselsatt kapital, %	33.5	17.7	28.6	37.2	35.7
Skuldsättningsgrad	21 686	10 906	5 510	14 194	8 514
Nettoskuld/EBITDA	1.37	0.94	0.34	0.71	0.39
Eget kapital	23 768	25 671	29 321	28 839	35 132
Skuldsättningsgrad, %	91.2	42.5	18.8	49.2	24.2
Soliditet, %	31.5	37.8	40.9	38.4	43.3
Avkastning på eget kapital, %	57.7	25.8	37.6	47.6	44.5

Definitioner finns på sidan 125.

Nyckeltal per aktie finns på sidan 55.

Nyckeltal finns också publicerade på www.atlascopco.se/ir.

¹⁾ Kassaflöde från ökning och försäljning av hyresmaskiner har omklassificerats från investeringsverksamheten till den löpande verksamheten från och med 2009.

²⁾ Inklusive inlösen av aktier 2011.

MILJÖ-, SOCIALA OCH STYRNINGSRISULTAT¹⁾

Miljö-, social och styrningsinformation har under 2012 varit föremål för extern översiktlig granskning. Det kan till viss del påverka jämförelser mellan årets och tidigare års resultat.

Ekonomiskt värde	Not	2008	2009	2010	2011	2012	Förändring, %
<i>Genererat ekonomiskt värde</i>							
Intäkter ²⁾		77 370	65 374	70 490	82 274	91 417	11
<i>Fördelat ekonomiskt värde</i>							
Rörelsekostnader ³⁾		46 084	41 593	41 466	48 032	53 656	12
Löner och kontanta ersättningar samt övriga sociala avgifter		14 555	13 339	14 699	15 910	18 125	14
Kostnader för finansiering ⁴⁾		7 097	5 819	4 489	5 913	7 167	21
Skatter		3 194	2 095	3 619	3 902	4 377	12
Behålls i verksamheter		6 440	2 528	6 217	8 517	8 092	-5
– Inlösen av aktier		–	–	–	6 067		
– Återköp av aktier		–	–	–	–	–	
Miljöresultat (tillverkningsenheter och distributionscenter)	Not	2008	2009	2010	2011	2012	Mål ⁵⁾
Materialförbrukning* i '000 ton (järn och stål)	3	138	104	141	135	142	N/a ●
Förpackningsmaterial i '000 ton	3	34	26	30	35	36	N/a ●
Direkt energiförbrukning i GWh ⁶⁾	3	140	101	116	132	140	N/a ●
Indirekt energiförbrukning i GWh ⁶⁾	3	276	251	287	305	301	N/a ●
Energiförbrukning i GWh	3	416	352	403	437	441	N/a ●
Vattenförbrukning i '000 m ³		547	523	464	619	623	+0/KSV ⁷⁾ ●
CO ₂ -utsläpp '000 ton (direkt energi) – scope 1**		30	21	24	28	29	-20%/KSV (2020) ⁷⁾ ●
CO ₂ -utsläpp '000 ton (indirekt energi) – scope 2**		90	78	88	98	76	-20%/KSV (2020) ⁷⁾ ●
CO ₂ -utsläpp '000 ton (total energi) – scope 1+2**		120	99	112	126	105	-20%/KSV (2020) ⁷⁾ ●
CO ₂ -utsläpp '000 ton (transporter) – scope 3**		305	206	194	214	227	-20%/KSV (2020) ⁷⁾ ●
Avfall i '000 ton	3	38	27	34	34	39	Återanvända eller återvinna allt avfall ●
Andel återanvänt eller återvunnet avfall, %	3	88	87	88	95	92	100 ●
ISO 14001-certifiering, % av kostnad för sålda varor ⁷⁾			95	97	95	94	100 ●
ISO 14001-certifiering, % medarbetare						88	100 ●
Sociala resultat, medarbetare, hälsa och säkerhet	Not	2008	2009	2010	2011	2012	Mål ⁵⁾
Andel tjänstemän, %	4	68	67	61	62	62	N/a
Andel arbetare, %	4	32	33	39	38	38	N/a
Personalomsättning tjänstemän, %	4		10.0	7.0	7.4	7.4	N/a
Personalomsättning arbetare, %	4				7.7	9.2	N/a
Intern rörlighet, %	4				9.3	8.2	Uppmuntra ●
Arbetsrelaterade olyckor, antal	5	881	652	561	370	391	0 ●
Arbetsrelaterade olyckor per en miljon arbetade timmar	5	13.8	11.4	9.3	5.7	5.4	0 ●
Förlorade dagar på grund av olyckor per en miljon arbetade timmar	5				101	104	0 ●
Arbetsrelaterade incidenter per en miljon arbetade timmar	5				22.8	23.4	N/a ●
Dödsfall	5	0	2	0	1	3	0 ●
Frånvaro på grund av sjukdom, %		2.3	2.1	2.1	2.0	2.1	<2.5 ●
Frånvaro på grund av sjukdom och olyckor, %					2.1	2.2	<2.5 ●
Genomsnittligt antal utbildningstimmar per anställd		38	34	40	45	42	N/a ●
Genomsnittligt antal utbildningstimmar, tjänstemän		39	36	44	48	42	N/a ●
Genomsnittligt antal utbildningstimmar, arbetare		36	30	34	41	42	N/a ●
Utvecklingssamtal, %		74	67	74	84	83	100 ●
Andel kvinnor, % anställda		16.6	17.7	16.3	16.8	16.9	Öka ●
Andel kvinnor i chefspositioner, % chefer		12.9	13.6	13.5	14.6	15.1	Öka ●
Nationaliteter bland de högsta cheferna, antal	4		39	40	44	49	Öka ●
OHSAS 18001-certifiering, % av kostnad för sålda varor ⁷⁾				61	67	72	100 ●
OHSAS 18001-certifiering, % medarbetare						69	100 ●
Styrningsresultat	Not	2008	2009	2010	2011	2012	Mål ⁵⁾
Leverantörer som åtagit sig att följa Affärskoden, %	6				75	76	100 ●
ISO 9001-certifiering, % av kostnad för sålda varor						88	100 ●
Utbildning i Affärskoden, medarbetare, totalt***	7			80	90	90	100 ●
Lärlarutbildning i Affärskoden, chefer, % ⁸⁾	7				33	25	100 ●
Anmälningar till hotline, antal	7			20	25	39	Uppmuntra ●

● Positiv trend / målet uppnått ● Neutral ● Negativ trend / målet inte uppnått

www

¹⁾ Beräkningar enligt GRI:s riktlinjer, www.globalreporting.org. Förändringarna återspeglar både förändringar i volym, förbrukning och i ett ökat antal rapporterade enheter.

²⁾ Intäkter omfattar intäkter, övriga rörelseintäkter, finansiella intäkter, resultat från avvecklade verksamheter och andelar av intresseföretags resultat.

³⁾ Rörelsekostnader omfattar kostnad för sålda varor, utgifter för marknadsföring, administration, forskning och utveckling och övriga utgifter med avdrag för ersättning till löner och förmåner.

⁴⁾ Kostnader för finansiering, inklusive finansiella kostnader och utdelning, men exklusive inlösen och återköp av aktier.

⁵⁾ Basåret är 2010.

⁶⁾ Direkt och indirekt energi redovisas i detalj på Atlas Copcos webbplats: www.atlascopco.com/corporateresponsibility.

⁷⁾ Kostnad för sålda varor (KSV) i relation till ISO omfattar tillverkningsenheter medan KSV i övriga fall omfattar hela Gruppen. När KSV presenteras i relation till hållbarhetsinformation avses kostnad för sålda varor till standardpris.

⁸⁾ Antalet chefer ökade under året, vilket förklarar minskningen i andelen chefer som genomgått lärlarutbildning i Affärskoden.

* De färdiga produkterna innehåller delar eller komponenter som inte redovisas.

** Standardiserade omräkningsfaktorer publicerade av Greenhouse Gas Protocol Initiative används för att beräkna koldioxidutsläpp, se www.ghgprotocol.org.

*** Baserat på redovisning genom självutvärderingsprocessen.

Noter till miljö-, sociala och styrningsresultat

1. Redovisningsprinciper för miljö-, sociala och styrningsresultat

Sedan 2001 har redovisningen upprättats årligen i enlighet med Global Reporting Initiatives (GRI) riktlinjer. Sedan 2006 har redovisningen följt version 3.0 av GRI:s riktlinjer. Den senaste hållbarhetsredovisningen publicerades i mars 2012 som en del av årsredovisningen 2011.

Denna rapport är också Atlas Copcos Communication on Progress (COP) – en redovisning av resultatet av arbetet med de tio principerna inom FN:s Global Compact. Den finns tillgänglig på www.atlascopco.com/ir och på FN Global Compacts webbsida unglobalcompact.org/COP.

Atlas Copco tillämpar följande internationellt erkända och frivilliga standarder och principer:

- FN Global Compact. Atlas Copco har undertecknat FN:s Global Compact, ett strategiskt initiativ för företag som åtar sig att i sin verksamhet och strategier följa tio globalt accepterade principer inom mänskliga rättigheter, arbetsrättsliga frågor, miljö och anti-korruption.
- Global Reporting Initiatives (GRI) riktlinjer för hållbarhetsredovisning. Riktlinjerna (G3) innehåller en internationellt erkänd uppsättning indikatorer för ekonomiska, miljömässiga och sociala aspekter av företags verksamhet som möjliggör för intressenter att jämföra företags resultat. Atlas Copcos redovisning i enlighet med redovisningsriktlinjerna, inklusive obligatoriska upplysningar, finns tillgänglig på www.atlascopco.com/ir.

Datainsamling och redovisning

Hållbarhetsredovisningen och rapporten om koncernens styrning är integrerade i 2012 års årsredovisning. Redovisade uppgifter har verifierats i enlighet med Atlas Copcos rutiner för intern kontroll. Datainsamling är integrerat i Gruppens koncernredovisningssystem och sammanställs kvartalsvis. Redovisade värden korrigeras inte retroaktivt. Miljödata redovisas för produktionsenheter och distributionscenter. Information om affärspartner redovisas för produktionsenheter och medarbetardata omfattar hela verksamheten. Ansvar för rapporteringen ligger hos respektive bolagschef. Uppgifterna redovisas lokalt och sammanställs därefter på divisions- och affärsområdesnivå, samt på koncernnivå. Verifiering av data sker på respektive nivå innan leverans till externa revisorer för kontroll.

Redovisningen av utsläpp av växthusgaser sker i enlighet med protokollet från Greenhouse Gas Reporting (GHG), www.ghgprotocol.org. Gruppen är medlem i det svenska Nätverket för Transporter och Miljön (NTM) och följer noga deras rekommendationer, vilket kan påverka riktlinjerna för redovisning av koldioxidutsläpp från transporter.

Omfattning

Årsredovisningen inkluderar information gällande samtliga tre aspekter av Gruppens strategi, det vill säga där Atlas Copco har betydande ekonomisk, miljömässig och social inverkan. Redovisningen omfattar Gruppens alla verksamheter under räkenskapsåret 2012, om annat inte anges. Verksamheter som avyttrats under året omfattas inte, vilket däremot förvärvade enheter gör. Detta kan ibland ge upphov till betydande förändringar i redovisat resultat. Begränsningar och redovisningsprinciper liksom justeringar i rapporteringen redovisas i respektive avsnitt i rapporten. All offentliggjord hållbarhetsinformation för redovisningsperioden 2012 finns tillgänglig i Atlas Copcos årsredovisning 2012, med undantag av GRI-index, som finns tillgängligt på Atlas Copcos webbplats, www.atlascopco.com/ir.

Atlas Copcos årsredovisning 2012 innehåller en generell översikt över Gruppens miljöstatus i enlighet med svensk lagstiftning gällande miljöinformation i förvaltningsberättelsen. Vidare har information gällande miljömässiga och sociala aspekter integrerats i årsredovisningen för att ge en mer komplett bild av Gruppen. Atlas Copco redo-

visar även med hänvisning till de vägledande riktlinjerna i Inaugural Integrated Reporting Framework som utvecklats av International Integrated Reporting Council. Ramverket befinner sig på pilotstadiet. Atlas Copco deltar dock för närvarande inte i pilotprogrammet.

Det huvudsakliga skälet till att integrera hållbarhetsinformationen i årsredovisningen är att tillhandahålla investerare och intressenter en förhållandevis komplett och lättillgänglig översikt över Atlas Copco-gruppens viktigaste arbete som bidrar till en hållbar utveckling och till ett ökat aktieägarvärde.

Väsentlighet

De GRI-indikatorer som redovisas och analyseras är de som bedöms vara relevanta och av störst vikt för Atlas Copco-gruppen och dess intressenter, och som underlättar jämförelser med andra företag ur ett vidare perspektiv. Viktiga frågor identifieras i den pågående intressentdialogen och adresseras genom olika program eller åtgärdsplaner med tydliga, mätbara mål.

Intressentdialog

Det är viktigt för Atlas Copco, som global koncern, att ta ansvar för den faktiska och potentiella påverkan företaget har på sina intressenter. Genom diskussioner lyssnar Atlas Copco på, och tar lärdom av, frivilligorganisationer och myndigheter och andra påverkande aktörer. Under 2012 hölls en formell intressentdialog med företagets största aktieägare där medlemmar i koncernledningen deltog. Andra intressentdialoger förs på olika nivåer i verksamheten. Genom dialogerna fångas viktiga frågor upp och utgör grunden för utvecklingen av strategiska lösningar på utmaningar, se tabellen på sidan 12 i årsredovisningen. Integreringen av finansiella, miljömässiga och sociala aspekter i årsredovisningen är ett resultat av intressenternas påverkan.

Granskning/revision

Atlas Copco har bedömt sin redovisning som GRI B+-nivå. Redovisningen omfattar samtliga profilindikatorer, hållbarhetsstyrning och minst 20 resultatindikatorer. Årsredovisningen har granskats och godkänts av Atlas Copcos koncernledning och styrelsen. Hållbarhetsinformationen i årsredovisningen har översiktligt granskats av Deloitte.

2. Väsentlighet

Atlas Copco utgår ifrån GRI:s kriterier för väsentlighet för att säkra att årsredovisningen adresserar samtliga hållbarhetsfrågor som påverkar eller påverkas av Gruppens verksamhet. Genom väsentlighetsanalysen identifieras viktiga faktorer som utgör betydande risker eller möjligheter för koncernen och om deras påverkan går att beräkna med hjälp av tillförlitliga och sunda undersökningsmetoder. Indikatorer som inte uppfyller kriterierna klassas som icke-väsentliga och redovisas ej. Övriga väsentliga indikatorer prioriteras utifrån deras betydelse för interna och externa intressenter. De frågor som har högst relevans för båda intressentgrupperna och som bedöms som affärskritiska är inkluderade i årsredovisningen. Övriga väsentliga frågor med lägre prioritet publiceras på Atlas Copcos webbplats www.atlascopco.com/corporateresponsibility.

2. Forts.

Resultatet från intressentdialoger illustreras i väsentlighetsmatrisen nedan och återspeglas i redovisningen.



- 1 Hantering av leverantörer och ansvar vid inköp
- 2 Hantering av vattenrisker
- 3 Klimatpåverkan
- 4 Relationer mellan arbetsgivare och medarbetare
- 5 Rörelsemarginal
- 6 Energi- och resursförbrukning/effektivitet
- 7 Produktinnovationer
- 8 Marknadsföring av hållbara produkter och lösningar
- 9 Farliga ämnen i produkter och komponenter
- 10 Minskade utsläpp till luft och vatten
- 11 Korruption eller mutor
- 12 Säkerhet och hälsa
- 13 Fördelat värde/genererat förädlingsvärde
- 14 Operativ effektivitet
- 15 Öppen och transparent kommunikation
- 16 Återanvändning och återvinning av avfall
- 17 Hållbara byggnationer
- 18 Offentliga riktlinjer och lobbying
- 19 Bolagsstyrning
- 20 Risk- och krishantering
- 21 Mänskliga rättigheter/mångfald
- 22 Investeringar och förvärv
- 23 Samhällsengagemang
- 24 Attrahera, behålla och utveckla talanger

3. Miljöpåverkan ¹⁾

Den större delen av Gruppens miljöpåverkan från verksamheten kommer från material- och energiförbrukning som del i tillverkningen och från avfallet från den verksamheten. Resursanvändningen följer affärsutvecklingen till stor del, till exempel avseende förbrukning av stål. Atlas Copco strävar efter att minska koldioxidutsläpp från verksamheten. Ansträngningar inom området har resulterat i ökad andel av förnyelsebar energi under 2012. Avfall ökade i total volym och relativt kostnad för sålda varor. Det beror delvis på grund av ökad verksamhet.

3. Forts.

Materialförbrukning	2012
Materialförbrukning ²⁾ i ton (järn och stål)	142 011
Aluminium	754
Gummi	1 246
Kolväten	2 086
Flyktiga organiska föreningar	285
Gaser	4 130

¹⁾ Produktionsenheter och distributionscenter.

²⁾ Färdiga produkter inkluderar delar eller komponenter som inte redovisas.

Energiförbrukning*, %	2012
Direkt energi, förnyelsebar	0
Direkt energi, icke-förnyelsebar	32
Indirekt energi, förnyelsebar	22
Indirekt energi, icke-förnyelsebar	46

* Direkt energi definieras som bränsle som köpts in och förbrukats för egen produktion, exempelvis olja, kol, naturgas, bensin och diesel. Indirekt energi definieras som energi från externa källor, exempelvis energi som krävs för att producera och leverera elektricitet och fjärrvärme.

Fördelning av avfall, ton och (%)*	2012
Energiåtervinning	6 693 (17)
Materialåteranvändning	3 268 (8)
Materialåtervinning	25 975 (67)
Deponi	3 067 (8)

* Av vilket reglerat eller farligt avfall 4 642 ton.

Atlas Copco följer tillämpliga miljölagar i de länder där verksamhet bedrivs. Incidenter rapporteras och böter betalas enligt gällande lagar vid överträdelser av miljölagstiftning eller vid incidenter som kemiskt spill, olje- eller bränslespill. Under 2012 inträffade inga betydande incidenter och inga större bötesbelopp har betalats ut.

4. Medarbetare

Atlas Copco strävar efter att öka andelen lokala chefer där verksamhet bedrivs. Den geografiska fördelningen av anställda och seniora chefer förändras fortlöpande. Som ett kundorienterat företag arbetar nästan 50% av alla anställda med marknadsföring, försäljning eller service.

Geografisk fördelning av medarbetare, %	Medarbetare	Nationalitet bland högsta cheferna
Afrika/Mellanöstern	7	6
Asien/Australien	28	12
Europa	43	69
Nordamerika	14	9
Sydamerika	8	4
	100	100

Medarbetare per personalkategori, %	2012
Produktion	29
Marknadsföring	8
Försäljning	13
Service	28
Administration	16
Forskning och utveckling	6
	100

5. Säkerhet och hälsa

Atlas Copco har ett fokuserat säkerhetsarbete. Antalet olyckor ökade till 391 (370). Gruppen tar ökningen på allvar och adresserar frågan fortlöpande med berörda enheter. Det relativa antalet olyckor minskade till 5.4 (5.7) per en miljon arbetade timmar. Rapporteringen av incidenter är ny och antalet incidenter var 1 710 (1 490). Gruppen uppmanar enheter att rapportera olyckor och incidenter för att kunna agera på säkerhetsbrister i ett tidigt skede. I Asien finns flera nya och moderna tillverkningsenheter, vilket delvis förklarar den låga andelen incidenter/olyckor.

Geografisk fördelning av arbetsrelaterade incidenter och olyckor, %	Arbetsrelaterade incidenter	Arbetsrelaterade olyckor
Afrika/Mellanöstern	3	5
Asien/Australien	8	11
Europa	72	57
Nordamerika	14	16
Sydamerika	3	11
	100	100

6. Leverantörer

Leverantörsutvärderingar som gäller säkerhet, hälsa, sociala och miljöaspekter inklusive objektiva faktorer såsom kvalitet och finansiell information genomförs i hela Gruppen. Gruppen uppmanar inköp nära tillverkningsenheter av affärsskäl till förmån för miljön och samhället. Fortlöpande arbete pågår med att kondensera antalet betydande leverantörer i syfte att öka fokus och väsentlighet av aktiviteter i leverantörskedjan. Det har resulterat i ett lägre antal betydande leverantörer under 2012 jämfört med 2011.

Geografisk spridning av betydande leverantörer*	%
Afrika/Mellanöstern	0
Asien/Australien	25
Europa	56
Nordamerika	17
Sydamerika	2
	100

* En betydande leverantör levererar direkt material till produkter och komponenter eller indirekt material om relevant, såsom oljor och smörjmedel.

Leverantörsengagemang	2012	2011*	Mål
Betydande leverantörer, antal	10 920	14 763	
Leverantörer utvärderade i säkerhet, hälsa och sociala aspekter ¹⁾ , %	16	15	100
Godkända leverantörer (inget behov av uppföljning), %	95	92	N/a
Leverantörer godkända med villkor (följs upp), %	4	7	N/a
Underkända leverantörer (affärsrelationen avslutas) ²⁾ , %	1	1	N/a
Leverantörer som tillfrågats om att följa Affärskoden, antal	6 139	5 958	N/a
Leverantörer som åtagit sig att följa Affärskoden, % av tillfrågade	76	75	N/a

* Reviderat antal 2011.

¹⁾ Utvärderingar eller revisioner genomförs av Atlas Copcos team på plats hos leverantörerna.

²⁾ Leverantörer underkänns exempelvis av skäl kopplade till säkerheten på arbetsplatsen, skydd för arbetare och för att de inte lever upp till miljölagar. Leverantörer underkänns om de bedöms vara ovilliga att leva upp till Atlas Copcos krav och inte är villiga att genomföra förbättringar. Gruppen håller inte några svarta listor över affärspartner.

7. Styrning

Atlas Copcos hotline är Gruppens funktion för rapportering av möjliga överträdelser av Affärskoden. Gruppen är positiv till rapportering via hotline så att möjlighet ges att agera på potentiella överträdelser av Affärskoden. Under året har hotline förts ut globalt bland anställda och affärspartner.

Anmälningar om möjliga överträdelser av Affärskoden, antal	2012
Bedrägeri	16
Arbetsvillkor	18
Korruption	2
Diskriminering	1
Övrigt (personliga, organisatoriska frågor)	2
	39

Fyra fall av påstådda bedrägerier är under utredning. Påstådda korruptions- och diskrimineringsfall saknade grund och lades ner efter utredning. 16 ärenden gällande bedrägeri och relationer på arbetsplatsen var underbyggda och ledde till organisatoriska förändringar eller disciplinära åtgärder, såsom uppsägning. Koncernledningen har inte fått kännedom om några andra fall av konkurrens-hämmande agerande eller korruption. Det finns inga pågående rättsliga åtgärder inom de områdena och inga böter har betalats under året.

Under året har inga händelser gällande brott mot ursprungsbefolkningars rättigheter bland Gruppens anställda och inga brott mot mänskliga rättigheter rapporterats till koncernledningen.

8. Offentliga riktlinjer

Atlas Copco är medlem i branschorganisationer som Teknikföretagen, Federation for the Technology Industry i Belgien, Compressed Air and Gas Institute i USA, det tyska teknikförbundet och många fler. Atlas Copco har sedan 1959 varit aktivt engagerat i Pneurop, den europeiska sammanslutningen för tillverkare av kompressorer, vakuumpumpar tryckluftsutrustning och relaterad utrustning. Pneurop företräder sina medlemmar i europeiska och internationella forum angående harmoniseringen av den tekniska, normativa och legala utvecklingen inom bygg- och anläggningsutrustning.

Atlas Copco är medlem i Committee for the European Construction Equipment Industry (CECE) som exempelvis arbetar för att minska tekniska hinder och förbättra säkerhetsstandarder samt miljöfrågor inom byggnadsutrustning. Företaget deltar även i den pågående utvecklingen av internationella standarder, såsom ISO-kommittén ISO/TC 118 och CEN-kommittén CEN 232.

Atlas Copco-gruppen tar inga politiska ställningstaganden och använder inte Gruppens medel eller tillgångar till att stödja politiska kampanjer eller kandidater, eller bistår politiska strävanden med tjänster. Atlas Copco tar inte emot något väsentligt stöd från regeringar.

Revisors rapport över översiktlig granskning av hållbarhetsinformation

Till läsarna av Atlas Copco AB:s årsredovisning

Inledning

Vi har fått i uppdrag av styrelsen och verkställande direktören i Atlas Copco AB att översiktligt granska hållbarhetsinformationen i bolagets årsredovisning för verksamhetsåret 2012. Vår översiktliga granskning begränsas till information avseende det verksamhetsår som avslutats 31 december 2012, och som inkluderats i den tryckta versionen av detta dokument på sidorna 9–12, 45–49 och 127–130, samt i Atlas Copco 2012 – GRI Compliance Index som återfinns på bolagets hemsida (www.atlascopco.com). Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för det löpande arbetet inom miljö, arbetsmiljö, socialt ansvar och hållbar utveckling samt för att upprätta och presentera hållbarhetsinformationen i årsredovisningen i enlighet med tillämpliga kriterier. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om hållbarhetsinformationen grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med RevR 6 Bestyrkande av hållbarhetsredovisning utgiven av FAR. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar till personer som är ansvariga för upprättandet av hållbarhetsinformationen i årsredovisningen, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt IAASB:s standarder för revision och kvalitetskontroll och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Vårt bestyrkande omfattar inte de antaganden som använts av bolaget eller huruvida det är möjligt för bolaget att uppnå framtidsinriktad information (såsom mål, förväntningar och ambitioner).

De kriterier som vår granskning baseras på är de delar av Sustainability Reporting Guidelines G3, utgiven av The Global Reporting Initiative (GRI), som är tillämpliga för hållbarhetsinformationen i årsredovisningen, samt de redovisnings- och beräkningsprinciper som bolaget särskilt tagit fram och angivit. Vi anser att dessa kriterier är lämpliga för upprättande av hållbarhetsinformationen i årsredovisningen.

Vår översiktliga granskning har bland annat omfattat följande:

- bedömning av ovan angivna kriteriers lämplighet och tillämpning i relation till intressenternas informationsbehov,
- bedömning av resultatet av bolagets intressentdialog,
- intervjuer med ansvariga chefer, på koncernnivå och på utvalda enheter i syfte att bedöma bolagets processer för att sammanställa den kvalitativa och kvantitativa hållbarhetsinformation som presenteras i årsredovisningen och säkerställa att informationen är fullständig, riktig och tillräcklig,
- tagit del av interna och externa dokument för att bedöma om hållbarhetsinformationen i årsredovisningen är fullständig, riktig och tillräcklig,
- genomfört analytisk granskning av rapporterad information,
- bedömning av bolagets uttalade tillämpningsnivå avseende GRI:s riktlinjer, och
- övervägande av helhetsintrycket av hållbarhetsinformationen, samt dess format, därvid övervägande av informationens inbördes överensstämmelse med tillämpade kriterier.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att hållbarhetsinformationen avseende verksamhetsåret 2012 inte, i allt väsentligt, är upprättad i enlighet med de ovan angivna kriterierna.

Nacka den 28 februari 2013
Deloitte AB

Jan Berntsson
Auktoriserad revisor

Lennart Nordqvist
Specialistmedlem i FAR

Finansiell information

Välkommen till årsstämman

Aktieägarna i Atlas Copco AB kallas till ordinarie årsstämma måndag den 29 april 2013 kl 16.00 i Aula Magna, Stockholms universitet, Frescativägen 6, Stockholm.

Finansiell information från Atlas Copco

Atlas Copco publicerar följande ekonomiska rapporter

29 april 2013	Kvartalsrapport januari–mars
18 juli 2013	Kvartalsrapport april–juni
25 oktober 2013	Kvartalsrapport juli–september
30 januari 2014	Kvartalsrapport oktober–december
Mars 2014	Årsredovisning 2013



Årsredovisningen kan beställas från

Informationsavdelningen

105 23 Stockholm

www.atlascopco.com

Tel: 08-743 80 00

Fax: 08-643 37 18

Kontaktinformation:

Investerarrelationer: *Mattias Olsson*, chef investerarrelationer, ir@se.atlascopco.com

Media: *Ola Kinnander*, presschef, media@se.atlascopco.com

Hållbarhet: *Karin Holmquist*, chef för ansvarsfullt företagande, cr@se.atlascopco.com

Hemsidan www.atlascopco.com har information för Atlas Copcos intressenter på flera språk.

På www.atlascopco.se/ir, som finns på svenska och engelska, finns finansiella rapporter och nyckeltal i digital form. Det är också möjligt att prenumerera på information från Gruppen. Presentationer för investerare kan laddas ned och här finns också möjlighet att se och/eller lyssna på presentationer som rör kvartalsrapporter (på engelska).

Adresser

Atlas Copco AB

105 23 Stockholm

Besöksadress:

Sickla Industriväg 19, Nacka
Telefon: 08-743 80 00

www.atlascopco.com

Org.nr: 556014-2720

Atlas Copco Kompressorteknik

Airpower n.v.
P O Box 100
BE-2610 Wilrijk, Belgien
Telefon: +32 3 870 21 11

**Atlas Copco Compressor
Technique Service**
P O Box 222
BE-2610 Wilrijk, Belgien
Telefon: +32 3 870 21 11

Atlas Copco Industrial Air
P O Box 103
BE-2610 Wilrijk, Belgien
Telefon: +32 3 870 21 11

Atlas Copco Oil-free Air
16 F China Venturetech Plaza
No. 819 Nanjing West Road
Shanghai 200041, Kina
Telefon: +86 21 22 08 48 00

Atlas Copco Gas and Process
Schlehenweg 15
509 99 Köln, Tyskland
Telefon: +49 2236 965 00

Atlas Copco Quality Air
P O Box 98
BE-2610 Wilrijk, Belgien
Telefon: +32 3 870 21 11

Atlas Copco Specialty Rental
5810 Wilson Road
Suite 100
Humble, TX 77396, USA
Telefon: +1 281 454 2200

Atlas Copco Airtec
P O Box 101
BE-2610 Wilrijk, Belgien
Telefon: +32 3 870 21 11

Atlas Copco Industriteknik

105 23 Stockholm
Telefon: 08-743 80 00

**Atlas Copco Industrial
Technique Service**
105 23 Stockholm
Telefon: 08-743 95 00

**Atlas Copco
MVI Tools and
Assembly Systems**
105 23 Stockholm
Telefon: 08-743 95 00

**Atlas Copco
General Industry Tools
and Assembly Systems**
105 23 Stockholm
Telefon: 08-743 95 00

Chicago Pneumatic Tools
ZAC de la Lorie
38, Rue Bobby Sands
BP 10273
FR-44818 Saint Herblain cédex,
Frankrike
Telefon: +33 2 40 80 20 00

Atlas Copco Gruv- och bergbrytningsteknik

105 23 Stockholm
Telefon: 08-743 80 00

**Atlas Copco Mining and
Rock Excavation Service**
195 82 Märsta
Telefon: 08-587 785 00

**Atlas Copco Underground
Rock Excavation**
701 91 Örebro
Telefon: 019-670 70 00

Atlas Copco Surface Drilling
701 91 Örebro
Telefon: 019-670 70 00

Atlas Copco Drilling Solutions
P O Box 462288
Garland, TX 75046-2288, USA
Telefon: +1 972 496 74 00

**Atlas Copco Geotechnical
Drilling and Exploration**
195 82 Märsta
Telefon: 08-587 785 00

**Atlas Copco
Rock Drilling Tools**
Box 521
737 25 Fagersta
Telefon: 0223-461 00

Atlas Copco Rocktec
701 91 Örebro
Telefon: 019-670 70 00

Atlas Copco Bygg- och anläggningsteknik

16/F China Venturetech Plaza
819 Nanjing West Road
CN-200041 Shanghai, Kina
Telefon: +86 21 22 08 48 00

**Atlas Copco Construction
Technique Service**
P O Box 97
BE-2610 Wilrijk, Belgien
Telefon: +32 3 870 21 11

**Atlas Copco
Portable Energy**
P O Box 102
BE-2610 Wilrijk, Belgien
Telefon: +32 3 870 21 11

**Atlas Copco
Road Construction Equipment**
Ammerländerstrasse 93
26203 Wardenburg, Tyskland
Telefon: +49 4407 97 20

**Atlas Copco
Construction Tools**
Postfach 10 21 52
45021 Essen, Tyskland
Telefon: +49 201 633 00

Vi står för hållbar produktivitet



Atlas Copco AB
(publ)
105 23 Stockholm
Tel: 08-743 80 00
Org.nr: 556014-2720
www.atlascopco.com